

校级硕士 保险业管理 MBA

M B A D I A



校级硕士 保险业管理 MBA

- » 模式:在线
- » 时长: 12个月
- » 学位: TECH 科技大学
- » 课程表:自由安排时间
- » 考试模式:在线
- » 目标对象:曾获得金融、商业、经济学和计算机科学领域任何学位的大学毕业生、文凭和学位持有者

网页链接: www.techtitute.com/cn/school-of-business/professional-master-degree/master-mba-insurance-industry-management

目录

01 欢迎	02 为什么在TECH学习?	03 为什么选择我们的课程?	04 目标
4	6	10	14
	05 能力	06 结构和内容	07 方法
	20	26	40
	08 我们学生的特质	09 课程管理	10 对你事业的影响
	48	52	58
		11 对你公司的好处	12 学位
		62	66

01 欢迎

由于技术进步、产品调整和先进的威胁管理，保险业的管理发生了巨大变化。目前，保险公司正在利用各种技术更准确地预测风险。此外，监管机构还采取措施加强金融稳定、保护客户和提高行业透明度。因此，该领域需要训练有素的业务专业人员。意识到这一需求，TECH 开发了一项课程，使学生能够成为保险领域的专家。这个学位以 100% 在线的形式提供，提供了随时随地获取内容的灵活性，没有时间限制。



保险业管理 MBA 校级硕士
TECH 科技大学



“

通过攻读 TECH 独家颁发的校级硕士，成为国际保险活动控制立法方面的专家”

02

为什么在TECH学习?

TECH是世界上最大的100%在线商业学校。它是一所精英商学院，具有最大的学术需求模式。一个国际高绩效和管理技能强化培训的中心。



“

TECH是一所站在技术前沿的大学, 它将所有资源交给学生支配, 以帮助他们取得商业成功”

TECH 科技大学



创新

该大学提供一种在线学习模式，将最新的教育科技与最大的教学严谨性相结合。一种具有最高国际认可度的独特方法，将为学生提供在不断变化的世界中发展的钥匙，在这个世界上，创新必须是所有企业家的基本承诺。

“由于在节目中加入了创新的互动式多视频系统，被评为”微软欧洲成功案例”



最高要求

TECH的录取标准不是经济方面的。在这所大学学习没有必要进行大量投资。然而，为了从TECH毕业，学生的智力和能力的极限将受到考验。该机构的学术标准非常高。

95% | TECH学院的学生成功完成学业。



联网

来自世界各地的专业人员参加TECH，因此，学生将能够建立一个庞大的联系网络，对他们的未来很有帮助。

+100,000

每年培训的管理人员

+200

不同国籍的人



赋权

学生将与最好的公司和具有巨大声望和影响力的专业人士携手成长。TECH已经与7大洲的主要经济参与者建立了战略联盟和宝贵的联系网络。

+500 | 与最佳公司的合作协议。



人才

该计划是一个独特的建议，旨在发挥学生在商业领域的才能。这是一个机会，你可以利用它来表达你的关切和商业愿景。

TECH帮助学生在这个课程结束后向世界展示他们的才华。



多文化背景

通过在TECH学习，学生将享受到独特的体验。你将在一个多文化背景下学习。在一个具有全球视野的项目中，由于该项目，你将能够了解世界不同地区的工作方式，收集最适合你的商业理念的创新信息。

TECH的学生来自200多个国家。



TECH追求卓越,为此,有一系列的特点,使其成为一所独特的大学:



分析报告

TECH探索学生批判性的一面,他们质疑事物的能力,他们解决问题的能力和他们的人际交往能力。



优秀的学术成果

TECH为学生提供最好的在线学习方法。大学将再学习方法(国际公认的研究生学习方法)与哈佛大学商学院的案例研究相结合。传统和前卫在一个艰难的平衡中,在最苛刻的学术行程中。



规模经济

TECH是世界上最大的网上大学。它拥有超过10,000个大学研究生课程的组合。而在新经济中,数量+技术=颠覆性价格.这确保了学习费用不像在其他大学那样昂贵。



向最好的人学习

TECH教学团队在课堂上解释了导致他们在其公司取得成功的原因,在一个真实,活泼和动态的环境中工作。全力以赴提供优质专业的教师,使学生在事业上有所发展,在商业世界中脱颖而出。

来自20个不同国籍的教师。



在TECH,你将有机会接触到学术界最严格和最新的案例研究”

03

为什么选择我们的课程？

完成科技课程意味着在高级商业管理领域取得职业成功的可能性倍增。

这是一个需要努力和奉献的挑战,但它为我们打开了通往美好未来的大门。学生将从最好的教学团队和最灵活,最创新的教育方法中学习。



“

我们拥有最著名的教师队伍和市场上最完整的教学大纲, 这使我们能够为您提供最高学术水平的培训”

该方案将提供众多的就业和个人利益,包括以下内容。

01

对学生的职业生涯给予明确的推动

通过在TECH学习,学生将能够掌握自己的未来,并充分开发自己的潜力。完成该课程后,你将获得必要的技能,在短期内对你的职业生涯作出积极的改变。

本专业70%的学员在不到2年的时间内实现了职业的积极转变。

02

制定公司的战略和全球愿景

TECH提供了一般管理的深刻视野,以了解每个决定如何影响公司的不同职能领域。

我们对公司的全球视野将提高你的战略眼光。

03

巩固高级商业管理的学生

在TECH学习,为学生打开了一扇通往非常重要的专业全景的大门,使他们能够将自己定位为高级管理人员,对国际环境有一个广阔的视野。

你将在100多个高层管理的真实案例中工作。

04

承担新的责任

在该课程中,将介绍最新的趋势,进展和战略,以便学生能够在不断变化的环境中开展专业工作。

45%的参训人员在内部得到晋升。

05

进入一个强大的联系网络

TECH将其学生联系起来,以最大限度地增加机会。有同样关注和渴望成长的学生。你将能够分享合作伙伴,客户或供应商。

你会发现一个对你的职业发展至关重要的联系网络。

06

以严格的方式开发公司项目

学生将获得深刻的战略眼光,这将有助于他们在考虑到公司不同领域的情况下开发自己的项目。

我们20%的学生发展自己的商业理念。

07

提高软技能和管理技能

TECH帮助学生应用和发展他们所获得的知识,并提高他们的人际交往能力,使他们成为有所作为的领导者。

提高你的沟通和领导能力,为你的职业注入活力。

08

成为一个独特社区的一部分

学生将成为由精英经理人,大公司,著名机构和来自世界上最著名大学的合格教授组成的社区的一部分:TECH 科技大学社区。

我们给你机会与国际知名的教授团队一起进行专业学习。

04 目标

这个资格认证的目的是让专业人员掌握必要的技能和知识,使他们能够有效地领导和管理一家保险公司。因此,毕业生将能够做出战略决策、控制风险、设计和调整产品。所有这一切都在一个 100% 的在线环境中进行,使你能够高效地监督保险分销、维护合规性并建立稳固的客户关系。



“

你将在不断变化的市场中脱颖而出,并扩展你在国际保险领域的法律知识”

TECH 会把学生的目标作为自己的，
并与学生一同致力达成
保险业管理 MBA 校级硕士课程将培训学生：

01

发展有关外国保险公司在其他国家的实施和运作的专业知识：(i) 欧盟内部以及欧盟以外的国家

02

发展保险合同的特殊性

03

研究保险市场的国际监管框架及其近期演变

04

划定保险业务绩效框架



05

分析保险业的发展

06

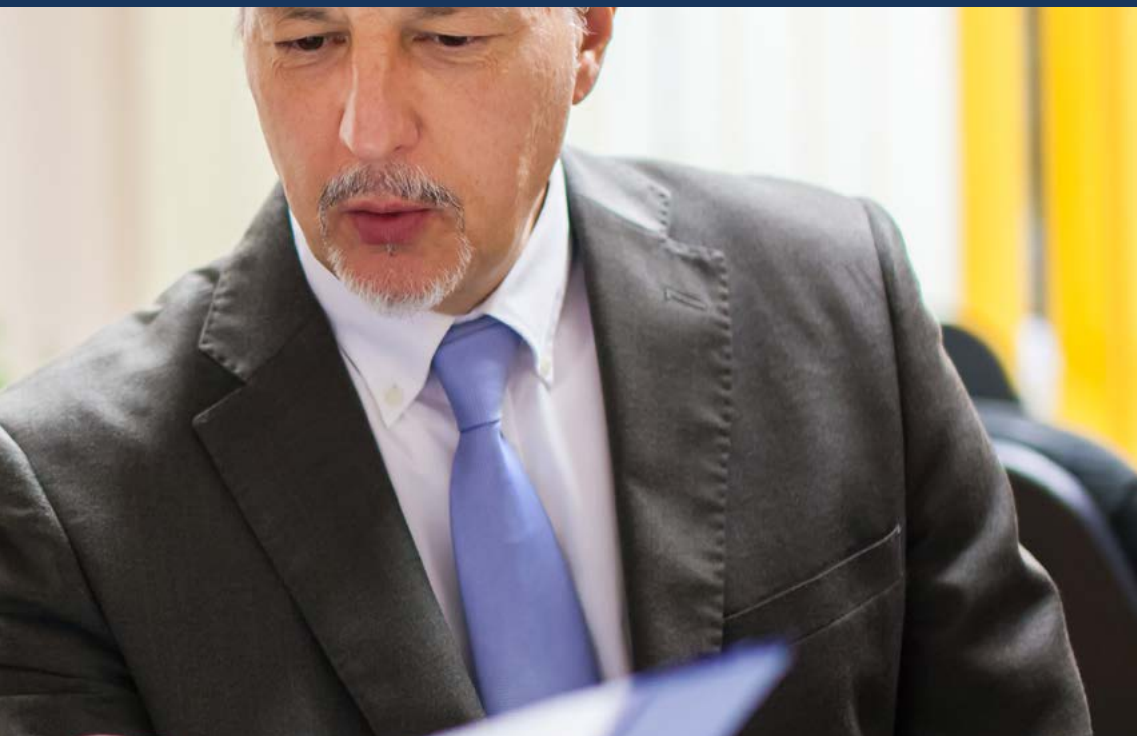
反思非部门监管对保险业的影响

07

评估信息安全对保险立法框架的影响

08

确定消费者法和保险法之间的相互作用及其后果



09

掌握保险专业知识和定义保险业务的关键概念

12

将保险公司面临的风险管理确立为保险公司管理的关键要素

10

确定风险作为保险活动基本要素的重要性

13

确定风险管理面临的最紧迫挑战

11

研究保险业务的一般运作及其活动管理条例

14

分析全球保险市场, 重点关注分销业务

15

确定什么是欧洲和国际一级的保险分销

18

发展合规职能的关键方面

16

确定参与配送活动的主要运营商

19

确定国际合规标准

17

审查消费者保护措施的重要性

20

将合规职能与组织其他部门之间的相互关系具体化

05 能力

通过攻读这个校级硕士，商业专业人士将掌握保险专业知识，培养管理和领导技能，并增强分析思考和解决问题的能力。这些能力将使你能够在保险业有效地发挥领导和管理作用，为工作增长和职业发展创造机会。





“

你将掌握保证公司偿付能力和稳定性所需的战略和工具”

01

审查合规官员的作用

02

评估当前的合规趋势

03

确定监管部门合规职能的特殊性

04

汇编合规计划中不应缺失的主要内容

05

培养学生的财务会计技能,以便对保险行业的公司进行解释和估值



06

从本地和国际角度研究适用于保险公司的法规

08

确定不同的风险衡量和管理方法

09

衡量和管理保险公司日常面临的风险

07

为学生提供必要的计算机工具, 以进行各种财务会计计算

10

探讨了解治理体系对确保谨慎管理保险业务的重要性

11

根据现行法规以及国际机构的意见和标准, 证实流程监控和与数据的互动、数据的可用性和充足性以及控制流程

12

发展相关领域的专业知识, 如会计、财务、技术-精算、信息技术, 获得多学科和全球性的知识, 其中包括与以下方面有关的任务、限制和基本职责

13

审查保险产品营销中的一般信息义务

14

提供信息传播方面的知识, 并开发适当、真实的广告



15

识别营销过程中可能出现的潜在风险

16

了解产品生命周期及其管理

17

通过对保险业的企业所得税 (IS) 进行行业特定的《会计总则》(PGC) 调整, 深入研究并分析关键项目, 以优化和实现保险实体的税收效益

18

确定热点话题, 在国内和国际上审查和规划对保险公司产生的利润直接征税



06

结构和内容

保险业管理 MBA校级硕士课程的内容侧重于与监管、技术规定、精算、保险业新趋势和保险业税收相关的重要问题。从这个意义上讲,商业专业人员将接触到保险行业的法规、法律方面、风险和税收以及一系列基本概念,这些将使他们在完成课程后成为该领域的专家。



“

根据你的需求量身定制学习计划,并按照最有效的教学方法 Relearning 进行设计”

教学大纲

这个校级硕士的主要创新点之一是纳入了税收以及保险业偿付能力和网络安全的重要性。此外，还教授国际范围的案例研究，使其成为一个卓越的教学内容。这个学位以 100% 在线的形式提供，并设有一个大型多媒体资源库，如互动摘要和专业读物。此外，它还提供了完全自由的访问权限，可从任何连接互联网的设备进行访问。

在为期 12 个月的学习过程中，该资格证书创造了一种独特而有效的学习体验，为未来在保险管理领域取得成功奠定了基础。因此，它将涵盖与国际贸易有关的广泛主题。从这个意义上讲，学生们将分析保险作为一种在国外受到监管的活动，并将考虑全球背景，这将使他们了解支持这一活动的法律基础。

它还将讨论保险与风险之间的关系，探讨保险业如何评估、管理和承担与保单相关的风险。他还将深入探讨全球监管合规和公司治理问题，强调保险业透明度和问责制的重要性。

因此，我们设计了一个独特的计划，以适应学生的专业目标，并推动学生在保险领域取得优异成绩。该课程将提供基于最新趋势的创新内容，并结合再学习方法，使专业人员能够在更短的时间内更有效地理解复杂的概念。

这个校级硕士为期12个月，分为 10 个内容模块：

模块 1 保险作为国际领域中受管制的活动

模块 2 保险的法律方面。国际背景

模块 3 保险与风险

模块 4 保险分销

模块 5 监管合规与国际公司治理

模块 6 偿付能力规则下经济资产负债表的构成

模块 7 偿付能力：谨慎管理保险业务

模块 8 保险业的行为和监管风险

模块 9 保险业的税收。直接税

模块 10 保险业的税收。间接税



何时,何地,如何授课?

TECH 提供完全在线的保险业管理 MBA 校级硕士课程。在培训持续的12个月中,学生将能够访问这个课程的所有内容,这将使你能够自我管理你的学习时间。

这将是一个独特而关键的教育旅程,将成为你专业发展的决定性一步,助你实现明显的飞跃。

模块 1. 保险作为国际领域中受管制的活动

1.1. 欧盟内其他国家实施共同保险公司的制度:原始成员国, 接收成员国

- 1.1.1. 提供服务的自由
- 1.1.2. 设立权
- 1.1.3. 订阅机构

1.2. 保险人的义务

- 1.2.1. 在东道国的常驻代表
- 1.2.2. 客户服务
- 1.2.3. 客户宣传服务

1.3. 原籍国监督机构的作用

- 1.3.1. 监督作用
- 1.3.2. 制裁职能
- 1.3.3. 控制功能

1.4. 东道国监督机构的作用

- 1.4.1. 监督作用
- 1.4.2. 制裁职能
- 1.4.3. 控制功能

1.5. 欧盟第三国保险人制度

- 1.5.1. 常设机构
- 1.5.2. 提供服务的自由
- 1.5.3. 订阅机构

1.6. 欧共同体保险公司在第三国的经营制度

- 1.6.1. 常设机构
- 1.6.2. 提供服务的自由
- 1.6.3. 订阅机构

1.7. 特殊汽车保险计划

- 1.7.1. 接收国责任
- 1.7.2. 代表
- 1.7.3. 事故管理

1.8. Ofesauto 和来自第三国的类似机构

- 1.8.1. 组织机构
- 1.8.2. 能力
- 1.8.3. 运作

1.9. 保险合同和管辖权条款

- 1.9.1. 管辖权
- 1.9.2. 权限
- 1.9.3. 冲突规则

1.10. 冲突解决系统

- 1.10.1. 测量
- 1.10.2. 套利
- 1.10.3. 伙伴关系协议

模块 2. 保险的法律方面。国际背景

2.1. 保险合同。特殊性 2.1.1. 合同的对象, 对价和随机性 2.1.2. 合同各方及其他参与者 2.1.3. 强制性、合意性和连续性	2.2. 保险分支机构 2.2.1. 国际定义标准 2.2.2. 人寿保险课程 2.2.3. 非人寿保险类别	2.3. 保险法规框架。国际背景 2.3.1. 国际保险协会的原则和标准 2.3.2. 监管进展概览: 定量和定性要求 2.3.3. 不断变化的治理要求	2.4. 国际保险监管立法 2.4.1. 国际监督管理机构 2.4.2. 监督机构: 全球环境中的能力和协调 2.4.3. 监控的主要监管方面
2.5. 个人数据的保护 2.5.1. 隐私监管模式: 欧洲、美洲和亚太地区 2.5.2. 欧洲数据保护条例的全球影响 2.5.3. 物理和数字环境	2.6. 防止洗钱和资助恐怖主义行为 2.6.1. 洗钱和资助恐怖主义立法 2.6.2. 金融行动特别工作组(GAFI/FATF)的建议 2.6.3. 高风险国家	2.7. 预防欺诈 2.7.1. 欺诈类型。概念 2.7.2. 欺诈管理系统的要素 2.7.3. 关于欺诈的部门规章	2.8. 新风险和可持续性的发展与展望: 保险业的道德与责任 2.8.1. 从企业社会责任到环境、社会和治理 2.8.2. 可持续性和风险的新模式 2.8.3. 国际层面不断变化的监管要求
2.9. 信息和传播技术的网络复原力、治理和安全 2.9.1. 网络和信息系統安全: 监管动态 2.9.2. 保险公司对网络复原力水平的影响 2.9.3. 网络安全治理框架	2.10. 消费者保护。透明度和披露义务 2.10.1. 联合国保护消费者准则 2.10.2. 信息的透明度和披露: 监管动态 2.10.3. 电子商务和远程销售		

模块 3. 保险与风险

3.1. 风险及其在保险业务中的作用

- 3.1.1. 风险情境化
- 3.1.2. 保险活动中的风险
- 3.1.3. 风险行为

3.2. 可保风险

- 3.2.1. 可保风险的条件
- 3.2.2. 风险分类
- 3.2.3. 风险选择和监测

3.3. 保险公司之间的风险分担

- 3.3.1. 风险分担
- 3.3.2. 再保险
- 3.3.3. 共同保险

3.4. 保险活动

- 3.4.1. 保险业务周期
- 3.4.2. 保险活动的要素
- 3.4.3. 保险业务的利润或利润率

3.5. 保险业及其活动控制

- 3.5.1. 保险的经济和社会作用
- 3.5.2. 控制保险活动
- 3.5.3. 控制目标

3.6. 偿付能力条例的发展

- 3.6.1. 偿付能力的概念。在保险业的重要性
- 3.6.2. 社区监管动态
- 3.6.3. 第三国的偿付能力条例

3.7. 偿付能力和风险

- 3.7.1. 定量风险评估
- 3.7.2. 定性风险评估
- 3.7.3. 市场信息和透明度

3.8. 风险管理是保险实体的关键要素

- 3.8.1. 风险管理系统
- 3.8.2. 风险管理流程
- 3.8.3. 保险活动中的风险管理。重要性

3.9. 风险管理及其在数字化转型中的作用

- 3.9.1. 数字化转型情境化
- 3.9.2. 保险业的数字化转型
- 3.9.3. 数字化转型与风险管理

3.10. 保险业务中新出现的风险

- 3.10.1. 网络风险
- 3.10.2. ESG 风险
- 3.10.3. 其他新出现的风险

模块 4. 保险分销**4.1. 保险业分析:数字**

- 4.1.1. 全球保险市场
- 4.1.2. 保险业务
- 4.1.3. 保险监督

4.2. 分销活动的监管

- 4.2.1. 全球监管
- 4.2.2. 不同国际司法管辖区的监管
- 4.2.3. 监督机构

4.3. 配送活动

- 4.3.1. 什么是配送?
- 4.3.2. 分发不是什么
- 4.3.3. 国际分销

4.4. 分销商类型

- 4.4.1. 欧盟分销商
- 4.4.2. 欧盟以外的分销商
- 4.4.3. 特别值得一提的是 OBS (保险银行运营商)

4.5. 参与分销活动的要求、义务和行政登记

- 4.5.1. 参与分销活动的要求
- 4.5.2. 适用义务
- 4.5.3. 行政登记

4.6. 向客户提供的信息和产品管理

- 4.6.1. 一般客户信息职责
- 4.6.2. 具体报告职责:可持续性标准和“洗绿”行为
- 4.6.3. 防止利益冲突的责任

4.7. 消费者保护

- 4.7.1. 金融消费者保护法律框架
- 4.7.2. 全球行动计划
- 4.7.3. 不同国际管辖区的行动计划

4.8. 跨境活动

- 4.8.1. 欧盟内部关于设立权的活动
- 4.8.2. 在欧盟境内自由提供服务的活动
- 4.8.3. 欧盟以外的活动

4.9. 经销商培训

- 4.9.1. 要求
- 4.9.2. 培训目标
- 4.9.3. 国际培训

4.10. 对分销商的监督

- 4.10.1. 监督机构
- 4.10.2. 监测类型
- 4.10.3. 行政控制

模块 5. 监管合规与国际公司治理

5.1. 技术项目

- 5.1.1. 监管合规
- 5.1.2. 合规的起源和演变
- 5.1.3. 合规的未来

5.2. 合规与公司治理

- 5.2.1. 公司治理
- 5.2.2. 经合组织和 20 国集团企业治理原则
- 5.2.3. 董事会的责任

5.3. 国际合规标准

- 5.3.1. 国际标准化活动
- 5.3.2. ISO 19600 和 ISO 37001
- 5.3.3. 管理系统的高层结构

5.4. 企业的合规职能

- 5.4.1. 功能、必要性及其与其他领域的关系
- 5.4.2. 效益和问题
- 5.4.3. 职能外包

5.5. 合规干事的身影

- 5.5.1. 企业组织结构图中的合规官
- 5.5.2. 独立性、公正性和角色确定
- 5.5.3. 合规官员的责任

5.6. 合规问题 I.防止洗钱

- 5.6.1. 法人的刑事责任。国际视角
- 5.6.2. 反腐败政策。经合组织良好做法指南
- 5.6.3. 防止洗钱

5.7. 履约事项 II.信息的安全问题

- 5.7.1. 信息安全
- 5.7.2. 自带设备模式与企业对技术资源使用的控制
- 5.7.3. 信息社会

5.8. 履约事项 III.知识产权

- 5.8.1. 隐私和数据保护
- 5.8.2. 知识产权
- 5.8.3. 保护商业机密

5.9. 标准和服务水平协议

- 5.9.1. 标准和标准机构
- 5.9.2. 标准的实施和益处
- 5.9.3. 服务水平协议 (SLA)

5.10. 监管部门的合规性

- 5.10.1. 监管部门和国际方法
- 5.10.2. 金融部门
- 5.10.3. 保险业

模块 6. 偿付能力条例》下经济资产负债表的构成**6.1. 偿付能力**

- 6.1.1. 偿付能力定义过程
- 6.1.2. 偿付能力 I 与偿付能力比较
- 6.1.3. 适用范围
- 6.1.4. 偿付能力结构
- 6.1.5. 偿付能力过渡措施
- 6.1.6. 偿付能力监管审查

6.2. 经济平衡:资产

- 6.2.1. 资产估值。(NF13)
- 6.2.2. 无形资产
- 6.2.3. 融资租赁和经营租赁
- 6.2.4. 有形资产
- 6.2.5. 投资
- 6.2.6. 匹配调整和组合复制器

6.3. 经济平衡:负债

- 6.3.1. 技术规定。按 LOB 分类
- 6.3.2. 负债计算:整体计算 vs 最佳估计
- 6.3.3. 准备金现值的计算

6.4. 经济平衡:权益

- 6.4.1. 净资产估值:基本自有资金
- 6.4.2. 净资产估值:辅助自有资金
- 6.4.3. 自有资金的质量 分级股本
- 6.4.4. 最低偿付能力资本 (MCR)
- 6.4.5. 风险地图标准公式与内部/部分模型

6.5. 承保生命风险

- 6.5.1. 人寿保险的承保风险
- 6.5.2. 殡葬保险的承保风险
- 6.5.3. 健康保险的承保风险 (生命技术)

6.6. 市场风险

- 6.6.1. 市场风险
- 6.6.2. 利率风险
- 6.6.3. 股票风险
- 6.6.4. 房地产风险
- 6.6.5. 传播风险
- 6.6.6. 集中风险
- 6.6.7. 货币风险

6.7. 非寿险承保风险

- 6.7.1. 非寿险承保风险:保险费和储备金;秋季和灾难性
- 6.7.2. 健康保险的承保风险 (非寿险技术)
- 6.7.3. USP:自己的参数

6.8. 操作风险、信用风险和 BSCR 计算

- 6.8.1. 业务风险
- 6.8.2. 计算业务风险的方法
- 6.8.3. 信用风险简介
- 6.8.4. 计算业务风险的方法
- 6.8.5. 全球风险汇总矩阵 BSCR

6.9. 集团间战略报告:财务状况

- 6.9.1. 参与实体
- 6.9.2. 相关实体
- 6.9.3. 接受监测的群体
- 6.9.4. 合并方法和集团偿付能力计算

6.10. 新规定:IFRS 17

- 6.10.1. Nf 17
- 6.10.2. BBA 方法
- 6.10.3. VFA 方法
- 6.10.4. PAA 方法
- 6.10.5. 过渡期

模块 7. 偿付能力:私人管理保险活动

7.1. 治理和风险管理系统

- 7.1.1. 健康与荣誉
- 7.1.2. 利益冲突
- 7.1.3. 风险管理系统

7.2. 内部风险和偿付能力评估 (ORSA)

- 7.2.1. ORSA 的过程
- 7.2.2. 重大风险:压力测试和情景分析
- 7.2.3. ORSA 报告的说明和内容

7.3. 风险偏好和风险容忍度

- 7.3.1. 确定风险承受能力的考虑因素
- 7.3.2. 方法
- 7.3.3. 框架

7.4. 内部控制和内部审计

- 7.4.1. 内部控制系统
- 7.4.2. 内部审计职能
- 7.4.3. 风险地图

7.5. 精算功能

- 7.5.1. 组织结构
- 7.5.2. 防线
- 7.5.3. 精算职能的范围

7.6. 偿付能力和财务状况报告

- 7.6.1. 政府制度
- 7.6.2. 风险简介
- 7.6.3. 为偿付能力和资本管理目的进行估值

7.7. 定期监测报告

- 7.7.1. 范围
- 7.7.2. 目标
- 7.7.3. 预期的未来风险

7.8. 量化报告模板 - 季度

- 7.8.1. 监测所需的信息
- 7.8.2. 分类法
- 7.8.3. 周期性

7.9. 量化报告模板 - 年度

- 7.9.1. 监测所需的信息
- 7.9.2. 分类法
- 7.9.3. 周期性

7.10. 内部模型。其他考虑

- 7.10.1.内部模型
- 7.10.2.自营公司
- 7.10.3.欧盟保险规则审查

模块 8. 保险业的行为和监管风险**8.1. 一般行为原则和一般报告义务**

- 8.1.1. 一般原则和报告职责
- 8.1.2. 保险人应提供的信息
- 8.1.3. 保险中介人应提供的信息

8.2. 信息条例和行为标准

- 8.2.1. 适用于金融工具营销的条例
- 8.2.2. 关于信息和行为标准的共同体立法
- 8.2.3. 国际标准、近似值和示例

8.3. 签约前信息

- 8.3.1. 销售课程
- 8.3.2. 非人寿保险
- 8.3.3. 人寿保险

8.4. 基于保险的投资产品的合同前信息

- 8.4.1. 基于保险的投资产品
- 8.4.2. 基于保险的投资产品信息
- 8.4.3. 销售课程

8.5. 信息传输模式

- 8.5.1. 一般要求
- 8.5.2. 远程营销
- 8.5.3. 保险投资产品的特殊要求

8.6. 保险业务中的广告

- 8.6.1. 一般原则和对指定的保留
- 8.6.2. 保险公司的广告
- 8.6.3. 保险经纪人的广告

8.7. 保险分销中的利益冲突

- 8.7.1. 发现利益冲突
- 8.7.2. 利益冲突政策
- 8.7.3. 行动程序

8.8. 薪酬与奖励

- 8.8.1. 一般原则
- 8.8.2. 薪酬概念
- 8.8.3. 以保险为基础的投资产品的薪酬和激励措施

8.9. 与非保险产品联合销售

- 8.9.1. 合并和关联销售业务:报告职责
- 8.9.2. 合并销售额
- 8.9.3. 捆绑销售

8.10. 产品生命周期和管理

- 8.10.1. 保险产品设计师
- 8.10.2. 对设计人员的管理要求。产品生命周期
- 8.10.3. 对非设计师产品分销商的管理要求

模块 9. 保险业的税收。直接税

9.1. 直接税

- 9.1.1. 构成直接税的税种
- 9.1.2. 作为可持续价值创造 (ESG) 的直接税
- 9.1.3. 直接征税的一般规则和具体规则

9.2. 保险公司征税

- 9.2.1. 保险公司征税。关键概念
- 9.2.2. 保险公司的专长
- 9.2.3. 在有一个占主导地位保险实体的税务合并集团中进行报告

9.3. 会计保险公司账目表/IFS

- 9.3.1. 部门适应
- 9.3.2. 财务报表和保费数额
- 9.3.3. 企业所得税结算中的反映

9.4. 企业所得税 I - 国际税收

- 9.4.1. 税基调整: 技术条款
- 9.4.2. 抵消税收损失: 税务小组
- 9.4.3. 资这个化储备

9.5. 企业所得税 II - 国际税收

- 9.5.1. 确定纳税义务总额
- 9.5.2. 扣减和津贴
- 9.5.3. 扣除限额和未来抵消

9.6. 200 型和 220 型以及其他辖区的同类产品

- 9.6.1. 模型的特点
- 9.6.2. 附件和补充声明
- 9.6.3. 截止日期和提交

9.7. 对环境投资集团的投资

- 9.7.1. 与保险业的关系
- 9.7.2. 相关税务查询
- 9.7.3. 返回和应考虑的具体方面

9.8. 其他直接税

- 9.8.1. IS 分期付款的特点
- 9.8.2. 企业重组
- 9.8.3. 其他直接税的参考值

9.9. 报告: 与直接税的联系

- 9.9.1. 肠易激综合征
- 9.9.2. 国别报告
- 9.9.3. DAC6

9.10. IS 检查。关键问题

- 9.10.1. 基础设施服务检查的关键问题
- 9.10.2. 相关交易
- 9.10.3. 世界直接税。2023 财政年度新增

模块 10. 税收。间接税**10.1. 社区立法。豁免的起源**

- 10.1.1. 欧盟的增值税
- 10.1.2. 第 2006/112/CE 号指令
- 10.1.3. 豁免的影响

10.2. 各国对间接税扣除的限制

- 10.2.1. 作为成本的间接税
- 10.2.2. 按比例和有区别的部门
- 10.2.3. 最低扣除额

10.3. 欧洲经济利益集团 (EIGs)

- 10.3.1. EEIG
- 10.3.2. 保险业的电子政务基础设施
- 10.3.3. 增值税豁免及其在共同体环境中的演变

10.4. 保险业分支

- 10.4.1. 子公司与分公司
- 10.4.2. 矩阵业务 - 分支机构
- 10.4.3. 实际风险

10.5. 实体集团特别制度 (SGEI)

- 10.5.1. 欧洲教育网
- 10.5.2. 保险业的 EESN
- 10.5.3. REGE vs AEIE (欧洲经济利益集团)

10.6. 租赁和保险

- 10.6.1. 欧盟法院对 BG 租赁公司的判决 - 案件 C-224/11
- 10.6.2. 租赁是一种复杂的合同
- 10.6.3. 租赁中的保险公式

10.7. 自我保险

- 10.7.1. 保险要素
- 10.7.2. 接近自我保险的概念
- 10.7.3. 自保和租赁

10.8. 国际索赔管理

- 10.8.1. 管理作为调解的一部分
- 10.8.2. 增值税处理的发展
- 10.8.3. 跨境索赔和代理

10.9. 联络中心、外部合作伙伴和调解员

- 10.9.1. 联络中心、外部合作伙伴和调解员。职能
- 10.9.2. 税务处理方面的发展
- 10.9.3. 实际风险

10.10. 欧洲的保险费税 (IPS)

- 10.10.1. 欧洲的 IPS。概念
- 10.10.2. 本地化规则中的连接点
- 10.10.3. 欧洲的税率

07 方法

这个培训计划提供了一种不同的学习方式。我们的方法是通过循环的学习模式发展起来的: **Re-learning**。

这个教学系统被世界上一些最著名的医学院所采用,并被**新英格兰医学杂志**等权威出版物认为是最有效的教学系统之一。





“

发现 Re-learning, 这个系统放弃了传统的线性学习, 带你体验循环教学系统: 这种学习方式已经证明了其巨大的有效性, 尤其是在需要记忆的科目中”

TECH商学院使用案例研究来确定所有内容的背景

我们的方案提供了一种革命性的技能和知识发展方法。我们的目标是在一个不断变化, 竞争激烈和高要求的环境中加强能力建设。

“

和TECH,你可以体验到一种正在动摇
世界各地传统大学基础的学习方式”



该课程使你准备好在不确定的环境中
面对商业挑战, 使你的企业获得成功。



我们的课程使你准备好在不确定的环境中面对新的挑战,并取得事业上的成功。

一种创新并不同的学习方法

该技术课程是一个密集的培训课程,从头开始创建,为国内和国际最高水平的管理人员提供挑战和商业决策。由于这种方法,个人和职业成长得到了促进,向成功迈出了决定性的一步。案例法是构成这一内容的基础的技术,确保遵循最新的经济,社会和商业现实。

“

你将通过合作活动和真实案例,学习如何解决真实商业环境中的复杂情况”

在世界顶级商学院存在的时间里,案例法一直是最广泛使用的学习系统。1912年开发的案例法是为了让法律学生不仅在理论内容的基础上学习法律,案例法向他们展示真实的复杂情况,让他们就如何解决这些问题作出明智的决定和价值判断。1924年,它被确立为哈佛大学的一种标准教学方法。

在特定情况下,专业人士应该怎么做?这就是我们在案例法中面临的问题,这是一种以行动为导向的学习方法。在整个课程中,学生将面对多个真实案例。他们必须整合所有的知识,研究,论证和捍卫他们的想法和决定。

Re-learning 方法

TECH有效地将案例研究方法与基于循环的100%在线学习系统相结合, 在每节课中结合了个不同的教学元素。

我们用最好的100%在线教学方法加强案例研究: Re-learning。

我们的在线系统将允许你组织你的时间和学习节奏, 使其适应你的时间表。你将能够从任何有互联网连接的固定或移动设备上获取容。



在TECH, 你将用一种旨在培训未来管理人员的尖端方法进行学习。这种处于世界教育学前沿的方法被称为 Re-learning。

我们的商学院是唯一获准采用这种成功方法的西班牙语学校。2019年, 我们成功地提高了学生的整体满意度 (教学质量, 材料质量, 课程结构, 目标.....), 与西班牙语最佳在线大学的指标相匹配。

在我们的方案中,学习不是一个线性的过程,而是以螺旋式的方式发生(学习,解除学习,忘记和重新学习)。因此,我们将这些元素中的每一个都结合起来。这种方法已经培养了超过65万名大学毕业生,在生物化学,遗传学,外科,国际法,管理技能,体育科学,哲学,法律,工程,新闻,历史,金融市场和工具等不同领域取得了前所未有的成功。所有这些都是在一个高要求的环境中进行的,大学学生的社会经济状况很好,平均年龄为43.5岁。

Re-learning 将使你的学习事半功倍,表现更出色,使你更多地参与到训练中,培养批判精神,捍卫论点和对比意见:直接等同于成功。

从神经科学领域的最新科学证据来看,我们不仅知道如何组织信息,想法,图像y记忆,而且知道我们学到东西的地方和背景,这是我们记住它并将其储存在海马体的根本原因,并能将其保留在长期记忆中。

通过这种方式,在所谓的神经认知背景依赖的电子学习中,我们课程的不同元素与学员发展其专业实践的背景相联系。



该方案提供了最好的教育材料,为专业人士做了充分准备:



学习材料

所有的教学内容都是由教授该课程的专家专门为该课程创作的,因此,教学的发展是具体的。

然后,这些内容被应用于视听格式,创造了TECH在线工作方法。所有这些,都是用最新的技术,提供最高质量的材料,供学生使用。



大师课程

有科学证据表明第三方专家观察的有用性。

向专家学习可以加强知识和记忆,并为未来的困难决策建立信心。



管理技能实习

他们将在每个学科领域开展具体的管理能力发展活动。获得和培训高级管理人员在我们所处的全球化框架内所需的技能和能力的做法和新情况。



延伸阅读

最近的文章,共识文件和国际准则等。在TECH的虚拟图书馆里,学生可以获得他们完成培训所需的一切。





案例研究

他们将完成专门为这个学位选择的最佳案例研究。由国际上最好的高级管理专家介绍,分析和辅导的案例。



互动式总结

TECH团队以有吸引力和动态的方式将内容呈现在多媒体中,其中包括音频,视频,图像,图表和概念图,以强化知识。这个用于展示多媒体内容的独特教育系统被微软授予“欧洲成功案例”称号。



测试和循环测试

在整个课程中,通过评估和自我评估活动和练习,定期评估和重新评估学习者的知识:通过这种方式,学习者可以看到他/她是如何实现其目标的。



08

我们学生的特质

这个校级硕士面向曾在金融、商业、经济学和计算机科学领域获得过以下学位的毕业生和大学毕业生。

不同学术背景和来自多个国籍的参与者的多样性构成了这个项目的跨学科取向。

任何专业的大学毕业生,只要在保险领域有两年的工作经验,也可以攻读校级硕士。





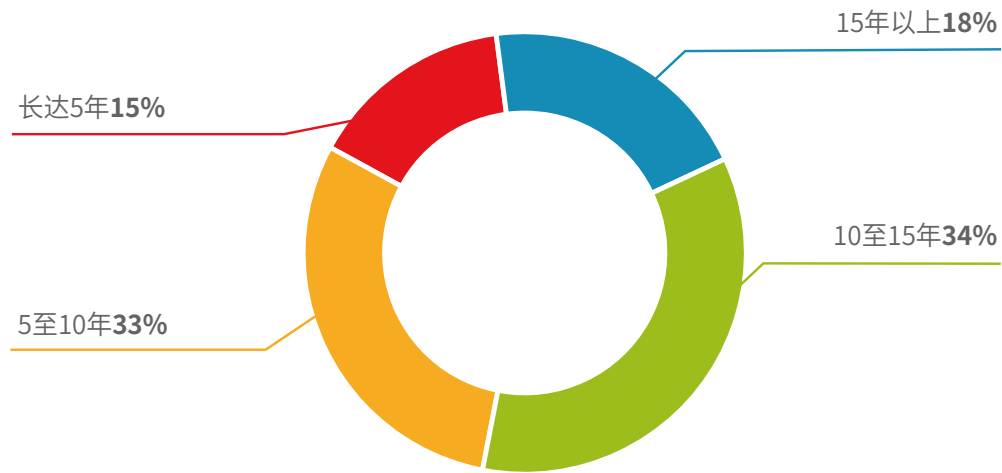
“

你将获得做出战略决策和确保业务成功所需的技能”

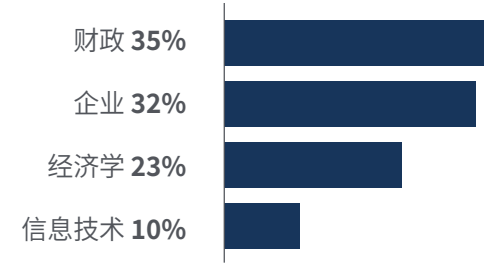
平均年龄

35岁至**45**岁之间

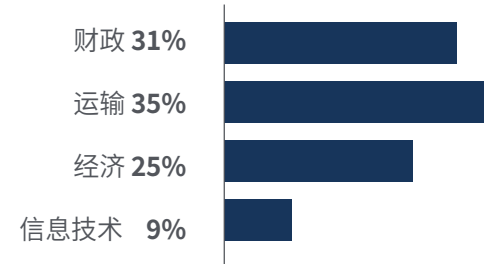
经验年限



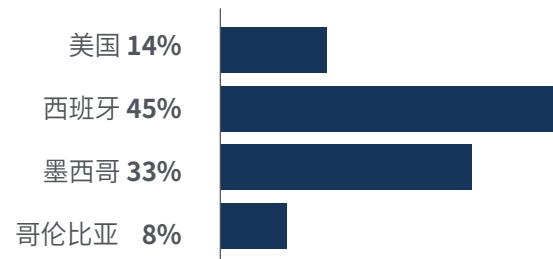
培训



学术概况



地域分布



Santiago Ramírez

银行机构风险分析师

“我有机会获得保险业的专业知识，并加强了自己的专业技能，因此这段经历确实非常充实和有用。我能够将我的工作与这个校级硕士结合起来，我发现这很有趣，因为它将理论与其他形式结合起来。”

09 课程管理

秉承卓越教育的承诺, TECH 为该课程组建了一流的教学团队。这将确保学生能够获得由在保险、税务和法律领域拥有丰富经验的公认专家设计的教学。这样, 学生们就可以确信, 他们将获得高质量的资格证书, 这将推动他们在职业生涯中脱颖而出, 快速发展。





“

通过 TECH, 你将发现有效分销保险的秘密, 并最大限度地发挥你的职业潜能”

管理人员



Cano Guerrero, Yolanda 女士

- ◆ 安德森公司负责间接税的法律顾问
- ◆ 合规数字化和自动化项目专家
- ◆ 负责发展 银行与资本市场、资产管理部门的间接税业务
- ◆ 普华永道国际项目总监
- ◆ 马德里康普顿斯大学法律专业毕业
- ◆ San Pablo CEU 大学商业法文凭
- ◆ 马德里企业学院税务咨询专业硕士学位

教师

Cabezudo, Álvaro 先生

- ◆ 保险和养老基金总局 (DGS) 国家保险监察员
- ◆ 国家保险检查员专业协会副会长兼秘书
- ◆ 授权分局保险检查员
- ◆ 监管和国际关系分局国家保险监察员
- ◆ 成员: 欧洲证券与金融管理局 (ESMA)、消费者保护与金融创新委员会、CCPFI, 以制定“神秘购物”的通用方法, 以及 CCPFI 关于“绿色清洗”的内容

Mendizábal, Germán 先生

- ◆ 授权分局国家保险监察员
- ◆ 监察分局和保险与养老基金总局人寿与养老金监察组专业人员
- ◆ 授权分局市场行为领域专业人员
- ◆ 负责进入国家保险检查员高级队伍的选拔程序
- ◆ 毕业于巴斯克大学经济学专业
- ◆ 巴斯克大学精算与金融科学学位

Nova Rebanales, Rubén 先生

- ◆ 西班牙电信公司首席精算师
- ◆ 精算顾问 - Milliman Consultants and Actuaries
- ◆ Marsh Mc Lennan 公司集团美世精算顾问
- ◆ Asemas 非寿险精算师
- ◆ Mercure Hotel 的总部财务总监
- ◆ 蒙特雷就业家庭中心数据分析师
- ◆ 国家数字化和区块链联合会副主席
- ◆ 马德里卡洛斯三世大学 UC3M 精算师协会主席
- ◆ 为管理人员提供保险业数字化转型以及银行和保险公司数字化风险方面的培训
- ◆ 埃斯特雷马杜拉大学金融与会计专业毕业
- ◆ 马德里卡洛斯三世大学精算与金融科学硕士

Cabrerizo Pardo, Jorge 先生

- Mapfre 保险精算师
- Mapfre 高级人寿精算师偿付能力 II/IFRS17
- Mapfre 的个人人寿业务发展领域
- 在 ICEA 第四届精算研究会议上发言
- Francisco de Vitoria 大学企业管理技术专家
- CEF 商业和营销管理大数据高级课程
- 阿尔卡拉大学工商管理学位
- 巴塞罗那大学偿付能力 II 研究生课程
- 卡洛斯三世大学精算与金融科学硕士

Pose Vidal, María Belén 女士

- 独立宣传
- 负责 CAP-ARAG S.A. 和 ARAG S.A. 的不同索赔领域
- ARAG S.A. 法律顾问
- ARAG SE 公司法律咨询服务总监
- 巴塞罗那大学保险和金融机构管理硕士学位讲师
- 拉里奥哈国际大学 Legaltech 硕士学位讲师
- 加里格研究中心数字法律与技术行政硕士学位讲师
- 巴塞罗那大学法律专业毕业
- 毕业于巴塞罗那大学犯罪学专业





Palacios Barrera, Ana 女士

- ◆ ARAG SE 风险经理
- ◆ ARAG SE 内部审计总监
- ◆ 银行和保险监管局保险公司监察员
- ◆ 利马大学经济学学位
- ◆ ESADE 工商管理硕士 MBA
- ◆ EALDE 商学院数字风险管理与网络安全硕士学位
- ◆ ESADE 高级管理控制研究生学位
- ◆ 巴塞罗那大学偿付能力 II 研究生学位

Herederu Cruces, Iría Flavia 女士

- ◆ GRUPO ASISA 公司税务总监
- ◆ Dentons 全球律师事务所税务顾问
- ◆ Auxadi Accounts&Consultants 税务部主管
- ◆ Bufete de Abogados Herederu Villalba 的税务、会计和劳工顾问
- ◆ 德勤有限公司税务顾问
- ◆ 参加高层会谈和首席财务官活动
- ◆ 参加机构论坛 新经济论坛
- ◆ W2W 独立董事计划 (普华永道)
- ◆ 哈佛商学院设计 思维课程
- ◆ 工商管理学位, 金融专业, ICADE (E-2)
- ◆ 维哥大学附属中心 IESIDE 税务硕士
- ◆ 维哥大学法定审计师官方登记访问硕士学位

10

对你事业的影响

这个学位将对商业专业人员的职业生涯产生重大影响,因为它将为就业机会、晋升、战略技能发展和建立专业联系网络打开大门。此外,你还将做好更充分的准备,在你工作的组织中担任更高级、更负责的职务。



“

你将掌握在保险业保持诚信和道德的关键技能”

你准备好迈出这一步了吗？ 卓越的职业提升在等着你

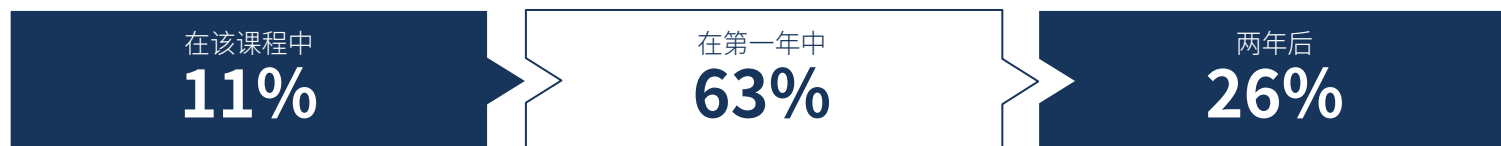
保险业管理 MBA 校级硕士课程是一项强化课程，旨在帮助学生做好准备，迎接保险业的挑战和商业决策。主要目的是有利于你的个人和职业成长。帮助你获得成功。

如果你渴望在专业领域取得积极的变革，并与最优秀的人才互动，这里绝对是你不可错过的宝地。

通过 TECH 的学习，你将成为保险业监管合规和国际公司治理方面的专家。

不要错过这个以 1005 在线形式专门从事保险业工作的机会。

改变的时候到



改变的类型



工资提高

完成这个课程后, 我们学生的工资会增长超过27.19%



11

对你公司的好处

决定攻读 TECH 这一校级硕士的专业人员将能够以负责任的方式指导公司, 因为他们在风险管理、财务保护、监管合规、客户关系和战略决策方面发挥着重要作用。同样, 该领域的高效管理将有助于组织安全运营、保护资产、遵守法规、满足客户需求, 并为组织的发展和成功做出明智决策。





“

你将在世界保险业中脱颖而出,并在这个不断发展的行业中获得一个充满希望的未来”

培养和留住公司的人才是最好的长期投资。

01

人才和智力资本的增长知识资本

这个专业人员将为公司带来新的概念、战略和观点,可以为组织带来相关的变化。

02

留住高潜力的管理人员,防止人才流失

这个计划加强了公司和经理人之间的联系,并为公司内部的职业发展开辟了新的途径。

03

培养变革的推动者

你将能够在不确定和危机的时候做出决定,帮助组织克服障碍。

04

增加国际扩张的可能性

由于这一计划,该公司将与世界经济的主要市场接触。



05

开发自己的项目

专业人士可以在一个真实的项目上工作, 或在其公司的研发或业务发展领域开发新项目。

06

提高竞争力

本大学课程将使你的专业人员具备接受新挑战和推动组织发展的技能。

12 学位

保险业管理 MBA 校级硕士除了保证最严格和最新的培训外,还可以获得由 TECH 科技大学颁发的校级硕士学位证书。





“

无需旅行或繁琐的程序,即可成功通过此课程并获得大学学位”

这个**保险业管理 MBA 校级硕士**包含了市场上最完整和最新的课程。

评估通过后, 学生将通过邮寄收到**TECH科技大学**颁发的相应的**校级硕士学位**。

学位由**TECH科技大学**颁发, 证明在校级硕士学位中所获得的资质, 并满足工作交流, 竞争性考试和职业评估委员会的要求。

学位: **保险业管理 MBA 校级硕士**

模式: **在线**

时长: **12个月**



*海牙加注。如果学生要求为他们的纸质资格证书提供海牙加注, TECH EDUCATION将采取必要的措施来获得, 但需要额外的费用。



校级硕士 保险业管理 MBA

- » 模式: 在线
- » 时长: 12个月
- » 学位: TECH 科技大学
- » 课程表: 自由安排时间
- » 考试模式: 在线

校级硕士 保险业管理 MBA

