

专科文凭 兽医中心的管理



专科文凭 兽医中心的管理

- » 模式:在线
- » 时间:6个月
- » 学历:TECH科技大学
- » 时间:16小时/周
- » 时间表:按你方便的
- » 考试:在线

网络访问: www.techitute.com/cn/school-of-business/postgraduate-diploma/postgraduate-diploma-veterinary-center-management

目录

01 欢迎	02 为什么在TECH学习?	03 为什么选择我们的课程?	04 目标
4	6	10	14
	05 结构和内容	06 方法	07 我们学生的情况
	20	28	36
	08 课程管理	09 对你的职业生涯的影响	10 对贵公司的好处
	40	46	50
			11 学位
			54

01 欢迎

经营兽医中心是一项既令人兴奋又充满挑战的工作。该职业的特殊性、强度和其他具体特点要求专业人员接受非常专门的培训。该综合课程为学生提供了一个绝佳的机会，让他们获得在该领域作为最高级别专业人员所需的所有理论和实践学习，以战略和创新的眼光管理这类设施，使组织逐步有效地发展。



兽医中心的管理专科文凭。TECH科技大学



“

兽医中心的管理, 在强化和高效的专
科文凭中进行高水平的专业培训”

02

为什么在TECH学习?

TECH是世界上最大的100%在线商业学校。它是一所精英商学院，具有最大的学术需求模式。一个国际高绩效和管理技能强化培训的中心。



“

TECH是一所站在技术前沿的大学, 它将所有资源交给学生支配, 以帮助他们取得商业成功"

TECH科技大学



创新

该大学提供一种在线学习模式,将最新的教育科技与最大的教学严谨性相结合。一种具有最高国际认可度的独特方法,将为学生提供在不断变化的世界中发展的钥匙,在这个世界上,创新必须是所有企业家的基本承诺。

“由于在节目中加入了创新的互动式多视频系统,被评为“微软欧洲成功案例”。



最高要求

TECH的录取标准不是经济方面的。在这所大学学习没有必要进行大量投资。然而,为了从TECH毕业,学生的智力和能力的极限将受到考验。该机构的学术标准非常高。

95% | TECH学院的学生成功完成学业



联网

来自世界各地的专业人员参加TECH,因此,学生将能够建立一个庞大的联系网络,对他们的未来很有帮助。

+100,000

每年培训的管理人员

+200

不同国籍的人



赋权

学生将与最好的公司和具有巨大声望和影响力的专业人士携手成长。TECH已经与7大洲的主要经济参与者建立了战略联盟和宝贵的联系网络。

+500

| 与最佳公司的合作协议



人才

该计划是一个独特的建议,旨在发挥学生在商业领域的才能。这是一个机会,你可以利用它来表达你的关切和商业愿景。

TECH帮助学生在这个课程结束后向世界展示他们的才华。



多文化背景

通过在TECH学习,学生将享受到独特的体验。你将在一个多文化背景下学习。在一个具有全球视野的项目中,由于该项目,你将能够了解世界不同地区的工作方式,收集最适合你的商业理念的创新信息。

TECH的学生来自200多个国家。

TECH追求卓越,为此,有一系列的特点,使其成为一所独特的大学:



分析报告

TECH探索学生批判性的一面,他们质疑事物的能力,他们解决问题的能力和他们的人际交往能力。



优秀的学术成果

TECH为学生提供最好的在线学习方法。大学将再学习方法(国际公认的研究生学习方法)与哈佛大学商学院的案例研究相结合。传统和前卫在一个艰难的平衡中,在最苛刻的学术行程中。



规模经济

TECH是世界上最大的网上大学。它拥有超过10,000个大学研究生课程的组合。而在新经济中,数量+技术=颠覆性价格。这确保了学习费用不像在其他大学那样昂贵。



向最好的人学习

TECH教学团队在课堂上解释了导致他们在其公司取得成功的原因,在一个真实、活泼和动态的环境中工作。全力以赴提供优质专业的教师,使学生在事业上有所发展,在商业世界中脱颖而出。

来自20个不同国籍的教师。



在TECH,你将有机会接触到学术界最严格和最新的案例研究"

03

为什么选择我们的课程？

完成科技课程意味着在高级商业管理领域取得职业成功的可能性倍增。

这是一个需要努力和奉献的挑战，但它为我们打开了通往美好未来的大门。学生将从最好的教学团队和最灵活、最创新的教育方法中学习。



“

我们拥有最著名的教师队伍和市场上最完整的教学大纲,这使我们能够为您提供最高学术水平的培训”

该方案将提供众多的就业和个人利益,包括以下内容。

01

对学生的职业生涯给予明确的推动

通过在TECH学习,学生将能够掌握自己的未来,并充分开发自己的潜力。完成该课程后,你将获得必要的技能,在短期内对你的职业生涯作出积极的改变。

本专业70%的学员在不到2年的时间内实现了职业的积极转变。

02

制定公司的战略和全球愿景

TECH提供了一般管理的深刻视野,以了解每个决定如何影响公司的不同职能领域。

我们对公司的全球视野将提高你的战略眼光。

03

巩固高级商业管理的学生

在TECH学习,为学生打开了一扇通往非常重要的专业全景的大门,使他们能够将自己定位为高级管理人员,对国际环境有一个广阔的视野。

你将在100多个高层管理的真实案例中工作。

04

承担新的责任

在该课程中,将介绍最新的趋势、进展和战略,以便学生能够在不断变化的环境中开展专业工作。

45%的参训人员在内部得到晋升。

05

进入一个强大的联系网络

TECH将其学生联系起来,以最大限度地增加机会。有同样关注和渴望成长的学生。你将能够分享合作伙伴、客户或供应商。

你会发现一个对你的职业发展至关重要的联系网络。

06

以严格的方式开发公司项目

学生将获得深刻的战略眼光,这将有助于他们在考虑到公司不同领域的情况下开发自己的项目。

我们20%的学生发展自己的商业理念。

07

提高软技能和管理技能

TECH帮助学生应用和发展他们所获得的知识,并提高他们的人际交往能力,使他们成为有所作为的领导者。

提高你的沟通和领导能力,为你的职业注入活力。

08

成为一个独特社区的一部分

学生将成为由精英经理人、大公司、著名机构和来自世界上最著名大学的合格教授组成的社区的一部分:TECH科技大学社区。

我们给你机会与国际知名的教授团队一起进行专业学习。

04 目标

通过高质量的培训,学员将学习到兽医中心创新和高效管理的所有步骤,以达到学以致用目的。



“

密集而有效的学习将推动
您在专业领域迈上新台阶”

你的目标就是我们的目标
我们一起工作,帮助你实现这些目标。
这个兽医中心的管理专科文凭将培训学生:

01

定义并分析绿色和社会经济环境中的新挑战

02

明确并分析有关气候变化及其对兽医行业影响的信息

03

确定概念 "一个健康" 概念,并将其作为一个市场机遇进行合作开发

04

就企业协会的重要性达成一致,并分析在一个主要由微型企业组成的部门中发挥变革杠杆作用的可能性

05

在一个主要由微型企业组成的部门中发挥变革的杠杆作用



06

识别兽医诊所的固定和可变业务成本

08

检视兽医中心的业务活动所能产生的不同指标

09

分析和评估不同的指标, 选择对兽医中心的管理和兽医中心提供的不同服务的成本至关重要的指标

07

确定兽医中心提供的服务和产品的商业利润

10

分析和解释兽医中心的损益表和资产负债表



11

对兽医保健领域的公司提出估价建议

12

提出一种方法来进行环境分析和外部竞争分析

13

为了能够进行SWOT分析及其相应的CAME分析





14

建立一个制定SMART目标的方法

15

研究制定战略和将每个战略转化为至少一个具体行动的方法

16

考察一些模板, 以帮助数据输入和商业计划的准备

05

结构和内容

兽医中心的管理专科文凭将引导学生掌握这一活动领域的具体知识和技能,并在激励和有效的工作环境中进行实践学习。



“

将知识转化为实际技能,开始成为兽医中心管理专家”

教学大纲

该资格证书是市场上最完整的兽医中心管理资格证书之一,因为它要求企业专业人员从经济和财务以及管理技能的角度,对该行业最相关的方面进行详尽的研究。

该课程的设立是为了使学生能够以密集和高效的方式获得这一领域的必要知识。利用教学市场上最有效的在线方法的便利性,提供改进培训的机会。TECH 为学生提供了将该领域的知识纳入其学术培训的机会。但是,有了这个资格证书,您还将获得一种工作方式,这种方式的设计完全符合您的职业或个人生活。

这些内容旨在培养在不确定环境中做出更严谨决策的技能。在这几个月中,学生将通过个人作业分析大量实际案例。因此,它是一个真正的沉浸在真实的商业环境中。

如果学生希望提高自己,在专业层面上实现积极的变化,通过有趣的网络世界与最优秀的人交流,并成为新一代的专业人士,能够在世界任何地方开展工作,那么这可能就是他们的出路。

该课程为期 6 个月,完全在线授课:

模块1

兽医保健中心的经济部门

模块2

用于兽医中心的资金

模块3

适用于兽医中心的业务计划

模块4

兽医中心的领导和管理技能兽医中心



在哪里、什么时候、如何进行？

TECH您提供了完全在网上开发这一方案的可能性。在培训持续的6个月中，你可以学生将能够访问本课程的所有内容，这将使你能够自我管理你的学习时间。

一个独特的、关键的、决定性的教育经历，以促进你的专业发展，实现明确的飞跃。

模块1. 兽医保健中心的经济部门

1.1. 宠物在当今社会中的作用

- 1.1.1. 宠物及其对人类身心健康的益处
- 1.1.2. 宠物与未成年人的健康成长
- 1.1.3. 宠物与健康老龄化
- 1.1.4. 宠物和社区共存的好处
- 1.1.5. 虐待动物及其与家庭暴力的关系
- 1.1.6. 治疗和护理环境中的动物

1.2. 公司在当前社会环境中的作用

- 1.2.1. 企业社会责任
- 1.2.2. 气候变化与绿色新政
- 1.2.3. 可持续发展目标 (SDG) 和 2030 年议程
- 1.2.4. 兽医服务公司面临的挑战

1.3. 宠物市场

- 1.3.1. 工业、零售 和分销
- 1.3.2. 服务
 - 1.3.2.1. 兽医临床服务
 - 1.3.2.2. 狗训练服务
 - 1.3.2.3. 美发服务
 - 1.3.2.4. 控制野生动物种群
- 1.3.3. 兽用药用产品的销售
- 1.3.4. 宠物养殖和销售
- 1.3.5. 非政府组织

1.4. 兽医保健中心和服务的类型

- 1.4.1. 兽医保健中心
- 1.4.2. 兽医保健服务
- 1.4.3. 公私营协作

1.5. 兽医临床部门的宏观经济形势

- 1.5.1. 部门社会经济情况
- 1.5.2. 部门就业情况

1.6. 兽医部门的数字健康

- 1.6.1. 兽医部门的数字化
- 1.6.2. 有利于变革的因素和数字工具
- 1.6.3. 阻碍数字化发展的因素
- 1.6.4. 数字微分器
- 1.6.5. 兽医领域的现状和数字化挑战

1.7. 应用于兽医保健中心的“一个健康”概念

- 1.7.1. 一个健康-一个幸福 "的总体概念
- 1.7.2. 临床兽医在“同一个健康”中的作用

1.8. 兽医卫生中心劳动类别培训

- 1.8.1. 该部门培训的当前背景和兽医保健中心的实际需求
- 1.8.2. 持续培训
- 1.8.3. 双重阵型

1.9. 行业经营战略

- 1.9.1. 商业联合主义: 它是什么, 如何行使, 有什么作用?
- 1.9.2. 在制定影响该部门的法规时进行积极干预

1.10. 不确定时间、变化时间和市场趋势

- 1.10.1. 具有新概念和感性的工人
- 1.10.2. 有新要求和需求的客户
- 1.10.3. 公共卫生新挑战
- 1.10.4. 新的沟通方式

模块2.用于兽医中心的资金**2.1. 兽医中心的费用和收入**

- 2.1.1. 固定成本
- 2.1.2. 可变成本
- 2.1.3. 直接成本
- 2.1.4. 间接成本
- 2.1.5. 服务收入
- 2.1.6. 产品销售收入
- 2.1.7. 毛利率
- 2.1.8. 净利润
- 2.1.9. 购买保证金
- 2.1.10. 销售保证金

2.2. 兽医中心的损益表

- 2.2.1. EBITDA
- 2.2.2. 息税前利润或息税前利润
- 2.2.3. 盈利能力
- 2.2.4. 生产率
- 2.2.5. 净结果

2.3. 兽医中心的仓库存货管理

- 2.3.1. 销售成本
- 2.3.2. 库存管理系统的特点
- 2.3.3. 采购和库存控制
- 2.3.4. 库存警报点
- 2.3.5. 安全库存
- 2.3.6. 程序点
- 2.3.7. 库存轮换

2.4. 兽医中心的销售比率盈亏平衡点

- 2.4.1. 兽医中心的主要实用比率
 - 2.4.1.1. 交易频率
 - 2.4.1.2. 平均交易金额
 - 2.4.1.3. 每个客户的平均消费
 - 2.4.1.4. 日交易笔数
 - 2.4.1.5. 每年的交易数量
- 2.4.2. 盈亏平衡概念
- 2.4.3. 盈亏平衡点的预期计算
- 2.4.4. 回算盈亏平衡点

2.5. 兽医中心服务成本分析技术投资

- 2.5.1. 兽医机构成本分析的基本原理
 - 2.5.1.1. 兽医实践的成本分析
 - 2.5.1.2. 其他专业服务成本分析
- 2.5.2. 计算技术投资的盈利能力

2.6. 兽医中心的财务控制和预算管理

- 2.6.1. 资金控制的基本原理
- 2.6.2. 资金控制工具
- 2.6.3. 预算管理基础
- 2.6.4. 预算管理工具

2.7. 兽医中心的经济估值

- 2.7.1. 兽医中心经济评估的基础
- 2.7.2. 评估兽医中心的方法
- 2.7.3. 商誉

2.8. 兽医中心的关键管理指标

- 2.8.1. 概念
- 2.8.2. 基本信息
- 2.8.3. 兽医中心最常见的指标
- 2.8.4. 人力资源基本指标
- 2.8.5. 客户服务质量的基本指标
- 2.8.6. 关键管理指标的选择

2.9. 应用于兽医机构的财务平衡计分卡

- 2.9.1. 财务记分卡的基本原理
- 2.9.2. 趋势分析和期间比较
- 2.9.3. 控制面板操作
- 2.9.4. 仪表板结果的解释

2.10. 兽医中心的资产负债表

- 2.10.1. 概念
- 2.10.2. 资产负债表的结构
- 2.10.3. 资产负债表的构成
- 2.10.4. 资产评估
- 2.10.5. 资产负债表和损益表的诊断
- 2.10.6. 资产负债表分析
- 2.10.7. 研究资产负债表中最有意义的比率
- 2.10.8. 动态股权分析
- 2.10.9. 损益表的分析报告
- 2.10.10. 损益表指标

模块3.适用于兽医中心的业务计划

3.1. 兽医中心的商业计划

- 3.1.1. 规划与控制:一枚硬币的两面
- 3.1.2. 为什么以及为什么要计划?
- 3.1.3. 谁应该做?
- 3.1.4. 什么时候做?
- 3.1.5. 怎么做?
- 3.1.6. 一定要书面吗?
- 3.1.7. 需要回答的问题
- 3.1.8. 业务计划的章节

3.2. 外部分析 I: 兽医机构的环境

- 3.2.1. 该包含什么?
- 3.2.2. 政治环境
- 3.2.3. 经济环境
- 3.2.4. 社会环境
- 3.2.5. 技术环境
- 3.2.6. 生态环境
- 3.2.7. 法律环境

3.3. 外部分析二: 兽医中心行业的竞争环境

- 3.3.1. 客户
- 3.3.2. 权限
- 3.3.3. 供应商
- 3.3.4. 其他

3.4. 兽医中心的内部分析

- 3.4.1. 设施设备
- 3.4.2. 人格
- 3.4.3. 收入/支出
- 3.4.4. 客户
- 3.4.5. 价格
- 3.4.6. 服务
- 3.4.7. 与客户沟通
- 3.4.8. 教育
- 3.4.9. 供应商
- 3.4.10. 权限

3.5. 应用于兽医中心的 SWOT和 CAME分析

- 3.5.1. 弱点
- 3.5.2. 优势
- 3.5.3. 威胁
- 3.5.4. 机会
- 3.5.5. 正确
- 3.5.6. 应对
- 3.5.7. 维护
- 3.5.8. 业务

3.6. 兽医中心作为公司的目标

- 3.6.1. 是什么?
- 3.6.2. 特点SMART
- 3.6.3. 类型

3.7. 兽医中心的经营策略

- 3.7.1. 服务营销的 7P
- 3.7.2. 产品-服务
- 3.7.3. 价格
- 3.7.4. 分布
- 3.7.5. 沟通
- 3.7.6. 人
- 3.7.7. 程序
- 3.7.8. 证据

3.8. 兽医中心战略行动计划

- 3.8.1. 由什么组成?
- 3.8.2. 如何制定战略
- 3.8.3. 每个动作要注意什么
- 3.8.4. 根据业务相关性确定行动的优先次序
- 3.8.5. 调度

3.9. 兽医中心业务计划的控制计划和监控

- 3.9.1. 规划与控制
- 3.9.2. 是什么, 为什么必要?
- 3.9.3. 谁以及如何控制?
- 3.9.4. 基于指标的控制
- 3.9.5. 决策

3.10. 应用于兽医中心业务计划的应急计划

- 3.10.1. 它是什么以及它的用途是什么?
- 3.10.2. 怎么做?
- 3.10.3. 如何使用它?

模块4.在兽医中心应用的领导和管理技能**4.1. 兽医中心经理和/或所有者的基本管理技能**

- 4.1.1. 方向
- 4.1.2. 决策
- 4.1.3. 分辨能力
- 4.1.4. 灵活性
- 4.1.5. 自我意识
- 4.1.6. 坚定的态度
- 4.1.7. 沟通
- 4.1.8. 情绪智力

4.2. 应用于兽医中心的领导

- 4.2.1. 领导者特征
- 4.2.2. 领导福利
- 4.2.3. 领袖练习
- 4.2.4. 代表团
 - 4.2.4.1. 授权策略
 - 4.2.4.2. 任务选择
 - 4.2.4.3. 资格审查程序
- 4.2.5. 与合作者的动机访谈
 - 4.2.5.1. 生长/地图方法

4.3. 兽医中心经理的谈判

- 4.3.1. 谈判技巧
- 4.3.2. 谈判的类型和风格
- 4.3.3. 谈判阶段
 - 4.3.3.1. 准备工作
 - 4.3.3.2. 讨论与论证
 - 4.3.3.3. 提案
 - 4.3.3.4. 交换
 - 4.3.3.5. 关闭
 - 4.3.3.6. 后续治疗
- 4.3.4. 谈判策略和技巧
- 4.3.5. 战略

4.4. 兽医中心经理的时间管理

- 4.4.1. 停下来, 反思, 分析, 决定
- 4.4.2. 内在的知道
- 4.4.3. 如何确定优先次序?
- 4.4.4. 行动
- 4.4.5. 计划和组织
- 4.4.6. 时间小偷

4.5. 如何建立对兽医中心员工的信任?

- 4.5.1. 自信心
- 4.5.2. 相信其他人
- 4.5.3. 建设性的自我批评
- 4.5.4. 尊重与责任
- 4.5.5. 诚信
- 4.5.6. 试验/错误

4.6. 兽医中心经理的生产力管理

- 4.6.1. 生产力小偷
- 4.6.2. 完成工作法 (GTD)
 - 4.6.2.1. 基础知识
 - 4.6.2.2. 收集或捕捉
 - 4.6.2.3. 处理或澄清
 - 4.6.2.4. 组织
 - 4.6.2.5. 审查
 - 4.6.2.6. 做

4.7. 兽医中心的高绩效专业团队

- 4.7.1. 工作组
- 4.7.2. 专业团队的特点
- 4.7.3. 高绩效专业团队的好处
- 4.7.4. 实际案例

4.8. 兽医中心内部冲突的识别和解决

- 4.8.1. 专业团队五种功能失调的方法
 - 4.8.1.1. 缺乏信任
 - 4.8.1.2. 害怕冲突
 - 4.8.1.3. 缺乏信任
 - 4.8.1.4. 避免责任
 - 4.8.1.5. 对结果不感兴趣
- 4.8.2. 专业团队失败的原因

4.9. 兽医中心预防内毒

- 4.9.1. 组织健康
- 4.9.2. 预防措施
 - 4.9.2.1. 打造有凝聚力的领导团队
 - 4.9.2.2. 清晰的组织
 - 4.9.2.3. 清晰传达
 - 4.9.2.4. 加强清晰度

4.10. 管理变革管理

- 4.10.1. 信念审核
- 4.10.2. 个性发展
- 4.10.3. 改变动作

06 方法

这个培训计划提供了一种不同的学习方式。我们的方法是通过循环的学习模式发展起来的：**再学习**。

这个教学系统被世界上一些最著名的医学院所采用，并被**新英格兰医学杂志**等权威出版物认为是最有效的教学系统之一。





“

发现再学习, 这个系统放弃了传统的线性学习, 带你体验循环教学系统: 这种学习方式已经证明了其巨大的有效性, 尤其是在需要记忆的科目中”

TECH商学院使用案例研究来确定所有内容的背景

我们的方案提供了一种革命性的技能和知识发展方法。我们的目标是在一个不断变化, 竞争激烈和高要求的环境中加强能力建设。

“

和TECH,你可以体验到一种正在动摇
世界各地传统大学基础的学习方式”



该课程使你准备好在不确定的环境中
面对商业挑战, 使你的企业获得成功。



我们的课程使你准备好在不确定的环境中面对新的挑战,并取得事业上的成功。

一种创新并不同的学习方法

该技术课程是一个密集的培训课程,从头开始创建,为国内和国际最高水平的管理人员提供挑战和商业决策。由于这种方法,个人和职业成长得到了促进,向成功迈出了决定性的一步。案例法是构成这一内容的基础的技术,确保遵循最新的经济,社会和商业现实。



你将通过合作活动和真实案例,学习如何解决真实商业环境中的复杂情况”

在世界顶级商学院存在的时间里,案例法一直是最广泛使用的学习系统。1912年开发的案例法是为了让法律学生不仅在理论内容的基础上学习法律,案例法向他们展示真实的复杂情况,让他们就如何解决这些问题作出明智的决定和价值判断。1924年,它被确立为哈佛大学的一种标准教学方法。

在特定情况下,专业人士应该怎么做?这就是我们在案例法中面临的问题,这是一种以行动为导向的学习方法。在整个课程中,学生将面对多个真实案例。他们必须整合所有的知识,研究,论证和捍卫他们的想法和决定。

再学习方法

TECH有效地将案例研究方法基于循环的100%在线学习系统相结合, 在每节课中结合了个不同的教学元素。

我们用最好的100%在线教学方法加强案例研究:再学习。

我们的在线系统将允许你组织你的时间和学习节奏, 使其适应你的时间表。你将能够从任何有互联网连接的固定或移动设备上获取容。

在TECH, 你将用一种旨在培训未来管理人员的尖端方法进行学习。这种处于世界教育学前沿的方法被称为再学习。

我们的商学院是唯一获准采用这种成功方法的西班牙语学校。2019年, 我们成功地提高了学生的整体满意度(教学质量, 材料质量, 课程结构, 目标.....), 与西班牙语最佳在线大学的指标相匹配。



在我们的方案中,学习不是一个线性的过程,而是以螺旋式的方式发生(学习,解除学习,忘记和重新学习)。因此,我们将这些元素中的每一个都结合起来。这种方法已经培养了超过65万名大学毕业生,在生物化学,遗传学,外科,国际法,管理技能,体育科学,哲学,法律,工程,新闻,历史,金融市场和工具等不同领域取得了前所未有的成功。所有这些都是在一个高要求的环境中进行的,大学学生的社会经济状况很好,平均年龄为43.5岁。

再学习将使你的学习事半功倍,表现更出色,使你更多地参与到训练中,培养批判精神,捍卫论点和对比意见:直接等同于成功。

从神经科学领域的最新科学证据来看,我们不仅知道如何组织信息,想法,图像y记忆,而且知道我们学到东西的地方和背景,这是我们记住它并将其储存在海马体的根本原因,并能将其保留在长期记忆中。

通过这种方式,在所谓的神经认知背景依赖的电子学习中,我们课程的不同元素与学员发展其专业实践的背景相联系。



该方案提供了最好的教育材料,为专业人士做了充分准备:



学习材料

所有的教学内容都是由教授该课程的专家专门为该课程创作的,因此,教学的发展是具体的。

然后,这些内容被应用于视听格式,创造了TECH在线工作方法。所有这些,都是用最新的技术,提供最高质量的材料,供学生使用。



大师课程

有科学证据表明第三方专家观察的有用性。

向专家学习可以加强知识和记忆,并为未来的困难决策建立信心。



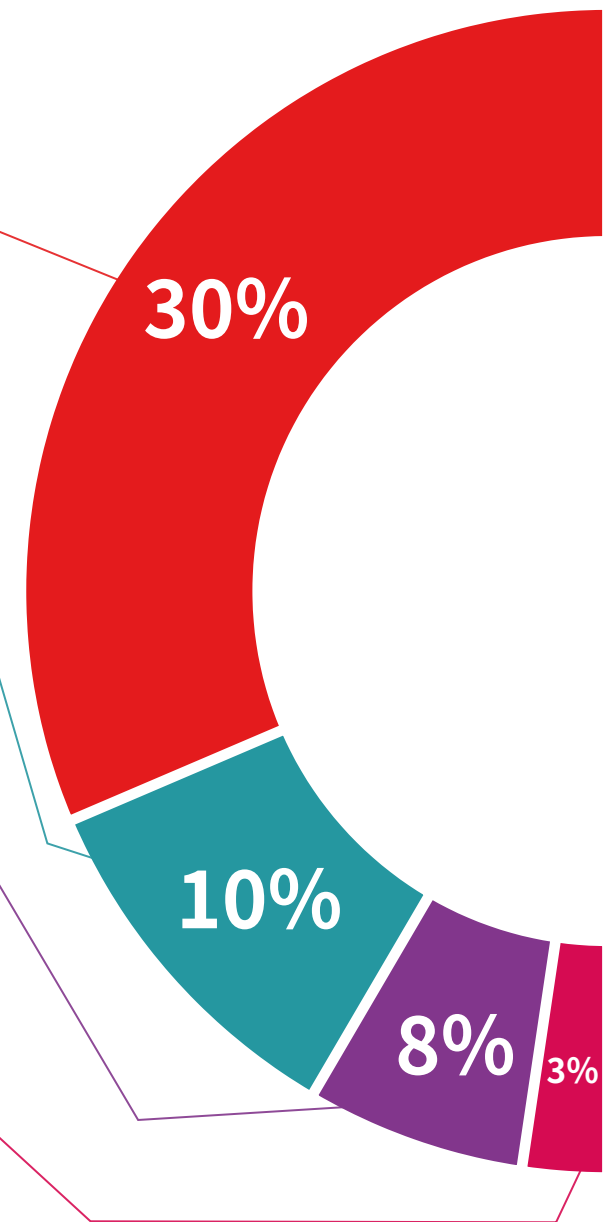
管理技能实习

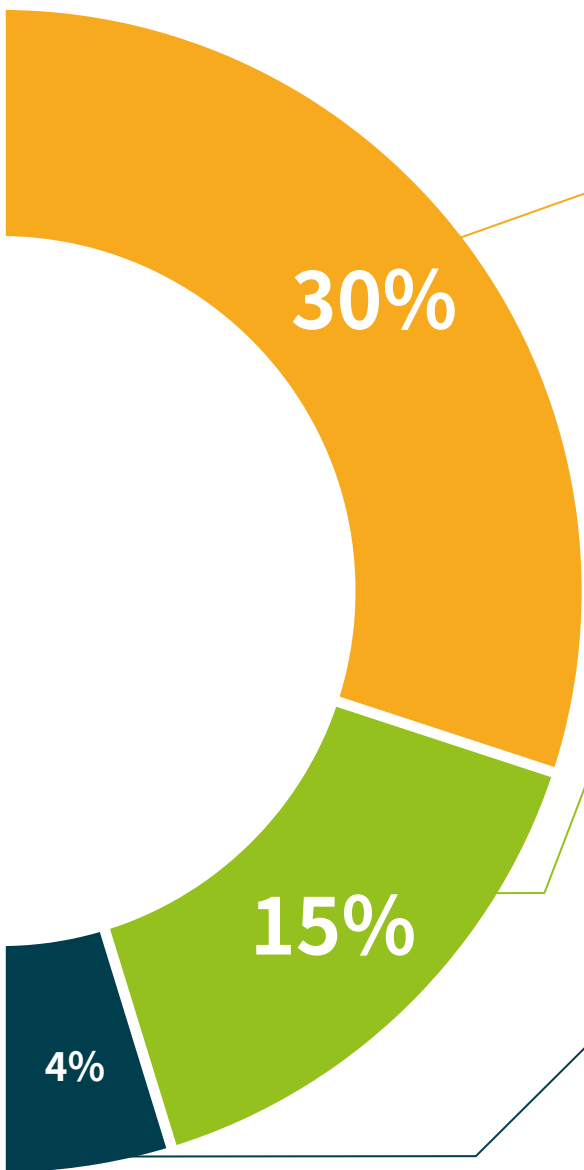
他们将在每个学科领域开展具体的管理能力发展活动。获得和培训高级管理人员在我们所处的全球化框架内所需的技能和能力的做法和新情况。



延伸阅读

最近的文章,共识文件和国际准则等。在TECH的虚拟图书馆里,学生可以获得他们完成培训所需的一切。





案例研究

他们将完成专门为这个学位选择的最佳案例研究。由国际上最好的高级管理专家介绍,分析和辅导的案例。



互动式总结

TECH团队以有吸引力和动态的方式将内容呈现在多媒体中,其中包括音频,视频,图像,图表和概念图,以强化知识。这个用于展示多媒体内容的独特教育系统被微软授予“欧洲成功案例”称号。



测试和循环测试

在整个课程中,通过评估和自我评估活动和练习,定期评估和重新评估学习者的知识:通过这种方式,学习者可以看到他/她是如何实现其目标的。



07

我们学生的情况

该课程面向兽医中心的领导和管理专业人员,或有志于在这一领域进行专业发展的人员,他们应具有该行业的工作经验或相关大学学位。





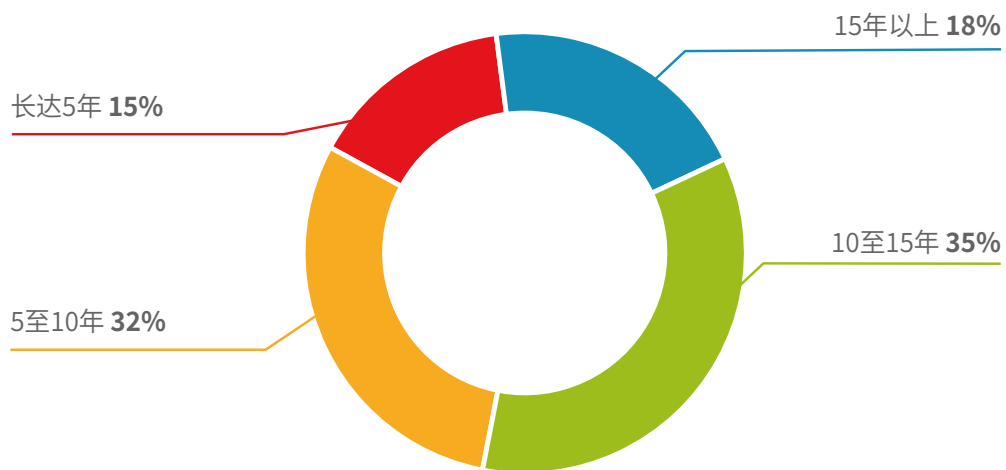
“

通过这一专为您设计的课程,掌握
兽医中心管理专家的专业技能”

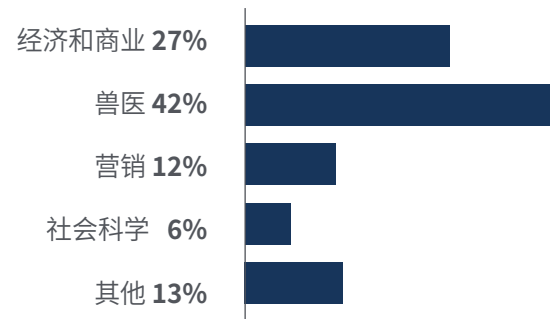
平均年龄

35岁至45岁之间

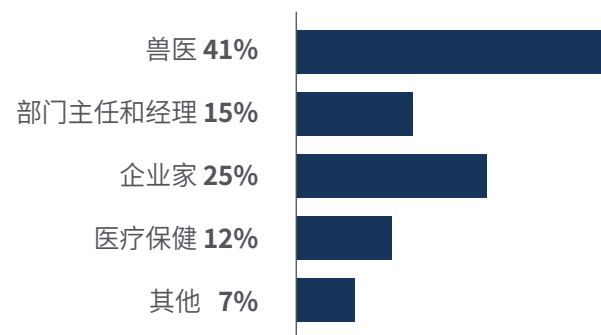
经验年限



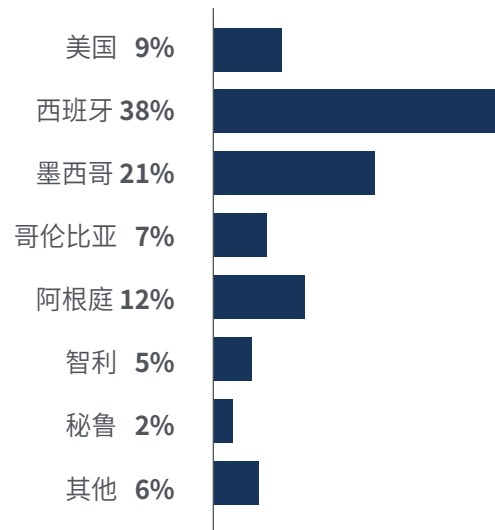
培训



学术概况



地域分布



Amelia López

兽医中心主任

兽医中心的管理专科文凭让我获得了非常丰富的经验,因为我学到了对我的职业发展至关重要的所有知识。事实上,我曾想过再请一位你们的专家来完成我的准备工作"

08

课程管理

在我们的大学里,我们有专门从事每个知识领域的专业人士,他们将自己的工作经验带到我们的培训课程中。一个具有公认声望的多学科团队汇聚一堂,为您提供该领域的所有知识。



“

我们兽医中心管理专业的专家教学团队将帮助您在专业领域取得成功”

指导人员



Barreneche Martínez, Enrique先生

- ◆ 咨询公司 VetsPower.com 的主管, 这是一家专门为伴侣动物的兽医健康中心提供服务的商业咨询公司
- ◆ 1990年在马德里康普顿斯大学获得兽医学位
- ◆ 阿利坎特 AEVA 兽医部门省级雇主协会副主席, 西班牙兽医部门雇主联合会 (CEVE) 财务主管
- ◆ AVEPA 管理和行政工作组 (GGA) 的共同创始人, 2011 年至 2013 年担任该工作组主席
- ◆ 自己创业的经历。1991 年至 2018 年, 他是阿利坎特 Amic 兽医中心的创始人和所有者, 后转行专门从事宠物兽医保健中心领域的业务管理
- ◆ 著有《兽医中心的业务管理》(¿Quién se ha llevado mi centro veterinario? (2009) 和 "我找到了我的兽医中心!(2013)
- ◆ 与他人合著了两本书, 并在其他出版物中撰写了专门章节, 用于兽医诊所助理 (VCA) 的培训
- ◆ 在西班牙和国外的面对面和远程 (在线) 兽医中心业务管理的各种课程和讲习班上发表演讲
- ◆ 自 1999 年以来, 他为兽医中心的辅助人员举办了多次讲座、课程和网络研讨会

教师

Saleno, Delia女士

- ◆ 攻读博士学位 (2000-2003 年), 未提交论文
- ◆ 毕业于克卢日-纳波卡 (罗马尼亚) 农业科学和兽医大学兽医学专业
- ◆ 小动物诊所高级研究文凭 (2000 年)
- ◆ 科尔多瓦大学细胞遗传学研究员 (2005 年), 研究马匹不孕症
- ◆ 企业家课程 (500 小时), EOI, 2007 年, 马略卡岛帕尔马 (西班牙)
- ◆ 通过农业专业家庭的工作经验, 作为专业能力认证程序评估员的资格课程
- ◆ 克卢日-纳波卡 (罗马尼亚) 兽医学院动物繁殖系博士研究生
- ◆ 科尔多瓦大学遗传学系博士研究生
- ◆ 他最初在克卢日-纳波卡大学兽医院工作, 后来在西班牙的多家诊所和医院工作, 从事猫狗医学临床工作已有 20 多年
- ◆ 2008 年, 他在马略卡岛帕尔马开设了一家兽医诊所, 开始了自己的商业活动: Son Dureta 兽医诊所
- ◆ 他是巴利阿里群岛兽医企业协会 (EMVETIB) 和西班牙兽医企业联合会 (CEVE) 的创始成员。他自 2012 年 11 月起担任巴利阿里群岛兽医企业协会主席, 自 2017 年 3 月起担任西班牙兽医企业联合会主席
- ◆ 自 2018 年 9 月起, 他成为 CEOE 董事会成员
- ◆ 在不同的国家和国际经济论坛以及教育部、劳工部和农业部的部门观察站和工作组中担任兽医部门代表

Villaluenga, José Luis先生

- ◆ 马德里康普斯顿大学生物科学学位 (1979 年)
- ◆ EAE 和巴塞罗那大学数字营销硕士 (2016 年)
- ◆ EAE 和巴塞罗那大学人力资源管理硕士学位 (2018 年)
- ◆ 自 2012 年起担任马德里阿方索十世萨比奥大学 (西班牙) 兽医系兽医医学学位副教授, 负责兽医遗传学第一课程和人种学第二课程 (模块): 兽医领域的管理与营销)
- ◆ 自 2017 年起, 在马德里 (西班牙) 兽医技术助理培训中心 FORVET 担任 "客户服务" 领域的讲师
- ◆ 科尔多瓦大学 (西班牙) 马匹运动医学硕士课程教授, 任期自 2019 年起: 马兽医企业的营销和管理
- ◆ 小物理疗与康复专家职称教授: 狗和猫, 区域: 自 2017 年起, 在马德里康普斯顿大学 (西班牙) 担任小动物康复中心的业务管理
- ◆ 2016 年至今: 作为 Rentabilidad Veterinaria, SL 公司的两个创始合伙人之一创建该公司。该公司致力于宠物兽医中心的业务管理, 提供咨询、培训、建议、业务评估、人力资源管理、经济财务管理和新公司注册
- ◆ 2000 年至今: 我与一位专门从事兽医业务管理的顾问合作

Martín González, Abel先生

- ◆ 1989 年获得马德里康普斯顿大学兽医学学位
- ◆ 博士课程, 不提交论文
- ◆ 在畜牧场管理课程中与 Junta de Comunidades de Castilla La Mancha 合作教授
- ◆ 在西班牙不同地点举行由 AESLA (Asociación de Criadores de Raza Lacauenne) 组织的超声波和生殖控制会议
- ◆ 在马德里兽医学院组织的斗牛疾病系列会议上发言
- ◆ AVEPA 管理小组组织的兽医中心管理会议
- ◆ 在 AVEPA 组织的多次全国大会 (GTA-AVEPA、IVEE-AVEPA) 上发表演讲
- ◆ 格拉纳动物管理援助和健康援助专业资格专家
- ◆ 畜牧场免费临床兽医, 担任牛、绵羊、马和猪的技术总监
- ◆ 卡斯蒂利亚拉曼恰 (西班牙) ADSG 技术总监: ADSG Bovine Castillo de Bayuela、ADSG Bovine La Jara、ADSG Extensivo Belvis、ADSG Bovine Los Navalmorales、ADSG Porcine La Jara
- ◆ 圣维森特山脉肉类质量标志技术总监
- ◆ Talavera de la Reina (托莱多) 的 Talavera 兽医中心和 Veco 兽医诊所主任
- ◆ 塔拉韦拉兽医临床医院院长
- ◆ CEVE (西班牙兽医企业联合会) 创始成员, 现任副主席 CEVE 健康委员会和数字委员会成员
- ◆ CEVE-CLM (卡斯蒂利亚-拉曼恰兽医企业联合会) 创始成员, 现任该联合会主席
- ◆ 多个国家和国际专业协会的成员, 例如 AVEPA、ANEMBE、SEOC、AVETO
- ◆ CEOE (西班牙商业组织联合会) 数字委员会成员

Rotger Campins, Sebastià先生

- ◆ 电信工程师
- ◆ 航海与海上运输学士
- ◆ 商船船长
- ◆ 专业潜水教练
- ◆ 西班牙兽医商业联合会 CEVE 秘书长
- ◆ CEVE 劳工、组织和培训部负责人
- ◆ 巴利阿里群岛兽医公司秘书 EMVETIB
- ◆ Confederacio d'Associacions Empresarial de Balears CAEB 服务委员会主席
- ◆ CAEB 执委会委员
- ◆ 兽医保健中心和服务集体协议国家谈判委员会主席
- ◆ Veterinari Son Dureta SLP 兽医诊所经理

Vilches Sáez, José先生

- ◆ 项目经理-CursoACVcom
- ◆ 负责培训平台--Cursoveterinariaes
- ◆ 项目经理--杜纳培训
- ◆ 销售经理-格斯维尔萨
- ◆ Duna 专业培训经理, SL
- ◆ 社群管理员
- ◆ 秘书处管理--AGESVET
- ◆ 西班牙销售经理-ProvetCloud
- ◆ 技术销售经理-格雷罗湾



Muñoz Sevilla, Carlos先生

- 马德里 Complutense 大学兽医学学位, 1985-1990 年 1985-1990 级
- 海梅第一大学 (UJI) MBA, 2017-18课程
- Cardenal Herrera CEU 大学麻醉学和兽医诊所管理讲师, 2011 年 11 月至今
- 自 AGESVET 成立以来一直是其成员, 直至 2018 年
- 参与 AGESVET 人力资源模块的开发和培训

09

对你的职业生涯的影响

TECH意识到, 采取这些特点的方案是一项巨大的经济、专业, 当然也包括个人投资。

开展这项伟大工作的最终目标必须是实现专业成长。并以经过验证的效率来做到这一点。





“

本学术机构的主要目标是帮助您
在职业生涯中实现积极的转变”

你准备好迈出这一步了吗？ 卓越的职业提升在等着你

TECH 科技兽医中心的管理专科文凭课程是一项强化课程，旨在帮助学生做好准备，应对国家和国际层面的挑战和商业决策。其主要目的是促进你的个人和职业成长。帮助你获得成功。

如果学生希望提高自己，在专业层面做出积极的改变，并与最优秀的人建立联系，这里就是他/她的理想之地。

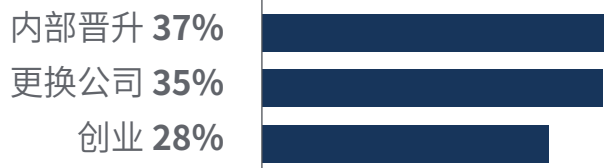
由于这个培训计划，你将收到大量的工作机会，你将能够开始你的职业发展。

完成这个专科文凭课程后，您将有机会在兽医诊所和医院工作，并掌握最高的管理和经营技能。

改变的时候到



改变的类型



工资提高

完成这个课程后, 我们学生的工资会增长超过**25.22%**



10

对贵公司的好处

兽医中心的管理专科文凭通过培养高级领导人才,为最大限度地发挥组织的人才潜能做出了贡献。此外,加入该高级专科文凭是一个独特的机会,可以进入一个强大的联系网络,在其中寻找未来的专业合作伙伴、客户或供应商。



“

您在这一领域的高度专业化将帮助您的兽医中心跻身全国最重要的兽医中心之列”

培养和留住公司的人才是最好的长期投资。

01

人才和智力资本的增长知识资本

该专业人员将为公司带来新的概念、战略和观点,可以为组织带来相关的变化。

02

留住高潜力的管理人员,避免人才流失

这个计划加强了公司和经理人之间的联系,并为公司内部的职业发展开辟了新的途径。

03

培养变革的推动者

你将能够在不确定和危机的时候做出决定,帮助组织克服障碍。

04

增加国际扩张的可能性

由于这一计划,该公司将与世界经济的主要市场接触。



05

开发自己的项目

可以在一个真实的项目上工作, 或在其公司的研发或业务发展领域开发新。

06

提高竞争力

该课程将使具备接受新挑战的技能, 从而促进组织的发展。

11 学位

兽医中心的管理专科文凭除了保证最严格和最新的培训外,还可以获得由TECH科技大学颁发的专科文凭学位证书。



“

成功地完成这个学位, 省去
出门或办理文件的麻烦”

这个兽医中心的管理专科文凭包含了市场上最完整和最新的课程。

评估通过后, 学生将通过邮寄收到TECH科技大学颁发的相应的专科文凭学位。

TECH科技大学颁发的证书将表达在专科文凭获得的资格, 并将满足工作交流, 竞争性考试和专业职业评估委员会的普遍要求。

学位: 兽医中心的管理专科文凭

官方学时: 450小时





专科文凭 兽医中心的管理

- » 模式:在线
- » 时间:6个月
- » 学历:TECH科技大学
- » 时间:16小时/周
- » 时间表:按你方便的
- » 考试:在线

专科文凭 兽医中心的管理

