



Corso Universitario Negoziazione e Fattibilità del Progetto Navale

- » Modalità: online
- » Durata: 8 settimane
- » Titolo: TECH Università Tecnologica
- » Dedizione: 16 ore/settimana
- » Orario: a scelta
- » Esami: online

Accesso al sito web: www.techtitute.com/it/ingegneria/corso-universitario/negoziazione-fattibilita-progetto-navale

Indice

 $\begin{array}{c|c} \textbf{O1} & \textbf{O2} \\ \hline \textbf{Presentazione} & \textbf{Obiettivi} \\ \hline \textbf{Pag. 4} & \textbf{O3} \\ \hline \textbf{Direzione del corso} & \textbf{Struttura e contenuti} \\ \hline \textbf{pag. 12} & \textbf{Metodologia} \\ \hline \end{array}$

06

Titolo

pag. 28





tech 06 | Presentazione

Grazie a questo Corso Universitario in Negoziazione e Fattibilità del Progetto Navale, lo studente acquisirà quindi le competenze per definire le basi di un progetto, realizzare studi di mercato e di Fattibilità e imparare a redigere preventivi a diversi livelli di precisione, sia a livello di CAPEX che di OPEX.

Il Corso Universitario illustra i diversi metodi di finanziamento dei progetti navali, gli aiuti e le sovvenzioni attualmente esistenti. Mostra inoltre i tipi di contratto più comuni, le tappe di pagamento, le penali e i tipi di annullamento.

Lo studente scoprirà l'importanza della scelta della società di classificazione e di quella di bandiera, nonché il loro coinvolgimento nel progetto, acquisendo una conoscenza approfondita delle diverse società di classificazione e della loro attività con diversi tipi di navi nel corso del tempo, quali informazioni necessarie per il processo decisionale.

Come punto forte e vitale di questo Corso Universitario, si concluderà parlando della gestione del monitoraggio del contratto, a partire dal team di ispezione, del controllo dei costi, dell'analisi e del monitoraggio dei rischi, delle variazioni, degli extra e della garanzia.

Trattandosi di un programma al 100% online, lo studente non è vincolato da orari fissi o dalla necessità di recarsi in un luogo fisico, ma può accedere ai contenuti in qualsiasi momento della giornata, conciliando la propria vita lavorativa o personale con quella accademica.

Questo Corso Universitario in Negoziazione e Fattibilità del Progetto Navale possiede il programma più completo e aggiornato del mercato. Le caratteristiche principali del programma sono:

- Lo sviluppo di casi di studio presentati da esperti in ingegneria navale
- Contenuti grafici, schematici ed eminentemente pratici che forniscono informazioni scientifiche e pratiche sulle discipline essenziali per l'esercizio della professione
- Esercizi pratici con cui potersi valutare autonomamente e così migliorare l'apprendimento
- La sua speciale enfasi sulle metodologie innovative in Negoziazione e Fattibilità
- Lezioni teoriche, domande all'esperto e/o al tutor, forum di discussione su questioni controverse e compiti di riflessione individuale
- Contenuti disponibili da qualsiasi dispositivo fisso o portatile provvisto di connessione a internet



Il completamento di questo Corso Universitario permetterà agli Ingegneri Navali di affermarsi sempre di più nel settore"



Questo Corso Universitario è il miglior investimento che tu possa fare nella scelta di un programma di aggiornamento sul ciclo di vita di un progetto navale. Ti offriamo qualità e libero accesso ai contenuti"

Il personale docente del programma comprende rinomati specialisti dell'ingegneria navale, che forniscono agli studenti le competenze necessarie a intraprendere un percorso di studio eccellente.

I contenuti multimediali, sviluppati in base alle ultime tecnologie educative, forniranno al professionista un apprendimento coinvolgente e localizzato, ovvero inserito in un contesto reale

La creazione di questo programma è incentrata sull'Apprendimento Basato su Problemi, mediante il quale lo specialista deve cercare di risolvere le diverse situazioni che gli si presentano durante il corso. Il professionista disporrà di un innovativo sistema di video interattivi creati da esperti di rinomata fama nel campo della Negoziazione e della Fattibilità.

Questa specializzazione raccoglie i migliori materiali didattici, il che ti permetterà uno studio contestuale e agevolerà il tuo percorso di apprendimento.

> Questo programma 100% online ti permetterà di conciliare i tuoi studi con l'attività professionale. Sarai tu a decidere dove e quando studiare.







tech 10 | Obiettivi



Obiettivi generali

- Avere una visione globale di tutte le fasi del ciclo di vita di un progetto navale
- Possedere e comprendere le conoscenze che forniscono una base per lo sviluppo di idee di ricerca
- Ideare e sviluppare soluzioni tecniche ed economiche adeguate per i progetti navali
- Elaborare un piano concettuale che soddisfi i requisiti dell'armatore, una stima dei costi e una valutazione dei rischi
- Lavorare e negoziare con l'armatore dal punto di vista del progettista, definire la missione della nave e aiutare il proprietario dell'imbarcazione a realizzare la nave secondo le sue esigenze
- Applicare le conoscenze acquisite e le capacità di problem solving in nuovi ambienti legati all'Ingegneria Navale
- Risolvere problemi complessi e prendere decisioni responsabili
- Acquisire le basi delle conoscenze scientifiche e tecnologiche applicabili all'Ingegneria Navale e Oceanica e ai metodi di gestione

- Essere in grado di organizzare e coordinare gruppi di lavoro multidisciplinari in un ambiente multilingue
- Acquisire le conoscenze fondamentali della struttura di una nave, dei suoi macchinari e delle installazioni a bordo
- Conoscere l'ambito in cui opera l'ingegneria di dettaglio della struttura, dell'armamento, dell'elettricità, dell'abitabilità e dell'aria condizionata
- Saper organizzare e controllare i processi di costruzione, riparazione, trasformazione, manutenzione e ispezione di progetti navali
- Approfondire la gestione del cantiere navale, mantenendo una visione globale e attuale di tutti i reparti del cantiere
- Acquisire la conoscenza del funzionamento della nave su tutta la linea di flusso
- Conoscere in dettaglio le ultime tendenze di innovazione e sviluppo del mercato navale in tutte le fasi del ciclo di vita del progetto, dall'inizio della progettazione all'esercizio e alla demolizione della nave o dell'imbarcazione





Obiettivi specifici

- Conoscere le basi della progettazione
- Condurre studi di mercato e di Fattibilità
- Sviluppare alternative di progettazione che soddisfino i requisiti dell'armatore
- Analizzare e trovare l'alternativa migliore per soddisfare le esigenze dell'armatore e mettere a punto la nave
- Saper definire il budget sia a livello di CAPEX che di OPEX
- Conoscere i metodi di finanziamento dei progetti navali, gli aiuti e le sovvenzioni attualmente esistenti
- Studiare i tipi di contratto più comuni, le tappe di pagamento, le penali e i tipi di annullamento
- Eseguire le procedure di monitoraggio dei contratti
- Conoscere i membri e i compiti del team di ispezione
- Valutare le offerte
- Conoscere le tecniche di negoziazione







tech 14 | Direzione del corso

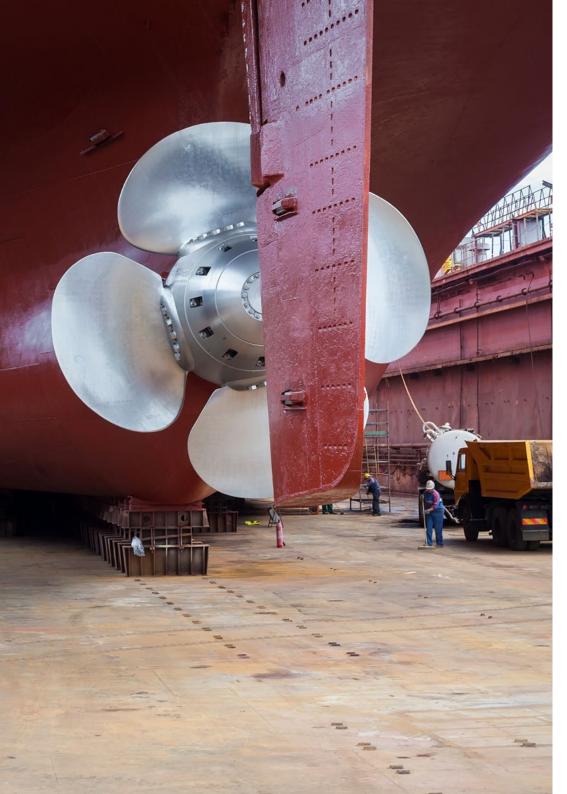
Direzione



Dott.ssa López Castejón, María Ángeles

- · Ingegnere Navale e Oceanica. Scuola Tecnica Superiore di Ingegneria Navale (ETSIN)
- · 22 anni di esperienza nell'Ingegneria Navale, nel settore dei Cantieri Navali e dell'Ingegneria
- · Master in Prevenzione dei Rischi sul Lavoro. Sicurezza. MAPFRE
- · Audit in Prevenzione dei Rischi sul Lavoro. C.E.F.
- · Coordinatrice della Sicurezza
- · C.A.P. Università di Siviglia
- · CCPC Co-Active professional certified coach. CTI
- Direttrice di Progetti Navali presso SENER INGENIERIA Y SISTEMAS, S.A.
- · Coach professionista certificata





Personale docente

Dott. Fiorentino, Norberto Eduardo

- Ingegnere Navale. Istituto Tecnologico di Buenos Aires (ITBA)
- Master in Gestione Ambientale. Studi Post-Laurea in Shipbuilding, Repairing and Maintenance
- 26 anni di esperienza nella gestione accademica e nell'insegnamento universitario
- 13 anni di esperienza in Ingegneria Navale
- 9 anni di esperienza come Responsabile Tecnico di Flotta
- 6 anni di esperienza come Responsabile della Sezione Motori nell'Ingegneria del Cantiere Navale
- Direttore di Progetti Navali presso SENER INGENIERIA Y SISTEMAS, S.A.
- Direttore del Dipartimento di Ingegneria Navale presso ITBA

Dott. Martín Sánchez, José Luis

- Qualifica di Ingegnere Navale e Oceanico conseguita presso la Scuola di Ingegneria Navale (ETSIN)
- Master in direzione integrata dei Progetti
- 26 anni di esperienza in Ingegneria Navale
- Direttore di Progetti Navali presso SENER INGENIERIA Y SISTEMAS, S.A.

Dott. Sánchez Plaza, Carlos

- Ingegnere Navale e Oceanico. Scuola Tecnica Superiore di Ingegneria Navale (ETSIN)
- 26 anni di esperienza in Ingegneria Navale
- Top Business Management Programme realizzato presso la IESE Business School della Navarra
- COO Deoleo
- Specialista nella gestione di flotte pescherecce e mercantili
- Membro del Comitato Tecnico Navale di Bureau Veritas



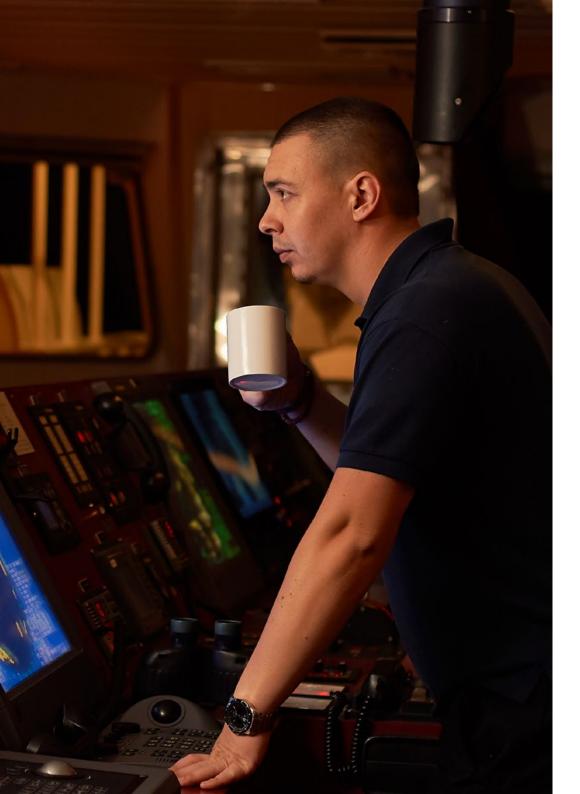


tech 18 | Struttura e contenuti

Modulo 1. Negoziazione e Fattibilità

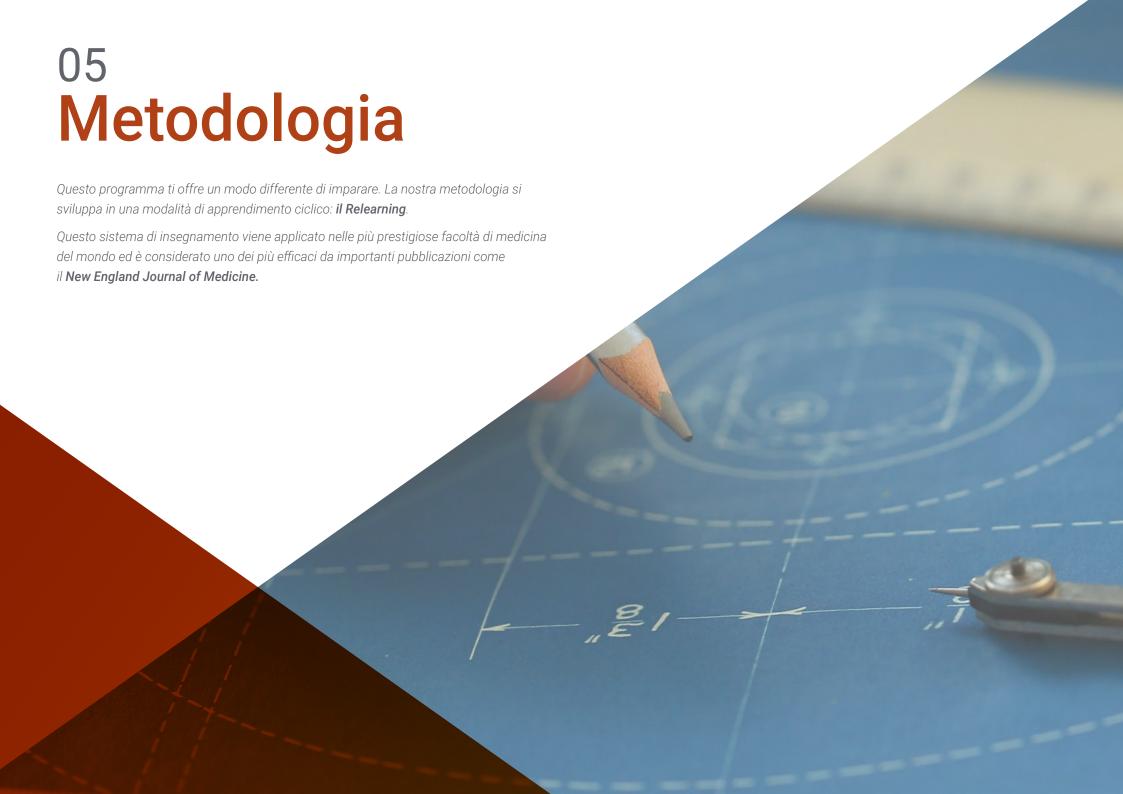
- 1.1. Indagine di mercato
 - 1.1.1. Condizioni di partenza della ricerca di mercato
 - 1.1.2. Punti chiave della ricerca di mercato
- 1.2. Studio di Fattibilità
 - 1.2.1. Calcolo dei tempi (movimentazione merci, porti e rotte)
 - 1.2.2. Calcoli di capacità (quantità da trasportare)
 - 1.2.3. Calcolo dei costi
 - 1.2.4. Vita utile
- 1.3. Matrice decisionale
 - 1.3.1. Progettazione della matrice decisionale
 - 1.3.2. Processo decisionale
- 1.4. Budget
 - 1.4.1. Tipi di budget
 - 1.4.2. CAPEX
 - 1.4.3. OPEX
 - 1.4.4. Finanziamento del progetto. Sovvenzioni e sussidi
- 1.5. Rapporto dell'armatore con l'ufficio tecnico/cantiere navale
 - 1.5.1. Ufficio tecnico dell'armatore
 - 1.5.2. Cantiere navale dell'armatore
- 1.6. Richiesta e valutazione delle offerte
 - 1.6.1. Informazioni richieste per le offerte
 - 1.6.2. Omogeneizzazione delle offerte

- 1.7. Tecniche di negoziazione
 - 1.7.1. Concetto di negoziazione
 - 1.7.2. Tipi di negoziazione
 - 1.7.3. Fasi di una negoziazione
- 1.8. Ente di classificazione navale e bandiera
 - 1.8.1. Enti di classificazione navale
 - 1.8.2. La bandiera
- 1.9. Contratto di costruzione
 - 1.9.1. Tipi di contratto
 - 1.9.2. Tappe di pagamento
 - 1.9.3. Penalizzazioni
 - 1.9.4. Annullamento del contratto
- 1.10. Monitoraggio del contratto
 - 1.10.1. Team di ispezione
 - 1.10.2. Controllo dei costi
 - 1.10.3. Analisi e monitoraggio dei rischi
 - 1.10.4. Variazioni ed extra
 - 1.10.5. Garanzia





Un programma didattico davvero completo e multidisciplinare che ti permetterà di distinguerti a livello professionale, assimilando i più recenti progressi nel campo dell'Ingegneria Navale"





tech 22 | Metodologia

In TECH applichiamo il Metodo Casistico

Il nostro programma offre un metodo rivoluzionario per sviluppare abilità e conoscenze. Il nostro obiettivo è quello di rafforzare le competenze in un contesto mutevole, competitivo e altamente esigente.



Grazie a TECH potrai sperimentare un modo di imparare che sta scuotendo le fondamenta delle università tradizionali di tutto il mondo"



Siamo la prima Università online che combina lo studio di casi della Harvard Business School con un sistema di apprendimento 100% online basato sulla ripetizione.



Lo studente imparerà la risoluzione di situazioni complesse in ambienti aziendali reali attraverso attività collaborative e casi reali.

Un metodo di apprendimento innovativo e differente

Questo programma intensivo di Ingegneria di TECH Università Tecnologica prepara ad affrontare tutte le sfide di questo settore, sia a livello nazionale che internazionale. Ci impegniamo a favorire la crescita personale e professionale, il miglior modo di incamminarsi verso il successo; per questo, in TECH Università Tecnologica, utilizzerai i casi di studio di Harvard, con cui abbiamo un accordo strategico che ci permette di avvicinare i nostri studenti ai materiali della migliore Università del mondo.



Il nostro programma ti prepara ad affrontare nuove sfide in ambienti incerti e a raggiungere il successo nella tua carriera"

Il Metodo Casistico è stato il sistema di apprendimento più usato nelle migliori facoltà del mondo. Sviluppato nel 1912 affinché gli studenti di Diritto non imparassero solo la legge sulla base del contenuto teorico, il Metodo Casistico consisteva nel presentare situazioni reali complesse per far prendere loro decisioni e giudicare come risolverle. Nel 1924 fu stabilito come metodo di insegnamento standard ad Harvard.

Cosa dovrebbe fare un professionista per affrontare una determinata situazione? Questa è la domanda che ti porgiamo nel Metodo Casistico, un metodo di apprendimento orientato all'azione. Durante il programma, gli studenti si confronteranno con diversi casi reali. Dovranno integrare tutte le loro conoscenze, effettuare ricerche, argomentare e difendere le proprie idee e decisioni.

tech 24 | Metodologia

Metodologia Relearning

La nostra università è la prima al mondo a coniugare lo studio di casi clinici con un sistema di apprendimento 100% online basato sulla ripetizione e che combina un minimo di 8 elementi diversi in ogni lezione.

TECH perfeziona il metodo casistico di Harvard con la migliore metodologia di insegnamento del momento, 100% online: il Relearning.

Nel 2019 abbiamo ottenuto i migliori risultati di apprendimento di tutte le Università online del mondo.

In TECH si impara attraverso una metodologia all'avanguardia progettata per formare i manager del futuro. Questo metodo, all'avanguardia della pedagogia mondiale, si chiama Relearning.

La nostra Università è l'unica scuola di lingua spagnola autorizzata ad usare questo metodo di successo. Nel 2019 siamo riusciti a migliorare il livello di soddisfazione generale dei nostri studenti (qualità dell'insegnamento, qualità dei materiali, struttura del corso, obiettivi...) rispetto agli indicatori della migliore università online.



Metodologia | 25 tech

Nel nostro programma, l'apprendimento non è un processo lineare, ma avviene in spirale (impariamo, disimpariamo, dimentichiamo e re-impariamo). Pertanto, combiniamo ciascuno di questi elementi in modo concentrico. Con questa metodologia abbiamo formato più di 650.000 laureati con un successo senza precedenti, in ambiti molto diversi come la biochimica, la genetica, la chirurgia, il diritto internazionale, le competenze manageriali, le scienze sportive, la filosofia, il diritto, l'ingegneria, il giornalismo, la storia, i mercati e gli strumenti finanziari. Tutto questo in contesto molto esigente, con un corpo di studenti universitari di alto profilo socioeconomico e un'età media di 43,5 anni.

Il Relearning ti permetterà di apprendere con meno sforzo e maggior rendimento, impegnandoti maggiormente nella tua specializzazione, sviluppando uno spirito critico, difendendo gli argomenti e contrastando le opinioni: un'equazione che punta direttamente al successo.

Dalle ultime evidenze scientifiche nel campo delle neuroscienze, non solo sappiamo come organizzare le informazioni, le idee, le immagini e i ricordi, ma sappiamo che il luogo e il contesto in cui abbiamo imparato qualcosa è fondamentale per la nostra capacità di ricordarlo e immagazzinarlo nell'ippocampo, per conservarlo nella nostra memoria a lungo termine.

In questo modo, e in quello che si chiama Neurocognitive Context-dependent E-learning, i diversi elementi del nostro programma sono collegati al contesto in cui il partecipante sviluppa la sua pratica professionale. Questo programma offre i migliori materiali didattici, preparati appositamente per i professionisti:



Materiale di studio

Tutti i contenuti didattici sono creati appositamente per il corso dagli specialisti che lo impartiranno, per fare in modo che lo sviluppo didattico sia davvero specifico e concreto.

Questi contenuti sono poi applicati al formato audiovisivo che supporterà la modalità di lavoro online di TECH. Tutto questo, con le ultime tecniche che offrono componenti di alta qualità in ognuno dei materiali che vengono messi a disposizione dello studente.



Master class

Esistono prove scientifiche sull'utilità dell'osservazione di terzi esperti.

La denominazione "Learning from an Expert" rafforza le conoscenze e i ricordi e genera sicurezza nel futuro processo decisionale.



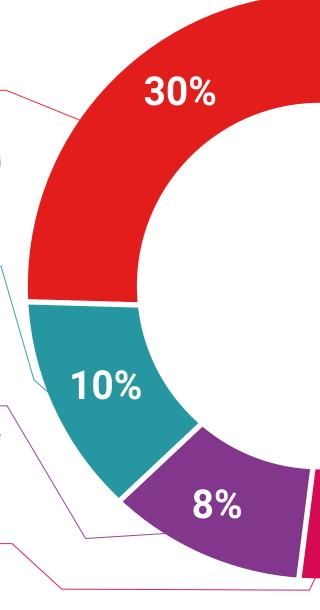
Pratiche di abilità e competenze

Realizzerai attività per sviluppare competenze e capacità specifiche in ogni area tematica. Pratiche e dinamiche per acquisire e sviluppare le competenze e le abilità che uno specialista deve sviluppare nel quadro della globalizzazione in cui viviamo.



Letture complementari

Articoli recenti, documenti di consenso e linee guida internazionali, tra gli altri. Nella biblioteca virtuale di TECH potrai accedere a tutto il materiale necessario per completare la tua formazione.



Metodologia | 27 tech



Completerai una selezione dei migliori casi di studio della materia utilizzati ad Harvard. Casi presentati, analizzati e monitorati dai migliori specialisti del panorama internazionale.

Riepiloghi interattivi



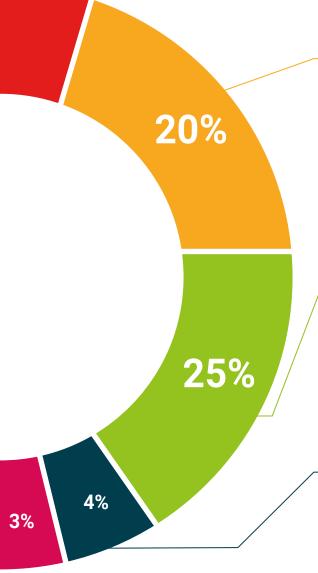
Il team di TECH presenta i contenuti in modo accattivante e dinamico in pillole multimediali che includono audio, video, immagini, diagrammi e mappe concettuali per consolidare la conoscenza.

Questo esclusivo sistema di formazione per la presentazione di contenuti multimediali è stato premiato da Microsoft come "Caso di successo in Europa".

Testing & Retesting



Valutiamo e rivalutiamo periodicamente le tue conoscenze durante tutto il programma con attività ed esercizi di valutazione e di autovalutazione, affinché tu possa verificare come raggiungi progressivamente i tuoi obiettivi.







tech 30 | Titolo

Questo **Corso Universitario in Negoziazione e Fattibilità del Progetto Navale** possiede il programma più completo e aggiornato del mercato.

Dopo aver superato la valutazione, lo studente riceverà mediante lettera certificata* con ricevuta di ritorno, la sua corrispondente qualifica di **Corso Universitario** rilasciata da **TECH Università Tecnologica**.

Il titolo rilasciato da **TECH Università Tecnologica** esprime la qualifica ottenuta nel Corso Universitario, e riunisce tutti i requisiti comunemente richiesti da borse di lavoro, concorsi e commissioni di valutazione di carriere professionali.

Titolo: Corso Universitario in Negoziazione e Fattibilità del Progetto Navale N° Ore Ufficiali: 150 O.



Negoziazione e Fattibilità del Progetto Navale

Si tratta di un titolo rilasciato da questa Università ed equivalente a 150 ore, con data di inizio gg/mm/aaaa e con data di fine gg/mm/aaaa.

TECH è un Istituto Privato di Istruzione Superiore riconosciuto dal Ministero della Pubblica Istruzione a partire dal 28 giugno 2018.

In data 17 Giugno 2020

Tere Guevara Navarro Rettrice

dice unico TECH: AFW0RD23S techtitute.com/titu

tecnologica Corso Universitario

Corso Universitario Negoziazione e Fattibilità del Progetto Navale

- » Modalità: online
- » Durata: 8 settimane
- » Titolo: TECH Università Tecnologica
- » Dedizione: 16 ore/settimana
- » Orario: a scelta
- » Esami: online

