

Experto Universitario

Gestión Estratégica  
de Marca Personal



**tech** universidad  
FUNDEPOS



## Experto Universitario

### Gestión Estratégica de Marca Personal

- » Modalidad: online
- » Duración: 6 meses
- » Titulación: TECH Universidad FUNDEPOS
- » Horario: a tu ritmo
- » Exámenes: online

Acceso web: [www.techtitute.com/periodismo-comunicacion/experto-universitario/experto-gestion-estrategica-marca-personal](http://www.techtitute.com/periodismo-comunicacion/experto-universitario/experto-gestion-estrategica-marca-personal)

# Índice

01

Presentación

---

*pág. 4*

02

Objetivos

---

*pág. 8*

03

Dirección del curso

---

*pág. 12*

04

Estructura y contenido

---

*pág. 16*

05

Metodología

---

*pág. 22*

06

Titulación

---

*pág. 30*

# 01

# Presentación

La competencia en Internet es cada vez más alta, y una marca personal sólida puede marcar la diferencia en el mercado laboral y en la carrera profesional de un periodista. Con mayor motivo, esta titulación que ha preparado TECH Universidad FUNDEPOS aborda un área clave en el mundo laboral actual. Este programa se enfoca en la estrategia de Marca Personal, la Identidad Verbal y Visual, el *Elevator Pitch*, la Oratoria y el *Storytelling* Personal, entre otros puntos clave. También incluye técnicas de *Copywriting* y la selección estratégica de plataformas y estrategias de comunicación. Siempre de forma 100% online, el título otorga una gran flexibilidad para organizar los recursos académicos completa conveniencia del matriculado.



Analytic Record





“ No dejes pasar la oportunidad de potenciar tu marca personal como comunicador con las últimas estrategias digitales”

En la actualidad, la competencia laboral es cada vez más exigente y compleja, por lo que es importante destacar en el mercado profesional. Para ello, se requiere de una herramienta poderosa y efectiva como la marca personal, que permite identificar y promocionar de manera efectiva las habilidades y conocimientos en la esfera comunicativa. Es por esta razón que se hace necesario adquirir avanzadas nociones sobre su gestión estratégica, en aras de que los profesionales puedan construir y gestionar su marca personal de manera efectiva en el mundo digital y destacar en un mercado competitivo.

Así, el Experto Universitario en Gestión Estratégica de Marca Personal es un programa diseñado para abordar esta temática y brindar las herramientas necesarias para que los periodistas puedan desarrollar su propia marca personal y gestionarla estratégicamente. El título se enfoca en el dominio de la gestión de la identidad digital, el desarrollo de una marca personal coherente, la creación de una estrategia de comunicación y la implementación de técnicas de *Branding* y Marketing personal.

Esta valiosa oportunidad académica está diseñada para aquellos que deseen destacar y posicionarse en esta área sin necesidad de asistir presencialmente a una institución educativa. Se trata de un programa 100% online que utiliza la metodología pedagógica del *Relearning* para interiorizar más rápido las ideas, siendo una experiencia altamente eficiente.

Este **Experto Universitario en Gestión Estratégica de Marca Personal** contiene el programa educativo más completo y actualizado del mercado. Sus características más destacadas son:

- ♦ El desarrollo de casos prácticos presentados por expertos en Gestión Estratégica de Marca Personal
- ♦ Los contenidos gráficos, esquemáticos y eminentemente prácticos con los que está concebido recogen una información práctica sobre aquellas disciplinas indispensables para el ejercicio profesional
- ♦ Los ejercicios prácticos donde realizar el proceso de autoevaluación para mejorar el aprendizaje
- ♦ Su especial hincapié en metodologías innovadoras
- ♦ Las lecciones teóricas, preguntas al experto, foros de discusión de temas controvertidos y trabajos de reflexión individual
- ♦ La disponibilidad de acceso a los contenidos desde cualquier dispositivo fijo o portátil con conexión a internet



*Inscríbete ahora y aumenta tu visibilidad generando contenidos de valor gracias a TECH Universidad FUNDEPOS”*

“

*Si quieres aumentar tu reputación digital, esta titulación es perfecta para ti”*

*Realiza útiles casos prácticos con los que trazarás las estrategias de marca personal más innovadoras.*

*Convierte tus debilidades en fortalezas en el mundo digital gracias a esta oportunidad académica.*

El programa incluye en su cuadro docente a profesionales del sector que vierten en esta capacitación la experiencia de su trabajo, además de reconocidos especialistas de sociedades de referencia y universidades de prestigio.

Su contenido multimedia, elaborado con la última tecnología educativa, permitirá al profesional un aprendizaje situado y contextual, es decir, un entorno simulado que proporcionará una capacitación inmersiva programada para entrenarse ante situaciones reales.

El diseño de este programa se centra en el Aprendizaje Basado en Problemas, mediante el cual el profesional deberá tratar de resolver las distintas situaciones de práctica profesional que se le planteen a lo largo del curso académico. Para ello, contará con la ayuda de un novedoso sistema de vídeo interactivo realizado por reconocidos expertos.



# 02

# Objetivos

Esta innovadora especialización permite a los matriculados desarrollar una identidad de marca personal auténtica y coherente para sus proyectos en Comunicación. El título tiene en cuenta sus fortalezas y habilidades, estableciendo relaciones significativas con otros profesionales del sector, lo que puede mejorar sus oportunidades de negocio y emprendimiento, así como construir una reputación sólida en su área de trabajo. Todo ello valiéndose de los últimos avances en esta materia, recogidos por TECH Universidad FUNDEPOS en los contenidos.







“

*Alcanza los objetivos de TECH Universidad FUNDEPOS y construye una marca personal sólida y duradera”*



## Objetivos generales

---

- ♦ Identificar y definir los principales elementos para desarrollar y gestionar eficazmente una marca personal
- ♦ Descubrir los elementos que te ayudarán a trabajar la identidad de la marca personal y a conseguir coherencia
- ♦ Trabajar a fondo los elementos estratégicos que formarán la base de los mensajes y relato personal
- ♦ Desarrollar el mensaje en sus distintas formas, racionales y emocionales
- ♦ Conceptualizar una estrategia de contenidos afín a la marca personal
- ♦ Examinar las posibilidades que ofrecen las principales plataformas sociales para el diseño de estrategias efectivas de la marca personal
- ♦ Identificar los pasos para el desarrollo de un plan estratégico de marca personal en social media, estableciendo objetivos y KPIs para medir los resultados
- ♦ Analizar y definir los principales elementos que conforman un perfil de LinkedIn optimizado, compilando estrategias efectivas para fortalecer la presencia digital en esta plataforma
- ♦ Determinar cómo abordar y mejorar el proceso de creación de contenido
- ♦ Estudiar casos de éxito en marcas personales de diferentes sectores





## Objetivos específicos

---

### Módulo 1. Autodiagnóstico para la construcción de marca personal Reputación en el mercado, DAFO, auditoría y Benchmarking

- ♦ Identificar, desde la perspectiva del autoconocimiento, los valores que vertebran la marca personal
- ♦ Evaluar el punto de partida y sacar rendimiento de las herramientas de autoconocimiento más avanzadas
- ♦ Potenciar fortalezas y diferencias para trabajar el posicionamiento como marca personal
- ♦ Extraer información relevante sobre herramientas de autoconocimiento como el Ikigai
- ♦ Analizar el verdadero impacto del autoconocimiento en el desarrollo de la marca personal a través de los estudios de caso
- ♦ Examinar actores y marcas personales referentes en un sector relevante para inspirarte
- ♦ Explorar la primera vía de monetización para la marca personal
- ♦ Completar el *Personal Branding Model Canvas* como guía en el proceso de gestión de la marca personal

### Módulo 2. Planificación de marca personal. Análisis de los factores diferenciales. Pilares de posicionamiento: Brand Core y Brand Positioning

- ♦ Convertir las debilidades en fortalezas, y amenazas y fortalezas en oportunidades para desarrollar con éxito la marca personal
- ♦ Descubrir, en el brand core (núcleo de marca) cómo identifica el propósito, la visión y los valores y ver su utilidad práctica
- ♦ Trabajar el brand positioning, identificando a la audiencia, el mercado y los objetivos, y estudiar la propuesta de valor como eje de nuestro modelo de negocio personal

### Módulo 3. Estrategia de marca personal. Brand persona. Claves de identidad verbal y visual. Elevator pitch, oratoria y storytelling personal

- ♦ Considerar los elementos de personalidad como útiles para desarrollar un nombre de marca y tagline que nos defina
- ♦ Construir arquetipos de marca personal bajo diferentes metodologías
- ♦ Fundamentar las formas de proyectar nuestra identidad verbal y no verbal para reforzar la credibilidad de nuestro mensaje
- ♦ Analizar los diferentes recursos de las narrativas personales
- ♦ Recibir inspiración a través de casos de éxito de relato personal

### Módulo 4. Desarrollo de marca personal. Selección estratégica de plataformas, estrategia de comunicación y plan de contenidos. Técnicas de copywriting

- ♦ Desarrollar contenidos de valor y alto impacto para la audiencia
- ♦ Discernir entre los canales y técnicas más adecuados para la difusión y viralidad de nuestros mensajes
- ♦ Crear y curar contenidos para conceptualizar un plan anual de dinamización en base a nuestras mejores competencias
- ♦ Establecer tácticas de inteligencia artificial útiles para construir contenidos
- ♦ Analizar las diferentes vías que existen para la monetización de la marca personal
- ♦ Ser capaz de prevenir una crisis de reputación y cómo gestionarla en caso de que sobrevenga

# 03

## Dirección del curso

El grupo de profesionales encargados de impartir este Experto Universitario está formado por expertos altamente experimentados en la gestión de marcas personales en el ámbito de la Comunicación. Además, estos profesionales se encuentran en activo, lo que les permite mantenerse actualizados con las últimas tendencias y herramientas en el área. De esta manera, los alumnos del programa desarrollarán una valiosa visión práctica y realista de la reputación digital en la esfera de los medios de Comunicación y el Marketing.



“

*Solo necesitarás 600 horas para alcanzar el éxito con tu marca personal gracias a los valiosos consejos del equipo docente”*

## Dirección



### Dña. Vázquez Viaño, Laura María

- ♦ Directora de Marketing y Estrategia Digital en Torres y Carrera
- ♦ Directora de Servicios al Cliente y Chief Marketing Officer en Roi Scroll
- ♦ Head of Social Media y PR Digital en Havas
- ♦ Consultora Senior de Comunicación y Social Media en Best Relations
- ♦ Account Executive Junior Publicidad y RRPP- Noa Nogueira
- ♦ Docente en Universidad Europea Miguel de Cervantes
- ♦ Docente en Escuela Internacional de Marketing
- ♦ Docente en Escola Superior de Relaciones Públicas de Barcelona
- ♦ Docente en IEBS
- ♦ Licenciada en Publicidad y Relaciones Públicas. Doble Premio Extraordinario Fin de Carrera de la Xunta de Galicia y la Universidad de Vigo
- ♦ Posgrado en Search y Social Media Marketing por la Universitat de Barcelona



## Profesores

### **Dra. García Veiga, Mariam**

- ♦ CEO RockNRebel
- ♦ Personal docente investigador de la Universidad de Santiago de Compostela
- ♦ Licenciada en Ciencias Políticas y de la Administración Pública por la Universidad de Santiago de Compostela
- ♦ Doctorado en Procesos Políticos Contemporáneos por la Universidad de Santiago de Compostela
- ♦ Máster en marketing y comunicación política por la Universidad de Santiago de Compostela
- ♦ Máster en Técnicas Estadísticas Avanzadas por la Universidad de Santiago de Compostela
- ♦ Máster in International Business/Trade/Commerce por la Universidad Intercontinental de la Empresa
- ♦ Máster en Analítica web por Kschool

### **D. Recolons Argenter, Guillem**

- ♦ Brand Director en Omnia Marketing
- ♦ Consultor y socio en Integra Personal Branding
- ♦ Director y socio en Soymimarca
- ♦ Director y Consultor comunicación personal en *Lateral Consulting*
- ♦ Director General en Altraforma
- ♦ Subdirección y dirección nuevo negocio en Saatchi & Saatchi Advertising
- ♦ Docente Profesor de *Personal Branding* Político en la Univesitat Ramon Llul
- ♦ Docente de *Personal Branding* en la Universitat Pompeu Fabra
- ♦ Máster en Marketing ESMA
- ♦ Publicista por el Colegio del Marketing y Comunicación de Cataluña
- ♦ Graduado en Humanidades UOC por la Universitat Oberta de Catalunya

# 04

## Estructura y contenido

El programa del Experto Universitario en Gestión Estratégica de Marca Personal brinda una completa especialización en técnicas de *Branding* personal para la creación de marcas personales tanto en empresas y organizaciones relacionadas con la Comunicación. El plan de estudios cuenta con diferentes módulos que cubren desde los aspectos estratégicos hasta la evaluación de resultados y se ofrece en formato 100% online, lo que otorga una gran flexibilidad para el estudiante.





“

*Una experiencia académica decisiva  
para mejorar todas tus perspectivas  
profesionales como comunicador”*

Módulo 1. Autodiagnóstico para la construcción de marca personal.  
Reputación en el mercado, DAFO, auditoría y benchmarking

- 1.1. Autodiagnóstico para la construcción de marca personal
  - 1.1.1. Autoevaluación y autoconocimiento para la construcción de marca personal
  - 1.1.2. El Autoconocimiento: paso uno en la gestión de la marca personal
  - 1.1.3. Aspectos claves durante el proceso de personal branding
- 1.2. Reputación en el mercado. Una mirada hacia el exterior
  - 1.2.1. Importancia de las percepciones y la reputación de una marca
  - 1.2.2. Conexión entre los que los demás perciben y los valores de la marca personal
  - 1.2.3. Recopilación de los datos que perciben en el mercado como marca personal
- 1.3. DAFO Personal aplicado a la Marca Personal
  - 1.3.1. DAFO aplicado a la marca personal
  - 1.3.2. Estrategia de desarrollo del DAFO personal
  - 1.3.3. Cómo potenciar y rentabilizar las fortalezas
- 1.4. Auditoría, buenas prácticas y benchmarking
  - 1.4.1. Identificación de las marcas personales referentes en el sector
  - 1.4.2. Identificación de los factores que conducen al éxito
  - 1.4.3. Objetivo de posicionamiento a alcanzar como marca personal
- 1.5. El Propósito: la estrella polar que guía la Marca Personal
  - 1.5.1. El propósito de vida
  - 1.5.2. Identificación del Propósito: preguntas poderosas
  - 1.5.3. Ikigai y otras herramientas clarificadoras
  - 1.5.4. Coherencia e Identidad. Conexión entre marca personal y propósito de vida
- 1.6. Los Objetivos en la marca personal
  - 1.6.1. Estrategia de Identificación de objetivo número uno para la marca personal
  - 1.6.2. Determinación de objetivos SMART
  - 1.6.3. Reflexión sobre visibilidad o Ventas
- 1.7. Reflexión sobre público objetivo y propuesta de valor
  - 1.7.1. Público Objetivo: identificación de la empresa interesada en tus fortalezas
  - 1.7.2. Determinación de la propuesta de valor
  - 1.7.3. Estrategia para desarrollar la propuesta de valor



- 1.8. Impacto del autoconocimiento en el desarrollo de la marca personal
  - 1.8.1. Estudio de caso: Proceso de identificación de los valores de marca
  - 1.8.2. Estudio de caso: Utilidad para incidir en la diferenciación como marca personal
  - 1.8.3. Estudio de caso: El impacto en el público objetivo
- 1.9. Modelo de Negocio
  - 1.9.1. Estudio de la viabilidad de monetización de una marca personal
  - 1.9.2. Identificación de los actores principales y otros aspectos relevantes
  - 1.9.3. Puesta en marcha de un negocio de marca personal
- 1.10. *Personal Branding Model Canvas* en la práctica
  - 1.10.1. Presentación del *Personal Branding Model Canvas*
  - 1.10.2. Uso de la Herramienta
  - 1.10.3. Ejemplo Práctico

## Módulo 2. Planificación de marca personal. Análisis de los factores diferenciales de la marca personal. Pilares de posicionamiento: Brand Core y Brand Positioning

- 2.1. Los tres pilares del posicionamiento de marca: "conócete, desarróllate, muéstrate"
  - 2.1.1. La metodología del iceberg de la marca personal
  - 2.1.2. El orden: la clave del éxito
  - 2.1.3. Cambio y dinamismo. La necesidad de reevaluarse
- 2.2. Cómo convertir el DAFO personal en un plan estratégico
  - 2.2.1. Cómo convertir debilidades en fortalezas
  - 2.2.2. Cómo convertir amenazas en oportunidades
  - 2.2.3. Cómo convertir fortalezas en oportunidades
- 2.3. Brand Core I. Propósito: Identificación. Utilidad. Ejemplos
  - 2.3.1. Si tienes un para qué resolverás el cómo y el qué
  - 2.3.2. Metodologías para identificar el propósito
  - 2.3.3. Ejemplos inspiradores de propósito

- 2.4. Brand Core II. Visión. Ejemplos
  - 2.4.1. Visión a Corto, medio y largo plazo. Fijación de objetivos
  - 2.4.2. Por qué vale la pena ser ambicioso en la visión
  - 2.4.3. Ejemplos inspiradores de visión y su utilidad en marca personal
- 2.5. Brand Core III. Valores: Identificación, Gestión y Proyección. Ejemplos
  - 2.5.1. Herramientas para identificar Valores
  - 2.5.2. Gestión de Valores y Proyección a través de imágenes o testimonios
  - 2.5.3. Ejemplos de proyección y utilización de valores
- 2.6. *Brand Positioning* I. Audiencia, Segmentos de clientes
  - 2.6.1. Perfiles demográficos para identificar audiencias
  - 2.6.2. Perfiles psicológicos. Miedos e ilusiones
  - 2.6.3. Empatía: Comprensión de las objeciones de las personas para trabajar contigo
- 2.7. *Brand Positioning* II. Mercado
  - 2.7.1. Comprensión del contexto de mercado de la audiencia
  - 2.7.2. Investigación para Medir el mercado potencial
  - 2.7.3 Desarrollo de mapas de posicionamiento
- 2.8. Brand Positioning III. Objetivos
  - 2.8.1. Objetivo por campo de referencia
  - 2.8.2. Objetivo por especialidad
  - 2.8.3. Objetivo por área geográfica
- 2.9. Brand Positioning IV. Propuesta de valor. Relevancia y Diferencia. Ejemplos
  - 2.9.1. Lienzo de Propuesta de valor personal. El cliente
  - 2.9.2. Lienzo de Propuesta de valor personal. La diferencia relevante
  - 2.9.3. Ejemplos inspiradores de propuestas de valor personal
- 2.10. *Brand Positioning* V. Business Model You, tu modelo de negocio
  - 2.10.1. El lienzo de *Business Model You* de Osterwalder, Pigneur, Clark
  - 2.10.2. Elementos clave: Clientes, valor aportado, canales y roles
  - 2.10.3. Actividades, recursos, socios clave y modelo económico

### Módulo 3. Estrategia de marca personal. Brand persona. Claves de identidad verbal y visual. Elevator pitch, oratoria y storytelling personal

- 3.1. Brand Persona I. Arquetipos de Marca Personal. Ejemplos
  - 3.1.1. Los 12 arquetipos de Jung. Ejemplos
  - 3.1.2. Los 16 arquetipos del test 16 Personalities
  - 3.1.3. La mezcla arquetípica. Impulso y miedo en la gestión de arquetipos
- 3.2. Brand Persona II. Personalidad
  - 3.2.1. *Brand Voice*. Descriptores del tono de voz
  - 3.2.2. Proyección del tono de voz
  - 3.2.3. Ejemplos de uso del tono de voz
- 3.3. Brand Persona III. *Naming & Tagline*
  - 3.3.1. Utilización de mapas mentales para llegar al *tagline*
  - 3.3.2. Utilización del brainstorming para llegar al *tagline*
  - 3.3.3. Los cinco formatos de un eslogan memorable
- 3.4. Identidad Verbal y no verbal
  - 3.4.1. Identidad verbal. Estilo escrito y estilo oral
  - 3.4.2. Identidad no verbal: Lo que define nuestra "*uniqueness*"
  - 3.4.3. Ejemplos inspiradores de identidad verbal y no verbal
- 3.5. Identidad visual, imagen y coherencia con el mensaje
  - 3.5.1. Identidad visual neutra: Pasar desapercibido con la "no imagen"
  - 3.5.2. Identidad visual marcada, pros y contras
  - 3.5.3. Ejemplos de identidad visual
- 3.6. *Elevator Pitch*. Ejemplos
  - 3.6.1. El método Tony Reiss: Wow, How, Now
  - 3.6.2. Presentación personal, pitch de venta, pitch de captación de inversores
  - 3.6.3. Adaptación a la vida real. Ejemplos
- 3.7. Oratoria, claves de un discurso natural e inspirador
  - 3.7.1. El esqueleto del discurso y el solucionador
  - 3.7.2. El bueno, el malo, el viaje, el desenlace
  - 3.7.3. Qué tienen en común los mejores relatos

- 3.8. Del dato al relato: Los 5 tipos de *storytelling personal*
    - 3.8.1. Relato de presentación y relato introspectivo
    - 3.8.2. Relato de propuesta de valor
    - 3.8.3. Relato de valores y relato para romper barreras
  - 3.9. Aprendiendo de los mejores: los mejores relatos personales
    - 3.9.1. Relato empresarial
    - 3.9.2. Relato político o enfocado a una elección
    - 3.9.3. Relato adaptado a cualquier situación
  - 3.10. *Personal Branding Canvas*
    - 3.10.1. Competidores: audiencia, posicionamiento, comunicación
    - 3.10.2. Sector: habilidades, profesión, motivos para creer, identidad
    - 3.10.3. Inversiones y resultados
- Módulo 4. Desarrollo de marca personal. Selección estratégica de plataformas, estrategia de comunicación y plan de contenidos. Técnicas de copywriting**
- 4.1. Lienzo de comunicación personal I. Audiencia, mensaje y medio
    - 4.1.1. Audiencia: Antecedentes, datos demográficos, obstáculos, objeciones comunes
    - 4.1.2. Mensaje: Propuesta de valor, Pitch, bio RRSS, about me, LinkedIn, relato personal
    - 4.1.3. Medio: masivos, redes profesionales, personales o híbridas, redes verticales
  - 4.2. Lienzo de Comunicación II. Ingredientes y formatos para una biografía digital
    - 4.2.1. Elección del nombre de marca personal con base a su exclusividad y fuerza
    - 4.2.2. Reformulación de una propuesta de valor en un título breve
    - 4.2.3. Definición de la ocupación, experiencia, competencias duras y competencias blandas
  - 4.3. Lienzo de Comunicación III. El plan de contenidos: Creación
    - 4.3.1. Elección de las fuentes, modelos de suscripción
    - 4.3.2. Establecimiento de categorías y subcategorías
    - 4.3.3. 800 palabras inspiradas en experiencias y competencias
  - 4.4. Lienzo de Comunicación IV. El plan de contenidos: Curación
    - 4.4.1. Formatos de curación y programación de contenidos
    - 4.4.2. La hora de la verdad: publicar, comentar, interactuar, conectar
    - 4.4.3. Controlar, iterar, probar
  - 4.5. Lienzo de comunicación V. Prescriptores
    - 4.5.1. Clientes satisfechos, el mejor prescriptor
    - 4.5.2. Family & Friends: compañeros de estudios, colegas de trabajo
    - 4.5.3. Líderes sectoriales, colegios profesionales, asociaciones
  - 4.6. Lienzo de comunicación VI. Inversión en marketing personal, monetización
    - 4.6.1. Inversión: tiempo, suscripciones, legal, *branding*, *paid media*, costes variables
    - 4.6.2. Monetización: venta de producto, de tiempo (consultoría, formación, mentoría)
    - 4.6.3. Monetización pasiva: suscripciones, licencias, cursos online, ebooks, ventas por afiliación
  - 4.7. Estrategias de *copywriting*: Del concepto al texto
    - 4.7.1. Beneficios versus características
    - 4.7.2. Prueba social y efecto Bandwagon
    - 4.7.3. Títulos, mensajes, metáforas, verbos y ritmo
  - 4.8. Estrategias de inteligencia artificial aplicadas a contenidos, *copywriting* e imagen
    - 4.8.1. La IA no suple, complementa. Estrategia de uso de la IA
    - 4.8.2. Prompts para ampliar contenidos
    - 4.8.3. *Prompts* para *copywriting* y uso de imágenes
  - 4.9. Claves para la prevención y gestión de crisis
    - 4.9.1. Monitorización de la presencia online
    - 4.9.2. Creación de los protocolos del plan de acción
    - 4.9.3. Abordaje de la crisis: rapidez, transparencia y honestidad
  - 4.10. Reputación directiva
    - 4.10.1. Integridad y ética: Valores pilares de reputación, Sostenibilidad y RSC
    - 4.10.2. Comunicación eficaz: Asertividad, empatía, reconocimiento de errores, celebración de logros
    - 4.10.3. Diagnóstico y medición de la reputación directiva

05

# Metodología

Este programa de capacitación ofrece una forma diferente de aprender. Nuestra metodología se desarrolla a través de un modo de aprendizaje de forma cíclica: **el Relearning**.

Este sistema de enseñanza es utilizado, por ejemplo, en las facultades de medicina más prestigiosas del mundo y se ha considerado uno de los más eficaces por publicaciones de gran relevancia como el ***New England Journal of Medicine***.



“

*Descubre el Relearning, un sistema que abandona el aprendizaje lineal convencional para llevarte a través de sistemas cíclicos de enseñanza: una forma de aprender que ha demostrado su enorme eficacia, especialmente en las materias que requieren memorización”*

## Estudio de Caso para contextualizar todo el contenido

Nuestro programa ofrece un método revolucionario de desarrollo de habilidades y conocimientos. Nuestro objetivo es afianzar competencias en un contexto cambiante, competitivo y de alta exigencia.

“

*Con TECH Universidad FUNDEPOS podrás experimentar una forma de aprender que está moviendo los cimientos de las universidades tradicionales de todo el mundo”*



*Accederás a un sistema de aprendizaje basado en la reiteración, con una enseñanza natural y progresiva a lo largo de todo el temario.*





*El alumno aprenderá, mediante actividades colaborativas y casos reales, la resolución de situaciones complejas en entornos empresariales reales.*

## Un método de aprendizaje innovador y diferente

El presente programa de TECH Universidad FUNDEPOS es una enseñanza intensiva, creada desde 0, que propone los retos y decisiones más exigentes en este campo, ya sea en el ámbito nacional o internacional. Gracias a esta metodología se impulsa el crecimiento personal y profesional, dando un paso decisivo para conseguir el éxito. El método del caso, técnica que sienta las bases de este contenido, garantiza que se sigue la realidad económica, social y profesional más vigente.

“*Nuestro programa te prepara para afrontar nuevos retos en entornos inciertos y lograr el éxito en tu carrera*”

El método del caso ha sido el sistema de aprendizaje más utilizado por las mejores escuelas de negocios del mundo desde que éstas existen. Desarrollado en 1912 para que los estudiantes de Derecho no solo aprendiesen las leyes a base de contenidos teóricos, el método del caso consistió en presentarles situaciones complejas reales para que tomaran decisiones y emitieran juicios de valor fundamentados sobre cómo resolverlas. En 1924 se estableció como método estándar de enseñanza en Harvard.

Ante una determinada situación, ¿qué debería hacer un profesional? Esta es la pregunta a la que nos enfrentamos en el método del caso, un método de aprendizaje orientado a la acción. A lo largo del programa, los estudiantes se enfrentarán a múltiples casos reales. Deberán integrar todos sus conocimientos, investigar, argumentar y defender sus ideas y decisiones.

## Relearning Methodology

TECH Universidad FUNDEPOS aúna de forma eficaz la metodología del Estudio de Caso con un sistema de aprendizaje 100% online basado en la reiteración, que combina 8 elementos didácticos diferentes en cada lección.

Potenciamos el Estudio de Caso con el mejor método de enseñanza 100% online: el Relearning.

*En 2019, obtuvimos los mejores resultados de aprendizaje de todas las universidades online en español en el mundo.*

En TECH Universidad FUNDEPOS se aprende con una metodología vanguardista concebida para capacitar a los directivos del futuro. Este método, a la vanguardia pedagógica mundial, se denomina Relearning.

Nuestra universidad es la única en habla hispana licenciada para emplear este exitoso método. En 2019, conseguimos mejorar los niveles de satisfacción global de nuestros alumnos (calidad docente, calidad de los materiales, estructura del curso, objetivos...) con respecto a los indicadores de la mejor universidad online en español.





En nuestro programa, el aprendizaje no es un proceso lineal, sino que sucede en espiral (aprender, desaprender, olvidar y reaprender). Por eso, combinamos cada uno de estos elementos de forma concéntrica. Con esta metodología se han capacitado más de 650.000 graduados universitarios con un éxito sin precedentes en ámbitos tan distintos como la bioquímica, la genética, la cirugía, el derecho internacional, las habilidades directivas, las ciencias del deporte, la filosofía, el derecho, la ingeniería, el periodismo, la historia o los mercados e instrumentos financieros. Todo ello en un entorno de alta exigencia, con un alumnado universitario de un perfil socioeconómico alto y una media de edad de 43,5 años.

*El Relearning te permitirá aprender con menos esfuerzo y más rendimiento, implicándote más en tu especialización, desarrollando el espíritu crítico, la defensa de argumentos y el contraste de opiniones: una ecuación directa al éxito.*

A partir de la última evidencia científica en el ámbito de la neurociencia, no solo sabemos organizar la información, las ideas, las imágenes y los recuerdos, sino que sabemos que el lugar y el contexto donde hemos aprendido algo es fundamental para que seamos capaces de recordarlo y almacenarlo en el hipocampo, para retenerlo en nuestra memoria a largo plazo.

De esta manera, y en lo que se denomina Neurocognitive context-dependent e-learning, los diferentes elementos de nuestro programa están conectados con el contexto donde el participante desarrolla su práctica profesional.

Este programa ofrece los mejores materiales educativos, preparados a conciencia para los profesionales:



#### Material de estudio

Todos los contenidos didácticos son creados por los especialistas que van a impartir el curso, específicamente para él, de manera que el desarrollo didáctico sea realmente específico y concreto.

Estos contenidos son aplicados después al formato audiovisual, para crear el método de trabajo online de TECH Universidad FUNDEPOS. Todo ello, con las técnicas más novedosas que ofrecen piezas de gran calidad en todos y cada uno los materiales que se ponen a disposición del alumno.



#### Clases magistrales

Existe evidencia científica sobre la utilidad de la observación de terceros expertos.

El denominado Learning from an Expert afianza el conocimiento y el recuerdo, y genera seguridad en las futuras decisiones difíciles.



#### Prácticas de habilidades y competencias

Realizarán actividades de desarrollo de competencias y habilidades específicas en cada área temática. Prácticas y dinámicas para adquirir y desarrollar las destrezas y habilidades que un especialista precisa desarrollar en el marco de la globalización que vivimos.



#### Lecturas complementarias

Artículos recientes, documentos de consenso y guías internacionales, entre otros. En la biblioteca virtual de TECH Universidad FUNDEPOS el estudiante tendrá acceso a todo lo que necesita para completar su capacitación.





**Case studies**

Completarán una selección de los mejores casos de estudio elegidos expresamente para esta titulación. Casos presentados, analizados y tutorizados por los mejores especialistas del panorama internacional.



**Resúmenes interactivos**

El equipo de TECH Universidad FUNDEPOS presenta los contenidos de manera atractiva y dinámica en píldoras multimedia que incluyen audios, vídeos, imágenes, esquemas y mapas conceptuales con el fin de afianzar el conocimiento.

Este exclusivo sistema educativo para la presentación de contenidos multimedia fue premiado por Microsoft como "Caso de éxito en Europa".



**Testing & Retesting**

Se evalúan y reevalúan periódicamente los conocimientos del alumno a lo largo del programa, mediante actividades y ejercicios evaluativos y autoevaluativos para que, de esta manera, el estudiante compruebe cómo va consiguiendo sus metas.



06

# Titulación

El Experto Universitario en Gestión Estratégica de Marca Personal garantiza, además de la capacitación más rigurosa y actualizada, el acceso a dos diplomas de Experto Universitario, uno expedido por TECH Universidad Tecnológica y otro expedido por Universidad FUNDEPOS.



“

*Supera con éxito este programa y recibe tu titulación universitaria sin desplazamientos ni farragosos trámites”*

El programa del **Experto Universitario en Gestión Estratégica de Marca Personal** es el más completo del panorama académico actual. A su egreso, el estudiante recibirá un diploma universitario emitido por TECH Universidad Tecnológica, y otro por Universidad FUNDEPOS.

Estos títulos de formación permanente y actualización profesional de TECH Universidad Tecnológica y Universidad FUNDEPOS garantizan la adquisición de competencias en el área de conocimiento, otorgando un alto valor curricular al estudiante que supere las evaluaciones y acredite el programa tras cursarlo en su totalidad.

Este doble reconocimiento, de dos destacadas instituciones universitarias, suponen una doble recompensa a una formación integral y de calidad, asegurando que el estudiante obtenga una certificación reconocida tanto a nivel nacional como internacional. Este mérito académico le posicionará como un profesional altamente capacitado y preparado para enfrentar los retos y demandas en su área profesional.

Título: **Experto Universitario en Gestión Estratégica de Marca Personal**

N.º Horas: **600 h.**



\*Apostilla de la Haya. En caso de que el alumno solicite que su diploma de TECH Universidad Tecnológica recabe la Apostilla de La Haya, TECH Universidad FUNDEPOS realizará las gestiones oportunas para su obtención, con un coste adicional.



salud futuro  
confianza personas  
educación información tutores  
garantía acreditación enseñanza  
instituciones tecnología aprendizaje  
comunidad compromiso  
atención personalizada innovación  
conocimiento presente  
desarrollo web formación  
aula virtual idiomas

**tech** universidad  
FUNDEPOS

**Experto Universitario**

Gestión Estratégica  
de Marca Personal

- » Modalidad: online
- » Duración: 6 meses
- » Titulación: TECH Universidad FUNDEPOS
- » Horario: a tu ritmo
- » Exámenes: online

# Experto Universitario

## Gestión Estratégica de Marca Personal

