

# Máster Título Propio

## MBA en Dirección de Hospitales y Servicios de Salud

TECH es miembro de:



tech  
universidad



## Máster Título Propio

### MBA en Dirección de Hospitales y Servicios de Salud

- » Modalidad: No escolarizada (100% en línea)
- » Duración: 12 meses
- » Titulación: TECH Universidad
- » Horario: a tu ritmo
- » Exámenes: online

Acceso web: [www.techtitute.com/medicina/master/master-mba-direccion-hospitales-servicios-salud](http://www.techtitute.com/medicina/master/master-mba-direccion-hospitales-servicios-salud)

# Índice

01

Presentación del programa

---

*pág. 4*

02

¿Por qué estudiar en TECH?

---

*pág. 8*

03

Plan de estudios

---

*pág. 12*

04

Objetivos docentes

---

*pág. 24*

05

Metodología de estudio

---

*pág. 34*

06

Cuadro docente

---

*pág. 44*

07

Titulación

---

*pág. 64*

01

# Presentación del programa

La Dirección de Hospitales y Servicios de Salud representa un desafío estratégico con un gran potencial de mejora para optimizar la eficiencia operativa y elevar la calidad asistencial. Según la Organización Mundial de la Salud, hasta un 20% del gasto en Salud se pierde debido a ineficiencias, lo que subraya la importancia de modelos de gestión innovadores. En este contexto, TECH responde a la creciente demanda de especialización con un programa universitario diseñado para dotar a los profesionales del sector con herramientas avanzadas, metodologías efectivas y una visión estratégica que impulse su desarrollo en un entorno altamente competitivo.



“

*Este MBA 100% online te brindará el conocimiento excepcional para dominar las técnicas más avanzadas en gestión sanitaria, optimización de recursos y liderazgo hospitalario”*

La gestión eficaz de Hospitales y Servicios de Salud resulta esencial para garantizar la eficiencia, sostenibilidad y calidad en la atención médica. En un contexto donde la demanda de Servicios sanitarios crece constantemente debido al envejecimiento poblacional y al aumento de enfermedades crónicas, la necesidad de profesionales altamente capacitados en Dirección y administración hospitalaria se vuelve crucial. Además, el liderazgo en este ámbito requiere una visión que abarque tanto la mejora continua de la calidad como la toma de decisiones fundamentadas en datos y análisis del entorno, asegurando así un sistema sanitario más eficiente y equitativo.

Con el propósito de profundizar en estos aspectos clave, TECH ha diseñado un innovador itinerario académico que aborda de manera integral la dirección de hospitales y Servicios de salud. A través de módulos especializados, se analizan temas como la planificación estratégica, la dirección por valores y objetivos. En definitiva, la combinación de teoría organizacional y estrategias de liderazgo permite a los profesionales adquirir herramientas para la toma de decisiones y la implementación de mejoras en sus instituciones. De esta manera, este plan de estudios proporciona un enfoque riguroso y actualizado que responde a los retos actuales del sector sanitario.

Posteriormente, para facilitar un aprendizaje flexible y eficaz, TECH ofrece una metodología 100% online que permite acceder a los contenidos las 24 horas del día, los 7 días de la semana, desde cualquier dispositivo con conexión a internet. A través del sistema *Relearning*, basado en la reiteración progresiva de conceptos, se optimiza la asimilación del conocimiento sin necesidad de dedicar largas horas al estudio memorístico. Además, los profesionales pueden desarrollar habilidades aplicables de inmediato en su entorno laboral, mejorando sus competencias en Dirección y gestión Sanitaria.

Como parte de esta experiencia académica, el programa contará con la participación de unos prestigiosos Directores Invitados Internacionales, quienes impartirán una serie de *Masterclasses* enfocadas en los desafíos actuales y futuros del sector Salud.

Este **MBA en Dirección de Hospitales y Servicios de Salud** contiene el programa universitario más completo y actualizado del mercado. Sus características más destacadas son:

- ♦ El desarrollo de casos prácticos presentados por expertos en Dirección Hospitalaria
- ♦ Los contenidos gráficos, esquemáticos y eminentemente prácticos con los que están concebidos recogen una información científica y práctica sobre aquellas disciplinas indispensables para el ejercicio profesional
- ♦ Los ejercicios prácticos donde realizar el proceso de autoevaluación para mejorar el aprendizaje
- ♦ Su especial hincapié en metodologías innovadoras servicio de Salud
- ♦ Las lecciones teóricas, preguntas al experto, foros de discusión de temas controvertidos y trabajos de reflexión individual
- ♦ La disponibilidad de acceso a los contenidos desde cualquier dispositivo fijo o portátil con conexión a internet



*Unos reputados Directores Invitados Internacionales ofrecerán unas rigurosas Masterclasses acerca de las últimas tendencias en Dirección de Hospitales y Servicios de Salud”*

“

*Profundizarás en como implementar planes de contingencia para la gestión de crisis sanitarias y emergencias hospitalarias”*

Incluye en su cuadro docente a profesionales pertenecientes al ámbito de la Dirección en Servicios de Salud, que vierten en este programa la experiencia de su trabajo, además de reconocidos especialistas de sociedades de referencia y universidades de prestigio.

Su contenido multimedia, elaborado con la última tecnología educativa, permitirá al profesional un aprendizaje situado y contextual, es decir, un entorno simulado que proporcionará un estudio inmersivo programado para entrenarse ante situaciones reales.

El diseño de este programa se centra en el Aprendizaje Basado en Problemas, mediante el cual el alumno deberá tratar de resolver las distintas situaciones de práctica profesional que se le planteen a lo largo del curso académico. Para ello, el profesional contará con la ayuda de un novedoso sistema de vídeo interactivo realizado por reconocidos expertos.

*Adquirirás conocimientos en modelos de atención basados en valor para mejorar los resultados clínicos y la eficiencia operativa.*

*Te capacitarás en gestionar equipos multidisciplinarios para garantizar una atención integral y coordinada en el entorno hospitalario.*



02

# ¿Por qué estudiar en TECH?

TECH es la mayor Universidad digital del mundo. Con un impresionante catálogo de más de 14.000 programas universitarios, disponibles en 11 idiomas, se posiciona como líder en empleabilidad, con una tasa de inserción laboral del 99%. Además, cuenta con un enorme claustro de más de 6.000 profesores de máximo prestigio internacional.



“

*Estudia en la mayor universidad digital del mundo y asegura tu éxito profesional. El futuro empieza en TECH”*

### La mejor universidad online del mundo según FORBES

La prestigiosa revista Forbes, especializada en negocios y finanzas, ha destacado a TECH como «la mejor universidad online del mundo». Así lo han hecho constar recientemente en un artículo de su edición digital en el que se hacen eco del caso de éxito de esta institución, «gracias a la oferta académica que ofrece, la selección de su personal docente, y un método de aprendizaje innovador orientado a formar a los profesionales del futuro».

**Forbes**  
Mejor universidad  
online del mundo

**Plan**  
de estudios  
más completo

### Los planes de estudio más completos del panorama universitario

TECH ofrece los planes de estudio más completos del panorama universitario, con temarios que abarcan conceptos fundamentales y, al mismo tiempo, los principales avances científicos en sus áreas científicas específicas. Asimismo, estos programas son actualizados continuamente para garantizar al alumnado la vanguardia académica y las competencias profesionales más demandadas. De esta forma, los títulos de la universidad proporcionan a sus egresados una significativa ventaja para impulsar sus carreras hacia el éxito.

### El mejor claustro docente top internacional

El claustro docente de TECH está integrado por más de 6.000 profesores de máximo prestigio internacional. Catedráticos, investigadores y altos ejecutivos de multinacionales, entre los cuales se destacan Isaiah Covington, entrenador de rendimiento de los Boston Celtics; Magda Romanska, investigadora principal de MetaLAB de Harvard; Ignacio Wistumba, presidente del departamento de patología molecular traslacional del MD Anderson Cancer Center; o D.W Pine, director creativo de la revista TIME, entre otros.

Profesorado  
**TOP**  
Internacional

La metodología  
más eficaz

### Un método de aprendizaje único

TECH es la primera universidad que emplea el *Relearning* en todas sus titulaciones. Se trata de la mejor metodología de aprendizaje online, acreditada con certificaciones internacionales de calidad docente, dispuestas por agencias educativas de prestigio. Además, este disruptivo modelo académico se complementa con el "Método del Caso", configurando así una estrategia de docencia online única. También en ella se implementan recursos didácticos innovadores entre los que destacan vídeos en detalle, infografías y resúmenes interactivos.

### La mayor universidad digital del mundo

TECH es la mayor universidad digital del mundo. Somos la mayor institución educativa, con el mejor y más amplio catálogo educativo digital, cien por cien online y abarcando la gran mayoría de áreas de conocimiento. Ofrecemos el mayor número de titulaciones propias, titulaciones oficiales de posgrado y de grado universitario del mundo. En total, más de 14.000 títulos universitarios, en once idiomas distintos, que nos convierten en la mayor institución educativa del mundo.

**nº1**  
Mundial  
Mayor universidad  
online del mundo

### La universidad online oficial de la NBA

TECH es la universidad online oficial de la NBA. Gracias a un acuerdo con la mayor liga de baloncesto, ofrece a sus alumnos programas universitarios exclusivos, así como una gran variedad de recursos educativos centrados en el negocio de la liga y otras áreas de la industria del deporte. Cada programa tiene un currículo de diseño único y cuenta con oradores invitados de excepción: profesionales con una distinguida trayectoria deportiva que ofrecerán su experiencia en los temas más relevantes.

### Líderes en empleabilidad

TECH ha conseguido convertirse en la universidad líder en empleabilidad. El 99% de sus alumnos obtienen trabajo en el campo académico que ha estudiado, antes de completar un año luego de finalizar cualquiera de los programas de la universidad. Una cifra similar consigue mejorar su carrera profesional de forma inmediata. Todo ello gracias a una metodología de estudio que basa su eficacia en la adquisición de competencias prácticas, totalmente necesarias para el desarrollo profesional.



### Google Partner Premier

El gigante tecnológico norteamericano ha otorgado a TECH la insignia Google Partner Premier. Este galardón, solo al alcance del 3% de las empresas del mundo, pone en valor la experiencia eficaz, flexible y adaptada que esta universidad proporciona al alumno. El reconocimiento no solo acredita el máximo rigor, rendimiento e inversión en las infraestructuras digitales de TECH, sino que también sitúa a esta universidad como una de las compañías tecnológicas más punteras del mundo.



### La universidad mejor valorada por sus alumnos

Los alumnos han posicionado a TECH como la universidad mejor valorada del mundo en los principales portales de opinión, destacando su calificación más alta de 4,9 sobre 5, obtenida a partir de más de 1.000 reseñas. Estos resultados consolidan a TECH como la institución universitaria de referencia a nivel internacional, reflejando la excelencia y el impacto positivo de su modelo educativo.



# 03

## Plan de estudios

Este exclusivo itinerario universitario proporciona una visión estratégica sobre la planificación y gestión de Hospitales y servicios de Salud, impulsando el desarrollo de competencias clave en la toma de decisiones. A través del análisis de modelos organizativos, Dirección por objetivos y evaluación de sistemas sanitarios, permite comprender los desafíos actuales del sector y diseñar soluciones innovadoras. Sumado a esto, profundiza en la gestión clínica, la integración de nuevas tecnologías y la optimización de recursos, favoreciendo un liderazgo efectivo que garantice la eficiencia operativa y una atención de calidad en entornos hospitalarios y asistenciales.





“

*Garantizarás una transición eficiente entre atención primaria y hospitalaria, optimizando protocolos de derivación, seguimiento y comunicación”*

## Módulo 1. Planificación y control de las organizaciones sanitarias

- 1.1. El proceso de planificación estratégica
  - 1.1.1. Misión, visión y valores
  - 1.1.2. El ciclo de la planificación estratégica. Plan estratégico y líneas estratégicas
  - 1.1.3. Planificación y mejora continua de la calidad. Ventajas de la planificación
  - 1.1.4. Análisis interno y análisis competitivo del entorno. *Benchmarking*
- 1.2. Dirección por valores y objetivos
  - 1.2.1. Planificación operativa. Obtención de objetivos a partir de las líneas estratégicas
  - 1.2.2. Tipos de objetivos. Metas
  - 1.2.3. Dirección por valores y objetivos: planes de gestión
  - 1.2.4. Evaluación del plan estratégico y operativo
- 1.3. Teoría organizacional aplicada a la sanidad
  - 1.3.1. Tipos de organización
  - 1.3.2. Comportamiento organizacional. Estudios
  - 1.3.3. Características de la organización pública
  - 1.3.4. Nuevos modelos organizacionales. Organizaciones líquidas y matriciales
- 1.4. Dirección y gestión
  - 1.4.1. El proceso directivo
  - 1.4.2. Órganos colegiados de Dirección
  - 1.4.3. Estilos de Dirección
- 1.5. Los actores del sistema nacional de Salud
  - 1.5.1. Planificadores, financiadores, proveedores y gestores, relaciones y diferencias
  - 1.5.2. Control e inspección
  - 1.5.3. El ciudadano: cliente y paciente. Asociaciones de pacientes
  - 1.5.4. Los profesionales: sindicatos y sociedades profesionales
  - 1.5.5. Los activistas: plataformas ciudadanas y grupos de presión
- 1.6. La organización del futuro
  - 1.6.1. Entorno organizacional
  - 1.6.2. Gestión del conocimiento como motor de la organización del futuro
  - 1.6.3. Hospitales y centros sanitarios innovadores

## Módulo 2. Sistemas y políticas de Salud

- 2.1. Sistemas de Salud
  - 2.1.1. Principales modelos de sistemas de Salud. Comparación y resultados
  - 2.1.2. El sistema de Salud en España
  - 2.1.3. Sistemas de Salud Modelo *Beverige* SMS: ejemplo
  - 2.1.4. Sistemas de Salud modelo *Bismark* de aseguramiento: ejemplos
  - 2.1.5. Evolución de los distintos sistemas de Salud
- 2.2. Financiación y provisión sanitaria
  - 2.2.1. Financiación de los sistemas de Salud. Aportación pública
  - 2.2.2. El derecho a la asistencia en Salud: cartera de servicios básica y complementaria
  - 2.2.3. Diferentes modelos de provisión en un SNS. Provisión privada
  - 2.2.4. Copago y financiación de los usuarios
- 2.3. El sistema nacional de Salud
  - 2.3.1. Ley general de Sanidad y estructuras básicas de Salud
  - 2.3.2. Servicios de Salud de las CCAAS y coordinación territorial. El consejo Interterritorial de Salud
  - 2.3.3. Comparación de los servicios de Salud de las CCAA organización, financiación y recursos
- 2.4. Evolución y otros aspectos de los sistemas de Salud
  - 2.4.1. Atención a la complejidad y la cronicidad
  - 2.4.2. Las tecnologías de la información como motor de transformación de los sistemas de Salud
  - 2.4.3. Promoción de la Salud y educación para la Salud. Prevención
  - 2.4.4. La Salud pública tradicional y su evolución
  - 2.4.5. La coordinación o integración en Salud. El concepto de Espacio Sociosanitario
- 2.5. Alternativas a los modelos de gestión tradicional
  - 2.5.1. Descripción de las nuevas formas de gestión del SNS de titularidad pública y colaboración público-privada mapa de nuevos modelos de gestión en España
  - 2.5.2. Evaluación de los nuevos modelos de gestión. Resultados y experiencias

### Módulo 3. La división médica y asistencial en el sistema de Salud

- 3.1. Dirección médica clásica vs Dirección asistencial
  - 3.1.1. Estructura y contenido de los órganos de Dirección de un sistema de Salud Organigramas actuales y futuros alternativos
  - 3.1.2. Facultativos como directivos: desde consejeros a directores asistenciales y gerentes pasando por direcciones generales
  - 3.1.3. Preparación y aportación de valor
  - 3.1.4. División médica: áreas críticas
  - 3.1.5. Diferentes estructuras organizativas de la división médica
- 3.2. Sistemas de información para la gestión e historia clínica electrónica
  - 3.2.1. Cuadros de mandos
  - 3.2.2. Historia clínica electrónica
  - 3.2.3. Sistemas de prescripción asistida
  - 3.2.4. CMBD, CIE
  - 3.2.5. Otros sistemas de información útiles en gestión de Salud
- 3.3. Continuidad asistencial: Integración Atención Primaria - Hospitalaria – Sociosanitaria
  - 3.3.1. La necesidad de la integración asistencial
  - 3.3.2. Organizaciones sanitarias integradas. Bases iniciales
  - 3.3.3. Arrancar una OSI
- 3.4. La bioética y humanización en la práctica médica
  - 3.4.1. Principios de la bioética
  - 3.4.2. Los comités de ética en las organizaciones de Salud
  - 3.4.3. La humanización de la atención de Salud
- 3.5. Dirección médica y asistencial: relaciones con la división de enfermería
  - 3.5.1. Herramientas para la gestión del conocimiento en la Dirección clínica y asistencial
  - 3.5.2. Dirección médica y asistencial: relaciones con la división de enfermería
- 3.6. Salud pública, promoción de Salud y Eps para direcciones asistenciales
  - 3.6.1. Salud Pública concepto y ámbito
  - 3.6.2. Promoción de la Salud y educación para la Salud
  - 3.6.3. Programas de Prevención tipos
- 3.7. Transformación del modelo sanitario. La triple meta
  - 3.7.1. Estrategia de continuidad asistencial
  - 3.7.2. Estrategia sociosanitaria
  - 3.7.3. Eficiencia, Salud y experiencia del paciente

### Módulo 4. Gestión clínica

- 4.1. Definición y regulación de la gestión clínica
  - 4.1.1. Diferentes definiciones y visiones de la gestión clínica
  - 4.1.2. Diferentes decretos y regulaciones de la gestión clínica
  - 4.1.3. Niveles de autonomía
- 4.2. Procesos y protocolos en gestión clínica. Manejo de la evidencia científica
  - 4.2.1. Tipos y clasificación de evidencia científica
  - 4.2.2. Protocolos, guías de práctica clínica, vías clínicas: diferencias
  - 4.2.3. Grade y rutas asistenciales
- 4.3. Sistemas de clasificación de pacientes
  - 4.3.1. Sistemas de clasificación de pacientes
  - 4.3.2. Análisis de la dependencia de los pacientes. Escalas y clasificación de dependencia
  - 4.3.3. Cálculo de plantilla/efectivos en función de la clasificación de pacientes. Distribución de cargas de trabajo
- 4.4. Modelos y unidades en gestión clínica
  - 4.4.1. Tipos de unidades de gestión clínica
  - 4.4.2. Unidades mixtas atención primaria y especializada
  - 4.4.3. Unidades interservicios
  - 4.4.4. Unidades interhospitalarias
- 4.5. Prescripción farmacológica prudente. Prescripción electrónica
  - 4.5.1. Prescripción prudente: *Choosing Wisely*
  - 4.5.2. Estrategias “no hacer”
- 4.6. Prescripción de pruebas complementarias
  - 4.6.1. Prescripción prudente vs. Medicina defensiva
  - 4.6.2. Auditorias de prescripción y seguimiento de la prescripción: resultados

## Módulo 5. Gestión de la cronicidad y telemedicina

- 5.1. Gestión del paciente complejo y crónico
  - 5.1.1. *Cronic care model* y estratificación poblacional. Kaiser permanente
  - 5.1.2. Gestión de grupos de población en riesgo. Control de la enfermedad compleja y/o crónica en el domicilio
  - 5.1.3. Cronicidad y atención Socio sanitaria
- 5.2. Experiencias en el empoderamiento del paciente: el paciente activo, escuela de pacientes
  - 5.2.1. Modelo de paciente activo. Universidad de Stanford
  - 5.2.2. Programa de educación en autocuidados. Experiencias internacionales y en España
  - 5.2.3. Las escuelas de pacientes
  - 5.2.4. El empoderamiento del paciente y la aportación enfermera
- 5.3. Telemedicina
  - 5.3.1. Servicios implantados en la actualidad y perspectivas de futuro

## Módulo 6. Gestión de personas y talento

- 6.1. Derechos y deberes. Retribuciones
  - 6.1.1. Estatuto de los trabajadores. Derechos y deberes
  - 6.1.2. El personal Estatutario y funcionario. Situaciones del personal estatutario. Régimen disciplinario. Incompatibilidades
  - 6.1.3. Retribuciones del personal funcionario y estatutario
  - 6.1.4. El personal laboral en las administraciones públicas y en los centros privados
  - 6.1.5. Los sindicatos. Representación, participación y negociación colectiva. Las juntas de personal y los comités de empresa
- 6.2. Jornada de trabajo en las unidades y servicios
  - 6.2.1. Jornada de trabajo; Permisos y Licencias personal estatutario y funcionario
  - 6.2.2. Convenios colectivos en el sector salud
  - 6.2.3. Sistema de trabajo a turnos y guardias. Sistemas de planificación de turnos. Rotaciones. Atención continuada
  - 6.2.4. Gestión de efectivos en función de la demanda asistencial
- 6.3. Herramientas para la empleabilidad en el ámbito público y privado
  - 6.3.1. Ofertas de empleo público. Tipos de ofertas. Baremos de méritos
  - 6.3.2. Sistemas de selección de personal en el sector privado
  - 6.3.3. Los ceses o despidos, motivación justificación y comunicación de los mismos





- 6.4. Evaluación de personas y desarrollo del talento. Clima social e institucional
  - 6.4.1. Planes de acogida, mentorización y despedida
  - 6.4.2. Detección y desarrollo del talento
  - 6.4.3. Clima institucional y social: medición y mejora
- 6.5. Cálculos de plantillas y de rendimientos
  - 6.5.1. Estimación de necesidades de plantillas
  - 6.5.2. Cálculo de plantillas
  - 6.5.3. Asignar tiempo de actividad asistencial
- 6.6. Visibilidad en gestión clínica y asistencial: blogs y redes
  - 6.6.1. La revolución digital en la práctica asistencial y la gestión clínica. Descripción de las nuevas herramientas digitales. Cómo mejorar la visibilidad
  - 6.6.2. Experiencias en redes y blogs de profesionales de Salud
- 6.7. Profesionales de la Salud y tipos de relaciones
  - 6.7.1. La revolución digital en la práctica asistencial y la gestión clínica. Descripción de las nuevas herramientas digitales
  - 6.7.2. Experiencias en redes y blogs de profesionales de Salud

## Módulo 7. Gestión y evaluación económica

- 7.1. Cálculo de costes
  - 7.1.1. Ponderación y cálculo de los costes en Salud
    - 7.1.1.1. Coste/beneficio
    - 7.1.1.2. Coste/utilidad
    - 7.1.1.3. Coste/productividad
- 7.2. Bases contables
  - 7.2.1. Bases generales de la contabilidad
  - 7.2.2. ¿Qué es un Presupuesto? Tipos de presupuestación y de gestión financiera
  - 7.2.3. Presupuesto retrospectivo de ingresos y gastos
  - 7.2.4. Presupuesto prospectivo público por capítulos
  - 7.2.5. Legislación pública sobre presupuestos

- 7.3. Presupuestos y compras
  - 7.3.1. Gestión de compras. Comisiones de compras y adquisición de bienes
  - 7.3.2. Sistemas de aprovisionamiento integrado. Centralización de compras
  - 7.3.3. Gestión de la contratación de Servicios públicos: Concursos, conciertos
  - 7.3.4. Contratación en el sector privado
  - 7.3.5. Logística de los suministros
- 7.4. Eficiencia y sostenibilidad del sistema de Salud
  - 7.4.1. Situación financiera del sistema de Salud público la crisis de sostenibilidad
  - 7.4.2. Gasto para ganar en Salud. Comparativa de inversiones para ganar más Salud
  - 7.4.3. Control del gasto en el sistema de Salud público
- 7.5. Modelos de financiación
  - 7.5.1. Financiación en base a presupuesto histórico y actividad
  - 7.5.2. Financiación capitativa
  - 7.5.3. Financiación por GRD y procesos, pago por acto
  - 7.5.4. Incentivos a los profesionales en función de la financiación
- 7.6. Acuerdos de gestión
  - 7.6.1. Acuerdos de gestión. Definición y modelos
  - 7.6.2. Evolución y evaluación de un acuerdo de gestión

## Módulo 8. Gestión de la calidad

- 8.1. La calidad en Salud
  - 8.1.1. Definiciones de calidad y evolución histórica del concepto. Dimensiones de la calidad
  - 8.1.2. Ciclo de evaluación y mejora de la calidad
  - 8.1.3. Modelo EFQM de mejora de la calidad. Implantación
  - 8.1.4. Normas ISO y modelos de acreditación externa de la calidad
- 8.2. Programas de calidad asistencial
  - 8.2.1. Círculos de la calidad
  - 8.2.2. Estrategias de mejora continua de la calidad
  - 8.2.3. LEAN

## Módulo 9. Dirección por procesos. *Lean-healthcare*

- 9.1. La gestión de los “qué”: Gestión de procesos y gestión por procesos
  - 9.1.1. Bases conceptuales
  - 9.1.2. La gestión por procesos
- 9.2. La gestión de los “cómo”
  - 9.2.1. Procesos asistenciales
  - 9.2.2. Procesos asistenciales integrados
  - 9.2.3. Procedimientos
  - 9.2.4. Procedimiento normalizado de trabajo (PNT)
  - 9.2.5. Protocolos
  - 9.2.6. Guías de práctica clínica. Método *grade*. Instrumento AGREE
  - 9.2.7. Vías clínicas
  - 9.2.8. Guías de cuidados
- 9.3. La mejora de los procesos
  - 9.3.1. La mejora continua de los procesos. Ciclo PDCA
  - 9.3.2. Reingeniería de los procesos
  - 9.3.3. Otros métodos para la mejora de procesos

## Módulo 10. Gestión por competencias

- 10.1. La evaluación del desempeño. Gestión por competencias
  - 10.1.1. Definición de las competencias
  - 10.1.2. Procedimiento de la Evaluación del Desempeño. Implantación
  - 10.1.3. *Feedback* de las profesiones para mejorar su desempeño y autoevaluación
  - 10.1.4. Diseño de un itinerario formativo para el desarrollo competencial
- 10.2. Métodos y técnicas
  - 10.2.1. La entrevista de evaluación. Instrucciones para el evaluador
  - 10.2.2. Principales errores comunes y barreras en la evaluación
  - 10.2.3. La entrevista motivacional
  - 10.2.4. La pirámide de Miller

## Módulo 11. Seguridad de paciente

- 11.1. Seguridad de paciente. Evolución histórica
  - 11.1.1. Introducción y Definición. Antecedentes y situación actual
  - 11.1.2. Estudios básicos sobre seguridad del paciente
- 11.2. Infección nosocomial
  - 11.2.1. Definición y clasificación. Evolución Estudios EPINE
  - 11.2.2. Redes y programas de vigilancia y control de la infección de la hospitalaria
  - 11.2.3. Asepsia, desinfección y esterilización
- 11.3. Prevención
  - 11.3.1. Prevención y detección de acontecimientos adversos relacionados con la atención en Salud
  - 11.3.2. AMFE: (análisis modal de fallos y efectos). Análisis causa / raíz
- 11.4. Sistemas de notificación y registro
  - 11.4.1. Sistemas de notificación y registro de eventos adversos
- 11.5. Segundas y terceras víctimas
  - 11.5.1. Los profesionales de la Salud ante los efectos adversos
  - 11.5.2. La trayectoria de recuperación y el apoyo emocional
  - 11.5.3. El impacto en la imagen corporativa

## Módulo 12. La acreditación de la calidad en Salud

- 12.1. La acreditación en Salud
  - 12.1.1. Peculiaridades de la acreditación de Servicios de Salud
  - 12.1.2. El valor de estar acreditado. Beneficios sobre la organización y los pacientes
  - 12.1.3. La acreditación en Salud en los Servicios clínicos
- 12.2. *Joint Commission International*
  - 12.2.1. Criterios y fases del proceso
- 12.3. Modelo EFQM
  - 12.3.1. Concepto de autoevaluación
  - 12.3.2. Los planes de mejora
  - 12.3.3. Ejemplo de implantación del modelo EFQM en un hospital y en un área de Salud
- 12.4. Acreditación ISO
  - 12.4.1. Definición y criterios generales
  - 12.4.2. La ISO 9001
  - 12.4.3. La ISO 14001
  - 12.4.4. Otros tipos de ISO de relevancia en el sector de Salud

## Módulo 13. Gestión del liderazgo

- 13.1. El liderazgo en el equipo
  - 13.1.1. Teorías sobre la naturaleza y origen de la autoridad: Concepción tradicional o institucional. Concepción funcional. Concepción conductista. Concepción integradora
  - 13.1.2. Autoridad y poder, tipos de poder
  - 13.1.3. El liderazgo. Componentes del liderazgo y tipos
  - 13.1.4. Cómo fabricar un líder
  - 13.1.5. Modelos de liderazgo nuevos. Situacional y líder coach
  - 13.1.6. El término *staff*, esquema jerárquico funcional, distintos tipos de *staff*, conceptos de línea y *staff*; teorías, Influencia de las culturas en el liderazgo
- 13.2. La motivación
  - 13.2.1. Los agentes motivadores. Motivación intrínseca y extrínseca
  - 13.2.2. Diferencias entre motivación y satisfacción y sus diferentes teorías
  - 13.2.3. Evidencia disponible sobre cómo motivar a los profesionales
- 13.3. La delegación
  - 13.3.1. ¿Qué significa delegar? Formas de delegación formas para evaluar la delegación, Tareas y funciones no delegables
  - 13.3.2. Actitudes personales ante la delegación. Pautas para una delegación eficaz
- 13.4. *Coaching* directivo
  - 13.4.1. El *coaching*. Tipos de *coaching*
  - 13.4.2. Beneficios en el ámbito organizativo y aplicaciones al sector salud. Ejemplos

## Módulo 14. Cambio, toma de decisiones y gestión del tiempo

- 14.1. Toma de decisiones
  - 14.1.1. La decisión como proceso organizativo
  - 14.1.2. Fases del proceso de decisión
  - 14.1.3. Características de toda decisión
- 14.2. El proceso de la decisión
  - 14.2.1. Proceso de decisión centralizada, proceso de toma de decisiones individual, proceso de toma de decisiones en grupo
  - 14.2.2. Principio de factor limitante. Eficacia y eficiencia en los costes en el proceso de la toma de decisiones
  - 14.2.3. Elección de la mejor solución. Priorización. Árbol de decisión

- 14.3. Gestión del tiempo, del Estrés y de la felicidad
  - 14.3.1. Técnicas para la gestión del tiempo, de la agenda personal y la compatibilidad con la vida personal
  - 14.3.2. Técnicas de control del Estrés y para favorecer la felicidad personal y profesional

### Módulo 15. La comunicación interna en gestión

- 15.1. La comunicación
  - 15.1.1. Comunicación e información. El proceso de la comunicación. Elementos de la comunicación. Requisitos de la comunicación. Barreras de la comunicación
  - 15.1.2. Formas e instrumentos de la comunicación. Comunicación verbal. Comunicación no verbal. Comunicación escrita
- 15.2. Las reuniones
  - 15.2.1. Técnicas para hacer reuniones provechosas. La preparación de las reuniones y el tipo de reuniones. Selección de participantes
  - 15.2.2. Los comités y comisiones asistenciales y técnicas en hospitales, centros y áreas de Salud
  - 15.2.3. Negociación. Tipos de estrategias: el asertividad. Estrategia *win-win*
- 15.3. Gestión de conflictos
  - 15.3.1. Conflictos posibles en organizaciones de Salud. Estrategias preventivas
  - 15.3.2. La gestión de conflictos. Mediación

### Módulo 16. Creación de una marca personal

- 16.1. El perfil público
  - 16.1.1. Presentarnos al mundo. Nuestra huella digital
  - 16.1.2. Perfil profesional en redes sociales profesionales
  - 16.1.3. Reputación digital. Las referencias positivas
  - 16.1.4. La carta de presentación
- 16.2. La Entrevista para optar a un puesto de gestión
  - 16.2.1. Cómo afrontar una entrevista
  - 16.2.2. Mensajes de nuestro cuerpo ante una entrevista. La kinesia

### Módulo 17. Comunicación y marketing en Salud

- 17.1. El Marketing y las redes sociales
  - 17.1.1. Definición del término. Las dimensiones del marketing. Misión y ciclos del marketing. Herramientas del marketing
  - 17.1.2. ¿Paciente, cliente, usuario? El marketing enfocado a los usuarios de la sanidad pública
  - 17.1.3. Planificación de marketing externo en un centro privado
  - 17.1.4. El cliente interno. Plan de marketing y comunicación interna en instituciones de Salud
  - 17.1.5. Gestión de la presencia institucional en redes. Facebook
  - 17.1.6. Uso de Twitter por la organización
  - 17.1.7. Uso de LinkedIn por la organización y a nivel profesional
  - 17.1.8. Uso de otras redes: Instagram, Tumbler, etc
- 17.2. La comunicación en las organizaciones
  - 17.2.1. Sistemas de comunicación en las organizaciones. Intranet/internet
  - 17.2.2. La comunicación específica en las instituciones de Salud. Hospitales
  - 17.2.3. Premios de Salud. Presentación de candidaturas
  - 17.2.4. Organización de Jornadas, Congresos y otros actos docentes
  - 17.2.5. Gestión de la comunicación local: prensa
  - 17.2.6. Gestión de la comunicación local: radio
  - 17.2.7. Gestión de la comunicación local: televisión
  - 17.2.8. Gestión de la comunicación nacional: prensa especializada en salud
  - 17.2.9. Conflictos externos. Crisis informativas por malas noticias y su gestión
- 17.3. Relaciones con agentes sociales, usuarios y proveedores
  - 17.3.1. La comunicación con la ciudadanía, asociaciones de pacientes y de consumidores – usuarios
  - 17.3.2. La comunicación con los dirigentes políticos, los propietarios – accionistas y los proveedores
  - 17.3.3. Colaboración con la industria farmacéutica
  - 17.3.4. Internacionalización del sector Salud. Turismo de Salud

- 17.4. Responsabilidad social corporativa. Buen gobierno sanitario
  - 17.4.1. La RSC en sanidad. Planes Estratégicos de RSC en las organizaciones. Buen gobierno de Salud: Transparencia desde la empresa pública y la empresa privada
  - 17.4.2. Gestión ambiental y eficiencia energética en instituciones en sanidad
  - 17.4.3. Cooperación al desarrollo a través de instituciones de Salud
  - 17.4.4. El trabajo en red. Alianzas estratégicas
  - 17.4.5. El portal del paciente. Promoción de la Salud y prevención de la enfermedad a través de Internet

### Módulo 18. Gestión de la docencia y la investigación

- 18.1. Metodología de la investigación: Epidemiología y diseños de estudios de investigación y sesgos
  - 18.1.1. Epidemiología y epidemiología clínica
  - 18.1.2. Principales diseños de estudios en investigación clínica
  - 18.1.3. Calidad de los estudios: fiabilidad y validez. Sesgos
- 18.2. Fuentes de información para la investigación y estrategias de búsqueda
  - 18.2.1. Preguntas clínicas de investigación
  - 18.2.2. Fuentes de información
  - 18.2.3. Dónde y cómo buscar la información
  - 18.2.4. Búsqueda
  - 18.2.5. Bases de datos
- 18.3. Lectura crítica de artículos
  - 18.3.1. Fases de la lectura crítica
  - 18.3.2. Herramientas para la lectura crítica
  - 18.3.3. Principales errores
- 18.4. Proyectos de investigación: recursos financieros. Desarrollo de productos y patentes
  - 18.4.1. Modelo español de investigación biomédica
  - 18.4.2. Diseño de un proyecto de investigación
  - 18.4.3. Financiación de la investigación
  - 18.4.4. Explotación de los resultados de investigación
- 18.5. Comunicación y divulgación de la investigación
  - 18.5.1. Informes de investigación
  - 18.5.2. Elección de la revista donde publicar
  - 18.5.3. Algunas recomendaciones de estilo

## Módulo 19. Liderazgo, ética y responsabilidad social de las empresas

- 19.1. Globalización y gobernanza
  - 19.1.1. Gobernanza y gobierno corporativo
  - 19.1.2. Fundamentos del gobierno corporativo en las empresas
  - 19.1.3. El rol del consejo de administración en el marco del gobierno corporativo
- 19.2. *Cross cultural management*
  - 19.2.1. Concepto de *cross cultural management*
  - 19.2.2. Aportaciones al conocimiento de culturas nacionales
  - 19.2.3. Gestión de la diversidad
- 19.3. Ética empresarial
  - 19.3.1. Ética y moral
  - 19.3.2. Ética empresarial
  - 19.3.3. Liderazgo y ética en las empresas
- 19.4. Sostenibilidad
  - 19.4.1. Sostenibilidad y desarrollo sostenible
  - 19.4.2. Agenda 2030
  - 19.4.3. Las empresas sostenibles
- 19.5. Responsabilidad social de la empresa
  - 19.5.1. Dimensión internacional de la responsabilidad social de las empresas
  - 19.5.2. Implementación de la responsabilidad social de la empresa
  - 19.5.3. Impacto y medición de la responsabilidad social de la empresa
- 19.6. Sistemas y herramientas de gestión responsable
  - 19.6.1. RSC: La responsabilidad social corporativa
  - 19.6.2. Aspectos esenciales para implantar una estrategia de gestión responsable
  - 19.6.3. Pasos para la implantación de un sistema de gestión de responsabilidad social corporativa
  - 19.6.4. Herramientas y estándares de la RSC
- 19.7. Multinacionales y derechos humanos
  - 19.7.1. Globalización, empresas multinacionales y derechos humanos
  - 19.7.2. Empresas multinacionales frente al derecho internacional
  - 19.7.3. Instrumentos jurídicos para multinacionales en materia de derechos humanos

- 19.8. Entorno legal y *corporate governance*
  - 19.8.1. Normas internacionales de importación y exportación
  - 19.8.2. Propiedad intelectual e industrial
  - 19.8.3. Derecho Internacional del Trabajo

## Módulo 20. Dirección comercial y marketing estratégico

- 20.1. Dirección comercial
  - 20.1.1. Marco conceptual de la dirección comercial
  - 20.1.2. Estrategia y planificación comercial
  - 20.1.3. El rol de los directores comerciales
- 20.2. Marketing digital y comercio electrónico
  - 20.2.1. Objetivos del marketing digital y comercio electrónico
  - 20.2.2. *Marketing* digital y medios que emplea
  - 20.2.3. Comercio electrónico. Contexto general
  - 20.2.4. Categorías del comercio electrónico
  - 20.2.5. Ventajas y desventajas del *E-commerce* frente al comercio tradicional
- 20.3. Marketing digital para reforzar la marca
  - 20.3.1. Estrategias online para mejorar la reputación de tu marca
  - 20.3.2. *Branded content & storytelling*
- 20.4. Marketing digital para captar y fidelizar clientes
  - 20.4.1. Estrategias de fidelización y vinculación a través de Internet
  - 20.4.2. *Visitor relationship management*
  - 20.4.3. Hipersegmentación
- 20.5. Gestión de campañas digitales
  - 20.5.1. ¿Qué es una campaña de publicidad digital?
  - 20.5.2. Pasos para lanzar una campaña de marketing online
  - 20.5.3. Errores de las campañas de publicidad digital
- 20.6. Estrategia de ventas
  - 20.6.1. Estrategia de ventas
  - 20.6.2. Métodos de ventas

- 20.7. Comunicación Corporativa
  - 20.7.1. Concepto
  - 20.7.2. Importancia de la comunicación en la organización
  - 20.7.3. Tipo de la comunicación en la organización
  - 20.7.4. Funciones de la comunicación en la organización
  - 20.7.5. Elementos de la comunicación
  - 20.7.6. Problemas de la comunicación
  - 20.7.7. Escenarios de la comunicación
- 20.8. Comunicación y reputación digital
  - 20.8.1. Reputación online
  - 20.8.2. ¿Cómo medir la reputación digital?
  - 20.8.3. Herramientas de reputación online
  - 20.8.4. Informe de reputación online
  - 20.8.5. *Branding* online

## Módulo 21. *Management* directivo

- 21.1. *General management*
  - 21.1.1. Concepto de *general management*
  - 21.1.2. La acción del *manager* general
  - 21.1.3. El director general y sus funciones
  - 21.1.4. Transformación del trabajo de la Dirección
- 21.2. El directivo y sus funciones. La cultura organizacional y sus enfoques
  - 21.2.1. El directivo y sus funciones. La cultura organizacional y sus enfoques
- 21.3. Dirección de operaciones
  - 21.3.1. Importancia de la Dirección
  - 21.3.2. La cadena de valor
  - 21.3.3. Gestión de calidad
- 21.4. Oratoria y formación de portavoces
  - 21.4.1. Comunicación interpersonal
  - 21.4.2. Habilidades comunicativas e influencia
  - 21.4.3. Barreras en la comunicación

- 21.5. Herramientas de comunicaciones personales y organizacional
  - 21.5.1. La comunicación interpersonal
  - 21.5.2. Herramientas de la comunicación interpersonal
  - 21.5.3. La comunicación en la organización
  - 21.5.4. Herramientas en la organización
- 21.6. Comunicación en situaciones de crisis
  - 21.6.1. Crisis
  - 21.6.2. Fases de la crisis
  - 21.6.3. Mensajes: contenidos y momentos
- 21.7. Preparación de un plan de crisis
  - 21.7.1. Análisis de posibles problemas
  - 21.7.2. Planificación
  - 21.7.3. Adecuación del personal
- 21.8. Inteligencia emocional
  - 21.8.1. Inteligencia emocional y comunicación
  - 21.8.2. Asertividad, empatía y escucha activa
  - 21.8.3. Autoestima y comunicación emocional
- 21.9. Liderazgo y gestión de equipos
  - 21.9.1. Liderazgo y estilos de liderazgo
  - 21.9.2. Capacidades y desafíos del líder
  - 21.9.3. Gestión de procesos de cambio
  - 21.9.4. Gestión de equipos Multiculturales



*Te prepararás para analizar la rentabilidad y sostenibilidad financiera del hospital mediante el estudio detallado de ingresos por servicios médicos y variaciones presupuestarias”*

# 04

## Objetivos docentes

La Gestión eficiente de Hospitales y Servicios de Salud requiere competencias avanzadas en planificación estratégica, Dirección por objetivos y evaluación económica. Mediante un enfoque integral, este programa universitario permite diseñar estrategias sanitarias basadas en la optimización de recursos, la mejora continua de la calidad y el análisis del entorno competitivo. Por lo tanto, facilita el desarrollo de habilidades en Gestión Clínica, integración asistencial y transformación digital, promoviendo modelos innovadores y sostenibles. Con un énfasis en la toma de decisiones basada en datos, se fomenta una Dirección sanitaria orientada a la eficiencia, la equidad y la excelencia en la atención.



“

*Comprenderás los principios de la bioética y aplicarás criterios éticos en la toma de decisiones clínicas, con base en la autonomía y la justicia”*



## Objetivos generales

---

- ◆ Desarrollar una visión integral sobre la planificación y el control de las organizaciones sanitarias, aplicando estrategias de Dirección y gestión eficientes
- ◆ Comprender los diferentes modelos de sistemas de salud, analizando su evolución, financiación y provisión de Servicios
- ◆ Abordar la estructura y funciones de la división médica y asistencial, destacando el papel de la bioética y la humanización en la atención sanitaria
- ◆ Implementar modelos de gestión clínica basados en la evidencia científica, optimizando los procesos asistenciales y la clasificación de pacientes
- ◆ Analizar la gestión de la cronicidad y la telemedicina como herramientas clave en la modernización del sistema de Salud
- ◆ Aplicar estrategias para la gestión del talento en el ámbito sanitario, promoviendo el desarrollo profesional y la mejora del clima organizacional
- ◆ Evaluar los aspectos económicos de la gestión sanitaria, incluyendo el cálculo de costes, presupuestos y modelos de financiación
- ◆ Desarrollar competencias en la toma de decisiones estratégicas mediante la evaluación de acuerdos de gestión y nuevas formas de provisión sanitaria
- ◆ Integrar metodologías de calidad en la gestión sanitaria, empleando modelos de mejora continua y acreditación de Servicios
- ◆ Identificar tendencias emergentes en la organización y gestión del sistema de Salud, incorporando innovación tecnológica y estrategias de sostenibilidad





## Objetivos específicos

---

### Módulo 1. Planificación y control de las organizaciones sanitarias

- Definir los elementos clave de la planificación estratégica en las organizaciones sanitarias, incluyendo misión, visión, valores y líneas estratégicas
- Diferenciar los tipos de objetivos y metas dentro de la planificación operativa, estableciendo su relación con los planes de gestión
- Examinar las características de los distintos modelos organizacionales en el ámbito sanitario, desde estructuras tradicionales hasta organizaciones líquidas y matriciales
- Describir el proceso directivo en el sector sanitario, identificando los órganos colegiados y los estilos de Dirección más utilizados
- Analizar el papel de los distintos actores del sistema nacional de Salud y su influencia en la planificación, financiación y gestión sanitaria
- Explorar las tendencias emergentes en la gestión del conocimiento y la innovación en hospitales y centros sanitarios

### Módulo 2. Sistemas y políticas de Salud

- Comparar los principales modelos de sistemas de Salud a nivel internacional, identificando sus diferencias, ventajas y resultados
- Describir los mecanismos de financiación y provisión sanitaria, evaluando su impacto en la accesibilidad y sostenibilidad del sistema
- Interpretar la estructura y normativa del Sistema Nacional de Salud, considerando su organización territorial y coordinación entre comunidades autónomas
- Explorar las nuevas formas de gestión sanitaria, incluyendo la colaboración público-privada y su impacto en la eficiencia del sistema

### Módulo 3. La división médica y asistencial en el sistema de Salud

- ♦ Identificar las diferencias entre la Dirección médica clásica y la Dirección asistencial, considerando su estructura y evolución dentro del sistema de Salud
- ♦ Describir la importancia de los sistemas de información en la gestión sanitaria, incluyendo la historia clínica electrónica y los cuadros de mando
- ♦ Relacionar los niveles de atención primaria, hospitalaria y sociosanitaria, destacando la necesidad de una integración asistencial eficiente
- ♦ Distinguir los principios de la bioética y su aplicación en la humanización de la atención médica dentro de las organizaciones de Salud
- ♦ Evaluar el impacto de la Dirección médica y asistencial en la gestión del conocimiento y la coordinación con la división de enfermería
- ♦ Desarrollar estrategias para la transformación del modelo sanitario, alineadas con la triple meta de eficiencia, Salud y experiencia del paciente

### Módulo 4. Gestión clínica

- ♦ Diferenciar las distintas definiciones y regulaciones de la gestión clínica, considerando su evolución y niveles de autonomía
- ♦ Comparar los distintos tipos de protocolos, guías de práctica clínica y vías clínicas, analizando sus aplicaciones en la gestión sanitaria
- ♦ Clasificar a los pacientes según los sistemas de categorización existentes, identificando su nivel de dependencia y necesidades asistenciales
- ♦ Diseñar modelos de unidades de gestión clínica adaptadas a las necesidades del sistema de Salud, incluyendo unidades mixtas e interhospitalarias
- ♦ Justificar la importancia de la prescripción prudente y el uso racional del medicamento en la gestión clínica, basándose en estrategias como *Choosing Wisely*
- ♦ Establecer criterios para la prescripción de pruebas complementarias, diferenciando entre una práctica basada en la evidencia y la medicina defensiva





### **Módulo 5. Gestión de la cronicidad y telemedicina**

- ♦ Diferenciar los modelos de gestión de la cronicidad y su aplicación en el seguimiento del paciente complejo, incluyendo el *Cronic Care Model* y la estratificación poblacional
- ♦ Valorar el impacto de las estrategias de empoderamiento del paciente, como el Modelo de Paciente Activo y las escuelas de pacientes, en la gestión de enfermedades crónicas
- ♦ Comparar las experiencias en educación para el autocuidado y su influencia en la adherencia terapéutica y calidad de vida del paciente
- ♦ Caracterizar los Servicios actuales de telemedicina y sus perspectivas de futuro en la atención sanitaria

### **Módulo 6. Gestión de personas y talento**

- ♦ Establecer los derechos y deberes de una entidad médica en la gestión de personas
- ♦ Conocer el derecho a la negociación colectiva, representación y participación institucional
- ♦ Reconocer y desarrollar el talento profesional de las personas integrando nuevas herramientas para la empleabilidad en el ámbito público y privado
- ♦ Desarrollar estrategias de liderazgo y gestión del talento para optimizar el desempeño de los equipos sanitarios, fomentar un entorno laboral eficiente y mejorar la calidad asistencial

### **Módulo 7. Gestión y evaluación económica**

- ♦ Desglosar los distintos métodos de cálculo de costes en Salud, incluyendo el análisis de coste-beneficio, coste-utilidad y coste-productividad
- ♦ Contrastar los modelos de financiación en el sistema de Salud y su impacto en la sostenibilidad económica
- ♦ Estudiar las estrategias de control del gasto en el sistema de Salud público y su relación con la eficiencia del servicio
- ♦ Describir los acuerdos de gestión y sus mecanismos de evaluación dentro de la administración sanitaria

### **Módulo 8. Gestión de la calidad**

- ♦ Comparar los diferentes modelos de gestión de la calidad en Salud, incluyendo el modelo EFQM, las normas ISO y los sistemas de acreditación externa
- ♦ Explorar la evolución histórica del concepto de calidad en Salud y sus dimensiones principales
- ♦ Relacionar las estrategias de mejora continua con la implementación de programas de calidad asistencial
- ♦ Evaluar el impacto de metodologías como LEAN en la optimización de los procesos sanitarios

### **Módulo 9. Dirección por procesos. *Lean-healthcare***

- ♦ Diferenciar la gestión de procesos y la gestión por procesos en el ámbito sanitario
- ♦ Describir los elementos clave de los procesos asistenciales y su integración en la atención sanitaria
- ♦ Aplicar metodologías de mejora continua como el ciclo PDCA y la reingeniería de procesos en entornos de Salud
- ♦ Comparar distintos enfoques de optimización de procesos, incluyendo protocolos, guías clínicas y vías clínicas

### **Módulo 10. Gestión por competencias**

- ♦ Establecer los criterios esenciales para la evaluación del desempeño en la gestión por competencias
- ♦ Examinar el procedimiento de implantación de la evaluación del desempeño y su impacto en el desarrollo profesional
- ♦ Determinar las estrategias de retroalimentación efectivas para la mejora del desempeño y la autoevaluación
- ♦ Explorar los métodos y técnicas utilizadas en la gestión por competencias, incluyendo la entrevista de evaluación y la pirámide de Miller

### **Módulo 11. Seguridad de paciente**

- ♦ Describir la evolución histórica y los principios fundamentales de la seguridad del paciente en el ámbito sanitario
- ♦ Identificar los principales estudios sobre infecciones nosocomiales y las estrategias de prevención y control
- ♦ Relacionar los métodos de prevención con la detección de eventos adversos en la atención en Salud
- ♦ Valorar el impacto de los eventos adversos en los profesionales de la Salud y en la imagen corporativa de las instituciones sanitarias

### **Módulo 12. La acreditación de la calidad en Salud**

- ♦ Describir las particularidades de la acreditación en Salud y su impacto en la calidad asistencial
- ♦ Comparar los principales modelos de acreditación, incluyendo Joint Commission International, EFQM e ISO
- ♦ Evaluar los beneficios de la acreditación en la mejora de los Servicios clínicos y la seguridad del paciente
- ♦ Aplicar los criterios de los modelos de acreditación en distintos entornos de Salud

### **Módulo 13. Gestión del liderazgo**

- ♦ Diferenciar los principales modelos de liderazgo y su aplicación en entornos sanitarios
- ♦ Relacionar el concepto de autoridad con los distintos tipos de poder en la gestión del liderazgo
- ♦ Identificar los factores clave de la motivación profesional y su impacto en el desempeño
- ♦ Implementar estrategias de delegación efectiva en equipos de trabajo del sector Salud
- ♦ Aplicar técnicas de coaching directivo para fortalecer la gestión del talento
- ♦ Comparar los beneficios del liderazgo situacional y el modelo líder coach en organizaciones sanitarias

#### **Módulo 14. Cambio, toma de decisiones y gestión del tiempo**

- ♦ Comprender las fases del proceso de toma de decisiones y su impacto en la gestión organizativa
- ♦ Distinguir los diferentes enfoques en la toma de decisiones y su aplicabilidad en entornos de Salud
- ♦ Evaluar la eficacia y eficiencia de las decisiones a través del análisis de costos y factores limitantes
- ♦ Desarrollar estrategias para optimizar la gestión del tiempo y equilibrar la vida personal y profesional
- ♦ Implementar técnicas de control del estrés para mejorar el bienestar en el ámbito laboral
- ♦ Seleccionar métodos de priorización y análisis de alternativas para una mejor resolución de problemas

#### **Módulo 15. La comunicación interna en gestión**

- ♦ Reconocer los elementos clave del proceso de comunicación y las barreras que pueden afectar su eficacia
- ♦ Diferenciar las distintas formas e instrumentos de comunicación en el ámbito organizativo
- ♦ Aplicar estrategias para la planificación y conducción de reuniones productivas en entornos de Salud
- ♦ Manejar técnicas de mediación y negociación para la resolución efectiva de conflictos en la gestión sanitaria

#### **Módulo 16. Creación de una marca personal**

- ♦ Construcción de una huella digital que refleje un perfil profesional sólido y alineado con los objetivos de gestión
- ♦ Optimización del uso de redes sociales profesionales para fortalecer la reputación digital y generar referencias positivas
- ♦ Desarrollo de estrategias efectivas para la redacción de una carta de presentación impactante
- ♦ Dominio de técnicas de comunicación verbal y no verbal para afrontar con éxito una entrevista de gestión

#### **Módulo 17. Comunicación y marketing en Salud**

- ♦ Implementación de estrategias de marketing digital y redes sociales para fortalecer la presencia institucional en el sector Salud
- ♦ Diseño de planes de comunicación interna y externa que optimicen la interacción con pacientes, profesionales y medios de comunicación
- ♦ Fortalecimiento de las relaciones con asociaciones, dirigentes políticos y la industria farmacéutica para consolidar alianzas estratégicas
- ♦ Integración de principios de Responsabilidad Social Corporativa y Buen Gobierno en la gestión sanitaria para mejorar la transparencia y sostenibilidad

### Módulo 18. Gestión de la docencia y la investigación

- ♦ Optimización de las estrategias de búsqueda y selección de información en bases de datos científicas para la investigación en Salud
- ♦ Evaluación de la calidad y fiabilidad de los estudios de investigación a través de herramientas de lectura crítica
- ♦ Estructuración de proyectos de investigación con un enfoque en la obtención de financiamiento y el desarrollo de patentes
- ♦ Fortalecimiento de la capacidad de análisis de sesgos y errores en estudios científicos para garantizar la validez de los resultados
- ♦ Aplicación de criterios estratégicos para la selección de revistas científicas en las que publicar investigaciones
- ♦ Mejora de la divulgación científica a través de la redacción de informes de investigación con estándares de calidad y precisión

### Módulo 19. Liderazgo, ética y responsabilidad social de las empresas

- ♦ Evaluar las estructuras de gobernanza y su impacto en el desempeño organizacional mediante el análisis de modelos de Gobierno Corporativo aplicados en empresas internacionales
- ♦ Fomentar la gestión efectiva de la diversidad cultural en entornos laborales, desarrollando habilidades para la integración de equipos multiculturales en un contexto globalizado
- ♦ Promover la implementación de prácticas éticas dentro del liderazgo empresarial, con énfasis en la toma de decisiones responsables que alineen los intereses empresariales con los valores sociales
- ♦ Analizar los principios del desarrollo sostenible y cómo las empresas pueden contribuir activamente a la Agenda 2030, asegurando un crecimiento empresarial responsable y a largo plazo

- ♦ Diseñar estrategias de Responsabilidad Social Corporativa (RSC) que respondan a las necesidades locales y globales, evaluando su impacto y medición a través de indicadores de sostenibilidad
- ♦ Establecer sistemas de gestión de responsabilidad social corporativa, aplicando herramientas y estándares internacionales para asegurar la correcta implementación de políticas responsables dentro de las organizaciones

### Módulo 20. Dirección comercial y marketing estratégico

- ♦ Desarrollar estrategias comerciales efectivas, enfocándose en la planificación y el diseño de una Dirección comercial que optimice el rendimiento organizacional en entornos competitivos
- ♦ Implementar técnicas avanzadas de *marketing* digital, seleccionando los medios adecuados para mejorar el alcance y la conversión en plataformas de comercio electrónico
- ♦ Aplicar estrategias de marketing digital para reforzar la imagen de marca, utilizando herramientas de *storytelling* y *branded content* que conecten emocionalmente con el público objetivo
- ♦ Diseñar e implementar programas de fidelización de clientes online, aprovechando tecnologías como el *Visitor Relationship Management* (VRM) y técnicas de hipersegmentación
- ♦ Optimizar campañas de publicidad digital, estableciendo un proceso eficiente para su lanzamiento, ejecución y evaluación, minimizando los errores comunes que afectan su desempeño
- ♦ Formar y liderar equipos de ventas utilizando técnicas modernas de ventas y comunicación corporativa, alineando las metas comerciales con las estrategias de *marketing* digital para maximizar los resultados



### Módulo 21. *Management* directivo

- ♦ Analizar competencias en la gestión general, comprendiendo el papel fundamental del Director General y sus funciones estratégicas para guiar la organización en un entorno cambiante
- ♦ Fomentar una cultura organizacional positiva, alineando las funciones directivas con los valores y objetivos institucionales, y aplicando enfoques efectivos para la mejora continua
- ♦ Gestionar la Dirección de operaciones mediante la optimización de la cadena de valor, asegurando la calidad en todos los procesos productivos y Servicios de la organización
- ♦ Desarrollar habilidades de oratoria y comunicación interpersonal en directivos, proporcionando herramientas clave para influir y persuadir en el ámbito corporativo
- ♦ Elaborar un plan de gestión de crisis efectivo, identificando posibles problemas, planificando respuestas y adaptando al personal para asegurar una comunicación clara durante situaciones de emergencia
- ♦ Promover la gestión de equipos multiculturales, implementando estrategias de liderazgo que favorezcan la integración y el rendimiento de equipos diversos en contextos globales

“ Gestionarás la imagen del hospital mediante campañas visuales y mensajes clave, resaltando su excelencia en atención para captar y retener pacientes”

05

# Metodología de estudio

TECH es la primera universidad en el mundo que combina la metodología de los **case studies** con el **Relearning**, un sistema de aprendizaje 100% online basado en la reiteración dirigida.

Esta disruptiva estrategia pedagógica ha sido concebida para ofrecer a los profesionales la oportunidad de actualizar conocimientos y desarrollar competencias de un modo intenso y riguroso. Un modelo de aprendizaje que coloca al estudiante en el centro del proceso académico y le otorga todo el protagonismo, adaptándose a sus necesidades y dejando de lado las metodologías más convencionales.



“

*TECH te prepara para afrontar nuevos retos en entornos inciertos y lograr el éxito en tu carrera”*

## El alumno: la prioridad de todos los programas de TECH

En la metodología de estudios de TECH el alumno es el protagonista absoluto. Las herramientas pedagógicas de cada programa han sido seleccionadas teniendo en cuenta las demandas de tiempo, disponibilidad y rigor académico que, a día de hoy, no solo exigen los estudiantes sino los puestos más competitivos del mercado.

Con el modelo educativo asincrónico de TECH, es el alumno quien elige el tiempo que destina al estudio, cómo decide establecer sus rutinas y todo ello desde la comodidad del dispositivo electrónico de su preferencia. El alumno no tendrá que asistir a clases en vivo, a las que muchas veces no podrá acudir. Las actividades de aprendizaje las realizará cuando le venga bien. Siempre podrá decidir cuándo y desde dónde estudiar.

“

*En TECH NO tendrás clases en directo  
(a las que luego nunca puedes asistir)”*



### Los planes de estudios más exhaustivos a nivel internacional

TECH se caracteriza por ofrecer los itinerarios académicos más completos del entorno universitario. Esta exhaustividad se logra a través de la creación de temarios que no solo abarcan los conocimientos esenciales, sino también las innovaciones más recientes en cada área.

Al estar en constante actualización, estos programas permiten que los estudiantes se mantengan al día con los cambios del mercado y adquieran las habilidades más valoradas por los empleadores. De esta manera, quienes finalizan sus estudios en TECH reciben una preparación integral que les proporciona una ventaja competitiva notable para avanzar en sus carreras.

Y además, podrán hacerlo desde cualquier dispositivo, pc, tableta o smartphone.

“

*El modelo de TECH es asincrónico, de modo que te permite estudiar con tu pc, tableta o tu smartphone donde quieras, cuando quieras y durante el tiempo que quieras”*

## Case studies o Método del caso

El método del caso ha sido el sistema de aprendizaje más utilizado por las mejores escuelas de negocios del mundo. Desarrollado en 1912 para que los estudiantes de Derecho no solo aprendiesen las leyes a base de contenidos teóricos, su función era también presentarles situaciones complejas reales. Así, podían tomar decisiones y emitir juicios de valor fundamentados sobre cómo resolverlas. En 1924 se estableció como método estándar de enseñanza en Harvard.

Con este modelo de enseñanza es el propio alumno quien va construyendo su competencia profesional a través de estrategias como el *Learning by doing* o el *Design Thinking*, utilizadas por otras instituciones de renombre como Yale o Stanford.

Este método, orientado a la acción, será aplicado a lo largo de todo el itinerario académico que el alumno emprenda junto a TECH. De ese modo se enfrentará a múltiples situaciones reales y deberá integrar conocimientos, investigar, argumentar y defender sus ideas y decisiones. Todo ello con la premisa de responder al cuestionamiento de cómo actuaría al posicionarse frente a eventos específicos de complejidad en su labor cotidiana.



## Método Relearning

En TECH los *case studies* son potenciados con el mejor método de enseñanza 100% online: el *Relearning*.

Este método rompe con las técnicas tradicionales de enseñanza para poner al alumno en el centro de la ecuación, proveyéndole del mejor contenido en diferentes formatos. De esta forma, consigue repasar y reiterar los conceptos clave de cada materia y aprender a aplicarlos en un entorno real.

En esta misma línea, y de acuerdo a múltiples investigaciones científicas, la reiteración es la mejor manera de aprender. Por eso, TECH ofrece entre 8 y 16 repeticiones de cada concepto clave dentro de una misma lección, presentada de una manera diferente, con el objetivo de asegurar que el conocimiento sea completamente afianzado durante el proceso de estudio.

*El Relearning te permitirá aprender con menos esfuerzo y más rendimiento, implicándote más en tu especialización, desarrollando el espíritu crítico, la defensa de argumentos y el contraste de opiniones: una ecuación directa al éxito.*



## Un Campus Virtual 100% online con los mejores recursos didácticos

Para aplicar su metodología de forma eficaz, TECH se centra en proveer a los egresados de materiales didácticos en diferentes formatos: textos, vídeos interactivos, ilustraciones y mapas de conocimiento, entre otros. Todos ellos, diseñados por profesores cualificados que centran el trabajo en combinar casos reales con la resolución de situaciones complejas mediante simulación, el estudio de contextos aplicados a cada carrera profesional y el aprendizaje basado en la reiteración, a través de audios, presentaciones, animaciones, imágenes, etc.

Y es que las últimas evidencias científicas en el ámbito de las Neurociencias apuntan a la importancia de tener en cuenta el lugar y el contexto donde se accede a los contenidos antes de iniciar un nuevo aprendizaje. Poder ajustar esas variables de una manera personalizada favorece que las personas puedan recordar y almacenar en el hipocampo los conocimientos para retenerlos a largo plazo. Se trata de un modelo denominado *Neurocognitive context-dependent e-learning* que es aplicado de manera consciente en esta titulación universitaria.

Por otro lado, también en aras de favorecer al máximo el contacto mentor-alumno, se proporciona un amplio abanico de posibilidades de comunicación, tanto en tiempo real como en diferido (mensajería interna, foros de discusión, servicio de atención telefónica, email de contacto con secretaría técnica, chat y videoconferencia).

Asimismo, este completísimo Campus Virtual permitirá que el alumnado de TECH organice sus horarios de estudio de acuerdo con su disponibilidad personal o sus obligaciones laborales. De esa manera tendrá un control global de los contenidos académicos y sus herramientas didácticas, puestas en función de su acelerada actualización profesional.



*La modalidad de estudios online de este programa te permitirá organizar tu tiempo y tu ritmo de aprendizaje, adaptándolo a tus horarios”*

### La eficacia del método se justifica con cuatro logros fundamentales:

1. Los alumnos que siguen este método no solo consiguen la asimilación de conceptos, sino un desarrollo de su capacidad mental, mediante ejercicios de evaluación de situaciones reales y aplicación de conocimientos.
2. El aprendizaje se concreta de una manera sólida en capacidades prácticas que permiten al alumno una mejor integración en el mundo real.
3. Se consigue una asimilación más sencilla y eficiente de las ideas y conceptos, gracias al planteamiento de situaciones que han surgido de la realidad.
4. La sensación de eficiencia del esfuerzo invertido se convierte en un estímulo muy importante para el alumnado, que se traduce en un interés mayor en los aprendizajes y un incremento del tiempo dedicado a trabajar en el curso.

## La metodología universitaria mejor valorada por sus alumnos

Los resultados de este innovador modelo académico son constatables en los niveles de satisfacción global de los egresados de TECH.

La valoración de los estudiantes sobre la calidad docente, calidad de los materiales, estructura del curso y sus objetivos es excelente. No en balde, la institución se convirtió en la universidad mejor valorada por sus alumnos según el índice global score, obteniendo un 4,9 de 5.

*Accede a los contenidos de estudio desde cualquier dispositivo con conexión a Internet (ordenador, tablet, smartphone) gracias a que TECH está al día de la vanguardia tecnológica y pedagógica.*

*Podrás aprender con las ventajas del acceso a entornos simulados de aprendizaje y el planteamiento de aprendizaje por observación, esto es, Learning from an expert.*



Así, en este programa estarán disponibles los mejores materiales educativos, preparados a conciencia:



#### Material de estudio

Todos los contenidos didácticos son creados por los especialistas que van a impartir el curso, específicamente para él, de manera que el desarrollo didáctico sea realmente específico y concreto.

Estos contenidos son aplicados después al formato audiovisual que creará nuestra manera de trabajo online, con las técnicas más novedosas que nos permiten ofrecerte una gran calidad, en cada una de las piezas que pondremos a tu servicio.



#### Prácticas de habilidades y competencias

Realizarás actividades de desarrollo de competencias y habilidades específicas en cada área temática. Prácticas y dinámicas para adquirir y desarrollar las destrezas y habilidades que un especialista precisa desarrollar en el marco de la globalización que vivimos.



#### Resúmenes interactivos

Presentamos los contenidos de manera atractiva y dinámica en píldoras multimedia que incluyen audio, vídeos, imágenes, esquemas y mapas conceptuales con el fin de afianzar el conocimiento.

Este sistema exclusivo educativo para la presentación de contenidos multimedia fue premiado por Microsoft como "Caso de éxito en Europa".



#### Lecturas complementarias

Artículos recientes, documentos de consenso, guías internacionales... En nuestra biblioteca virtual tendrás acceso a todo lo que necesitas para completar tu capacitación.





#### Case Studies

Completarás una selección de los mejores *case studies* de la materia. Casos presentados, analizados y tutorizados por los mejores especialistas del panorama internacional.



#### Testing & Retesting

Evaluamos y reevaluamos periódicamente tu conocimiento a lo largo del programa. Lo hacemos sobre 3 de los 4 niveles de la Pirámide de Miller.



#### Clases magistrales

Existe evidencia científica sobre la utilidad de la observación de terceros expertos. El denominado *Learning from an expert* afianza el conocimiento y el recuerdo, y genera seguridad en nuestras futuras decisiones difíciles.



#### Guías rápidas de actuación

TECH ofrece los contenidos más relevantes del curso en forma de fichas o guías rápidas de actuación. Una manera sintética, práctica y eficaz de ayudar al estudiante a progresar en su aprendizaje.



# 06

## Cuadro docente

TECH impulsa la excelencia académica de todos sus programas integrando cuadros docentes de primer nivel. Este Máster no es la excepción, ya que el itinerario académico cuenta con expertos de máximo prestigio en el área de la Dirección de Hospitales y Servicios de Salud. Estos especialistas, con una sólida trayectoria en diversas instituciones sanitarias, han logrado maximizar el uso de herramientas de gestión, administración y organización de recursos humanos aplicadas en este sector. Con el objetivo de complementar su proceso académico, los renombrados miembros de este claustro han diseñado una serie de *Masterclasses* que se impartirán a lo largo del programa.





“

*Tendrás el respaldo del equipo docente,  
conformado por reconocidos especialistas en  
Dirección de Hospitales y Servicios de Salud”*

## Directora Invitada Internacional

La Doctora Leslie K. Breitner es una **especialista de renombre internacional**, con una destacada trayectoria en los campos de **administración de empresas, gestión sin fines de lucro y atención médica**. Su carrera profesional e investigativa se ha centrado en analizar el impacto de las iniciativas que mejoran la **calidad de los sistemas financieros en organizaciones sanitarias**. En ese sentido, sus principales contribuciones han estado relacionadas a la **educación y el liderazgo**, llegando a colaborar con numerosas instituciones pedagógicas en la creación de programas de capacitación para directivos.

Por otro lado, es coautora de los populares libros de contabilidad *Essentials of Accounting*, (10th Edition) y *Essentials of Accounting Review*. En estos volúmenes, la experta refleja sus amplios conocimientos sobre **gestión económica, elaboración de presupuestos y medición del rendimiento en hospitales**. Asimismo, muchos de los estudios y aportes que se recogen en sus diferentes publicaciones, han contado con el apoyo subvencionado del **Departamento de Salud y Servicios Humanos de los Estados Unidos**.

Del mismo modo, la Doctora Breitner es **egresada de la Universidad de Boston** y colabora como especialista en la Universidad McGill de Montreal en Canadá. En ese último centro **fundó el programa de Máster Internacional de Liderazgo en Salud** (IMHL por sus siglas en inglés) y fungió como **Codirectora Académica de Posgrado en Gestión de la Atención Médica**. Igualmente, imparte conferencias de modo frecuente en las Universidades de Harvard, Washington y Seton Hall.

La experiencia profesional de la Doctora Breitner ha sido reconocida en numerosas ocasiones, recibiendo lauros de importantes organismos e instituciones universitarias de todo el mundo. Entre otras distinciones, ostenta con el **Premio Beekhuis** de la Escuela de Graduados de Administración de Simmons College y es **miembro de honor** de la división de Boston de la **Sociedad Beta Gamma Sigma**.



## Dra. Breitner, Leslie

---

- ♦ Directora de Programas en la Facultad de Gestión Sanitaria de la Universidad McGill, Montreal, Canadá
- ♦ Especialista en Administración de Empresas Hospitalarias
- ♦ Directora del Máster Internacional en Liderazgo Sanitario
- ♦ Codirectora Académica del Posgrado en Gestión de la Atención Médica
- ♦ Supervisor del programa de prácticas de investigación para licenciados Mitacs-Accelerate
- ♦ Colaboración con UNICEF en Formación sobre Presupuesto y Análisis Fiscal
- ♦ Doctora en Administración de Empresas (DBA) por la Escuela Superior de Gestión de la Universidad de Boston
- ♦ Máster en Administración de Empresas (MBA) por la Escuela de Postgrado en Gestión del Simmons College



*Gracias a TECH podrás aprender con los mejores profesionales del mundo”*

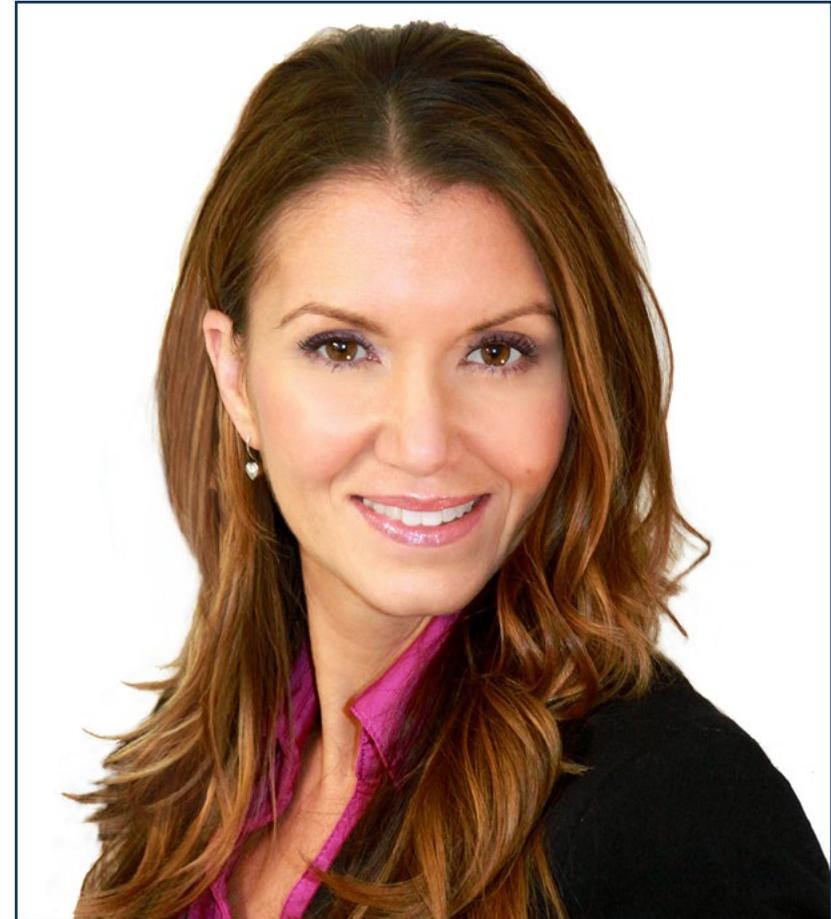
## Directora Invitada Internacional

Con más de 20 años de experiencia en el diseño y la dirección de equipos globales de **adquisición de talento**, Jennifer Dove es experta en **contratación** y **estrategia tecnológica**. A lo largo de su experiencia profesional ha ocupado puestos directivos en varias organizaciones tecnológicas dentro de empresas de la lista **Fortune 50**, como **NBCUniversal** y **Comcast**. Su trayectoria le ha permitido destacar en entornos competitivos y de alto crecimiento.

Como **Vicepresidenta de Adquisición de Talento** en **Mastercard**, se encarga de supervisar la estrategia y la ejecución de la incorporación de talento, colaborando con los líderes empresariales y los responsables de **Recursos Humanos** para cumplir los objetivos operativos y estratégicos de contratación. En especial, su finalidad es **crear equipos diversos, inclusivos y de alto rendimiento** que impulsen la innovación y el crecimiento de los productos y servicios de la empresa. Además, es experta en el uso de herramientas para atraer y retener a los mejores profesionales de todo el mundo. También se encarga de **amplificar la marca de empleador** y la propuesta de valor de **Mastercard** a través de publicaciones, eventos y redes sociales.

Jennifer Dove ha demostrado su compromiso con el desarrollo profesional continuo, participando activamente en redes de profesionales de **Recursos Humanos** y contribuyendo a la incorporación de numerosos trabajadores a diferentes empresas. Tras obtener su licenciatura en **Comunicación Organizacional** por la Universidad de Miami, ha ocupado cargos directivos de selección de personal en empresas de diversas áreas.

Por otra parte, ha sido reconocida por su habilidad para liderar transformaciones organizacionales, **integrar tecnologías** en los **procesos de reclutamiento** y desarrollar programas de liderazgo que preparan a las instituciones para los desafíos futuros. También ha implementado con éxito programas de **bienestar laboral** que han aumentado significativamente la satisfacción y retención de empleados.



## Dña. Dove, Jennifer

---

- ♦ Vicepresidenta de Adquisición de Talentos en Mastercard, Nueva York, Estados Unidos
- ♦ Directora de Adquisición de Talentos en NBCUniversal, Nueva York, Estados Unidos
- ♦ Responsable de Selección de Personal Comcast
- ♦ Directora de Selección de Personal en Rite Hire Advisory
- ♦ Vicepresidenta Ejecutiva de la División de Ventas en Ardor NY Real Estate
- ♦ Directora de Selección de Personal en Valerie August & Associates
- ♦ Ejecutiva de Cuentas en BNC
- ♦ Ejecutiva de Cuentas en Vault
- ♦ Graduada en Comunicación Organizacional por la Universidad de Miami

“

*TECH cuenta con un distinguido y especializado grupo de Directores Invitados Internacionales, con importantes roles de liderazgo en las empresas más punteras del mercado global”*

## Director Invitado Internacional

Líder tecnológico con décadas de experiencia en las principales multinacionales tecnológicas, Rick Gauthier se ha desarrollado de forma prominente en el campo de los servicios en la nube y mejora de procesos de extremo a extremo. Ha sido reconocido como un líder y responsable de equipos con gran eficiencia, mostrando un talento natural para garantizar un alto nivel de compromiso entre sus trabajadores.

Posee dotes innatas en la estrategia e innovación ejecutiva, desarrollando nuevas ideas y respaldando su éxito con datos de calidad. Su trayectoria en **Amazon** le ha permitido administrar e integrar los servicios informáticos de la compañía en Estados Unidos. En **Microsoft** ha liderado un equipo de 104 personas, encargadas de proporcionar infraestructura informática a nivel corporativo y apoyar a departamentos de ingeniería de productos en toda la compañía.

Esta experiencia le ha permitido destacarse como un directivo de alto impacto, con habilidades notables para aumentar la eficiencia, productividad y satisfacción general del cliente.



## D. Gauthier, Rick

---

- Director regional de IT en Amazon, Seattle, Estados Unidos
- Jefe de programas sénior en Amazon
- Vicepresidente de Wimmer Solutions
- Director sénior de servicios de ingeniería productiva en Microsoft
- Titulado en Ciberseguridad por Western Governors University
- Certificado Técnico en *Commercial Diving* por Divers Institute of Technology
- Titulado en Estudios Ambientales por The Evergreen State College

“

*Aprovecha la oportunidad para conocer los últimos avances en esta materia para aplicarla a tu práctica diaria”*

## Director Invitado Internacional

Romi Arman es un reputado experto internacional con más de dos décadas de experiencia en **Transformación Digital, Marketing, Estrategia y Consultoría**. A través de esa extendida trayectoria, ha asumido diferentes riesgos y es un permanente **defensor** de la **innovación** y el **cambio** en la coyuntura empresarial. Con esa experticia, ha colaborado con directores generales y organizaciones corporativas de todas partes del mundo, empujándoles a dejar de lado los modelos tradicionales de negocios. Así, ha contribuido a que compañías como la energética Shell se conviertan en **verdaderos líderes del mercado**, centradas en sus **clientes** y el **mundo digital**.

Las estrategias diseñadas por Arman tienen un impacto latente, ya que han permitido a varias corporaciones **mejorar las experiencias de los consumidores, el personal y los accionistas** por igual. El éxito de este experto es cuantificable a través de métricas tangibles como el **CSAT**, el **compromiso de los empleados** en las instituciones donde ha ejercido y el crecimiento del **indicador financiero EBITDA** en cada una de ellas.

También, en su recorrido profesional ha nutrido y **liderado equipos de alto rendimiento** que, incluso, han recibido galardones por su **potencial transformador**. Con Shell, específicamente, el ejecutivo se ha propuesto siempre superar tres retos: **satisfacer** las complejas **demandas** de **descarbonización** de los clientes, **apoyar** una “**descarbonización rentable**” y **revisar** un panorama fragmentado de **datos, digital y tecnológico**. Así, sus esfuerzos han evidenciado que para lograr un éxito sostenible es fundamental partir de las necesidades de los consumidores y sentar las bases de la transformación de los procesos, los datos, la tecnología y la cultura.

Por otro lado, el directivo destaca por su dominio de las **aplicaciones empresariales** de la **Inteligencia Artificial**, temática en la que cuenta con un posgrado de la Escuela de Negocios de Londres. Al mismo tiempo, ha acumulado experiencias en **IoT** y el **Salesforce**.



## D. Arman, Romi

---

- Director de Transformación Digital (CDO) en la Corporación Energética Shell, Londres, Reino Unido
- Director Global de Comercio Electrónico y Atención al Cliente en la Corporación Energética Shell
- Gestor Nacional de Cuentas Clave (fabricantes de equipos originales y minoristas de automoción) para Shell en Kuala Lumpur, Malasia
- Consultor Sénior de Gestión (Sector Servicios Financieros) para Accenture desde Singapur
- Licenciado en la Universidad de Leeds
- Posgrado en Aplicaciones Empresariales de la IA para Altos Ejecutivos de la Escuela de Negocios de Londres
- Certificación Profesional en Experiencia del Cliente CCXP
- Curso de Transformación Digital Ejecutiva por IMD



*¿Deseas actualizar tus conocimientos con la más alta calidad educativa? TECH te ofrece el contenido más actualizado del mercado académico, diseñado por auténticos expertos de prestigio internacional”*

## Director Invitado Internacional

Manuel Arens es un **experimentado profesional** en el manejo de datos y líder de un equipo altamente cualificado. De hecho, Arens ocupa el cargo de **gerente global de compras** en la división de Infraestructura Técnica y Centros de Datos de Google, empresa en la que ha desarrollado la mayor parte de su carrera profesional. Con base en Mountain View, California, ha proporcionado soluciones para los desafíos operativos del gigante tecnológico, tales como la **integridad de los datos maestros**, las **actualizaciones de datos de proveedores** y la **priorización** de los mismos. Ha liderado la planificación de la cadena de suministro de centros de datos y la evaluación de riesgos del proveedor, generando mejoras en el proceso y la gestión de flujos de trabajo que han resultado en ahorros de costos significativos.

Con más de una década de trabajo proporcionando soluciones digitales y liderazgo para empresas en diversas industrias, tiene una amplia experiencia en todos los aspectos de la prestación de soluciones estratégicas, incluyendo **Marketing, análisis de medios, medición y atribución**. De hecho, ha recibido varios reconocimientos por su labor, entre ellos el **Premio al Liderazgo BIM**, el **Premio a la Liderazgo Search**, **Premio al Programa de Generación de Leads de Exportación** y el **Premio al Mejor Modelo de Ventas de EMEA**.

Asimismo, Arens se desempeñó como **Gerente de Ventas** en Dublín, Irlanda. En este puesto, construyó un equipo de 4 a 14 miembros en tres años y lideró al equipo de ventas para lograr resultados y colaborar bien entre sí y con equipos interfuncionales. También ejerció como **Analista Sénior** de Industria, en Hamburgo, Alemania, creando storylines para más de 150 clientes utilizando herramientas internas y de terceros para apoyar el análisis. Desarrolló y redactó informes en profundidad para demostrar su dominio del tema, incluyendo la comprensión de los **factores macroeconómicos y políticos/regulatorios** que afectan la adopción y difusión de la tecnología.

También ha liderado equipos en empresas como **Eaton, Airbus y Siemens**, en los que adquirió valiosa experiencia en gestión de cuentas y cadena de suministro. Destaca especialmente su labor para superar continuamente las expectativas mediante la **construcción de valiosas relaciones con los clientes y trabajar de forma fluida con personas en todos los niveles de una organización**, incluyendo stakeholders, gestión, miembros del equipo y clientes. Su enfoque impulsado por los datos y su capacidad para desarrollar soluciones innovadoras y escalables para los desafíos de la industria lo han convertido en un líder prominente en su campo.



## D. Arens, Manuel

---

- Gerente Global de Compras en Google, Mountain View, Estados Unidos
- Responsable principal de Análisis y Tecnología B2B en Google, Estados Unidos
- Director de ventas en Google, Irlanda
- Analista Industrial Sénior en Google, Alemania
- Gestor de cuentas en Google, Irlanda
- Accounts Payable en Eaton, Reino Unido
- Gestor de Cadena de Suministro en Airbus, Alemania

“

*¡Apuesta por TECH! Podrás acceder a los mejores materiales didácticos, a la vanguardia tecnológica y educativa, implementados por reconocidos especialistas de renombre internacional en la materia”*

## Director Invitado Internacional

Andrea La Sala es un experimentado ejecutivo del Marketing cuyos proyectos han tenido un **significativo impacto** en el entorno de la Moda. A lo largo de su exitosa carrera ha desarrollado disímiles tareas relacionadas con **Productos, Merchandising y Comunicación**. Todo ello, ligado a marcas de prestigio como **Giorgio Armani, Dolce&Gabbana, Calvin Klein**, entre otras.

Los resultados de este directivo de **alto perfil internacional** han estado vinculados a su probada capacidad para **synetizar información** en marcos claros y ejecutar **acciones concretas** alineadas a objetivos **empresariales específicos**. Además, es reconocido por su **proactividad y adaptación a ritmos acelerados** de trabajo. A todo ello, este experto adiciona una **fuerte conciencia comercial, visión de mercado** y una **auténtica pasión** por los productos.

Como **Director Global de Marca y Merchandising** en **Giorgio Armani**, ha supervisado disímiles **estrategias de Marketing** para ropas y accesorios. Asimismo, sus tácticas han estado centradas en el **ámbito minorista** y las **necesidades** y el **comportamiento del consumidor**. Desde este puesto, La Sala también ha sido responsable de configurar la comercialización de productos en diferentes mercados, actuando como **jefe de equipo** en los **departamentos de Diseño, Comunicación y Ventas**.

Por otro lado, en empresas como **Calvin Klein** o el **Gruppo Coin**, ha emprendido proyectos para impulsar la **estructura, el desarrollo** y la **comercialización** de diferentes colecciones. A su vez, ha sido encargado de crear **calendarios eficaces** para las **campañas** de compra y venta. Igualmente, ha tenido bajo su dirección los **términos, costes, procesos** y **plazos de entrega** de diferentes operaciones.

Estas experiencias han convertido a Andrea La Sala en uno de los principales y más cualificados **líderes corporativos** de la **Moda** y el **Lujo**. Una alta capacidad directiva con la que ha logrado implementar de manera eficaz el **posicionamiento positivo** de diferentes marcas y redefinir sus indicadores clave de rendimiento (KPI).



## D. La Sala, Andrea

---

- Director Global de Marca y Merchandising Armani Exchange en Giorgio Armani, Milán, Italia
- Director de Merchandising en Calvin Klein
- Responsable de Marca en Gruppo Coin
- Brand Manager en Dolce&Gabbana
- Brand Manager en Sergio Tacchini S.p.A.
- Analista de Mercado en Fastweb
- Graduado de Business and Economics en la Università degli Studi del Piemonte Orientale

“

*Los profesionales más cualificados y experimentados a nivel internacional te esperan en TECH para ofrecerte una enseñanza de primer nivel, actualizada y basada en la última evidencia científica. ¿A qué esperas para matricularte?”*

## Director Invitado Internacional

Mick Gram es sinónimo de innovación y excelencia en el campo de la **Inteligencia Empresarial** a nivel internacional. Su exitosa carrera se vincula a puestos de liderazgo en multinacionales como **Walmart** y **Red Bull**. Asimismo, este experto destaca por su visión para **identificar tecnologías emergentes** que, a largo plazo, alcanzan un impacto imperecedero en el entorno corporativo.

Por otro lado, el ejecutivo es considerado un **pionero** en el **empleo de técnicas de visualización de datos** que simplificaron conjuntos complejos, haciéndolos accesibles y facilitadores de la toma de decisiones. Esta habilidad se convirtió en el pilar de su perfil profesional, transformándolo en un deseado activo para muchas organizaciones que apostaban por **recopilar información** y **generar acciones** concretas a partir de ellos.

Uno de sus proyectos más destacados de los últimos años ha sido la **plataforma Walmart Data Cafe**, la más grande de su tipo en el mundo que está anclada en la nube destinada al **análisis de Big Data**. Además, ha desempeñado el cargo de **Director de Business Intelligence** en **Red Bull**, abarcando áreas como **Ventas, Distribución, Marketing** y **Operaciones de Cadena de Suministro**. Su equipo fue reconocido recientemente por su innovación constante en cuanto al uso de la nueva API de Walmart Luminare para **insights** de Compradores y Canales.

En cuanto a su formación, el directivo cuenta con varios Másteres y estudios de posgrado en centros de prestigio como la **Universidad de Berkeley**, en Estados Unidos, y la **Universidad de Copenhague**, en Dinamarca. A través de esa actualización continua, el experto ha alcanzado competencias de vanguardia. Así, ha llegado a ser considerado un **líder nato** de la **nueva economía mundial**, centrada en el impulso de los datos y sus posibilidades infinitas.



## D. Gram, Mick

---

- ♦ Director de *Business Intelligence* y Análisis en Red Bull, Los Ángeles, Estados Unidos
- ♦ Arquitecto de soluciones de *Business Intelligence* para Walmart Data Cafe
- ♦ Consultor independiente de *Business Intelligence* y *Data Science*
- ♦ Director de *Business Intelligence* en Capgemini
- ♦ Analista Jefe en Nordea
- ♦ Consultor Jefe de *Business Intelligence* para SAS
- ♦ Executive Education en IA y Machine Learning en UC Berkeley College of Engineering
- ♦ MBA Executive en e-commerce en la Universidad de Copenhague
- ♦ Licenciatura y Máster en Matemáticas y Estadística en la Universidad de Copenhague



*¡Estudia en la mejor universidad online del mundo según Forbes! En este MBA tendrás acceso a una amplia biblioteca de recursos multimedia, elaborados por reconocidos docentes de relevancia internacional”*

## Director Invitado Internacional

Scott Stevenson es un distinguido experto del sector del **Marketing Digital** que, por más de 19 años, ha estado ligado a una de las compañías más poderosas de la industria del entretenimiento, **Warner Bros. Discovery**. En este rol, ha tenido un papel fundamental en la **supervisión de logística y flujos de trabajos creativos** en diversas plataformas digitales, incluyendo redes sociales, búsqueda, *display* y medios lineales.

El liderazgo de este ejecutivo ha sido crucial para impulsar **estrategias de producción en medios pagados**, lo que ha resultado en una notable **mejora** en las **tasas de conversión** de su empresa. Al mismo tiempo, ha asumido otros roles, como el de Director de Servicios de Marketing y Gerente de Tráfico en la misma multinacional durante su antigua gerencia.

A su vez, Stevenson ha estado ligado a la distribución global de videojuegos y **campañas de propiedad digital**. También, fue el responsable de introducir estrategias operativas relacionadas con la formación, finalización y entrega de contenido de sonido e imagen para **comerciales de televisión y trailers**.

Por otro lado, el experto posee una Licenciatura en Telecomunicaciones de la Universidad de Florida y un Máster en Escritura Creativa de la Universidad de California, lo que demuestra su destreza en **comunicación y narración**. Además, ha participado en la Escuela de Desarrollo Profesional de la Universidad de Harvard en programas de vanguardia sobre el uso de la **Inteligencia Artificial** en los **negocios**. Así, su perfil profesional se erige como uno de los más relevantes en el campo actual del **Marketing** y los **Medios Digitales**.



## D. Stevenson, Scott

---

- Director de Marketing Digital en Warner Bros. Discovery, Burbank, Estados Unidos
- Gerente de Tráfico en Warner Bros. Entertainment
- Máster en Escritura Creativa de la Universidad de California
- Licenciatura en Telecomunicaciones de la Universidad de Florida

“

*¡Alcanza tus objetivos académicos y profesionales con los expertos mejor cualificados del mundo! Los docentes de este MBA te guiarán durante todo el proceso de aprendizaje”*

## Directora Invitada Internacional

Galardonada con el "*International Content Marketing Awards*" por su creatividad, liderazgo y calidad de sus contenidos informativos, Wendy Thole-Muir es una reconocida **Directora de Comunicación** altamente especializada en el campo de la **Gestión de Reputación**.

En este sentido, ha desarrollado una sólida trayectoria profesional de más de dos décadas en este ámbito, lo que le ha llevado a formar parte de prestigiosas entidades de referencia internacional como **Coca-Cola**. Su rol implica la supervisión y manejo de la comunicación corporativa, así como el control de la imagen organizacional. Entre sus principales contribuciones, destaca haber liderado la implementación de la **plataforma de interacción interna Yammer**. Gracias a esto, los empleados aumentaron su compromiso con la marca y crearon una comunidad que mejoró la transmisión de información significativamente.

Por otra parte, se ha encargado de gestionar la comunicación de las **inversiones estratégicas** de las empresas en diferentes países africanos. Una muestra de ello es que ha manejado diálogos en torno a las inversiones significativas en Kenya, demostrando el compromiso de las entidades con el desarrollo tanto económico como social del país. A su vez, ha logrado numerosos **reconocimientos** por su capacidad de gestionar la percepción sobre las firmas en todos los mercados en los que opera. De esta forma, ha logrado que las compañías mantengan una gran notoriedad y los consumidores las asocien con una elevada calidad.

Además, en su firme compromiso con la excelencia, ha participado activamente en reputados **Congresos** y **Simposios** a escala global con el objetivo de ayudar a los profesionales de la información a mantenerse a la vanguardia de las técnicas más sofisticadas para **desarrollar planes estratégicos de comunicación** exitosos. Así pues, ha ayudado a numerosos expertos a anticiparse a situaciones de crisis institucionales y a manejar acontecimientos adversos de manera efectiva.



## Dña. Thole-Muir, Wendy

---

- ♦ Directora de Comunicación Estratégica y Reputación Corporativa en Coca-Cola, Sudáfrica
- ♦ Responsable de Reputación Corporativa y Comunicación en ABI at SABMiller de Lovania, Bélgica
- ♦ Consultora de Comunicaciones en ABI, Bélgica
- ♦ Consultora de Reputación y Comunicación de Third Door en Gauteng, Sudáfrica
- ♦ Máster en Estudios del Comportamiento Social por Universidad de Sudáfrica
- ♦ Máster en Artes con especialidad en Sociología y Psicología por Universidad de Sudáfrica
- ♦ Licenciatura en Ciencias Políticas y Sociología Industrial por Universidad de KwaZulu-Natal
- ♦ Licenciatura en Psicología por Universidad de Sudáfrica

“

*Gracias a esta titulación universitaria, 100% online, podrás compaginar el estudio con tus obligaciones diarias, de la mano de los mayores expertos internacionales en el campo de tu interés. ¡Inscríbete ya!”*

07

# Titulación

El MBA en Dirección de Hospitales y Servicios de Salud garantiza, además de la capacitación más rigurosa y actualizada, el acceso a un título de Máster Propio expedido por TECH Universidad.



“

*Supera con éxito este programa y recibe tu titulación universitaria sin desplazamientos ni farragosos trámites”*

Este **MBA en Dirección de Hospitales y Servicios de Salud** contiene el programa universitario más completo y actualizado del mercado.

Tras la superación de la evaluación, el alumno recibirá por correo postal\* con acuse de recibo su correspondiente título de **Máster Propio** emitido por **TECH Universidad**.

Este título expedido por **TECH Universidad** expresará la calificación que haya obtenido en el Máster Título Propio, y reunirá los requisitos comúnmente exigidos por las bolsas de trabajo, oposiciones y comités evaluadores de carreras profesionales.

TECH es miembro de la **Business Graduates Association (BGA)**, la organización internacional que aglutina a las principales escuelas de negocios de todo el mundo y es garantía de calidad de los mejores programas de formación para directivos. Las escuelas miembros de BGA están unidas por su dedicación a las prácticas de gestión responsables, el aprendizaje permanente y la entrega de un impacto positivo para las partes interesadas de la escuela de negocios. Pertenecer a BGA es sinónimo de calidad académica.

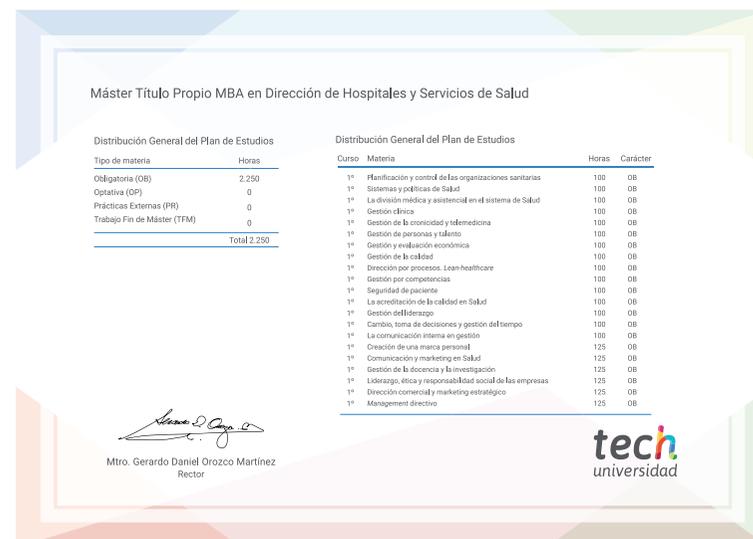
TECH es miembro de:



Título: **Máster Título Propio MBA en Dirección de Hospitales y Servicios de Salud**

Modalidad: **No escolarizada (100% en línea)**

Duración: **12 meses**



\*Apostilla de La Haya. En caso de que el alumno solicite que su título en papel recabe la Apostilla de La Haya, TECH Universidad realizará las gestiones oportunas para su obtención, con un coste adicional.



## Máster Título Propio

MBA en Dirección de Hospitales  
y Servicios de Salud

- » Modalidad: No escolarizada (100% en línea)
- » Duración: 12 meses
- » Titulación: TECH Universidad
- » Horario: a tu ritmo
- » Exámenes: online

# Máster Título Propio

## MBA en Dirección de Hospitales y Servicios de Salud

TECH es miembro de:



**tech**  
universidad