



Máster Título Propio Organización de Eventos

» Modalidad: online» Duración: 12 meses

» Titulación: TECH Universidad ULAC

» Acreditación: 60 ECTS» Horario: a tu ritmo

» Exámenes: online

» Dirigido a: Graduados, Diplomados y Licenciados universitarios que hayan realizado previamente estudios de marketing, mercadotecnia o mercadeo, así como en el campo de las Ciencias Sociales y que quieran dar un salto cualitativo en sus carreras profesionales. Bien sea como Event Manager o como empresarios, creando su propia agencia de eventos

Acceso web: www.techtitute.com/escuela-de-negocios/master/master-organizacion-eventos

Índice

02 ¿Por qué estudiar en TECH? Bienvenida ¿Por qué nuestro programa? Objetivos pág. 4 pág. 6 pág. 10 pág. 14 06 Metodología Estructura y contenido Competencias pág. 26 pág. 20 pág. 36 80 Dirección del curso Perfil de nuestros alumnos Impacto para tu carrera pág. 44 pág. 48 pág. 52

Beneficios para tu empresa

pág. 60

Titulación

pág. 56

01 **Bienvenida**

En un mundo que avanza vertiginosamente y donde las formas de comunicar cambian a la par de la evolución tecnológica, es importante estar actualizado ante las nuevas formas y procedimientos. En el entorno corporativo y social, se hace necesario la organización de eventos ajustados a la necesidad y objetivo. Y es que un evento bien organizado es la mejor estrategia de comunicación posible. Es una herramienta de Marketing muy efectiva que debe encajarse en la estrategia de comunicación que se persigue. En este programa se desarrollarán diferentes competencias en las áreas de estrategia, comunicación, Marketing, finanzas, organización y planificación, operativa y logística; áreas de capacitación indispensables para llevar a cabo con éxito su labor profesional como organizador de eventos.









tech 08 | ¿Por qué estudiar en TECH?

En TECH Universidad ULAC



Innovación

La universidad ofrece un modelo de aprendizaje en línea que combina la última tecnología educativa con el máximo rigor pedagógico. Un método único con el mayor reconocimiento internacional que aportará las claves para que el alumno pueda desarrollarse en un mundo en constante cambio, donde la innovación debe ser la apuesta esencial de todo empresario.

"Caso de Éxito Microsoft Europa" por incorporar en los programas un novedoso sistema de multivídeo interactivo.



Máxima exigencia

El criterio de admisión de TECH no es económico. No se necesita realizar una gran inversión para estudiar en esta universidad. Eso sí, para titularse en TECH, se podrán a prueba los límites de inteligencia y capacidad del alumno. El listón académico de esta institución es muy alto...

95%

de los alumnos de TECH finaliza sus estudios con éxito



Networking

En TECH participan profesionales de todos los países del mundo, de tal manera que el alumno podrá crear una gran red de contactos útil para su futuro.

+100.000

+200

directivos capacitados cada año

nacionalidades distintas



Empowerment

El alumno crecerá de la mano de las mejores empresas y de profesionales de gran prestigio e influencia. TECH ha desarrollado alianzas estratégicas y una valiosa red de contactos con los principales actores económicos de los 7 continentes.

+500

acuerdos de colaboración con las mejores empresas



Talento

Este programa es una propuesta única para sacar a la luz el talento del estudiante en el ámbito empresarial. Una oportunidad con la que podrá dar a conocer sus inquietudes y su visión de negocio.

TECH ayuda al alumno a enseñar al mundo su talento al finalizar este programa.



Contexto Multicultural

Estudiando en TECH el alumno podrá disfrutar de una experiencia única. Estudiará en un contexto multicultural. En un programa con visión global, gracias al cual podrá conocer la forma de trabajar en diferentes lugares del mundo, recopilando la información más novedosa y que mejor se adapta a su idea de negocio.

Los alumnos de TECH provienen de más de 200 nacionalidades.





Aprende con los mejores

El equipo docente de TECH explica en las aulas lo que le ha llevado al éxito en sus empresas, trabajando desde un contexto real, vivo y dinámico. Docentes que se implican al máximo para ofrecer una especialización de calidad que permita al alumno avanzar en su carrera y lograr destacar en el ámbito empresarial.

Profesores de 20 nacionalidades diferentes.



En TECH tendrás acceso a los análisis de casos más rigurosos y actualizados del panorama académico"

¿Por qué estudiar en TECH? | 09 tech

TECH busca la excelencia y, para ello, cuenta con una serie de características que hacen de esta una universidad única:



Análisis

En TECH se explora el lado crítico del alumno, su capacidad de cuestionarse las cosas, sus competencias en resolución de problemas y sus habilidades interpersonales.



Excelencia académica

En TECH se pone al alcance del alumno la mejor metodología de aprendizaje online. La universidad combina el método *Relearning* (metodología de aprendizaje de posgrado con mejor valoración internacional) con el Estudio de Caso. Tradición y vanguardia en un difícil equilibrio, y en el contexto del más exigente itinerario académico.



Economía de escala

TECH es la universidad online más grande del mundo. Tiene un portfolio de más de 10.000 posgrados universitarios. Y en la nueva economía, **volumen + tecnología = precio disruptivo**. De esta manera, se asegura de que estudiar no resulte tan costoso como en otra universidad.





tech 12 | ¿Por qué nuestro programa?

Este programa aportará multitud de ventajas laborales y personales, entre ellas las siguientes:



Dar un impulso definitivo a la carrera del alumno

Estudiando en TECH el alumno podrá tomar las riendas de su futuro y desarrollar todo su potencial. Con la realización de este programa adquirirá las competencias necesarias para lograr un cambio positivo en su carrera en poco tiempo.

El 70% de los participantes de esta especialización logra un cambio positivo en su carrera en menos de 2 años.



Desarrollar una visión estratégica y global de la empresa

TECH ofrece una profunda visión de dirección general para entender cómo afecta cada decisión a las distintas áreas funcionales de la empresa.

Nuestra visión global de la empresa mejorará tu visión estratégica.



Consolidar al alumno en la alta gestión empresarial

Estudiar en TECH supone abrir las puertas de hacia panorama profesional de gran envergadura para que el alumno se posicione como directivo de alto nivel, con una amplia visión del entorno internacional.

Trabajarás más de 100 casos reales de alta dirección.



Asumir nuevas responsabilidades

Durante el programa se muestran las últimas tendencias, avances y estrategias, para que el alumno pueda llevar a cabo su labor profesional en un entorno cambiante.

El 45% de los alumnos consigue ascender en su puesto de trabajo por promoción interna.



Acceso a una potente red de contactos

TECH interrelaciona a sus alumnos para maximizar las oportunidades. Estudiantes con las mismas inquietudes y ganas de crecer. Así, se podrán compartir socios, clientes o proveedores.

Encontrarás una red de contactos imprescindible para tu desarrollo profesional.



Desarrollar proyectos de empresa de una forma rigurosa

El alumno obtendrá una profunda visión estratégica que le ayudará a desarrollar su propio proyecto, teniendo en cuenta las diferentes áreas de la empresa.

El 20% de nuestros alumnos desarrolla su propia idea de negocio.



Mejorar soft skills y habilidades directivas

TECH ayuda al estudiante a aplicar y desarrollar los conocimientos adquiridos y mejorar en sus habilidades interpersonales para ser un líder que marque la diferencia.

Mejora tus habilidades de comunicación y liderazgo y da un impulso a tu profesión.



Formar parte de una comunidad exclusiva

El alumno formará parte de una comunidad de directivos de élite, grandes empresas, instituciones de renombre y profesores cualificados procedentes de las universidades más prestigiosas del mundo: la comunidad TECH Universidad ULAC.

Te damos la oportunidad de especializarte con un equipo de profesores de reputación internacional.





tech 16 | Objetivos

TECH hace suyos los objetivos de sus alumnos. Trabajan conjuntamente para conseguirlos.

El Máster Título Propio en Organización de Eventos capacitará al alumno para:



Adquirir y comprender los conocimientos que aporten una especialización u oportunidad de ser originales en el desarrollo y/o aplicación de ideas, a menudo en un contexto de investigación



Desarrollar habilidades de relaciones interpersonales que permitan gestionar equipos de trabajo multidisciplinares y multiculturales



Comunicar sus conclusiones y argumentación a públicos especializados y no especializados de un modo claro y sin ambigüedades



Integrar conocimientos y enfrentarse a la complejidad de formular juicios a partir de una información que, siendo incompleta o limitada, incluya reflexiones sobre las responsabilidades sociales y éticas vinculadas a la aplicación de sus conocimientos y juicios





Buscar y gestionar la información procedente de fuentes para tomar decisiones que contribuyan a la consecución de los objetivos de la organización



Definir objetivos, estrategias y políticas comerciales en el mercado MICE para establecer unas adecuadas políticas en línea con los objetivos y estrategias de la empresa de organización de eventos en el ámbito de turismo





Evaluar los procedimientos operativos del ámbito del turismo de negocios y eventos de hacer un análisis completo de su proceso productivo en términos de excelencia y calidad del servicio



Desarrollar competencias de dirección financiera (*Financial* Management)



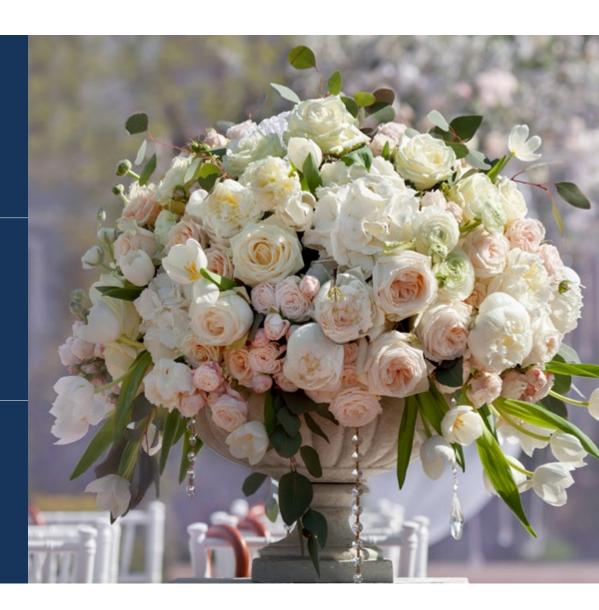
Conocer en profundidad las tendencias actuales en materia de organización de eventos

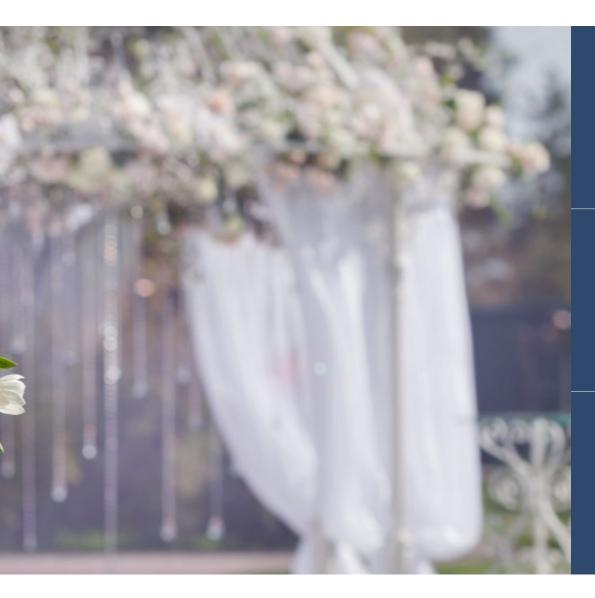


Dominar la digitalización del evento, las herramientas más utilizadas en la actualidad y nuevas tendencias



Entender la importancia y organización de los eventos híbridos







Entender las diferentes formas de patrocinar un evento, el entorno deontológico y legal o de *compliance* de los diferentes sectores

(13)

Realizar la presentación del dossier del patrocinio



Comprender la nueva realidad en la organización de los eventos tras la gran crisis que ha significado la pandemia del COVID 19







Conocer el sector MICE, cuál es su ámbito de actuación y quiénes lo integran



Gestionar proyectos desde la recopilación de la información hasta su presentación



Entender la industria de los eventos y el turismo de negocios





Diferenciar cada tipo de evento según objetivo y necesidad planteada



Entender diferentes técnicas y herramientas implicadas en el diseño de eventos



Implementar nuevas tendencias en eventos inmersivos y experienciales



Conocer el protocolo de actuación ante una emergencia suscitada en el evento



09

Aplicar conceptos fundamentales para la planificación presupuestaria y su puesta en práctica



Dominar todos los elementos dentro de la planificación del evento, desde el protocolo, la seguridad, logística, invitados, ponentes, transporte, los tiempos, entre otros



Ejecutar una planificación estratégica comunicacional y plan de Marketing de acuerdo al objetivo planteado



Entender las nuevas tecnologías de la comunicación y su importancia para la generación de eventos híbridos o digitales

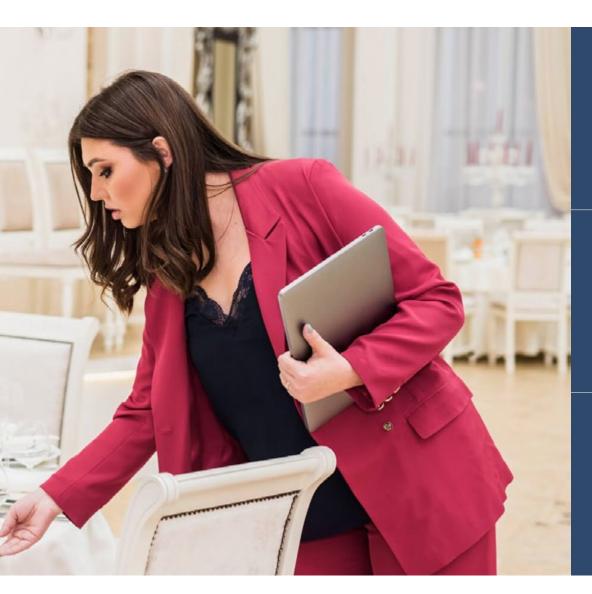


Dirigir equipos de comunicación y Marketing



Conocer las redes sociales y la importancia de los directos en la comunicación de un evento







Dirigir la logística y operatividad del evento de acuerdo a las necesidades del evento



Coordinar el patrocinio de los eventos y sus aspectos más relevantes junto con los intervinientes



Conocer la resolución de incidencias in situ y protocolos de actuación en cada caso





tech 28 | Estructura y contenido

Plan de estudios

El Máster Título Propio con contenido exclusivo de TECH Universidad ULAC, es un programa intensivo que prepara al profesional para afrontar retos y decisiones empresariales en el ámbito de la Organización de Eventos.

Dándole las herramientas necesarias y los conocimientos más importantes y a la vez, más útiles, para desarrollarse profesionalmente, sobre todo en las áreas de Estrategia, Comunicación, Marketing, Finanzas, Organización y Planificación, Operativa y Logística; todas ellas, que aportarán el valor y el conocimiento adecuado para el desarrollo profesional del alumno tanto dentro de una organización en cargos directivos como en desarrollando su propio negocio.

El contenido de este programa ha sido creado por profesionales expertos en la materia, que están actualmente desarrollando con éxito su labor profesional y que tienen un amplio bagaje y gran experiencia, tanto en el campo empresarial como en el campo académico o de docencia. Confiriéndole al programa una identidad propia, con excelentes contenidos y a la vez, con inmejorables casos prácticos completamente actuales.

A lo largo de 1.500 horas o 12 meses de capacitación totalmente online, el alumno analiza diversidad de casos prácticos mediante el trabajo individual y en equipo. Se trata, por tanto, de una auténtica inmersión en situaciones reales de negocio.

Un plan de estudios que abarca los conocimientos, tanto teóricos como prácticos, que necesita cualquier profesional con interés en liderar un sector en pleno crecimiento. Adoptando competencias más específicas como la de definir objetivos, estrategias y políticas comerciales en el mercado MICE, que le permitan analizar, planificar, desarrollar y ejecutar procedimientos en el ámbito del turismo de negocios y eventos.

Este programa se desarrolla a lo largo de 12 meses y se divide en 10 módulos:

Módulo 1	La industria de los Eventos y el Turismo de Negocios
Módulo 2	Diseño de los Eventos
Módulo 3	Planificación de los Eventos
Módulo 4	La Creación de las Candidaturas del Evento
Módulo 5	Dirección de Finanzas en Organización de Eventos
Módulo 6	Estrategias de Dirección en Marketing y Comunicación
Módulo 7	Dirección de Marketing y Digitalización de los Eventos
Módulo 8	Dirección de Operaciones y Logística de los Eventos
Módulo 9	El Patrocinio de los Eventos
Módulo 10	Digitalización de los Eventos; ¿cómo desarrollar un Evento Digital?



¿Dónde, cuándo y cómo se imparte?

TECH ofrece la posibilidad de desarrollar este Máster Título Propio en Organización de Eventos de manera totalmente online. Durante los 12 meses que dura la especialización, el alumno podrá acceder a todos los contenidos de este programa en cualquier momento, lo que le permitirá autogestionar su tiempo de estudio.

Una experiencia educativa única, clave y decisiva para impulsar tu desarrollo profesional y dar el salto definitivo.

tech 30 | Estructura y contenido

Módulo 1. La Industria de los Eventos y el T	urismo de Negocios		
1.1. El Mundo MICE1.1.1. ¿Qué es el sectro MICE?1.1.2. ¿A quiénes engloban?1.1.3. ¿Cuál es su ámbito de actuación?	 Actores y radiografía del sector; impacto económico 1.2.1. Impacto económico del sector en España 1.2.2. Número de eventos y personas que mueve anualmente 1.2.3. Expectativas de crecimiento en la era post - Covid 	 1.3. Congresos, convenciones, incentivos 1.3.1. ¿Qué es una convención, un congreso y un incentivo? 1.3.2. Principales diferencias de estos eventos 1.3.3. Tipos de convenciones, congresos e incentivos 	1.4. Ferias1.4.1. Principales características de las ferias1.4.2. Tipos de ferias1.4.3. La exposición comercial
 1.5. El rol de los Convention Bureau 1.5.1. ¿Qué es un Convention Bureau? 1.5.2. Propósito de un Convention Bureau 1.5.3. Coordinación ente público y privado 	 1.6. Comercialización de un destino 1.6.1. Puntos fuertes y débiles del destino 1.6.2. Amenazas y fortalezas del destino 1.6.3. Diferenciación y ventajas competitivas 	 1.7. Eventos culturales 1.7.1. El mercado de los eventos culturales 1.7.2. Tipos de eventos culturales 1.7.3. Cómo gestionar eventos culturales rendibles 	1.8. Eventos musicales 1.8.1. Estudio del mercado de los grandes conciertos en España 1.8.2. Importancia del <i>Ticketing</i> 1.8.3. <i>Merchandising</i> y patrocinio de los conciertos
1.9. Eventos sociales1.9.1. El mercado de las bodas en España1.9.2. El rol del Wedding Planner1.9.3. Celebraciones y otras fiestas	1.10. Eventos deportivos1.10.1. Grandes eventos deportivos1.10.2. Normativa de los eventos deportivos1.10.3. Sponsoring		
Módulo 2. Diseño de los Eventos			
 2.1. Gestión de proyectos 2.1.1. Recopilación información, inicio proyecto: ¿Qué debemos saber? 2.1.2. Estudio posibles ubicaciones 2.1.3. Pros y contras de las opciones elegidas 	 2.2. Técnicas de investigación. Desing Thinking 2.2.1. Mapas de actores 2.2.2. Focus Group 2.2.3. Bench Marking 	2.3. Desing Thinking experiencial2.3.1. Inmersión cognitiva2.3.2. Observación encubierta2.3.3. World Café	 2.4. Definición público objetivo 2.4.1. A quién va dirigido el evento 2.4.2. ¿Por qué se hace el evento? 2.4.3. Qué se pretende con el evento
2.5. Tendencias2.5.1. Nuevas tendencias de puesta en escena2.5.2. Aportaciones digitales2.5.3. Eventos inmersivos y experienciales	 2.6. Personalización y diseño espacio 2.6.1. Adecuación del espacio a la marca 2.6.2. Branding 2.6.3. Manual de marca 	2.7. Marketing experiencial2.7.1. Vivir la experiencia2.7.2. Evento inmersivo2.7.3. Fomentar el recuerdo	 2.8. Señalética 2.8.1. Técnicas de señalética 2.8.2. La visión del asistente 2.8.3. Coherencia del relato. Evento con la señalética
 2.9. Las sedes del evento 2.9.1. Estudios de las posibles sedes. Los 5 por qué 2.9.2. Elección de la sede en función del evento 2.9.3. Criterios de selección 	2.10. Propuesta de puesta en escena. Tipos escenarios 2.10.1. Nuevas propuestas de puesta en escena 2.10.2. Priorización de proximidad con ponente 2.10.3. Escenarios afines a la interacción		

3.1.	3, 1, 3, 1, 1, 1, 1, 1, 1, 1, 1, 1, 1, 1, 1, 1,	3.2. Organización de los espacios	3.3.	Los ponentes e invitados	3.4.	Protocolo
	del programa	3.2.1. Número de asistentes previstos 3.2.2. Números de salas simultáneas	3.3.1. 3.3.2.	Elección de los ponentes	3.4.1. 3.4.2.	Rango de las personalidades invitadas Disposición de la Presidencia
3.1.1.	Tiempo disponible para la organización del evento	3.2.3. Formatos de sala	3.3.3.		3.4.2.	
3.1.2. 3.1.3.						
3.5.	Seguridad	3.6. Emergencias	3.7.	Capacidades	3.8.	Accesos
3.5.1.	Control de acceso: el punto de vista	3.6.1. Plan de evacuación	3.7.1.	Evaluación de las capacidades	3.8.1.	Estudio de número de accesos
3.5.2.	de la seguridad Coordinación con las FCSE	3.6.2. Estudio de las necesidades en caso de emergencia	3.7.2. 3.7.3.		3.8.2.	Capacidad de cada uno de los accesos Cálculo <i>Timing</i> para entrada y salida
3.5.3.		3.6.3. Creación punto asistencia médica				en cada acceso
3.9.	Transporte	3.10. Ubicaciones				
3.9.1.	Evaluación de las posibilidades de transporte	3.10.1. Cuántas ubicaciones tiene el evento				
3.9.2. 3.9.3.		3.10.2. Dónde están ubicadas 3.10.3. Facilidad de acceso a las sedes				
0.3.0.	a.operite propie e passico. Tee j contide	5tio dodad do docest a lab codet				
Mód	lulo 4. La Creación de las Candidaturas	s del Evento				
	Elección destino	4.2. Ventajas del destino	4.3.	Capacidad del destino	4.4.	Oferta cultural y de actividades
4.1.	Estudio del destino	4.2.1. Transporte y facilidades de acceso	4.3.1.			del destino
4.1.1.						
4.1.1. 4.1.2.	Posibilidades del destino; puntos fuertes	4.2.2. Alojamiento y sedes	4.3.2. 4.3.3		4.4.1.	
4.1.1.	Posibilidades del destino; puntos fuertes	4.2.2. Alojamiento y sedes 4.2.3. Oferta turística	4.3.2. 4.3.3.		4.4.1. 4.4.2. 4.4.3.	Oferta cultural y de ocio del destino

4.5. Alojamiento

- 4.5.1. Estudio de oferta hotelera
- 4.5.2. Estudio oferta apartamentos, campings y otros
- 4.5.3. Ofertas residencias estudiantiles
- 4.6. Transporte
- 4.6.1. Facilidad de acceso del destino
- 4.6.2. Accesos y transporte hacia el veneu
- 4.6.3. Ofertas del transporte interno del destino

Universidades y centros de investigación

- 4.7.1. Conocer el número de universidades del destino
- 4.7.2. De cuántos centros de investigación disponen
- 4.7.3. Curriculum o prestigio de las universidades y centros de investigación

4.8. Instalaciones deportivas y culturales

- 4.8.1. De cuántas instalaciones deportivas dispone el destino
- 4.8.2. De cuántas instalaciones culturales dispone el destino
- 4.8.3. Capacidades de las instalaciones y posibilidades de uso

4.9. Gastronomía, arquitectura y arte

- 4.9.1. Oferta gastronómica de la ciudad. Restaurantes estrella Michelín
- 4.9.2. Ofertas de museos
- 4.9.3. Arquitectos reconocidos o edificios singulares del destino

4.10. Palacios de congresos y de deportes

- 4.10.1. Número de palacios de congresos y convenciones
- 4.10.2. Número de palacios de deportes v pabellones
- 4.10.3. Înfraestructura. Posibilidades de los palacios de congresos y deportes

tech 32 | Estructura y contenido

Mód	ulo 5. Dirección de finanzas en Organi:	zación	de Eventos				
5.1. 5.1.1. 5.1.2. 5.1.3.	Realización el presupuesto del evento Timing del presupuesto	5.2.1. 5.2.2.	Ingresos Tipos de ingresos Posibilidades de confirmación de ingresos Facilidades de pagos de los ingresos	5.3.2.	Gastos Tipos de gastos: fijos y variables Posibilidades de actuación en función de los gastos Acuerdos de pagos a proveedores	5.4.1. 5.4.2.	Plan de contingencias Acciones a tomar frente al aumentos de gastos Acciones a tomar frente a la disminución de ingresos Porcentaje de gastos imprevistos
	' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' '	5.6. 5.6.1. 5.6.2. 5.6.3.	Propósito del evento y sus ganancias Gestión de becas y ayudas		Cash Flow ¿Qué es el Cash Flow? Aportes del Cash Flow Acciones a llevar a cabo en función del Cash Flow	5.8.1. 5.8.2.	Fiscalidad Fiscalidad de los beneficios en función del uso EI IVA y su repercusión (nacional e internacional) Diferencia entre sociedad mercantil o sin ánimo de lucro
5.9.2.	Gestión de las comisiones Determinar el número de comisiones a conseguir Gestión de las comisiones en función del cliente Pacto de comisiones con el proveedor	5.10.1 5.10.2	Amortizaciones. ROI Calcular el retorno de la inversión Timing recuperación de la inversión Amortizaciones de la inversión o inversiones				
Mód	ulo 6. Estrategias de Dirección en Mar	keting y	, Comunicación				
6.1.1. 6.1.2.	Comunicación estratégica Comunicación estratégica en eventos La importancia del entorno en la estrategia La apuesta de las marcas por el Long Term Return	6.2. 6.2.1. 6.2.2. 6.2.3.	Comportamiento del consumidor Nueva interpretación del Maslow Psicología del consumidor actual Google reivindica un nuevo modelo de comportamiento	6.3.2.	Propósito de marca Importancia actual del propósito de marca Encontrar el valor y propósito de la marca Integración o coexistencia del propósito con RSC	6.4.1. 6.4.2.	Sostenibilidad como estrategia Descubrimiento y practica de la sostenibilidad Comunicación de los objetivos de desarrollo sostenible Implementación de los ODS en los eventos
6.5. 6.5.1. 6.5.2. 6.5.3.	Cross - Cultural Marketing y su aplicación		Publicidad y Marketing Publicidad tradicional y digital Creatividad: arte o ciencia Acciones y herramientas para eventos		Modelos de análisis Análisis internos: DAFO y CAME Análisis estratégicos: Boston y Ansoff Análisis externos: 5 fuerzas de Porter y PESTEL	6.8.1. 6.8.2.	Relación con medios de comunicación Ruedas de prensa, comunicados y otras herramientas Formación de portavoces Comunicación de crisis
6.9. 6.9.1. 6.9.2. 6.9.3.		6.10.1 6.10.2	El Plan de Comunicación El plan de comunicación Desarrollo de la parte táctica del plan de comunicación				

del plan de comunicación 6.10.3. Implementación y seguimiento del plan de comunicación

7.1. 7.1.1. 7.1.2. 7.1.3.	Digitalización en eventos Nuevas tecnologías de la comunicación Eventos digitales Big Data. Métricas y analíticas	7.2. 7.2.1. 7.2.2. 7.2.3.	Segmentación digital Nuevos públicos y tipologías de usuarios Nuevas variables de segmentación El <i>Buyer</i> persona y su desarrollo	7.3. 7.3.1. 7.3.2. 7.3.3.	Digitalización de la información Pensar y comunicar en digital Nuevos modelos <i>Knowlenge Management</i> Fake News y otros enemigos de la digitalización	7.4. 7.4.1. 7.4.2. 7.4.3.	Gestión de la reputación a nivel digital Marca personal Social Listening Inboud Marketing
7.5. 7.5.1. 7.5.2. 7.5.3.	Branding digital Branding de marca Branding de evento Acciones a llevar a cabo en función de la cuenta explotación	7.6. 7.6.1. 7.6.2. 7.6.3.	El proceso de Benchmarking Propósito del evento Análisis de la competencia Benchmarking de resultados	7.7. 7.7.1. 7.7.2. 7.7.3.	Campañas para eventos Brainstorming y bajada de ideas Parte interna y externa de la campaña Implementación y seguimiento de la campaña	7.8. 7.8.1. 7.8.2. 7.8.3.	Herramientas digitales Fijación de objetivos y estrategias Selección de canales y plataformas Optimización de los resultados en tiempo real
7.9. 7.9.1. 7.9.2. 7.9.3.	Redes sociales Conocimiento y uso de las redes sociales Roles más importantes para un evento Ejecución del directo de redes sociales para un evento	7.10.1 7.10.2	Dirección de equipos de Marketing y comunicación Habilidades de liderazgo Claves para un <i>Management</i> pragmático Gestión del día a día				
Mód	ulo 8. Dirección de operaciones y logís	stica de	los eventos				
8.1. 8.1.1.	Operativa y logística de actividades Estudio de las necesidades de la actividad	8.2. 8.2.1.	Logística de transporte y accesos Logística en función de los tipos	8.3. 8.3.1.	Gestión de RR.HH del evento Tipología de RR.HH disponibles	8.4. 8.4.1.	Gestión de proveedores Política de comunicación

8.1.3. Conocer las necesidades del personal 8.2.2. Logística en función de los accesos 8.3.2. Comunicación Interna 8.4.2. Gestión de la operativa de cada proveedor 8.2.3. Capacidad en los puntos de acceso 8.4.3. Adaptabilidad y necesidades de la operativa 8.3.3. Jerarquías y cadenas de mando de cada Proveedor y de transporte 8.5. Operativa de ponentes 8.6. Gestión de la accesibilidad 8.8. Operativa de Transfers 8.7. Gestión de sostenibilidad e invitados VIP y transportes internos 8.6.1. Gestionar la accesibilidad al evento. 8.7.1. Gastronomía de proximidad 8.5.1. Protocolo de contacto con los VIP Tareas a realizar 8.7.2. Gestión de los residuos del evento 8.8.1. Protocolo de gestión de los *Transfers* 8.7.3. Selección de materiales y 8.6.2. Gastronomía inclusiva y respetuosa 8.5.2. Gestionar necesidades de los invitados VIP de los invitados 8.6.3. Programas de inclusión para asistentes productos sostenibles (zonas de acceso, seguridad, transporte, etc.) 8.8.2. La dificultad del aeropuerto y su operativa con dificultades 8.5.3. Gestión del personal de atención y asistencia 8.8.3. Gestión y resolución de incidencias VIP. Ponente 8.9. Operativa de la atención 8.10. Montaje y desmontaje del evento al asistente 8.10.1. Cálculo del Timing y personal para el montaje

8.10.2. Necesidades de la logística del montaje

8.10.3. La logística del desmontaje del evento

8.9.1. El Hospitality Desk

8.9.2. Segmentación de los espacios de atención8.9.3. Gestión de las incidencias especiales

tech 34 | Estructura y contenido

Mód	ulo 9. El Patrocinio de los Eventos						
	Planificación y estratégica del patrocinio: elección del <i>Target Group</i> Aspectos a analizar del sector a patrocinar Selección de los mejores patrocinadores Lo que se va a patrocinar y causas del patrocinio	9.2.9.2.1.9.2.2.9.2.3.	Políticas del sector. Código deontológico. Compliance Código deontológico de cada sector La gestión de los datos de los patrocinadores Los departamentos de Compliance y su importancia	9.3.1. 9.3.2. 9.3.3.	Generación del Dossier de patrocinio. Presentación Presentación Identificación Objetivos	9.4.2.	Generación del Dossier de patrocinio. Datos técnicos Identificación de respaldos y avales Datos históricos Posibilidades de patrocinio
9.5. 9.5.1. 9.5.2. 9.5.3.	Gestión de precios de venta Calcular los precios de venta de patrocinios Venta individual por concepto Venta grupal de diferentes patrocinios	9.6.1. 9.6.2. 9.6.3.	Planos y ubicaciones de la Zonas de Exposición Realización de Stands Qué se debe reflejar Flujo de tránsito de los asistentes	9.7. 9.7.1. 9.7.2. 9.7.3.	Planificación zona de exposición Visualización Notoriedad Equidad en función del volumen	9.8. 9.8.1. 9.8.2. 9.8.3.	Políticas de comercialización Dónde vender patrocinio Cómo vender patrocinio Plazos de pago y penalizaciones
9.9.1. 9.9.2. 9.9.3.	Gestión y seguimiento venta patrocinio Realización y previsión de patrocinio Estudio de viabilidad Consecución objetivos o replanteamiento	9.10.1 9.10.2	Fidelización del patrocinio Acciones para fidelización de patrocinadores Servicios a aportar Mejoras o innovaciones				

Módulo 10. Digitalización de los Eventos. Cómo desarrollar un Evento digital								
 10.1. La Era COVID-19 en los eventos 10.1.1. Aspectos importantes a conocer 10.1.2. Seguimiento constante. Normas sanitarias gubernamentales 10.1.3. Timing para tomar decisiones 	 10.2. Planificación evento digital. Escaleta 10.2.1. Creación de la escaleta 10.2.2. Elementos a tener en cuenta en la escaleta 10.2.3. Aspectos a reflejar en la escaleta. Prioridades 	 10.3. Elección de proveedores 10.3.1. Elección del <i>Partner</i> tecnológico 10.3.2. Requisitos a solicitar al proveedor 10.3.3. Elección de proveedores. Factor precio vs. Factor valor. Experiencia 	 10.4. Gestión de redes e internet 10.4.1. Aspectos a tener en cuenta de la gestión de redes 10.4.2. Contratación de servicios de internet 10.4.3. Pruebas de esfuerzo y de saturación de las redes 					
 10.5. Objetivos de alcance. Audiencia 10.5.1. Determinar la audiencia a la que se quiere llegar 10.5.2. Retransmisión en otros idiomas 10.5.3. Salas a retransmitir 	 10.6. Interacción de los asistentes. Votación 10.6.1. Realización del sistema de interacción 10.6.2. Elementos a tener en cuenta en la interacción de los asistentes 10.6.3. Formas y procedimientos para desarrollar la interacción 	10.7. Videos introducción. Kyrons. Música 10.7.1. Kyrons 10.7.2. Importancia de las Introducciones 10.7.3. Recursos a tener en cuenta	 10.8. Coordinación presencial y digital. Ponentes in situ y en remoto 10.8.1. Contacto con los ponentes 10.8.2. Entrega del programa de acción a los ponentes 10.8.3. Timing y organización ponentes. Normas a seguir 					
10.9. Generación de platós virtuales 10.9.1. Croma 10.9.2. Trasera 10.9.3. Pantalla de <i>Leds</i>	 10.10. Regidoría del evento virtual e híbrido 10.10.1. Seguimiento del evento a través de la regidoría 10.10.2. Escaleta y orden de la retransmisión 10.10.3. Resolución de incidencias del directo 							



Este programa de capacitación ofrece una forma diferente de aprender. Nuestra metodología se desarrolla a través de un modo de aprendizaje de forma cíclica: *el Relearning*.

Este sistema de enseñanza es utilizado, por ejemplo, en las facultades de medicina más prestigiosas del mundo y se ha considerado uno de los más eficaces por publicaciones de gran relevancia como el **New England Journal of Medicine**.





tech 38 | Metodología

TECH Business School emplea el Estudio de Caso para contextualizar todo el contenido

Nuestro programa ofrece un método revolucionario de desarrollo de habilidades y conocimientos. Nuestro objetivo es afianzar competencias en un contexto cambiante, competitivo y de alta exigencia.



Con TECH podrás experimentar una forma de aprender que está moviendo los cimientos de las universidades tradicionales de todo el mundo"



Este programa te prepara para afrontar retos empresariales en entornos inciertos y lograr el éxito de tu negocio.



Nuestro programa te prepara para afrontar nuevos retos en entornos inciertos y lograr el éxito en tu carrera.

Un método de aprendizaje innovador y diferente

El presente programa de TECH es una enseñanza intensiva, creada desde 0 para proponerle al directivo retos y decisiones empresariales de máximo nivel, ya sea en el ámbito nacional o internacional. Gracias a esta metodología se impulsa el crecimiento personal y profesional, dando un paso decisivo para conseguir el éxito. El método del caso, técnica que sienta las bases de este contenido, garantiza que se sigue la realidad económica, social y empresarial más vigente.



Aprenderás, mediante actividades colaborativas y casos reales, la resolución de situaciones complejas en entornos empresariales reales"

El método del caso ha sido el sistema de aprendizaje más utilizado por las mejores escuelas de negocios del mundo desde que éstas existen. Desarrollado en 1912 para que los estudiantes de Derecho no solo aprendiesen las leyes a base de contenidos teóricos, el método del caso consistió en presentarles situaciones complejas reales para que tomasen decisiones y emitiesen juicios de valor fundamentados sobre cómo resolverlas.

En 1924 se estableció como método estándar de enseñanza en Harvard.

Ante una determinada situación, ¿qué debería hacer un profesional? Esta es la pregunta a la que nos enfrentamos en el método del caso, un método de aprendizaje orientado a la acción. A lo largo del programa, los estudiantes se enfrentarán a múltiples casos reales.

Deberán integrar todos sus conocimientos, investigar, argumentar y defender sus ideas y decisiones.

tech 40 | Metodología

Relearning Methodology

TECH aúna de forma eficaz la metodología del Estudio de Caso con un sistema de aprendizaje 100% online basado en la reiteración, que combina elementos didácticos diferentes en cada lección.

Potenciamos el Estudio de Caso con el mejor método de enseñanza 100% online: el Relearning.

Nuestro sistema online te permitirá organizar tu tiempo y tu ritmo de aprendizaje, adaptándolo a tus horarios. Podrás acceder a los contenidos desde cualquier dispositivo fijo o móvil con conexión a internet.

En TECH aprenderás con una metodología vanguardista concebida para capacitar a los directivos del futuro. Este método, a la vanguardia pedagógica mundial, se denomina Relearning.

Nuestra escuela de negocios es la única en habla hispana licenciada para emplear este exitoso método. En 2019, conseguimos mejorar los niveles de satisfacción global de nuestros alumnos (calidad docente, calidad de los materiales, estructura del curso, objetivos...) con respecto a los indicadores de la mejor universidad online en español.



Metodología | 41 tech

En nuestro programa, el aprendizaje no es un proceso lineal, sino que sucede en espiral (aprender, desaprender, olvidar y reaprender). Por eso, combinamos cada uno de estos elementos de forma concéntrica. Con esta metodología se han capacitado más de 650.000 graduados universitarios con un éxito sin precedentes en ámbitos tan distintos como la bioquímica, la genética, la cirugía, el derecho internacional, las habilidades directivas, las ciencias del deporte, la filosofía, el derecho, la ingeniería, el periodismo, la historia o los mercados e instrumentos financieros. Todo ello en un entorno de alta exigencia, con un alumnado universitario de un perfil socioeconómico alto y una media de edad de 43,5 años.

El Relearning te permitirá aprender con menos esfuerzo y más rendimiento, implicándote más en tu especialización, desarrollando el espíritu crítico, la defensa de argumentos y el contraste de opiniones: una ecuación directa al éxito.

A partir de la última evidencia científica en el ámbito de la neurociencia, no solo sabemos organizar la información, las ideas, las imágenes y los recuerdos, sino que sabemos que el lugar y el contexto donde hemos aprendido algo es fundamental para que seamos capaces de recordarlo y almacenarlo en el hipocampo, para retenerlo en nuestra memoria a largo plazo.

De esta manera, y en lo que se denomina Neurocognitive context-dependent e-learning, los diferentes elementos de nuestro programa están conectados con el contexto donde el participante desarrolla su práctica profesional.

Este programa ofrece los mejores materiales educativos, preparados a conciencia para los profesionales:



Material de estudio

Todos los contenidos didácticos son creados por los especialistas que van a impartir el curso, específicamente para él, de manera que el desarrollo didáctico sea realmente específico y concreto.

Estos contenidos son aplicados después al formato audiovisual, para crear el método de trabajo online de TECH. Todo ello, con las técnicas más novedosas que ofrecen piezas de gran calidad en todos y cada uno los materiales que se ponen a disposición del alumno.



Clases magistrales

Existe evidencia científica sobre la utilidad de la observación de terceros expertos.

El denominado Learning from an Expert afianza el conocimiento y el recuerdo, y genera seguridad en las futuras decisiones difíciles.



Prácticas de habilidades directivas

Realizarán actividades de desarrollo de competencias directivas específicas en cada área temática. Prácticas y dinámicas para adquirir y desarrollar las destrezas y habilidades que un alto directivo precisa desarrollar en el marco de la globalización que vivimos.



Lecturas complementarias

Artículos recientes, documentos de consenso y guías internacionales, entre otros. En la biblioteca virtual de TECH el estudiante tendrá acceso a todo lo que necesita para completar su capacitación.



Case studies

Completarán una selección de los mejores casos de estudio elegidos expresamente para esta titulación. Casos presentados, analizados y tutorizados por los mejores especialistas en alta dirección del panorama internacional.



Resúmenes interactivos

El equipo de TECH presenta los contenidos de manera atractiva y dinámica en píldoras multimedia que incluyen audios, vídeos, imágenes, esquemas y mapas conceptuales con el fin de afianzar el conocimiento.





Testing & Retesting

Se evalúan y reevalúan periódicamente los conocimientos del alumno a lo largo del programa, mediante actividades y ejercicios evaluativos y autoevaluativos para que, de esta manera, el estudiante compruebe cómo va consiguiendo sus metas.



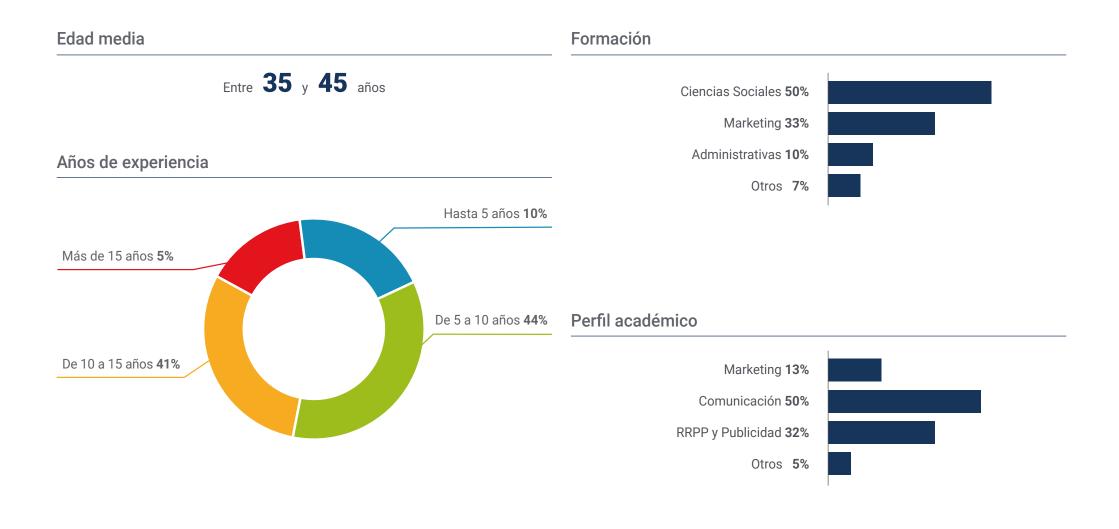


30%





tech 46 | Perfil de nuestros alumnos



Distribución geográfica





Paola Fernández

Stage Manager

"El temario y metodología de este programa me impulsaron a tomar la decisión de matricularme. Con mi trabajo y responsabilidades actuales no tenía tiempo de cumplir con la meta de profesionalización que me había propuesto hacía años. Pero con TECH en tan solo meses logré culminar el programa y logré escalar hacia un mejor puesto en la empresa para la que trabajo, gracias a los conocimientos más actualizados y herramientas aprendidas en este Máster Título Propio"





tech 50 | Dirección del curso

Dirección



D. Gil Tomas, Tommy

- Fundador y director general de Atelier MICE
- Asesor de gestión de proyecto para la Conferencia Mundial de Educación Superior de la UNESCO
- Director de Desarrollo de Creativialab S.L.
- Director Barcelona Congréso Médic S.L.
- Máster en Dirección de Marketing
- Máster en Marketing Farmacéutico por ISM-ESIC
- Diplomado en Derecho Tributario por ESINE

Profesores

D. Perelló Sobrepere, Marc

- Gestor de Comunicación Corporativa y Marketing
- Director del Área Digital y de Estrategia en Creativialab SL
- Dircom y responsable del Área de Comunicación y Marketing en Abantia Group
- Dircom y responsable del Área de Comunicación y Marketing en Managing Incompetence
- Docente de Marketing y Comunicación para estudios de posgrado universitario
- Autor y coautor de artículos para revistas especializadas en Comunicación
- Doctor en Ciencias de la Comunicación por la Universidad Ramon Llull
- Graduado en Periodismo en la Universidad CEU Abat Oliba
- Graduado en Publicidad y RRPP en la Universidad CEU Abat Oliba
- Máster en Humanidades y Ciencias Sociales en la Universidad CEU Abat Oliba







Dominarás las estrategias de planificación de todo tipo de eventos y destacarás en el ámbito organizacional con las capacidades desarrolladas durante este programa.

¿Estás preparado para dar el salto? Una excelente mejora profesional te espera.

El Máster Título Propio en Organización de Eventos de TECH es un programa intensivo que prepara al alumno para afrontar retos y decisiones empresariales en el ámbito de la organización y planificación de eventos de diversa índole. Su objetivo principal es favorecer el crecimiento personal y profesional, ayudándole a conseguir el éxito.

Si quiere superarse a sí mismo, conseguir un cambio positivo a nivel profesional y relacionarse con los mejores, éste es su sitio.

Matricúlate ahora y vive la experiencia de titularte como Organizador de Eventos de forma 100% online y en 12 meses.

Momento del cambio

Durante el programa
11%

Durante el primer año
26%

Tipo de cambio



Mejora salarial

La realización de este programa supone para nuestros alumnos un incremento salarial de más del **25,22%**

Salario previo

57.900 €

Incremento salarial

25,22%

Salario posterior

75.500 €





tech 58 | Beneficios para tu empresa

Desarrollar y retener el talento en las empresas es la mejor inversión a largo plazo.



Crecimiento del talento y del capital intelectual

El profesional aportará a la empresa nuevos conceptos, estrategias y perspectivas que pueden provocar cambios relevantes en la organización.



Retención de directivos de alto potencial evitando la fuga de talentos

Este programa refuerza el vínculo de la empresa con el profesional y abre nuevas vías de crecimiento profesional dentro de la misma.



Construcción de agentes de cambio

Será capaz de tomar decisiones en momentos de incertidumbre y crisis, ayudando a la organización a superar los obstáculos.



Incremento de las posibilidades de expansión internacional

Gracias a este programa, la empresa entrará en contacto con los principales mercados de la economía mundial.







Desarrollo de proyectos propios

El profesional puede trabajar en un proyecto real o desarrollar nuevos proyectos en el ámbito de I+D o desarrollo de negocio de su compañía.



Aumento de la competitividad

Este Máster Título Propio dotará a sus profesionales de competencias para asumir los nuevos desafíos e impulsar así la organización.





tech 62 | Titulación

El programa del **Máster Título Propio en Organización de Eventos** es el más completo del panorama académico actual. A su egreso, el estudiante recibirá un diploma universitario emitido por TECH Global University, y otro por la Universidad Latinoamericana y del Caribe.

Estos títulos de formación permanente y actualización profesional de TECH Global University y Universidad Latinoamericana y del Caribe garantizan la adquisición de competencias en el área de conocimiento, otorgando un alto valor curricular al estudiante que supere las evaluaciones y acredite el programa tras cursarlo en su totalidad.

Este doble reconocimiento, de dos destacadas instituciones universitarias, suponen una doble recompensa a una formación integral y de calidad, asegurando que el estudiante obtenga una certificación reconocida tanto a nivel nacional como internacional. Este mérito académico le posicionará como un profesional altamente capacitado y preparado para enfrentar los retos y demandas en su área profesional.

Título: Máster Título Propio en Organización de Eventos

Modalidad: online

Duración: 12 meses

Acreditación: 60 ECTS







^{*}Apostilla de La Haya. En caso de que el alumno solicite que su título en papel recabe la Apostilla de La Haya, TECH Universidad ULAC realizará las gestiones oportunas para su obtención, con un coste adicional.



Máster Título Propio Organización de Eventos

» Modalidad: online

» Duración: 12 meses

» Titulación: **TECH Universidad ULAC**

» Acreditación: 60 ECTS

» Horario: a tu ritmo

» Exámenes: online

