

大学课程

新的数字营销：营销自动化





大学课程 新的数字营销:营销 自动化

- » 模式:在线
- » 时间:6周
- » 学历:TECH科技大学
- » 时间:16小时/周
- » 时间表:按你方便的
- » 考试:在线
- » 目标群体:希望深入研究奢侈品世界正在出现的新情况、其增长和营销机会的各学科专业人员。

网络访问: www.techtitute.com/cn/school-of-business/postgraduate-certificate/new-digital-marketing-marketing-automation

目录

01	02	03	04
欢迎	为什么在TECH学习?	为什么选择我们的课程?	目标
4	6	10	14
	05	06	07
	结构和内容	方法	我们的学生简介
	20	26	34
	08	09	10
	课程管理	对你职业生涯的影响	对你的公司的好处
	38	42	46
			11
			学位
			50

01 欢迎

新的数字营销:营销自动化大学课程使专业人士能够深入了解一个时尚品牌或奢侈品的信息性质, 以及其基本组成部分。它还涉及到目前在奢侈品领域使用的主要自动化通信工具。

然而, 重要的是, 一旦完成了大学课程, 学生就能识别出行业中产生的信息、图像和内容的风格, 使学生有可能及时复制它们并组织它们。因此, 你将控制 广告横幅 大众媒体的遗留问题, 并掌握旨在实现客户沟通自动化的CRM和CMS工具。



新的数字营销:营销自动化大学课程。
TECH科技大学

“

成为新数字营销的专家,掌握季节性营销策略,在分析研究和评估其定位后,领先于竞争对手的可预测活动"

02

为什么在TECH学习？

TECH是世界上最大的100%在线商业学校。它是一所精英商学院，具有最大的学术需求模式。一个国际高绩效和管理技能强化培训的中心。



“

TECH是一所站在技术前沿的大学, 它将所有资源交给学生支配, 以帮助他们取得商业成功"

TECH科技大学



创新

该大学提供一种在线学习模式,将最新的教育科技与最大的教学严谨性相结合。一种具有最高国际认可度的独特方法,将为学生提供在不断变化的世界中发展的钥匙,在这个世界上,创新必须是所有企业家的基本承诺。

“由于在节目中加入了创新的互动式多视频系统,被评为“微软欧洲成功案例”。



最高要求

TECH的录取标准不是经济方面的。在这所大学学习没有必要进行大量投资。然而,为了从TECH毕业,学生的智力和能力的极限将受到考验。该机构的学术标准非常高。

95% | TECH学院的学生成功完成学业



联网

来自世界各地的专业人员参加TECH,因此,学生将能够建立一个庞大的联系网络,对他们的未来很有帮助。

+100,000

每年培训的管理人员

+200

不同国籍的人



赋权

学生将与最好的公司和具有巨大声望和影响力的专业人士携手成长。TECH已经与7大洲的主要经济参与者建立了战略联盟和宝贵的联系网络。

+500

| 与最佳公司的合作协议



人才

该计划是一个独特的建议,旨在发挥学生在商业领域的才能。这是一个机会,你可以利用它来表达你的关切和商业愿景。

TECH帮助学生在这个课程结束后向世界展示他们的才华。



多文化背景

通过在TECH学习,学生将享受到独特的体验。你将在一个多文化背景下学习。在一个具有全球视野的项目中,由于该项目,你将能够了解世界不同地区的工作方式,收集最适合你的商业理念的创新信息。

TECH的学生来自200多个国家。

WATCH OUR VIRTUAL REALITY CATWALK SHOW

TOPSHOP UNIQUE AW14

Experience a virtual front row seat from the store window



向最好的人学习

TECH教学团队在课堂上解释了导致他们在其公司取得成功的原因, 在一个真实、活泼和动态的环境中工作。全力以赴提供优质专业的教师, 使学生在事业上有所发展, 在商业世界中脱颖而出。

来自20个不同国籍的教师。



在TECH, 你将有机会接触到学术界最严格和最新的案例研究"

为什么在TECH学习? | 09 **tech**

TECH追求卓越, 为此, 有一系列的特点, 使其成为一所独特的大学:



分析报告

TECH探索学生批判性的一面, 他们质疑事物的能力, 他们解决问题的能力和他们的人际交往能力。



优秀的学术成果

TECH为学生提供最好的在线学习方法。大学将再学习方法(国际公认的研究生学习方法)与哈佛大学商学院的案例研究相结合。传统和前卫在一个艰难的平衡中, 在最苛刻的学术行程中。



规模经济

TECH是世界上最大的网上大学。它拥有超过10,000个大学研究生课程的组合。而在新经济中, **数量+技术=颠覆性价格**. 这确保了学习费用不像在其他大学那样昂贵。

03

为什么选择我们的课程？

完成科技课程意味着在高级商业管理领域取得职业成功的可能性倍增。

这是一个需要努力和奉献的挑战，但它为我们打开了通往美好未来的大门。学生将从最好的教学团队和最灵活、最创新的教育方法中学习。



“

我们拥有最著名的教师队伍和市场上最完整的教学大纲,这使我们能够为您提供最高学术水平的培训"

该方案将提供众多的就业和个人利益,包括以下内容。

01

对学生的职业生涯给予明确的推动

通过在TECH学习,学生将能够掌握自己的未来,并充分开发自己的潜力。完成该课程后,你将获得必要的技能,在短期内对你的职业生涯作出积极的改变。

本专业70%的学员在不到2年的时间内实现了职业的积极转变。

02

制定公司的战略和全球愿景

TECH提供了一般管理的深刻视野,以了解每个决定如何影响公司的不同职能领域。

我们对公司的全球视野将提高你的战略眼光。

03

巩固高级商业管理的学生

在TECH学习,为学生打开了一扇通往非常重要的专业全景的大门,使他们能够将自己定位为高级管理人员,对国际环境有一个广阔的视野。

你将在100多个高层管理的真实案例中工作。

04

承担新的责任

在该课程中,将介绍最新的趋势、进展和战略,以便学生能够在不断变化的环境中开展专业工作。

45%的参训人员在内部得到晋升。

05

进入一个强大的联系网络

TECH将其学生联系起来,以最大限度地增加机会。有同样关注和渴望成长的学生。你将能够分享合作伙伴、客户或供应商。

你会发现一个对你的职业发展至关重要的联系网络。

06

以严格的方式开发公司项目

学生将获得深刻的战略眼光,这将有助于他们在考虑到公司不同领域的情况下开发自己的项目。

我们20%的学生发展自己的商业理念。

07

提高 软技能 和管理技能

TECH帮助学生应用和发展他们所获得的知识,并提高他们的人际交往能力,使他们成为有所作为的领导者。

提高你的沟通和领导能力,为你的职业注入活力。

08

成为一个独特社区的一部分

学生将成为由精英经理人、大公司、著名机构和来自世界上最著名大学的合格教授组成的社区的一部分:TECH科技大学社区。

我们给你机会与国际知名的教授团队一起进行专业学习。

04 目标

本大学课程旨在加强时尚和奢侈品世界的数字公式的知识,并通过市场营销的工具来提高其不同的属性,这是一个不断重新适应的问题。学生将能够评估大学课程文化遗产对营销活动和奢侈品的影响,并深入研究消费者的心理,了解围绕时尚世界的一切及其产生的销售信息通过这种方式,你将获得必要的工具,了解自动化营销在销售独家产品的公司中的作用,掌握目前在奢侈品领域使用的主要自动化通信工具。

“

由于新的数字营销,你离制定将时尚概念店
推向其在线定位的战略只有一步之遥"

TECH 会把学生的目标作为自己的目标。
与学生们共同致力。

新的数字营销:营销自动化大学课程将培训学生:

01

学习西方和东方文化, 以便正确制定消费者档案和
国际营销活动

03

了解新的数字营销工具的进展

02

发现品牌-战略-消费者三者之间的关系

04

掌握与奢侈品营销的可持续性和创新有关的
批判性思维



05

扩大分析品牌的商业情景的能力

07

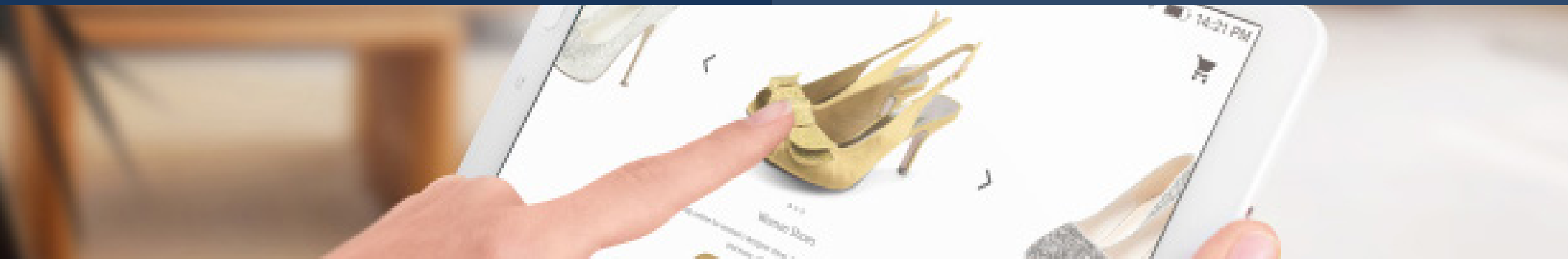
发展战略技能以适应新的劳动力市场

06

改善商业和业务发展方面的决策

08

根据客户、品牌和市场需要, 制定正确的营销计划



09

根据奢侈品行业规划营销行动, 在短期和长期内提供有利可图的解决方案

10

学习如何向整个社会投射品牌的特性

11

知道如何建立可预测的、灵活的、可持续的营销模式, 保证奢侈品的生存和影响





12

发现公共关系的演变和最新的市场趋势,了解公关对奢侈品营销的说服力,以及社交媒体在沟通策略中的作用

13

深入了解信息的性质及其基本组成部分,以及目前在奢侈品环境中使用的主要自动化通信工具

14

懂得如何识别行业中所阐述的信息、图像和内容的风格,使学生有可能及时地复制和组织它们

05 结构和内容

这个新的数字营销:营销自动化大学课程是由来自时尚、营销、通信和广告部门的几位专业人士开发的,他们将自己的知识和经验融入到一个完整的、最新的教学大纲中。它涵盖了行业和奢侈品2.0的最新发展,即明确关注新技术及其在线定位。其100%的在线形式允许学生在6周时间内,在最适合他们的时间和地点、日程安排和兴趣的情况下学习它。在这段时间里,你将拓宽你在奢侈品方面的营销知识,从而促进你的职业走向卓越,你的未来事业。



“

你将成为时尚语言中的关键词专家,掌握快速和慢速时尚的信息”

教学大纲

当今高度全球化的竞争环境迫使公司创造高效的工作环境以实现其目标。为此,公司必须使用最好的工具来实现有竞争力和高效的管理水平,以便能够随时适应市场的需求。这个大学课程教授实现这种适应所需的工具和知识,并能够在最佳条件下进行竞争。

由于需要不断适应环境的变化,而这些变化可能是各种各样的,因此,公司有必要作为一个适应性系统行事。为此,所有专业人员,即使他们只负责公司的一个领域,也必须了解对其他领域的影响,最重要的是对最终客户的影响。换句话说,它必须有横向的知识。

新的数字营销大学课程: TECH科技大学的营销自动化是一个强化课程,培养学生通过专家级的自动定位来掌握选定产品的营销。该计划的内容旨在促进这项服务所需的高能力的发展。

因此,这个大学课程课程深入处理了市场营销的基础知识、应用环境和对数字世界的掌握,而数字世界已经被covid-19的影响所推动。该行业最好的专家设计了一个教学大纲,其中他们综合了专业人员必须知道的内容,以便学生在时尚和奢侈品这样一个竞争激烈的领域取得优异成绩。

这个大学课程为期6个星期,分为1个内容模块:

模块1

新的数字营销:营销自动化



在哪里,什么时候,如何进行?

TECH您提供了完全在网上开发这一课程的可能性。在培训持续的6个星期天中,您可以学生将能够访问本课程的所有内容,这将使你能够自我管理你的学习时间。

这是一次独一无二的教育经历,对于推动您的职业发展和迈出决定性的一步至关重要。

模块1. 新的数字营销:营销自动化

1.1. 当今行业的营销战略

- 1.1.1. 沟通过程与于市场营销
- 1.1.2. 认知、情感和社会信息
- 1.1.3. 作为奢侈品牌遗产的口号

1.2. 大众媒体到全球媒体

- 1.2.1. 价值传播的来源:广告
- 1.2.2. 从原型形成定型
- 1.2.3. 故事板与全球故事板

1.3. 数字媒体广告

- 1.3.1. 谷歌广告的算法
- 1.3.2. 控制一致性水平
- 1.3.3. 为一家时尚和公司制作的横幅和显示屏

1.4. 品牌内容

- 1.4.1. 时尚消费者的偏好
- 1.4.2. 应用于奢侈品的全方位战略
- 1.4.3. 在奢侈品市场营销信息

1.5. 时尚和奢侈品行业的个性化

- 1.5.1. 时尚语言中的关键词
- 1.5.2. 快速和慢速时尚的信息
- 1.5.3. 品牌和用户之间的全方位沟通

1.6. 电子邮件营销: CRM与Salesforce

- 1.6.1. 内容自动化
- 1.6.2. 分段和信息
- 1.6.3. 作为自动化工具的Salesforce

1.7. 电子报设计

- 1.7.1. 一个有效和有吸引力的结构
- 1.7.2. 奢华内容的个性化
- 1.7.3. 通知的频率和影响的衡量

1.8. 奢侈品行业的病毒性

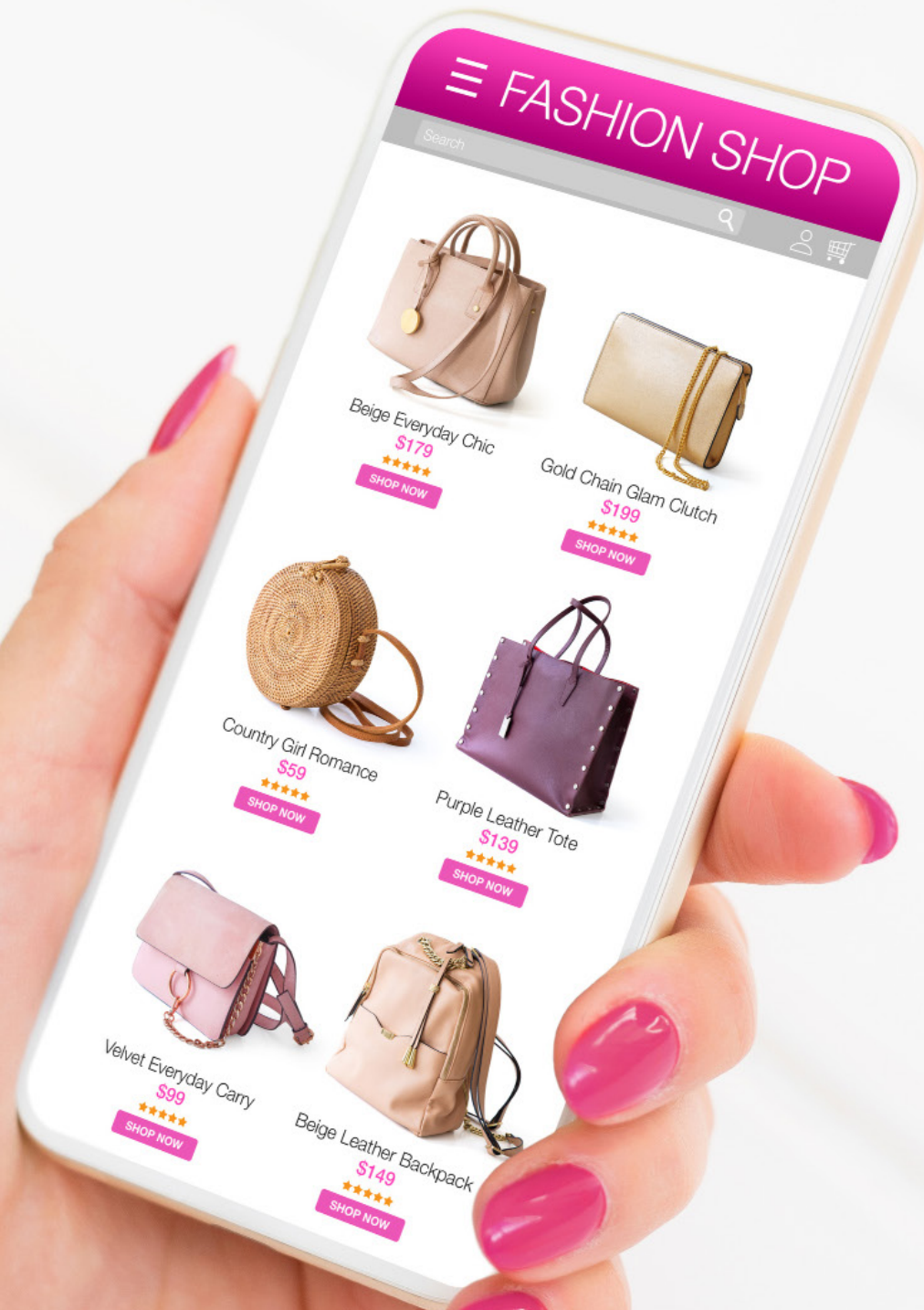
- 1.8.1. 信息传播战略
- 1.8.2. 实际的重新定位
- 1.8.3. 从意见领袖到影响者

1.9. 媒介的可用性

- 1.9.1. 内容管理系统
- 1.9.2. 紧跟潮流的网络
- 1.9.3. Prestashop:奢侈品营销

1.10. 内容设计

- 1.10.1. 创意工作的战略范围:创造到转化
- 1.10.2. 季节性营销:可预测的营销活动
- 1.10.3. 快闪!惊喜



06 方法

这个培训计划提供了一种不同的学习方式。我们的方法是通过循环的学习模式发展起来的:再学习。

这个教学系统被世界上一些最著名的医学院所采用,并被**新英格兰医学杂志**等权威出版物认为是最有效的教学系统之一。





“

发现再学习, 这个系统放弃了传统的线性学习, 带你体验循环教学系统: 这种学习方式已经证明了其巨大的有效性, 尤其是在需要记忆的科目中”



TECH商学院使用案例研究来确定所有内容的背景

我们的方案提供了一种革命性的技能和知识发展方法。我们的目标是在一个不断变化, 竞争激烈和高要求的环境中加强能力建设。

“

和TECH,你可以体验到一种正在动摇
世界各地传统大学基础的学习方式”



该课程使你准备好在不确定的环境中
面对商业挑战, 使你的企业获得成功。



我们的课程使你准备好在不确定的环境中面对新的挑战,并取得事业上的成功。

一种创新并不同的学习方法

该技术课程是一个密集的培训课程,从头开始创建,为国内和国际最高水平的管理人员提供挑战和商业决策。由于这种方法,个人和职业成长得到了促进,向成功迈出了决定性的一步。案例法是构成这一内容的基础的技术,确保遵循最新的经济,社会和商业现实。



你将通过合作活动和真实案例,学习如何解决真实商业环境中的复杂情况”

在世界顶级商学院存在的时间里,案例法一直是最广泛使用的学习系统。1912年开发的案例法是为了让法律学生不仅在理论内容的基础上学习法律,案例法向他们展示真实的复杂情况,让他们就如何解决这些问题作出明智的决定和价值判断。1924年,它被确立为哈佛大学的一种标准教学方法。

在特定情况下,专业人士应该怎么做?这就是我们在案例法中面临的问题,这是一种以行动为导向的学习方法。在整个课程中,学生将面对多个真实案例。他们必须整合所有的知识,研究,论证和捍卫他们的想法和决定。

再学习方法

TECH有效地将案例研究方法基于循环的100%在线学习系统相结合, 在每节课中结合了个不同的教学元素。
我们用最好的100%在线教学方法加强案例研究:再学习。

我们的在线系统将允许你组织你的时间和学习节奏, 使其适应你的时间表。你将能够从任何有互联网连接的固定或移动设备上获取容。

在TECH, 你将用一种旨在培训未来管理人员的尖端方法进行学习。这种处于世界教育学前沿的方法被称为再学习。
我们的商学院是唯一获准采用这种成功方法的西班牙语学校。2019年, 我们成功地提高了学生的整体满意度(教学质量, 材料质量, 课程结构, 目标.....), 与西班牙语最佳在线大学的指标相匹配。



在我们的方案中,学习不是一个线性的过程,而是以螺旋式的方式发生(学习,解除学习,忘记和重新学习)。因此,我们将这些元素中的每一个都结合起来。这种方法已经培养了超过65万名大学毕业生,在生物化学,遗传学,外科,国际法,管理技能,体育科学,哲学,法律,工程,新闻,历史,金融市场和工具等不同领域取得了前所未有的成功。所有这些都是在高要求的环境中进行的,大学学生的社会经济状况很好,平均年龄为43.5岁。

再学习将使你的学习事半功倍,表现更出色,使你更多地参与到训练中,培养批判精神,捍卫论点和对比意见:直接等同于成功。

从神经科学领域的最新科学证据来看,我们不仅知道如何组织信息,想法,图像y记忆,而且知道我们学到东西的地方和背景,这是我们记住它并将其储存在海马体的根本原因,并能将其保留在长期记忆中。

通过这种方式,在所谓的神经认知背景依赖的电子学习中,我们课程的不同元素与学员发展其专业实践的背景相联系。

该方案提供了最好的教育材料,为专业人士做了充分准备:



学习材料

所有的教学内容都是由教授该课程的专家专门为该课程创作的,因此,教学的发展是具体的。

然后,这些内容被应用于视听格式,创造了TECH在线工作方法。所有这些,都是用最新的技术,提供最高质量的材料,供学生使用。



大师课程

有科学证据表明第三方专家观察的有用性。

向专家学习可以加强知识和记忆,并为未来的困难决策建立信心。



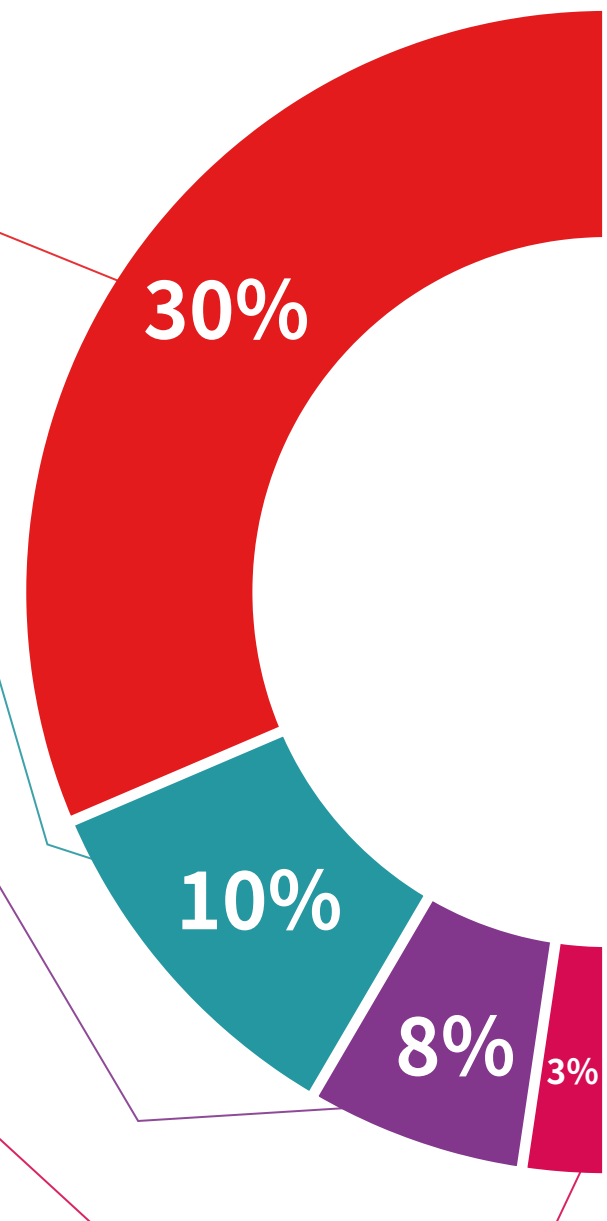
管理技能实习

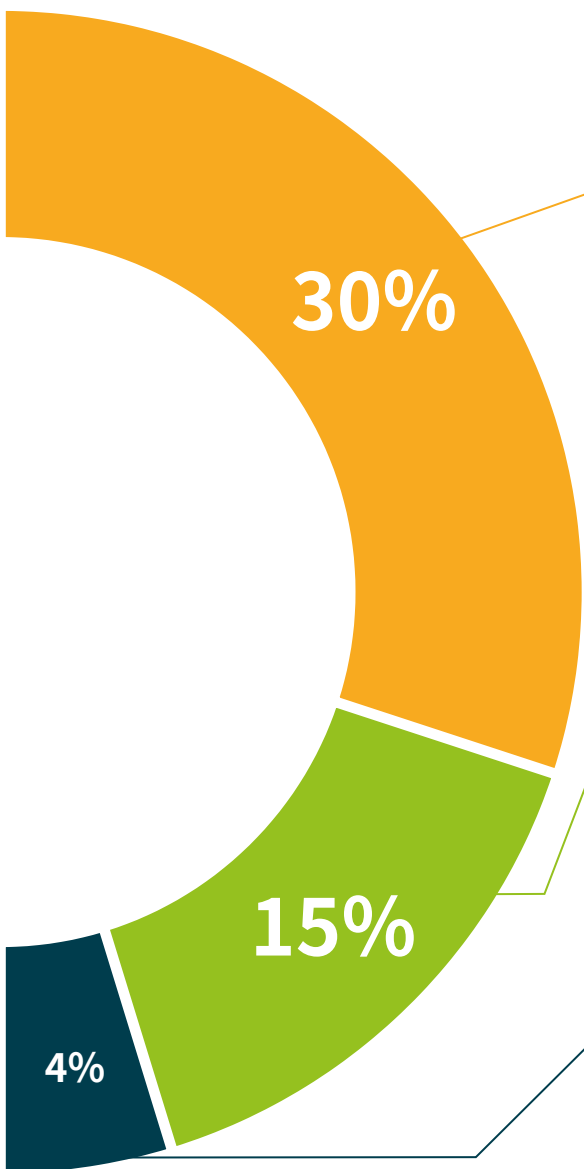
他们将在每个学科领域开展具体的管理能力发展活动。获得和培训高级管理人员在我们所处的全球化框架内所需的技能和能力的做法和新情况。



延伸阅读

最近的文章,共识文件和国际准则等。在TECH的虚拟图书馆里,学生可以获得他们完成培训所需的一切。





案例研究

他们将完成专门为这个学位选择的最佳案例研究。由国际上最好的高级管理专家介绍,分析和辅导的案例。



互动式总结

TECH团队以有吸引力和动态的方式将内容呈现在多媒体中,其中包括音频,视频,图像,图表和概念图,以强化知识。
这个用于展示多媒体内容的独特教育系统被微软授予“欧洲成功案例”称号。



测试和循环测试

在整个课程中,通过评估和自我评估活动和练习,定期评估和重新评估学习者的知识:通过这种方式,学习者可以看到他/她是如何实现其目标的。



07

我们的学生简介

这个大学课程是为那些希望深入了解奢侈品世界正在出现的新情况的专业人士和不同学科的学生设计的, 那些能够为增长和营销提出挑战和机会的人。因此, 没有单一的概况, 因为学生群体是多样化的, 来自不同的行业, 有共同的兴趣: 市场营销、时尚和奢侈品。

这种具有不同学术背景和来自多个国家的参与者的多样性构成了该计划的多学科方法。此外, 对奢侈品行业营销的深入了解将使他们能够在创造性和分析性人才之间找到适当的平衡, 并灵活地应对经济和社会变化。



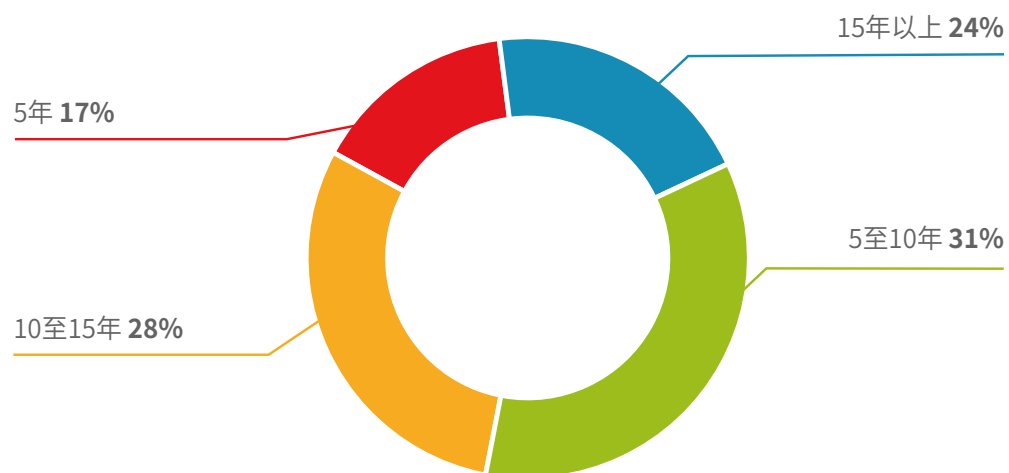
“

掌握新的数字营销、自动化营销的工具, 推动新时尚品牌的在线销售”

平均年龄

35岁至**45**岁之间

经验年限



培训

经济和商业 32%

商业 27%

工程学 18%

社会科学 8%

其他行业 15%

学术概况

采购经理 28%

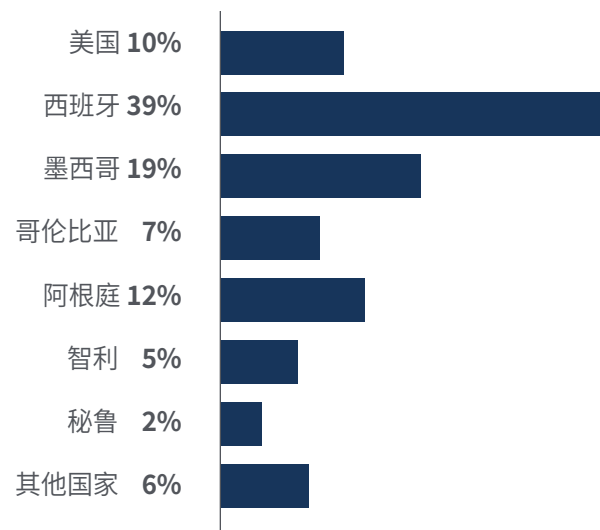
物流区商业区 23%

商业区的商业区 25%

工业 10%

其他行业 14%

地域分布



Alfonso Arzúa

技术顾问

"我工作的公司为我提供了一个豪华项目,我需要应用市场上最新的营销自动化知识,这是我没有深入了解的。这个大学课程的内容非常好,在网上学习让我有机会以一种方便的方式专攻我所在部门的一个增长领域"

08 课程管理

该课程的教学人员包括市场营销和时尚领域的领先专家，他们以奢侈品为导向，将他们多年的工作经验和他们在整个职业生涯中与这一独特环境保持的联系带入这一拟议的教学大纲。相关领域公认的其他专家也参与其设计和准备，以跨学科的方式完成大学专家的教学大纲，使其成为学生独特的学术体验。



“

奢侈品营销不同领域的专家为您创造了这一具有高质量内容的独特课程"

国际客座董事

Andrea La Sala 是一位经验丰富的营销执行者，她在时尚领域的项目产生了显著影响。在她成功的职业生涯中，她涉及了与产品、商品陈列和传播相关的多项任务。所有这些工作都与像Giorgio Armani、Dolce&Gabbana、Calvin Klein等知名品牌密切相关。

这位国际知名的高级管理者的成果与她证明过的能力密切相关，即在清晰的框架内综合信息并执行与特定商业目标一致的具体行动。此外，她以其积极主动性、对高节奏工作环境的适应能力以及对产品的深厚商业意识而闻名。

作为Giorgio Armani的全球品牌与商品陈列总监，她监督了多个营销策略，涉及服装和配饰。此外，她的策略集中在零售环境和消费者需求及行为。在这一职位上，La Sala 还负责在不同市场上配置产品营销，担任设计、传播和销售部门的团队领导。

此外，在Calvin Klein和Gruppo Coin等公司，她领导了推动多个系列的结构、发展和营销的项目。同时，她负责创建有效的购买和销售活动日历。同样，她管理了各种运营的条款、成本、流程和交货期限。

这些经验使Andrea La Sala 成为时尚和奢侈品领域中最重要和最合格的企业领导者之一。作为高级管理者，她成功地实施了不同品牌的积极定位并重新定义了它们的关键绩效指标（KPI）。



Andrea La Sala 先生

- Giorgio Armani 的 Armani Exchange 全球品牌与商品陈列总监，意大利米兰
- Calvin Klein 的商品陈列总监
- Gruppo Coin 的品牌经理
- Dolce&Gabbana 的品牌经理
- Sergio Tacchini S.p.A. 的品牌经理
- Fastweb 的市场分析师
- 毕业于 Piedmont 东部大学的商业与经济学专业

“

感谢 TECH，你将能够与世界上最优秀的专业人士一起学习”

地址



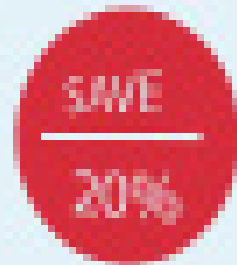
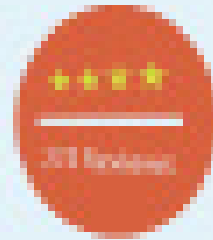
García Barriga, María 女士

- ◆ 数字营销专家
- ◆ 在不同类型的内容生成方面有超过15年的经验:物流和分销、时尚和文学或艺术遗产保护
- ◆ 她曾在RTVE和Telemadrid等主要媒体工作
- ◆ 毕业于UCM信息科学专业
- ◆ UCM时尚和奢侈品业务的营销和传播研究生
- ◆ 纳瓦拉大学时尚商学院ISEM的MBA
- ◆ 时尚潮流创作博士生
- ◆ 永恒的模式:为时尚潮流的自动化创建一个螺旋式的身份》一书的作者

教师

Villamil Navarro, Camila 女士

- ◆ El Tiempo报的记者和时尚与潮流内容的创造者
- ◆ 时尚传播、社交媒体内容、形象和个人品牌方面的培训、会议和讲座的顾问我曾与业内重要品牌合作过不同类型的项目, 如Coach、TOUS、Swarovski、Tommy Hilfiger、Desigual、Estee Lauder、Lancome、Natura、Rosa Clará、ALDO、Falabella和Emporio Armani等
- ◆ 拉萨巴纳大学传播系教授 时尚新闻和个人品牌, 是时尚传播和新闻文凭的协调人。在文凭课程中, 她教授时尚新闻和社会网络与时尚
- ◆ 公共关系和活动组织等领域的教师2019年, 她教授了第一门课程 "拉美时尚"增长、演变和机会", 向堪萨斯州恩波利亚州立大学的学生介绍
- ◆ 社会传播者和记者, 毕业于拉萨巴纳大学
- ◆ 专注于采访和报道最重要的时装周 (纽约、米兰和巴黎)。他还致力于报道和研究拉美时尚的发展。他参加了在墨西哥、巴拿马、巴西、阿根廷、乌拉圭, 当然还有哥伦比亚的时装周



09

对你职业生涯的影响

TECH意识到，采取这些特点的方案是一项巨大的经济、专业，当然也包括个人投资。开展这项伟大工作的最终目标必须是实现专业成长，而现在比以往任何时候都更有必要。



“

现在是向新的数字技术迈出一步的时候了。专注于一个蓬勃发展的领域：TECH的新营销自动化”

你准备好迈出这一步了吗？ 卓越的职业提升在等着你。

新的数字营销:营销自动化大学课程是一个强化课程,它将使你准备好面对创造性和战略性的挑战以及实现目标的重量级决策。帮助你成功不仅是TECH的目标,也是TECH的目标:为所有人提供精英教育。

如果你想提高自己,在专业水平上实现积极的变化,并与最好的人交流,这里就是你的地方。

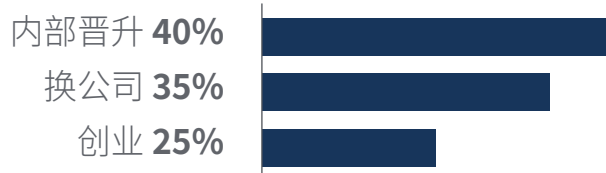
这是一个独特的机会,可以专门从事一个需求日益增加的领域。

如果你想在你的职业中做出积极的改变,新的数字营销大学课程:营销自动化将帮助你实现这一目标。

改变的时候到



改变的类型



工资提高

完成这个课程后, 我们学生的工资会增长超过**25.22%**。



10

对你的公司的好处

新的数字营销:营销自动化大学课程有助于增加潜在员工的机会,这是公司为拥有一流团队而需要考虑的评估。你的专业人员接受的培训越好,他们就越有可能成功,团体的积极性就越高。它也推动了目标的实现,并培养出创造未来工具的专家,正如新一代通过掌握社交网络所做的那样。所有这些都有助于像TECH这样致力于追求卓越的公司的员工的专业成长。因此,这个计划对公司来说是一个独特的机会,可以让他们的团队拥有最优秀的人才,并看到设定的目标背后的成果。



“

营销现在有了新的盟友,如社交网络,新的几代人都很热衷于此。让你的团队有可能掌握它们,并利用这些平台的可能性”

培养和留住公司的人才是最好的长期投资。

01

人才和智力资本的增长知识资本

该专业人员将为公司带来新的概念、战略和观点,可以为组织带来相关的变化。

02

留住高潜力的管理人员,避免人才流失

这个计划加强了公司和经理人之间的联系,并为公司内部的职业发展开辟了新的途径。

03

培养变革的推动者

你将能够在不确定和危机的时候做出决定,帮助组织克服障碍。

04

增加国际扩张的可能性

由于这一计划,该公司将与世界经济的主要市场接触。

05

开发自己的项目

可以在一个真实的项目上工作, 或在其公司的研发或业务发展领域开发新。

06

提高竞争力

该课程将使学生具备接受新挑战的技能, 从而促进组织的发展。

11 学位

新的数字营销:营销自动化大学课程除了保证最严格和最新的培训外,还可以获得由
TECH科技大学颁发的大学课程学位证书。



“

成功地完成这一项目,并获得你的大学学位,省去出门或行政文书的麻烦"

这个新的数字营销:营销自动化大学课程包含了市场上最完整和最新的课程。

评估通过后,学生将通过邮寄收到TECH科技大学颁发的相应的大学课程学位。

TECH科技大学颁发的证书将表达在大学课程获得的资格,并将满足工作交流,竞争性考试和专业职业评估委员会的普遍要求。

学位:新的数字营销:营销自动化大学课程
官方学时:150小时。





大学课程

新的数字营销:营销 自动化

- » 模式:在线
- » 时间:6周
- » 学历:TECH科技大学
- » 时间:16小时/周
- » 时间表:按你方便的
- » 考试:在线

大学课程

新的数字营销：营销自动化

How to get more likes?



Improve your
social media

**CREATE AMAZING
STORIES**

Style: Morocco

Size: 16:9

tech

科学技术大学