



Experto UniversitarioComunicación y Branding en Industrias Creativas

» Modalidad: online» Duración: 6 meses

» Titulación: TECH Universidad Privada Peruano Alemana

» Acreditación: 18 ECTS

» Horario: a tu ritmo» Exámenes: online

 $Acceso\ web: www.techtitute.com/videojuegos/experto-universitario/experto-comunicacion-branding-industrias-creativas$

Índice

 $\begin{array}{c} 01 & 02 \\ \hline Presentación & Objetivos \\ \hline 03 & 04 \\ \hline \end{array}$

Dirección de curso

pág. 12

Estructura y contenido

pág. 24

06 Titulación

Metodología

05

pág. 18

pág. 32





tech 06 | Presentación

En el sector creativo, concretamente en el de los videojuegos, la parte del branding y comunicación de un producto es una de las más fundamentales de todas. Los juegos con más garra y potencial tienen nombres atractivos para todos los públicos, como Fortnite o Minecraft.

La intención de la presente titulación de TECH es la dotar a sus alumnos de las metodologías y herramientas de comunicación más potentes y actuales, a fin de que puedan desarrollar todo su potencial en una industria tan creativa como lo es la de los videojuegos.

Así, de forma intensiva, se repasa durante la enseñanza el concepto de branding y sus principales estrategias, definiendo todos los pasos que hay que dar para unificar todas las ideas y conceptos del videojuego en un título potente y atractivo. La comunicación es una parte intrínseca de este proceso de conectar con el público, por lo que también se abordarán las técnicas estratégicas y planificación medida para comprender la mejor manera de generar un impacto positivo en la audiencia.

Esta completa titulación de TECH en la que se incluye 10 *Masterclasses* aportadas por un Director Invitado Internacional, que además cuenta con la ventaja de ser impartida de forma completamente online, por lo que el alumno puede descargarse la totalidad del material didáctico desde cualquier dispositivo con acceso a internet. Así, no hay horarios fijos ni clases que limiten las propias responsabilidades personales o profesionales del alumno.

Este Experto Universitario en Comunicación y Branding en Industrias Creativas contiene el programa educativo más completo y actualizado del mercado. Sus características más destacadas son:

- El desarrollo de casos prácticos presentados por expertos en dirección y gestión de empresas creativas
- Los contenidos gráficos, esquemáticos y eminentemente prácticos con los que están concebidos recogen una información práctica sobre aquellas disciplinas indispensables para el ejercicio profesional
- Los ejercicios prácticos donde realizar el proceso de autoevaluación para mejorar el aprendizaje
- Su especial hincapié en metodologías innovadoras en comunicación y branding en empresas creativas
- Las lecciones teóricas, preguntas al experto, foros de discusión de temas controvertidos y trabajos de reflexión individual
- La disponibilidad de acceso a los contenidos desde cualquier dispositivo fijo o portátil con conexión a internet



Tus campañas de presentación de videojuegos serán recordadas gracias al estudio minucioso del público que vas a aprender en este Experto Universitario"



Age of Empires, Pokémon, God of War, entre otros. Son todos nombres grabados en la memoria de jugadores de todo el mundo. ¿Serás tú el siguiente en añadir uno a esa lista?"

El programa incluye en su cuadro docente a profesionales del sector que vierten en esta capacitación la experiencia de su trabajo, además de reconocidos especialistas de sociedades de referencia y universidades de prestigio.

Su contenido multimedia, elaborado con la última tecnología educativa, permitirá al profesional un aprendizaje situado y contextual, es decir, un entorno simulado que proporcionará una capacitación inmersiva programada para entrenarse ante situaciones reales.

El diseño de este programa se centra en el Aprendizaje Basado en Problemas, mediante el cual el profesional deberá tratar de resolver las distintas situaciones de práctica profesional que se le planteen a lo largo del programa. Para ello, contará con la ayuda de un novedoso sistema de vídeo interactivo realizado por reconocidos expertos.

Con una correcta comunicación y una buena campaña de marketing tienes garantizado el éxito de cualquier título en el que trabajes.

TECH te da la mayor comodidad y flexibilidad posible para que adaptes el contenido didáctico a tu propio ritmo y no a la inversa.







tech 10 | Objetivos



Objetivos generales

- Ofrecer conocimientos útiles para la especialización de los estudiantes, procurándoles competencias para el desarrollo y aplicación de ideas originales en su quehacer personal y profesional
- Entender cómo la creatividad y la innovación se han convertido en los motores de la economía
- Resolver problemas en entornos novedosos y en contextos interdisciplinares sobre el ámbito de la gestión de la creatividad
- Integrar los conocimientos propios adquiridos con los correspondientes a otras personas, formulando juicios y razonamientos fundados sobre la base de la información disponible en cada caso
- Saber gestionar el proceso de creación y puesta en práctica de ideas novedosas sobre un tema determinado
- Adquirir conocimientos específicos para la gestión de las empresas y organizaciones en el nuevo contexto de las industrias creativas
- Poseer herramientas para analizar las realidades económicas, sociales y culturales en las que se desarrolla y transforman las industrias creativas hoy en día

- Adquirir las competencias necesarias para desarrollar y evolucionar su perfil profesional tanto en entornos empresariales como de emprendimiento
- Obtener conocimientos para llevar a cabo una gestión de las empresas y organizaciones en el nuevo contexto de las industrias creativas
- Organizar y planificar tareas con aprovechamiento de los recursos disponibles para afrontarlas en espacios temporales precisos
- Utilizar nuevas tecnologías de información y comunicación como instrumentos de formación e intercambio de experiencias en el ámbito de estudio
- Desarrollar habilidades comunicativas, tanto escritas como orales, así como de realización de presentaciones profesionales eficaces en la práctica cotidiana
- Adquirir habilidades de investigación de mercado, visión estratégica, metodologías digitales y de cocreación



Con tu destreza y creatividad para generar buenas ideas, sólo necesitas saber cómo transformarlas en activos de valor para las campañas de comunicación dentro de la industria del videojuego"



Objetivos específicos

Módulo 1. Nuevas industrias Creativas

- Adentrarse en el conocimiento de las nuevas industrias creativas
- Conocer en profundidad el peso de las industrias creativas a nivel económico
- Profundizar en las artes visuales y escénicas
- Obtener un conocimiento profundo sobre el patrimonio histórico, natural y cultural

Módulo 2. Creative Branding: comunicación y gestión de marcas creativas

- Entender el proceso de creación y evolución de una marca
- Conocer cómo se debe realizar la identidad gráfica de la marca
- Conocer las principales técnicas y herramientas de la comunicación
- Ser capaz de realizar el briefing de la compañía

Módulo 3. Nuevas estrategias de Marketing digital

- Aplicar herramientas de Marketing digital, teniendo en cuenta la audiencia a la que llegarán los mensajes
- Realizar analíticas web que den información a la empresa para saber dirigir su estrategia publicitaria
- Utilizar las redes sociales como herramientas de Marketing y publicidad
- Aplicar herramientas de inbound Marketing





Director Invitado Internacional

S. Mark Young es un experto de renombre internacional que ha centrado su trayectoria investigativa en torno a la Industria del Entretenimiento. Sus resultados han recibido numerosos reconocimientos, entre los que destaca el Premio a la Trayectoria en Contabilidad y Gestión de 2020, otorgado por la Asociación Americana de Contabilidad (American Accounting Association). Asimismo, ha sido galardonado tres veces por sus contribuciones a la literatura académica sobre estos ámbitos.

Uno de los hitos más destacados de su carrera fue la publicación del estudio *Narcisismo y Celebridades*, junto con el doctor Drew Pinsky. Este texto recopilaba datos directos de personalidades famosas del Cine o la Televisión. Además, en el artículo, que después se convertiría en un libro de máximas ventas, el experto analizaba los comportamientos narcisistas de las estrellas del celuloide y como estos se han normalizado en los medios modernos. A su vez, se abordaba el impacto de estos en la juventud contemporánea.

También, a lo largo de su vida profesional, Young ha profundizado en la organización y concentración en la industria cinematográfica. Específicamente, ha indagado en los modelos para predecir el éxito en taquilla de películas importantes. Asimismo, ha realizado aportes en cuanto a la contabilidad basada en actividades y el diseño de sistemas de control. En particular, destaca su reconocida influencia para la implementación de la gestión efectiva basada en Balanced Scorecard.

Igualmente, la labor académica ha marcado también su vida profesional, llegando a ser elegido para liderar la Cátedra de Investigación George Bozanic y Holman G. Hurt en Negocios de Deportes y Entretenimiento. Igualmente, ha impartido conferencias y participado en programas de estudio relacionados con la Contabilidad, el Periodismo y las Comunicaciones. Al mismo tiempo, sus estudios de pregrado y posgrado le han vinculado a prestigiosas universidades norteamericanas como la de Pittsburgh y la de Ohio.



Dr. Young, S. Mark

- Director de la Cátedra George Bozanic y Holman G. Hurt en USC Marshall, Los Ángeles, Estados Unidos
- Historiador Oficial del Equipo Masculino de Tenis de la Universidad del Sur de California
- Investigador académico especializado en el desarrollo de modelos predictivos para la industria cinematográfica
- Coautor del libro Narcisismo y Celebridades
- Doctor en Ciencias de la Contabilidad por la Universidad de Pittsburgh
- Máster en Contabilidad por la Ohio State University
- Licenciado en Ciencias Económicas por el Oberlin College
- Miembro de: Centro para la Excelencia en la Enseñanza



tech 16 | Dirección del curso

Dirección



Dra. Velar Lera, Margarita

- Consultora de Comunicación Experta en Moda
- CEO de Forefashion Lab
- Directora de Marketing Corporativo en SGN Group
- Consultora de Comunicación Corporativa en LLYC
- Consultor de Comunicación y Marca Freelance
- Responsable de Comunicación en la Universidad Villanueva
- Docente en estudios universitarios vinculados al Marketing
- Doctora en Comunicación por la Universidad Carlos III de Madrio
- Licenciada en Comunicación Audiovisual por la Universidad Complutense de Madrid
- MBA en Gestión de Empresas de Moda por ISEM Fashion Business School



Dirección del curso | 17 tech

Profesores

Dña. Arroyo Villoria, Cristina

- Consultora Técnica y Coordinadora de Proyectos Formativos
- Socia y Directora de Proyectos y Emprendimiento en Factoría de Industrias Creativas
- Coordinadora de Acerca Cultura Madrid
- Editora de Contenidos e-Learning Freelance para LIDlearning en LID Editorial
- Coordinadora de Formación en Factoría Cultural Madrid
- Licenciatura en Ciencias del Trabajo por la Universidad de Valladolid
- Máster en Dirección y Gestión de RR. HH por la Escuela de Negocios de San Pablo CEU
- Máster en e-Learning y Tecnología Educativa, Formación e-Learning
- Técnico Superior de Prevención de Riesgos, Especialidad de Higiene del Trabajo en el Instituto para la Formación Integral
- Técnico Superior de Prevención de Riesgos Laborales, Especialidad de Ergonomía y Psicosociología del Trabajo en el Instituto para la Formación Integral



Aprovecha la oportunidad para conocer los últimos avances en esta materia para aplicarla a tu práctica diaria"





tech 20 | Estructura y contenido

Módulo 1. Nuevas industrias creativas

- 1.1. Nuevas industrias creativas
 - 1.1.1. De la industria cultural a la industria creativa
 - 1.1.2. Las industrias creativas actuales
 - 1.1.3. Actividades y sectores que componen las industrias creativas
- 1.2. Peso económico de las industrias creativas en la actualidad
 - 1.2.1. Contribución
 - 1.2.2. Impulsores de crecimiento y de cambio
 - 1.2.3. Panorama laboral en las industrias creativas
- 1.3. Nuevo contexto global de las industrias creativas
 - 1.3.1. Radiografía de las Industrias creativas en el mundo
 - 1.3.2. Fuentes de financiación de las industrias creativas en cada país
 - 1.3.3. Casos prácticos: modelos de gestión y políticas públicas
- 1.4. El patrimonio natural y cultural
 - 1.4.1. Patrimonio histórico y cultural
 - 1.4.2. Productos derivados y servicios de museos, sitios arqueológicos, históricos y paisajes culturales
 - 1.4.3. Patrimonio cultural intangible
- 1.5. Artes visuales
 - 1.5.1. Artes plásticas
 - 1.5.2. Fotografía
 - 1.5.3. Artesanía
- 1.6. Artes escénicas
 - 1.6.1. Teatro y danza
 - 1.6.2. Música y festivales
 - 1.6.3. Ferias y circo
- 1.7. Medios audiovisuales
 - 1.7.1. Películas, TV y contenido audiovisual
 - 1.7.2. Radio, podcasts y contenido auditivo
 - 1.7.3. Videojuegos

- 1.8. Publicaciones actuales
 - 1.8.1. Literatura, ensayo y poesía
 - 1.8.2. Editoriales
 - 1.8.3. Prensa
- 1.9. Servicios creativos
 - 1.9.1. Diseño y moda
 - 1.9.2. Arquitectura y paisajismo
 - 1.9.3. Publicidad
- 1.10. Conexiones de la economía creativa o economía naranja
 - 1.10.1. Modelo cascada círculos concéntricos
 - 1.10.2. Spillovers creativos, de producción y de conocimiento
 - 1.10.3. Cultura al servicio de la economía creativa

Módulo 2. Creative Branding: comunicación y gestión de marcas creativas

- 2.1. Brands and branding
 - 2.1.1. Las marcas
 - 2.1.2. Evolución del branding
 - 2.1.3. Posicionamiento, personalidad de marca, notoriedad
- 2.2. Construcción de la marca
 - 2.2.1. Marketing mix
 - 2.2.2. Arquitectura de marca
 - 2.2.3. Identidad de marca
- 2.3. Expresión de la marca
 - 2.3.1. Identidad gráfica
 - 2.3.2. Expresión visual
 - 2.3.3. Otros elementos que reflejan la marca

Estructura y contenido | 21 tech

2 4	Com		

- 2.4.1. Enfoques
- 2.4.2. Brand touchpoints
- 2.4.3. Técnicas y herramientas de comunicación

2.5. Brand content

- 2.5.1. De marcas a plataformas de entretenimiento
- 2.5.2. El auge del contenido de marca
- 2.5.3. Conectar con la audiencia a través de relatos únicos

2.6. Visual Storytelling

- 2.6.1. El análisis de la marca
- 2.6.2. Conceptos publicitarios creativos
- 2.6.3. La venta creativa

2.7. Customer experience

- 2.7.1. Customer experience (CX)
- 2.7.2. Customer journey
- 2.7.3. Alineación de la marca y CX

2.8. Planificación estratégica

- 2.8.1. Objetivos
- 2.8.2. Identificación de públicos e insights
- 2.8.3. Diseño de la estrategia

2.9. Performance

- 2.9.1. El briefing
- 2.9.2. Tácticas
- 2.9.3. Plan de producción

2.10. Evaluación

- 2.10.1. ¿Qué evaluar?
- 2.10.2. ¿Cómo evaluar? (herramientas de medición)
- 2 10 3 Informes de resultados

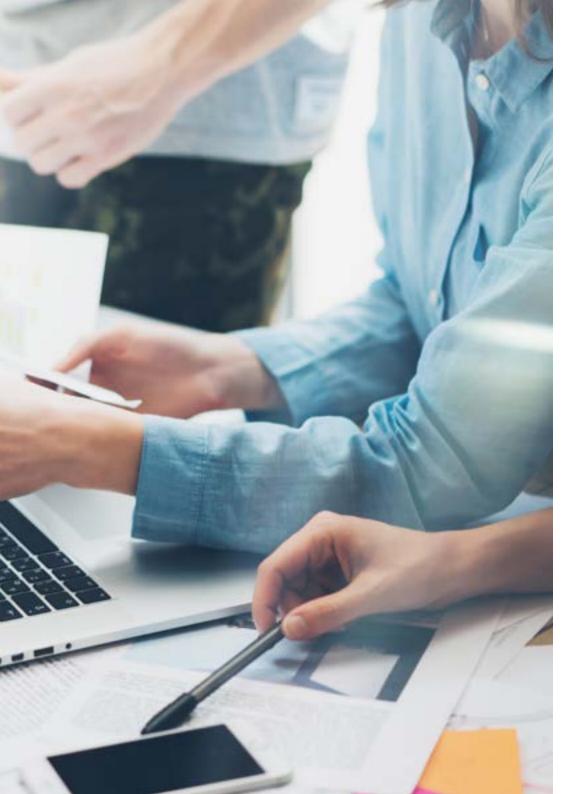
Módulo 3. Nuevas estrategias de Marketing Digital

- 3.1. Tecnología y audiencias
 - 3.1.1. La estrategia digital y diferencias entre el tipo de usuario
 - 3.1.2. El público objetivo, factores excluyentes y generaciones
 - 3.1.3. El Ideal Costumer Profile (ICP) y la buyer persona
- 3.2. Analítica digital para el diagnóstico
 - 3.2.1. Analítica previa a la estrategia digital
 - 3.2.2. Momento 0
 - 3.2.3. KPI y métrica, tipologías, clasificación según metodologías
- 3.3. E-entertainment: el impacto del e- commerce en la industria del entretenimiento
 - 3.3.1. E-commerce, tipologías y plataformas.
 - 3.3.2. La importancia del diseño web: UX y UI
 - 3.3.3. Optimización del espacio online: Necesidades mínimas
- 3.4. Social media e influencer Marketing
 - 3.4.1. Impacto y evolución del Marketing en redes
 - 3.4.2. La persuasión, claves del contenido y de acciones virales
 - 3.4.3. Planificar campañas de social marketing e influencer Marketing
- 3.5. Mobile Marketing
 - 3.5.1. Usuario Mobile
 - 3.5.2. Web Mobile y apss
 - 3.5.3. Acciones mobile Marketing
- 3.6. Publicidad en entornos online
 - 3.6.1. La publicidad en RRSS y objetivos de los Social Ads
 - 3.6.2. El embudo de conversión o purchase funnel: categorías
 - 3.6.3. Plataformas de Social Ads
- 3.7. La metodología Inbound Marketing
 - 3.7.1. Social Selling, pilares fundamentales y estrategia
 - 3.7.2. La plataforma de CRM en una estrategia digital
 - 3.7.3. El Inbound Marketing o Marketing de atracción: acciones y SEO

tech 22 | Estructura y contenido

- 3.8. Automatización del Marketing
 - 3.8.1. Email Marketing y tipología de emails
 - 3.8.2. La automatización del Email Marketing, aplicaciones, plataformas y ventajas
 - 3.8.3. La aparición del Bot & Chatbot Marketing: tipología y plataformas
- 3.9. Herramientas de gestión de datos
 - 3.9.1. CRM en la estrategia digital, tipologías y aplicaciones, plataformas y tendencias
 - 3.9.2. Big Data: Big Data, Business Analytics y Business Intelligence
 - 3.9.3. Big Data, la Inteligencia Artificial y el Data Science
- 3.10. La medición de la rentabilidad
 - 3.10.1. ROI: la definición del retorno de la inversión y ROI vs. ROAS
 - 3.10.2. Optimización del ROI
 - 3.10.3. Métricas clave







Serás el mejor líder posible para las empresas de videojuegos que decidas dirigir"





tech 26 | Metodología

Estudio de Caso para contextualizar todo el contenido

Nuestro programa ofrece un método revolucionario de desarrollo de habilidades y conocimientos. Nuestro objetivo es afianzar competencias en un contexto cambiante, competitivo y de alta exigencia.



Con TECH podrás experimentar una forma de aprender que está moviendo los cimientos de las universidades tradicionales de todo el mundo"



Accederás a un sistema de aprendizaje basado en la reiteración, con una enseñanza natural y progresiva a lo largo de todo el temario.



El alumno aprenderá, mediante actividades colaborativas y casos reales, la resolución de situaciones complejas en entornos empresariales reales.

Un método de aprendizaje innovador y diferente

El presente programa de TECH es una enseñanza intensiva, creada desde 0, que propone los retos y decisiones más exigentes en este campo, ya sea en el ámbito nacional o internacional. Gracias a esta metodología se impulsa el crecimiento personal y profesional, dando un paso decisivo para conseguir el éxito. El método del caso, técnica que sienta las bases de este contenido, garantiza que se sigue la realidad económica, social y profesional más vigente.



Nuestro programa te prepara para afrontar nuevos retos en entornos inciertos y lograr el éxito en tu carrera"

El método del caso ha sido el sistema de aprendizaje más utilizado por las mejores escuelas de negocios del mundo desde que éstas existen. Desarrollado en 1912 para que los estudiantes de Derecho no solo aprendiesen las leyes a base de contenidos teóricos, el método del caso consistió en presentarles situaciones complejas reales para que tomasen decisiones y emitiesen juicios de valor fundamentados sobre cómo resolverlas.

En 1924 se estableció como método estándar de enseñanza en Harvard.

Ante una determinada situación, ¿qué debería hacer un profesional? Esta es la pregunta a la que te enfrentamos en el método del caso, un método de aprendizaje orientado a la acción. A lo largo de 4 años, te enfrentarás a múltiples casos reales. Deberás integrar todos tus conocimientos, investigar, argumentar y defender tus ideas y decisiones.

Relearning Methodology

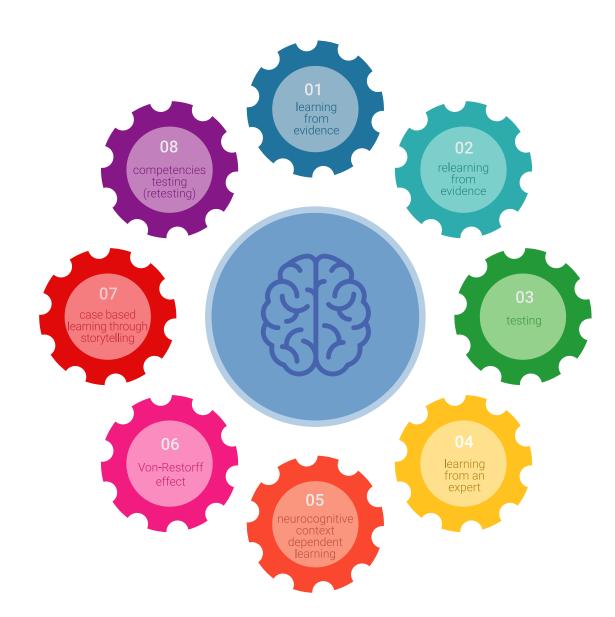
TECH aúna de forma eficaz la metodología del Estudio de Caso con un sistema de aprendizaje 100% online basado en la reiteración, que combina 8 elementos didácticos diferentes en cada lección.

Potenciamos el Estudio de Caso con el mejor método de enseñanza 100% online: el Relearning.

En 2019, obtuvimos los mejores resultados de aprendizaje de todas las universidades online en español en el mundo.

En TECH aprenderás con una metodología vanguardista concebida para capacitar a los directivos del futuro. Este método, a la vanguardia pedagógica mundial, se denomina Relearning.

Nuestra universidad es la única en habla hispana licenciada para emplear este exitoso método. En 2019, conseguimos mejorar los niveles de satisfacción global de nuestros alumnos (calidad docente, calidad de los materiales, estructura del curso, objetivos...) con respecto a los indicadores de la mejor universidad online en español.





Metodología | 29 tech

En nuestro programa, el aprendizaje no es un proceso lineal, sino que sucede en espiral (aprender, desaprender, olvidar y reaprender). Por eso, se combinan cada uno de estos elementos de forma concéntrica. Con esta metodología se han capacitado más de 650.000 graduados universitarios con un éxito sin precedentes en ámbitos tan distintos como la bioquímica, la genética, la cirugía, el derecho internacional, las habilidades directivas, las ciencias del deporte, la filosofía, el derecho, la ingeniería, el periodismo, la historia o los mercados e instrumentos financieros. Todo ello en un entorno de alta exigencia, con un alumnado universitario de un perfil socioeconómico alto y una media de edad de 43,5 años.

El Relearning te permitirá aprender con menos esfuerzo y más rendimiento, implicándote más en tu capacitación, desarrollando el espíritu crítico, la defensa de argumentos y el contraste de opiniones: una ecuación directa al éxito.

A partir de la última evidencia científica en el ámbito de la neurociencia, no solo sabemos organizar la información, las ideas, las imágenes y los recuerdos, sino que sabemos que el lugar y el contexto donde hemos aprendido algo es fundamental para que seamos capaces de recordarlo y almacenarlo en el hipocampo, para retenerlo en nuestra memoria a largo plazo.

De esta manera, y en lo que se denomina Neurocognitive context-dependent e-learning, los diferentes elementos de nuestro programa están conectados con el contexto donde el participante desarrolla su práctica profesional.

Este programa ofrece los mejores materiales educativos, preparados a conciencia para los profesionales:



Material de estudio

Todos los contenidos didácticos son creados por los especialistas que van a impartir el curso, específicamente para él, de manera que el desarrollo didáctico sea realmente específico y concreto.

Estos contenidos son aplicados después al formato audiovisual, para crear el método de trabajo online de TECH. Todo ello, con las técnicas más novedosas que ofrecen piezas de gran calidad en todos y cada uno los materiales que se ponen a disposición del alumno.



Clases magistrales

Existe evidencia científica sobre la utilidad de la observación de terceros expertos.

El denominado Learning from an Expert afianza el conocimiento y el recuerdo, y genera seguridad en las futuras decisiones difíciles.



Prácticas de habilidades y competencias

Realizarán actividades de desarrollo de competencias y habilidades específicas en cada área temática. Prácticas y dinámicas para adquirir y desarrollar las destrezas y habilidades que un especialista precisa desarrollar en el marco de la globalización que vivimos.



Lecturas complementarias

Artículos recientes, documentos de consenso y guías internacionales, entre otros. En la biblioteca virtual de TECH el estudiante tendrá acceso a todo lo que necesita para completar su capacitación.



Completarán una selección de los mejores casos de estudio elegidos expresamente para esta titulación. Casos presentados, analizados y tutorizados por los mejores especialistas del panorama internacional.



Resúmenes interactivos

El equipo de TECH presenta los contenidos de manera atractiva y dinámica en píldoras multimedia que incluyen audios, vídeos, imágenes, esquemas y mapas conceptuales con el fin de afianzar el conocimiento.

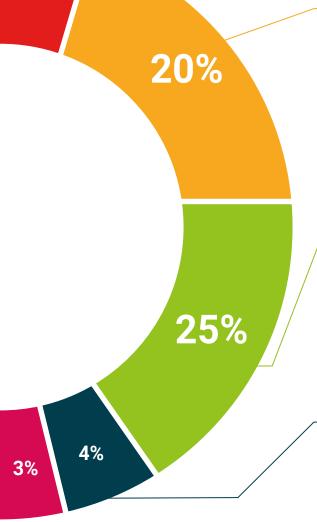


Este exclusivo sistema educativo para la presentación de contenidos multimedia fue premiado por Microsoft como "Caso de éxito en Europa".

Testing & Retesting

Se evalúan y reevalúan periódicamente los conocimientos del alumno a lo largo del programa, mediante actividades y ejercicios evaluativos y autoevaluativos para que, de esta manera, el estudiante compruebe cómo va consiguiendo sus metas.









tech 34 | Titulación

El programa del **Experto Universitario en Comunicación y Branding en Industrias Creativas** es el más completo del panorama académico actual. A su egreso, el estudiante recibirá un diploma universitario emitido por TECH Global University, y otro por la Universidad Privada Peruano Alemana.

Estos títulos de formación permanente y actualización profesional de TECH Global University y Universidad Privada Peruano Alemana garantizan la adquisición de competencias en el área de conocimiento, otorgando un alto valor curricular al estudiante que supere las evaluaciones y acredite el programa tras cursarlo en su totalidad.

Este doble reconocimiento, de dos destacadas instituciones universitarias, suponen una doble recompensa a una formación integral y de calidad, asegurando que el estudiante obtenga una certificación reconocida tanto a nivel nacional como internacional. Este mérito académico le posicionará como un profesional altamente capacitado y preparado para enfrentar los retos y demandas en su área profesional.

Título: Experto Universitario en Comunicación y Branding en Industrias Creativas

Modalidad: online

Duración: 6 meses

Acreditación: 18 ECTS





^{*}Apostilla de La Haya. En caso de que el alumno solicite que su título en papel recabe la Apostilla de La Haya, TECH Universidad Privada Peruano Alemana realizará las gestiones oportunas para su obtención, con un coste adicional.

salud confianza personas
salud confianza personas
educación información tutores
garantía acreditación enseñanza
instituciones tecnología aprendiza



Experto UniversitarioComunicación y Branding en Industrias Creativas

- » Modalidad: online
- » Duración: 6 meses
- » Titulación: TECH Universidad Privada Peruano Alemana
- » Acreditación: 18 ECTS
- » Horario: a tu ritmo
- » Exámenes: online

