



Gestion d'Entreprise Pharma Biotech

» Modalité: en ligne

» Durée: 6 mois

» Quali ication: TECH Université Technologique

» Horaire: à votre rythme

» Examens: en ligne

Accueil

O1

Présentation

Objectifs

page 4

page 8

03 04 05

Direction de la formation Structure et contenu Méthodologie

page 12 page 16

06 Diplôme

page 30

page 22

01 Présentation

Diriger une entreprise dans l'industrie biopharmaceutique exige un niveau élevé de compétences non seulement en matière de santé, mais aussi de planification d'entreprise et de gestion des ressources. Il est donc nécessaire d'avoir les connaissances nécessaires pour choisir les meilleures stratégies concurrentielles et contrôler efficacement les opérations financières de l'entreprise, afin de développer des projets réussis. C'est pour cette raison que TECH a conçu ce programme, qui fournira des concepts de pointe en matière de gestion stratégique, de création de plans d'affaires ou de gestion budgétaire aux docteurs intéressés par la direction d'organisations dans ce secteur. Tout cela, 100% en ligne et sans l'obligation de limiter leur étude à des horaires préétablis.



tech 06 | Présentation

Une gestion efficace des entreprises *Pharma Biotech* implique de prendre des décisions telles que le choix du créneau de clientèle, les stratégies d'entrée sur le marché ou le montant du budget à allouer au développement d'un projet. La rentabilité de l'entreprise et la bonne distribution des produits aux consommateurs dépendent de ce travail. Par conséquent, le médecin qui souhaite gérer des organisations biopharmaceutiques doit être familiarisé avec les stratégies de gestion d'entreprise les plus avant-gardistes.

Face à cette situation, TECH a décidé de créer ce Certificat Avancé, grâce auquel le spécialiste obtiendra des connaissances actualisées dans le domaine de la Gestion d'Entreprise *Pharma Biotech* en seulement 6 mois. Grâce à cette expérience académique, ils apprendront en profondeur les protocoles pour entreprendre le processus d'internationalisation dans ce type d'entreprises ou étudieront les techniques pour minimiser les risques associés aux projets. De même, vous identifierez les stratégies de pointe pour développer un plan d'affaires dans l'organisation biopharmaceutique.

Grâce à la méthodologie révolutionnaire 100% en ligne de ce programme, les étudiants pourront gérer leur propre temps afin de mettre à jour leurs connaissances de manière efficace. Ils recevront également un ensemble de ressources pédagogiques dans des formats innovants tels que la vidéo, le résumé interactif ou la simulation de situations réelles. Ils pourront sélectionner le matériel d'étude qui répond le mieux à leurs besoins académiques.

Ce **Certificat Avancé en Gestion d'Entreprise Pharma Biotech** contient le programme scientifique le plus complet et le plus actuel du marché. Les principales caractéristiques sont les suivantes:

- Le développement d'études de cas présentées par des spécialistes en Pharma Biotech
- Les contenus graphiques, schématiques et éminemment pratiques avec lesquels ils sont conçus fournissent des informations scientifiques et concrètes essentielles à la pratique professionnelle
- Des exercices pratiques où le processus d'auto-évaluation est utilisé pour améliorer l'apprentissage
- Il met l'accent sur les méthodologies innovantes
- Des cours théoriques, des questions à l'expert, des forums de discussion sur des sujets controversés et un travail de réflexion individuel
- La possibilité d'accéder aux contenus depuis tout appareil fixe ou portable doté d'une connexion à internet



Vous apprendrez, grâce à ce diplôme, les techniques analytiques de pointe pour réaliser des études de marché et comprendre les besoins des consommateurs"



Un plan d'études adapté à vos besoins et conçu à l'aide de la méthode d'enseignement la plus efficace: le Relearning"

Le corps enseignant de ce programme comprend des professionnels du secteur qui apportent à cette formation leur expérience professionnelle ainsi que des spécialistes reconnus de grandes sociétés et d'universités prestigieuses.

Son contenu multimédia, développé avec les dernières technologies éducatives, permettra au professionnel d'apprendre de manière située et contextuelle, c'est-à-dire dans un environnement simulé qui fournira une formation immersive programmée pour s'entraîner dans des situations réelles.

La conception de ce programme est basée sur l'Apprentissage par Problèmes. Ainsi l'étudiant devra essayer de résoudre les différentes situations de pratique professionnelle qui lui seront présentées tout au long du programme. Pour ce faire, l'étudiant sera assisté d'un innovant système de vidéos interactives, créé par des experts reconnus.

Découvrez les procédures d'élaboration d'un plan d'entreprise dans une société biopharmaceutique.

Vous souhaitez vous tenir au courant de la Gestion d'Entreprise dans le domaine de la Pharma Biotech, 100% en ligne et sans horaires? Ce programme est fait pour vous!



02 Objectifs

L'objectif de ce diplôme est de fournir aux docteurs des connaissances actualisées pour exceller dans le domaine de la gestion d'entreprise pour l'industrie pharmaceutique et biotechnologique. Ils seront ainsi préparés à assumer des fonctions vitales dans des domaines stratégiques, en occupant des postes importants et en menant les entreprises vers la réussite de leurs projets.



tech 10 | Objectifs



Objectifs généraux

- * Acquérir des connaissances sur l'histoire de la Gestion stratégique
- Classer les différentes définitions au fil du temps
- Évaluer l'efficacité financière
- Optimiser la gestion du fonds de roulement
- Comprendre les différents types de systèmes de soins de santé, tels que le système public, privé, d'assurance privée et de soins contractuels
- Évaluer les besoins non satisfaits des patients et la gestion de la chronicité
- Comprendre ce qu'est l'Accès au Marché et comment le besoin de cette fonction se fait sentir dans l'industrie pharmaceutique
- Comprendre la structure, l'organisation et les fonctions du Système National de Santé
- Approfondir les étapes à suivre pour planifier l'accès au marché d'un nouveau médicament
- Passer en revue les points qui doivent être analysés dans une phase préalable à l'élaboration du plan d'accès afin de comprendre l'environnement et les concurrents
- Comprendre les capacités et l'éthique du Coach
- Comprendre l'essence du Coaching et son orientation vers l'apprentissage
- Acquérir une connaissance de base des concepts fondamentaux du leadership et de leur application dans l'industrie pharmaceutique
- Comprendre et classer les théories du leadership, en explorant le processus de leadership et les différents styles et modèles existants
- Obtenir un outil efficace pour obtenir des résultats
- Définir des propositions de valeur uniques et différenciées





Objectifs spécifiques

Module 1. Gestion Stratégique dans l'Industrie Pharmaceutique et Biotechnologique

- · Acquérir des connaissances sur l'histoire de la Gestion stratégique
- Classer les différentes définitions au fil du temps
- · Approfondir les niveaux de gestion stratégique
- Comprendre les 6 types de création de valeur dans l'entreprise, en utilisant des exemples du secteur
- Evaluer la performance de l'entreprise
- Analyser l'environnement VUCA
- Appliquer l'analyse PESTEL et l'analyse des 5 forces de Porter
- Effectuer une analyse SWOT
- Effectuer une analyse de la Chaîne de Valeur
- Analyser les ressources et les compétences de l'entreprise

Module 2. Contrôle, Opérations et Finances

- Évaluer l'efficacité financière
- Optimiser la gestion du fonds de roulement
- · Analyser et gérer les risques financiers
- Améliorer la planification et la budgétisation
- Optimiser la chaîne d'approvisionnement
- Assurer la conformité réglementaire

Module 3. Le Business Plan sur le Territoire

- Obtenir un outil efficace pour obtenir des résultats
- Définir des propositions de valeur uniques et différenciées
- Fournir des solutions réelles à vos clients
- Fixer les objectifs et les moyens de les atteindre
- Obtenir toutes les informations nécessaires pour définir un plan
- Réaliser une croissance des ventes.
- Ouvrir de nouveaux marchés
- Comprendre le fonctionnement de notre marché et vous donner les outils pour y faire face
- Rechercher et satisfaire les besoins des clients
- Évaluer la concurrence



En six mois seulement, vous gérerez efficacement votre portefeuille de produits afin de maximiser la rentabilité et de répondre aux exigences du marché"





tech 14 | Direction de la formation

Direction



M. Cardenal Otero, César

- · Cadre Pharmaco-médical chez Amgen
- · Auteur du livre "Communication de la Marque Personnelle à travers les Médias Sociaux par les Professionnels de la Santé"
- · Licencié en Marketing de l'Université Prifysgol Cymru, Pays de Galles
- · Distinction dans le cours "Inspiring Leadership through Emotional Intelligence" à la Case Western Reserve University
- · Diplôme de Troisième Cycle en Gestion et Santé de l'Industrie Pharmaceutique de l'Université Européenne
- · Master en Gestion des PME de l'École Polytechnique de Gestion
- · Spécialisation en Marketing des Médias Sociaux à la Northwestern University
- · Diplôme en Commerce International et Transport de l'Université de Cantabrie
- · Diplôme en Etudes Commerciales de l'Université de Cantabrie

Professeurs

M. Ribas Guardiá, Xavi

- Chef de Produit chez Amgen
- Pharmacien en Pharma et Biotech
- * Spécialiste Produit chez Celgene
- Diplômé en Pharmacie de l'Université de Barcelone
- Diplôme de Troisième Cycle en Gestion et Santé de l'Industrie Pharmaceutique de l'Université Européenne
- Cours Universitaire en Administration, Organisation et Gestion des Services de Santé à l'Universidad Europea







tech 18 | Structure et contenu

Module 1. Gestion Stratégique dans l'Industrie Pharmaceutique et Biotechnologique

- 1.1. Stratégies d'entrée sur le marché
 - 1.1.1. L'étude de marché
 - 1.1.2. Partenaires stratégiques
 - 1.1.3. Stratégies les plus utilisées
 - 1.1.4. Suivi et adaptation
- 1.2. Gestion Stratégique dans l'Entreprise Pharmaceutique
 - 1.2.1. Les niveaux de gestion stratégique
 - 1.2.2. Innovation
 - 1.2.3. Portefeuille
 - 1.2.4. Acquisitions
- 1.3. Création de Valeur en Entreprise
 - 1.3.1. Les 6 types de création de valeur dans l'entreprise
 - 1.3.2. Performance dans l'entreprise
 - 1.3.3. Exemples du secteur
 - 1.3.4. Conclusions
- 1.4. L'environnement de l'entreprise Pharmaceutique et Biotechnologique
 - 1.4.1. L'environnement VUCA
 - 1.4.2. Analyse PESTEL
 - 1.4.3. Analyse des 5 forces de Porter
 - 1.4.4. Analyse SWOT
- 1.5. Analyse interne
 - 1.5.1. Analyse de la Chaîne de Valeur
 - 1.5.2. Analyse du Ressources et de la Compétences
 - 1.5.3. Analyse VRIO
 - 1.5.4. Conclusions
- 1.6. Stratégies des Unités Stratégiques d'Affaires
 - 1.6.1. Les Unités Stratégiques d'Affaires
 - 1.6.2. L'Avantage Concurrentiel
 - 1.6.3. Types de Stratégies en Fonction de l'Avantage Compétitif
 - 1.6.4. Conclusions





Structure et contenu | 19 tech

- 1.7. Stratégie d'Entreprise et Diversification
 - 1.7.1. Stratégie de l'Entreprise
 - 1.7.2. Stratégie du Portefeuille d'Activités
 - 1.7.3. Stratégie de Croissance
 - 1.7.4. Stratégies les plus utilisées
- 1.8. Stratégie d'internationalisation
 - 1.8.1. Stratégie Internationale d'une Entreprise
 - 1.8.2. La Mondialisation de l'Économie
 - 1.8.3. Les risques de l'Internationalisation
 - 1.8.4. Avantages de l'internationalisation
- 1.9. Alliances Stratégiques, Rachats et Fusions
 - 1.9.1. Stratégie de Croissance Externe vs. Interne
 - 1.9.2. Alliances dans l'Industrie Pharmaceutique
 - 1.9.3. Fusions Sectorielles
 - 1.9.4. Acquisitions sectorielles
- 1.10. Éthique et responsabilité Sociale des Entreprises
 - 1.10.1. Éthique des Affaires
 - 1.10.2. Durabilité Environnementale
 - 1.10.3. Responsabilité sociale
 - 1.10.4. Écologie durable

Module 2. Contrôle, Opérations et Finances

- 2.1. Gestion des coûts
 - 2.1.1. Maîtrise des coûts de production
 - 2.1.2. Optimisation des coûts de production
 - 2.1.3. Commercialisation
 - 2.1.4. Distribution
- 2.2. Analyse de rentabilité par produit
 - 2.2.1. Analyse quantitative
 - 2.2.2. Analyse qualitative
 - 2.2.3. Évaluation de la rentabilité
 - 2.2.4. Conclusions

tech 20 | Structure et contenu

- 2.3. Gestion de la chaîne d'approvisionnement
 - 2.3.1. Évaluation de la chaîne d'approvisionnement
 - 2.3.2. Contrôle de la chaîne d'approvisionnement
 - 2.3.3. Production
 - 2.3.4. Logistique
- 2.4. Gestion des stocks
 - 2.4.1. Contrôle des stocks
 - 2.4.2. Optimisation des stocks
 - 2.4.3. Analyse des stocks
 - 2.4.4. Conclusions
- 2.5. Contrôle de la qualité
 - 2.5.1. Systèmes de qualité
 - 2.5.2. Sécurité
 - 2.5.3. Efficacité
 - 2.5.4. Efficacité
- 2.6. Gestion des risques
 - 2.6.1. Identification
 - 2.6.2. Évaluation des risques
 - 2.6.3. Gestion des risques
 - 2.6.4. Risques opérationnels et réglementaires liés aux industries pharmaceutiques et biotechnologiques
- 2.7. Analyse des investissements
 - 2.7.1. Évaluation de la viabilité financière
 - 2.7.2. Stratégie du projet d'investissement
 - 2.7.3. Développement de nouveaux produits
 - 2.7.4. Expansion sur de nouveaux marchés
- 2.8. Maîtrise des dépenses de recherche et développement
 - 2.8.1. Suivi des dépenses
 - 2.8.2. Contrôle des coûts
 - 2.8.3. Analyse des dépenses
 - 2.8.4. Conclusions

- 2.9. Gestion de la propriété intellectuelle
 - 2.9.1. Évaluation des tendances du marché
 - 2.9.2. Concurrence
 - 2.9.3. Demande de produits
 - 2.9.4. Stratégies de prix
- 2.10. Gestion de projet
 - 2.10.1. Planification
 - 2.10.2. Suivi
 - 2.10.3. Contrôle des projets stratégiques
 - 2.10.4. Contrôle des projets opérationnels

Module 3. Le Business Plan sur le Territoire

- 3.1. Les plans d'entreprise
 - 3.1.1. Qu'est-ce qu'un plan d'entreprise?
 - 3.1.2. Finalité et objectifs des plans d'entreprise
 - 3.1.3. Pourquoi il est important d'élaborer un plan d'entreprise
 - 3.1.4. Quand établir un plan d'entreprise?
- 3.2. Contexte de l'industrie pharmaceutique
 - 3.2.1. Situation structurelle de l'industrie pharmaceutique
 - 3.2.2. Personnes et services clés dans l'élaboration d'un plan d'action:
 - 3.2.3. Direction générale
 - 3.2.3.1. Direction des Ventes
 - 3.2.3.2. Direction du Marketing
 - 3.2.3.3. Département Médical
 - 3.2.3.4. Département Financier
 - 3.2.3.5. Département de la Réglementation
 - 3.2.4. Défis actuels de l'industrie pharmaceutique

Structure et contenu | 21 tech

3.3.		définition		

- 3.3.1. Définir l'objectif
- 3.3.2. Description du produit: caractéristiques principales
- 3.3.3. Les informations nécessaires pour élaborer un plan
- 3.3.4. Alignement sur la stratégie
- 3.3.5. Définir les *Timings*
- 3.3.6. Définir les ressources
- 3.3.7. Établissement des résultats

3.4. Plan d'entreprise et de marketing

- 3.4.1. Ressources commerciales pour établir un plan
- 3.4.2. Choix du plan en fonction de notre objectif
- 3.4.3. Stratégie marketing: alignement
- 3.4.4. Les ressources marketing comme levier

3.5. L'analyse de la clientèle

- 3.5.1. Gestion de la relation client
- 3.5.2. Identification des besoins des clients
- 3.5.3. Communication avec les clients
- 3.5.4. Conclusions

3.6. Analyse de la concurrence

- 3.6.1. La segmentation du marché
- 3.6.2. Analyse concurrentielle de votre produit
- 3.6.3. Stratégies commerciales vis-à-vis de la concurrence
- 3.6.4. Plans d'expansion
- 3.6.5. Plans de défense

3.7. Analyse économique du plan d'entreprise

- 3.7.1. Estimation des coûts et des objectifs
- 3.7.2. Sources et stratégies d'investissement
- 3.7.3. Analyse des Risque financiers
- 3.7.4. Évaluation du retour sur investissement

3.8. Mise en œuvre et suivi du plan d'entreprise

- 3.8.1. Agenda du plan d'entreprise
- 3.8.2. Suivi du processus et mécanismes de révision en fonction de l'évolution de la situation
- 3.8.3. KPI: indicateurs de performance objectifs
- 3.8.4. Conclusions
- 3.9. Analyse finale du plan d'entreprise
 - 3.9.1. Respect des délais
 - 3.9.2. Analyse des résultats
 - 3.9.3. Analyse du budget
- 3.10. Plan marketing *Pharma-Biotech*
 - 3.10.1. Analyse du marché
 - 3.10.2. Concurrence
 - 3.10.3. Public cible
 - 3.10.4. Positionnement de la marque



Obtenez les connaissances les plus récentes sur la Gestion d'Entreprise Pharma Biotech grâce à ce Certificat Avancé"



tech 24 | Méthodologie

À TECH, nous utilisons la méthode des cas

Face à une situation donnée, que doit faire un professionnel? Tout au long du programme, vous serez confronté à de multiples cas cliniques simulés, basés sur des patients réels, dans lesquels vous devrez enquêter, établir des hypothèses et finalement résoudre la situation. Il existe de nombreux faits scientifiques prouvant l'efficacité de cette méthode. Les spécialistes apprennent mieux, plus rapidement et plus durablement dans le temps.

Avec TECH, vous ferez l'expérience d'une méthode d'apprentissage qui révolutionne les fondements des universités traditionnelles du monde entier.



Selon le Dr Gérvas, le cas clinique est la présentation commentée d'un patient, ou d'un groupe de patients, qui devient un "cas", un exemple ou un modèle illustrant une composante clinique particulière, soit en raison de son pouvoir pédagogique, soit en raison de sa singularité ou de sa rareté. Il est essentiel que le cas soit ancré dans la vie professionnelle actuelle, en essayant de recréer les conditions réelles de la pratique professionnelle du médecin.



Saviez-vous que cette méthode a été développée en 1912 à Harvard pour les étudiants en Droit? La méthode des cas consiste à présenter aux apprenants des situations réelles complexes pour qu'ils s'entrainent à prendre des décisions et pour qu'ils soient capables de justifier la manière de les résoudre. En 1924, elle a été établie comme une méthode d'enseignement standard à Harvard"

L'efficacité de la méthode est justifiée par quatre réalisations clés:

- Les étudiants qui suivent cette méthode parviennent non seulement à assimiler les concepts, mais aussi à développer leur capacité mentale au moyen d'exercices pour évaluer des situations réelles et appliquer leurs connaissances.
- 2. L'apprentissage est solidement traduit en compétences pratiques ce qui permet à l'étudiant de mieux s'intégrer dans le monde réel.
- 3. Grâce à l'utilisation de situations issues de la réalité, on obtient une assimilation plus simple et plus efficace des idées et des concepts.
- 4. Le sentiment d'efficacité de l'effort fourni devient un stimulus très important pour l'étudiant, qui se traduit par un plus grand intérêt pour l'apprentissage et une augmentation du temps consacré à travailler les cours.



Relearning Methodology

TECH renforce l'utilisation de la méthode des cas avec la meilleure méthodologie d'enseignement 100% en ligne du moment: Relearning.

Cette université est la première au monde à combiner des études de cas cliniques avec un système d'apprentissage 100% en ligne basé sur la répétition, combinant un minimum de 8 éléments différents dans chaque leçon, ce qui constitue une véritable révolution par rapport à la simple étude et analyse de cas.

Le professionnel apprendra à travers des cas réels et la résolution de situations complexes dans des environnements d'apprentissage simulés. Ces simulations sont développées à l'aide de logiciels de pointe qui facilitent l'apprentissage immersif.



Méthodologie | 27 tech

À la pointe de la pédagogie mondiale, la méthode Relearning a réussi à améliorer le niveau de satisfaction globale des professionnels qui terminent leurs études, par rapport aux indicateurs de qualité de la meilleure université en (Columbia University).

Grâce à cette méthodologie, nous, formation plus de 250.000 médecins avec un succès sans précédent dans toutes les spécialités cliniques, quelle que soit la charge chirurgicale. Notre méthodologie d'enseignement est développée dans un environnement très exigeant, avec un corps étudiant universitaire au profil socio-économique élevé et dont l'âge moyen est de 43,5 ans.

Le Relearning vous permettra d'apprendre plus facilement et de manière plus productive tout en vous impliquant davantage dans votre spécialisation, en développant un esprit critique, en défendant des arguments et en contrastant les opinions: une équation directe vers le succès.

Dans notre programme, l'apprentissage n'est pas un processus linéaire mais il se déroule en spirale (nous apprenons, désapprenons, oublions et réapprenons). Par conséquent, ils combinent chacun de ces éléments de manière concentrique.

Selon les normes internationales les plus élevées, la note globale de notre système d'apprentissage est de 8,01.

Dans ce programme, vous aurez accès aux meilleurs supports pédagogiques élaborés spécialement pour vous:



Support d'étude

Tous les contenus didactiques sont créés par les spécialistes qui enseignent les cours. Ils ont été conçus en exclusivité pour la formation afin que le développement didactique soit vraiment spécifique et concret.

Ces contenus sont ensuite appliqués au format audiovisuel, pour créer la méthode de travail TECH online. Tout cela, élaboré avec les dernières techniques afin d'offrir des éléments de haute qualité dans chacun des supports qui sont mis à la disposition de l'apprenant.



Techniques et procédures chirurgicales en vidéo

TECH rapproche les étudiants des dernières techniques, des dernières avancées pédagogiques et de l'avant-garde des techniques médicales actuelles. Tout cela, à la première personne, expliqué et détaillé rigoureusement pour atteindre une compréhension complète et une assimilation optimale. Et surtout, vous pouvez les regarder autant de fois que vous le souhaitez.



Résumés interactifs

Nous présentons les contenus de manière attrayante et dynamique dans des dossiers multimédias comprenant des fichiers audios, des vidéos, des images, des diagrammes et des cartes conceptuelles afin de consolider les connaissances.

Ce système éducatif unique pour la présentation de contenu multimédia a été récompensé par Microsoft en tant que "European Success Story".





Bibliographie complémentaire

Articles récents, documents de consensus et directives internationales, entre autres. Dans la bibliothèque virtuelle de TECH, l'étudiant aura accès à tout ce dont il a besoin pour compléter sa formation.

17% 7%

Études de cas dirigées par des experts

Un apprentissage efficace doit nécessairement être contextuel. Pour cette raison, TECH présente le développement de cas réels dans lesquels l'expert guidera l'étudiant à travers le développement de la prise en charge et la résolution de différentes situations: une manière claire et directe d'atteindre le plus haut degré de compréhension.



Testing & Retesting

Les connaissances de l'étudiant sont périodiquement évaluées et réévaluées tout au long du programme, par le biais d'activités et d'exercices d'évaluation et d'auto-évaluation, afin que l'étudiant puisse vérifier comment il atteint ses objectifs.



Cours magistraux

Il existe de nombreux faits scientifiques prouvant l'utilité de l'observation par un tiers expert. La méthode "Learning from an Expert" permet au professionnel de renforcer ses connaissances ainsi que sa mémoire puis lui permet d'avoir davantage confiance en lui concernant la prise de décisions difficiles.



Guides d'action rapide

À TECH nous vous proposons les contenus les plus pertinents du cours sous forme de feuilles de travail ou de guides d'action rapide. Un moyen synthétique, pratique et efficace pour vous permettre de progresser dans votre apprentissage.







tech 32 | Diplôme

Ce **Certificat Avancé en Gestion d'Entreprise Pharma Biotech** contient le programme scientifique le plus complet et le plus actuel du marché.

Après avoir réussi l'évaluation, l'étudiant recevra par courrier postal* avec accusé de réception son correspondant diplôme de **Certificat Avancé** délivré par **TECH Université Technologique**.

Le diplôme délivré par **TECH Université Technologique** indiquera la note obtenue lors du Certificat Avancé, et répond aux exigences communément demandées par les bourses d'emploi, les concours et les commissions d'évaluation des carrières professionnelles.

Diplôme: **Certificat Avancé en Gestion d'Entreprise Pharma Biotech** N.º d'heures officielles: **450 h.**



technologique

Certificat Avancé

Gestion d'Entreprise Pharma Biotech

- » Modalité: en ligne
- » Durée: 6 mois
- Qualification: TECH Université Technologique
- » Horaire: à votre rythme
- » Examens: en ligne

