



Marketing en Buscadores y Optimización de la Conversión

» Modalidad: online » Duración: 6 meses

» Titulación: TECH Universidad Privada Peruano Alemana

» Acreditación: 20 ECTS » Horario: a tu ritmo » Exámenes: online

Acceso web: www.techtitute.com/escuela-de-negocios/experto-universitario/experto-marketing-buscadores-optimizacion-conversacion

# Índice

01

Bienvenida

pág. 4

02

¿Por qué estudiar en TECH?

pág. 6

)3

¿Por qué nuestro programa?

pág. 10

04

Objetivos

pág. 14

05

Estructura y contenido

pág. 18

06

Metodología

pág. 26

07

Perfil de nuestros alumnos

pág. 34

80

Dirección del curso

pág. 38

09

Impacto para tu carrera

pág. 44

10

Beneficios para tu empresa

pág. 48

11

Titulación

# 01 **Bienvenida**

Con la competencia creciente que hay en internet por posicionarse en los principales buscadores, el trabajo de SEO y SEM que deben realizar los departamentos de marketing es cada vez más importante. Una buena estrategia en buscadores y un buen funnel de conversión pueden suponer el éxito garantizado para una empresa que, de otra manera, no podría llegar a sus clientes potenciales. Por este motivo, TECH ha preparado la presente titulación, que abarca todos los aspectos importantes de las estrategias digitales referentes a los buscadores. Igualmente, se han incorporado *Masterclasses* exclusivas y complementarias, lideradas por un experto internacional en Marketing Digital. Así, este especialista de prestigio proporcionará a los egresados las herramientas y habilidades fundamentales para sobresalir en este ámbito.









### tech 08 | ¿Por qué estudiar en TECH?

#### En TECH Universidad Privada Peruano Alemana



#### Innovación

La universidad ofrece un modelo de aprendizaje en línea que combina la última tecnología educativa con el máximo rigor pedagógico. Un método único con el mayor reconocimiento internacional que aportará las claves para que el alumno pueda desarrollarse en un mundo en constante cambio, donde la innovación debe ser la apuesta esencial de todo empresario.

"Caso de Éxito Microsoft Europa" por incorporar en los programas un novedoso sistema de multivídeo interactivo.



#### Máxima exigencia

El criterio de admisión de TECH no es económico. No se necesita realizar una gran inversión para estudiar en esta universidad. Eso sí, para titularse en TECH, se podrán a prueba los límites de inteligencia y capacidad del alumno. El listón académico de esta institución es muy alto...

95%

de los alumnos de TECH finaliza sus estudios con éxito



#### Networking

En TECH participan profesionales de todos los países del mundo, de tal manera que el alumno podrá crear una gran red de contactos útil para su futuro.

+100.000

+200

directivos capacitados cada año

nacionalidades distintas



#### **Empowerment**

El alumno crecerá de la mano de las mejores empresas y de profesionales de gran prestigio e influencia. TECH ha desarrollado alianzas estratégicas y una valiosa red de contactos con los principales actores económicos de los 7 continentes.

+500

acuerdos de colaboración con las mejores empresas



#### **Talento**

Este programa es una propuesta única para sacar a la luz el talento del estudiante en el ámbito empresarial. Una oportunidad con la que podrá dar a conocer sus inquietudes y su visión de negocio.

TECH ayuda al alumno a enseñar al mundo su talento al finalizar este programa.



#### **Contexto Multicultural**

Estudiando en TECH el alumno podrá disfrutar de una experiencia única. Estudiará en un contexto multicultural. En un programa con visión global, gracias al cual podrá conocer la forma de trabajar en diferentes lugares del mundo, recopilando la información más novedosa y que mejor se adapta a su idea de negocio.

Los alumnos de TECH provienen de más de 200 nacionalidades.



#### Aprende con los mejores

El equipo docente de TECH explica en las aulas lo que le ha llevado al éxito en sus empresas, trabajando desde un contexto real, vivo y dinámico. Docentes que se implican al máximo para ofrecer una especialización de calidad que permita al alumno avanzar en su carrera y lograr destacar en el ámbito empresarial.

Profesores de 20 nacionalidades diferentes.



En TECH tendrás acceso a los análisis de casos más rigurosos y actualizados del panorama académico"

### ¿Por qué estudiar en TECH? | 09 **tech**

TECH busca la excelencia y, para ello, cuenta con una serie de características que hacen de esta una universidad única:



#### **Análisis**

En TECH se explora el lado crítico del alumno, su capacidad de cuestionarse las cosas, sus competencias en resolución de problemas y sus habilidades interpersonales.



#### Excelencia académica

En TECH se pone al alcance del alumno la mejor metodología de aprendizaje online. La universidad combina el método *Relearning* (metodología de aprendizaje de posgrado con mejor valoración internacional) con el Estudio de Caso. Tradición y vanguardia en un difícil equilibrio, y en el contexto del más exigente itinerario académico.



#### Economía de escala

TECH es la universidad online más grande del mundo. Tiene un portfolio de más de 10.000 posgrados universitarios. Y en la nueva economía, **volumen + tecnología = precio disruptivo**. De esta manera, se asegura de que estudiar no resulte tan costoso como en otra universidad.





### tech 12|¿Por qué nuestro programa?

Este programa aportará multitud de ventajas laborales y personales, entre ellas las siguientes:



#### Dar un impulso definitivo a la carrera del alumno

Estudiando en TECH el alumno podrá tomar las riendas de su futuro y desarrollar todo su potencial. Con la realización de este programa adquirirá las competencias necesarias para lograr un cambio positivo en su carrera en poco tiempo.

El 70% de los participantes de esta especialización logra un cambio positivo en su carrera en menos de 2 años.



# Desarrollar una visión estratégica y global de la empresa

TECH ofrece una profunda visión de dirección general para entender cómo afecta cada decisión a las distintas áreas funcionales de la empresa.

Nuestra visión global de la empresa mejorará tu visión estratégica.



### Consolidar al alumno en la alta gestión empresarial

Estudiar en TECH supone abrir las puertas de hacia panorama profesional de gran envergadura para que el alumno se posicione como directivo de alto nivel, con una amplia visión del entorno internacional.

Trabajarás más de 100 casos reales de alta dirección.



#### Asumir nuevas responsabilidades

Durante el programa se muestran las últimas tendencias, avances y estrategias, para que el alumno pueda llevar a cabo su labor profesional en un entorno cambiante.

El 45% de los alumnos consigue ascender en su puesto de trabajo por promoción interna.



#### Acceso a una potente red de contactos

TECH interrelaciona a sus alumnos para maximizar las oportunidades. Estudiantes con las mismas inquietudes y ganas de crecer. Así, se podrán compartir socios, clientes o proveedores.

Encontrarás una red de contactos imprescindible para tu desarrollo profesional.



## Desarrollar proyectos de empresa de una forma rigurosa

El alumno obtendrá una profunda visión estratégica que le ayudará a desarrollar su propio proyecto, teniendo en cuenta las diferentes áreas de la empresa.

El 20% de nuestros alumnos desarrolla su propia idea de negocio.



### Mejorar soft skills y habilidades directivas

TECH ayuda al estudiante a aplicar y desarrollar los conocimientos adquiridos y mejorar en sus habilidades interpersonales para ser un líder que marque la diferencia.

Mejora tus habilidades de comunicación y liderazgo y da un impulso a tu profesión.



#### Formar parte de una comunidad exclusiva

El alumno formará parte de una comunidad de directivos de élite, grandes empresas, instituciones de renombre y profesores cualificados procedentes de las universidades más prestigiosas del mundo: la comunidad TECH Universidad Privada Peruano Alemana.

Te damos la oportunidad de especializarte con un equipo de profesores de reputación internacional.





### tech 16 | Objetivos

TECH hace suyos los objetivos de sus alumnos.

Trabajan conjuntamente para conseguirlos.

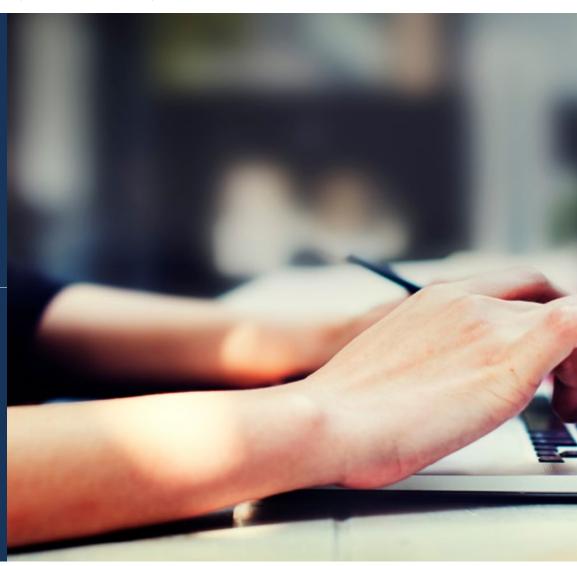
El Experto Universitario en Marketing en Buscadores y Optimización de la Conversión capacitará a los alumnos para:

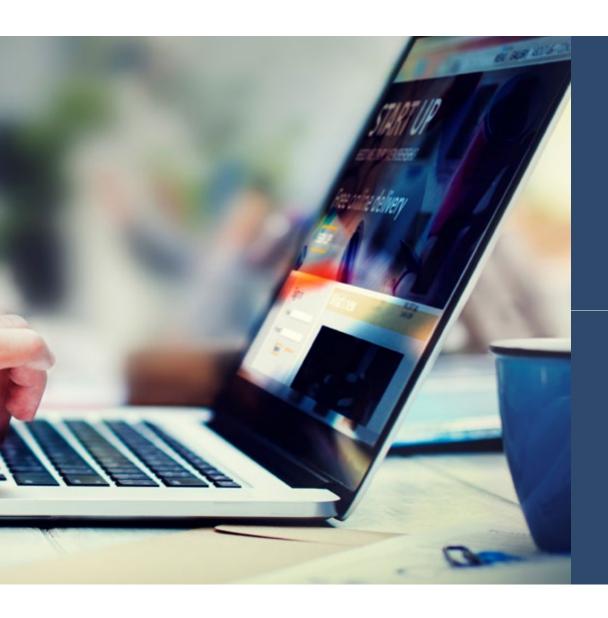


Describir las nuevas herramientas digitales para adquirir clientes y reforzar su marca



Desarrollar técnicas y estrategias en el entorno digital asociado al marketing, las ventas y la comunicación para establecer canales de captación, atracción y fidelización de usuarios





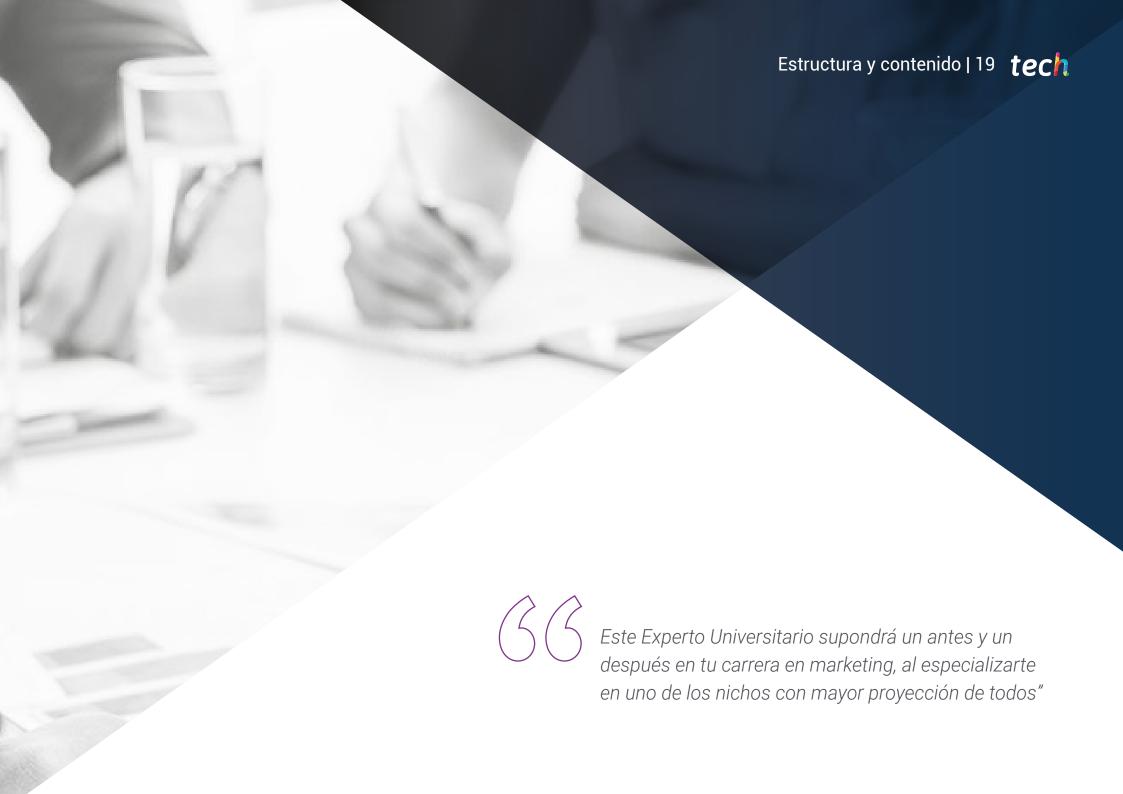
03

Entender el nuevo paradigma de la comunicación digital



Liderar con éxito a equipos de marketing o ventas parcial o totalmente digitalizados





### tech 20 | Estructura y contenido

#### Plan de estudios

El contenido impartido en la presente titulación ahonda en varios aspectos fundamentales de la optimización de conversión de leads, así en cómo aprovechar las características intrínsecas del algoritmo de Google para posicionar mejor las webs de clientes o los propios proyectos personales.

Además, en las 500 horas de duración previstas para la capacitación el alumno verá también casos prácticos reales con los que contextualizar el uso de plataformas como Google Adwords o Facebook Ads.

Todo ello con el foco de obtener una mejora profesional en el alumno, alcanzando la excelencia en un área de marketing con grandes oportunidades de expansión y ascenso laboral, pues se trata de una especialidad muy solicitada por empresas de todos los sectores con presencia en internet.

Este Experto Universitario se desarrolla a lo largo de 6 meses y se divide en 4 módulos:

Módulo 1	Performance marketing
Módulo 2	Marketing en buscadores y Search Engine Optimization
Módulo 3	Search Engine Marketing (SEM)
Módulo 4	Optimización de la conversión



### ¿Dónde, cuándo y cómo se imparte?

TECH ofrece la posibilidad de desarrollar este Experto Universitario en Marketing en Buscadores y Optimización de la Conversión de manera totalmente online. Durante los 6 meses que dura la especialización, el alumno podrá acceder a todos los contenidos de este programa en cualquier momento, lo que le permitirá autogestionar su tiempo de estudio.

Una experiencia educativa única, clave y decisiva para impulsar tu desarrollo profesional y dar el salto definitivo.

## tech 22 | Estructura y contenido

<b>Módulo 1.</b> Performance marketing							
1.1. 1.1.1. 1.1.2. 1.1.3.	Permission marketing ¿Cómo obtener el permiso del usuario? Personalización del mensaje Confirmación de correo o <i>Doble Opt-in</i>	1.2.1. 1.2.2. 1.2.3.	Estrategia y técnicas de performance Performance Marketing: resultados Mix de medios en digital La importancia del funnel	1.3. 1.3.1. 1.3.2. 1.3.3. 1.3.4.	Marketing programático y RTB RTB: planificación y compra en tiempo real Ecosistema de la compra programática Cómo integrar el RTB en el mix de medios Claves del RTB en los diferentes dispositivos	1.4.2.	Desarrollo de campañas de afiliación Agencias y programas de afiliación Post View Diseño de programas de afiliación
1.5.	Lanzamiento de un programa de afiliados	1.6.	Desarrollo de campañas de emailing	1.7.	Herramientas y recursos en email marketing	1.8.	Redacción online para campañas de email marketing
1.5.1. 1.5.2. 1.5.3.	Redes de afiliación y afiliación directa Seguimiento y análisis de resultado Control del fraude	1.6.1. 1.6.2. 1.6.3.	Diseño de campañas de E-mail marketing E-mail marketing Listas de suscriptores, leads y clientes	1.7.2. 1.7.3.	Acumbamail Mailchimp Plantillas Inbox Inspection		¿Cómo crear buenos titulares? Redactar contenidos para <i>newsletters</i> Las llamadas a la acción en las <i>newsletters</i>
1.9.	Display y optimización de campañas		Métricas en email marketing . Métricas de listas				
1.9.1. 1.9.2. 1.9.3. 1.9.4.	Publicidad, comunicación persuasiva Behavioral Targeting, Re-Targeting, Re Messaging La afiliación Preparación de campañas		. Métricas de envíos de <i>newsletter</i> . Métricas de conversión				

Módulo 2. Marketing en buscadores y Search Engine Optimization							
2.1.	Funcionamiento de los buscadores	2.2.	Variables fundamentales SEO	2.2.3. <b>2.3</b> .	Popularidad  Análisis SEO	2.3.3. <b>2.4.</b>	Optimización de imágenes, vídeos y otros elementos Linkbuilding
2.1.2.	<ul><li>2.1.1. Indicadores e índices</li><li>2.1.2. Algoritmos</li><li>2.1.3. SEO y branding corporativo</li></ul>		2.2.1. Indexabilidad 2.2.2. Contenido	2.3.1.		2.4.1.	Formas de hacer linkbuilding efectivo Link Baiting
2.4.4. <b>2.5.</b> 2.5.1. 2.5.2.	Auditorías de enlaces Penalizaciones App store optimization App Indexing Visibilidad de apps en los buscadores Medición de la visibilidad de apps	2.6.1. 2.6.2. 2.6.3.	buscadores SEO técnico Web Performance Optimization Real Time y contenido Etiquetado y headers relevantes Técnicas avanzadas de WPO	2.7.1. 2.7.2. 2.7.3.	SEO y e-commerce Conversion Rate Optimization Google Webmaster Tools Social Proof y viralización Navegación e indexabilidad	2.8.1. 2.8.2.	Integración en el plan de marketing online Métricas e impacto Web <i>analytics</i> Otras herramientas de monitorización

<b>Módulo 3.</b> Search Engine Marketing (S	EM)		
<ul><li>3.1. Keyword hunting para SEM</li><li>3.1.1. Adwords Keyword Tool</li><li>3.1.2. Google Suggest</li><li>3.1.3. Insights for Search</li><li>3.1.4. GoogleTrends</li></ul>	<ul> <li>3.2. SEM y google adwords</li> <li>3.2.1. Google Shopping</li> <li>3.2.2. Google Display Network</li> <li>3.2.3. Google AdWords Mobile</li> <li>3.2.4. Publicidad en YouTube</li> </ul>	<ul> <li>3.3. Google products</li> <li>3.3.1. Google Products integrado en Adwords</li> <li>3.3.2. Product Extensions vs. Product Ads</li> <li>3.3.3. Google Shopping y Local</li> <li>3.3.4. Google Merchant</li> </ul>	<ul><li>3.4. Pay per clic y SEM</li><li>3.4.1. Search y Display</li><li>3.4.2. Creación Campañas PPC</li><li>3.4.3. Tracking de Conversiones</li></ul>
3.5. Facebook Ads	3.6. Otras plataformas PPC	3.7. Estrategia en SEM	3.8. Medición en SEM
<ul><li>3.5.1. Anuncios de PPC/PPF (Pay Per Fan)</li><li>3.5.2. Facebook Ads creación</li><li>3.5.3. Facebook Power Editor</li><li>3.5.4. Optimización de campañas</li></ul>	3.6.1. Twitter Ads 3.6.2. LinkedIn 3.6.3. Baldu 3.6.4. Yandex	3.7.1. Quality score 3.7.2. Pujas CPC 3.7.3. Site links	3.8.1. KPI's 3.8.2. Impresiones, clicks, conversiones 3.8.3. <i>Revenue</i> , ROI, CPA

## tech 24 | Estructura y contenido

<b>Módulo 4.</b> Optimización de la conversión							
4.1.2.	Introducción a conversion rate optimization Ciclo de compra y elementos de la conducta online Fundamentos de Neuromarketing Usabilidad vs. persuasión		Metodología de CRO Método científico Pirámide de conversión El Proceso de CRO	4.3.1. 4.3.2.	Analítica web y CRO Analítica cualitativa Análisis de comportamientos Objetivos de negocio y de usuario	4.4.1. 4.4.2.	User Experience y conversion Rate Optimization  Lean y experiencia de usuario Wireframing Copy persuasivo
4.5.1. 4.5.2.	Psicología y CRO  Neuromarketing Diseño web y neuromarketing Aprendizaje, memoria y emociones	4.6.2.	Economía conductual Factores de decisión Motivación y anclaje El papel del inconsciente	4.7.2.	Experimentación en CRO A/B vs. Multivariados Herramientas de testing Implementación y ejecución	4.8.1. 4.8.2.	CRO en e-commerce E-commerce y CRO El Embudo del e-commerce Procesos a optimizar





Este programa de capacitación ofrece una forma diferente de aprender. Nuestra metodología se desarrolla a través de un modo de aprendizaje de forma cíclica: *el Relearning*.

Este sistema de enseñanza es utilizado, por ejemplo, en las facultades de medicina más prestigiosas del mundo y se ha considerado uno de los más eficaces por publicaciones de gran relevancia como el *New England Journal of Medicine*.





### tech 28 | Metodología

### TECH Business School emplea el Estudio de Caso para contextualizar todo el contenido

Nuestro programa ofrece un método revolucionario de desarrollo de habilidades y conocimientos. Nuestro objetivo es afianzar competencias en un contexto cambiante, competitivo y de alta exigencia.



Con TECH podrás experimentar una forma do aprondor que está meviena forma de aprender que está moviendo los cimientos de las universidades tradicionales de todo el mundo"



Este programa te prepara para afrontar retos empresariales en entornos inciertos y lograr el éxito de tu negocio.



Nuestro programa te prepara para afrontar nuevos retos en entornos inciertos y lograr el éxito en tu carrera.

### Un método de aprendizaje innovador y diferente

El presente programa de TECH es una enseñanza intensiva, creada desde 0 para proponerle al directivo retos y decisiones empresariales de máximo nivel, ya sea en el ámbito nacional o internacional. Gracias a esta metodología se impulsa el crecimiento personal y profesional, dando un paso decisivo para conseguir el éxito. El método del caso, técnica que sienta las bases de este contenido, garantiza que se sigue la realidad económica, social y empresarial más vigente.



Aprenderás, mediante actividades colaborativas y casos reales, la resolución de situaciones complejas en entornos empresariales reales"

El método del caso ha sido el sistema de aprendizaje más utilizado por las mejores escuelas de negocios del mundo desde que éstas existen. Desarrollado en 1912 para que los estudiantes de Derecho no solo aprendiesen las leyes a base de contenidos teóricos, el método del caso consistió en presentarles situaciones complejas reales para que tomasen decisiones y emitiesen juicios de valor fundamentados sobre cómo resolverlas.

En 1924 se estableció como método estándar de enseñanza en Harvard.

Ante una determinada situación, ¿qué debería hacer un profesional? Esta es la pregunta a la que nos enfrentamos en el método del caso, un método de aprendizaje orientado a la acción. A lo largo del programa, los estudiantes se enfrentarán a múltiples casos reales.

Deberán integrar todos sus conocimientos, investigar, argumentar y defender sus ideas y decisiones.

### tech 30 | Metodología

#### Relearning Methodology

TECH aúna de forma eficaz la metodología del Estudio de Caso con un sistema de aprendizaje 100% online basado en la reiteración, que combina elementos didácticos diferentes en cada lección.

Potenciamos el Estudio de Caso con el mejor método de enseñanza 100% online: el Relearning.

Nuestro sistema online te permitirá organizar tu tiempo y tu ritmo de aprendizaje, adaptándolo a tus horarios. Podrás acceder a los contenidos desde cualquier dispositivo fijo o móvil con conexión a internet.

En TECH aprenderás con una metodología vanguardista concebida para capacitar a los directivos del futuro. Este método, a la vanguardia pedagógica mundial, se denomina Relearning.

Nuestra escuela de negocios es la única en habla hispana licenciada para emplear este exitoso método. En 2019, conseguimos mejorar los niveles de satisfacción global de nuestros alumnos (calidad docente, calidad de los materiales, estructura del curso, objetivos...) con respecto a los indicadores de la mejor universidad online en español.



### Metodología | 31 tech

En nuestro programa, el aprendizaje no es un proceso lineal, sino que sucede en espiral (aprender, desaprender, olvidar y reaprender). Por eso, combinamos cada uno de estos elementos de forma concéntrica. Con esta metodología se han capacitado más de 650.000 graduados universitarios con un éxito sin precedentes en ámbitos tan distintos como la bioquímica, la genética, la cirugía, el derecho internacional, las habilidades directivas, las ciencias del deporte, la filosofía, el derecho, la ingeniería, el periodismo, la historia o los mercados e instrumentos financieros. Todo ello en un entorno de alta exigencia, con un alumnado universitario de un perfil socioeconómico alto y una media de edad de 43,5 años.

El Relearning te permitirá aprender con menos esfuerzo y más rendimiento, implicándote más en tu especialización, desarrollando el espíritu crítico, la defensa de argumentos y el contraste de opiniones: una ecuación directa al éxito.

A partir de la última evidencia científica en el ámbito de la neurociencia, no solo sabemos organizar la información, las ideas, las imágenes y los recuerdos, sino que sabemos que el lugar y el contexto donde hemos aprendido algo es fundamental para que seamos capaces de recordarlo y almacenarlo en el hipocampo, para retenerlo en nuestra memoria a largo plazo.

De esta manera, y en lo que se denomina Neurocognitive context-dependent e-learning, los diferentes elementos de nuestro programa están conectados con el contexto donde el participante desarrolla su práctica profesional.

Este programa ofrece los mejores materiales educativos, preparados a conciencia para los profesionales:



#### Material de estudio

Todos los contenidos didácticos son creados por los especialistas que van a impartir el curso, específicamente para él, de manera que el desarrollo didáctico sea realmente específico y concreto.

Estos contenidos son aplicados después al formato audiovisual, para crear el método de trabajo online de TECH. Todo ello, con las técnicas más novedosas que ofrecen piezas de gran calidad en todos y cada uno los materiales que se ponen a disposición del alumno.



#### **Clases magistrales**

Existe evidencia científica sobre la utilidad de la observación de terceros expertos.

El denominado Learning from an Expert afianza el conocimiento y el recuerdo, y genera seguridad en las futuras decisiones difíciles.



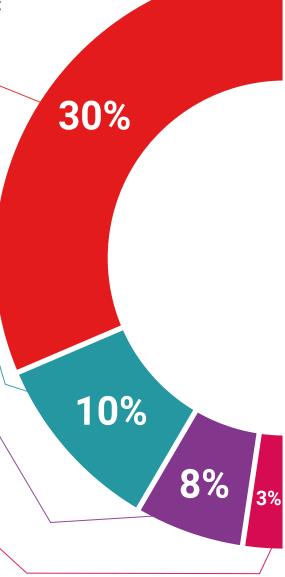
#### Prácticas de habilidades directivas

Realizarán actividades de desarrollo de competencias directivas específicas en cada área temática. Prácticas y dinámicas para adquirir y desarrollar las destrezas y habilidades que un alto directivo precisa desarrollar en el marco de la globalización que vivimos.



#### **Lecturas complementarias**

Artículos recientes, documentos de consenso y guías internacionales, entre otros. En la biblioteca virtual de TECH el estudiante tendrá acceso a todo lo que necesita para completar su capacitación.



#### Case studies

Completarán una selección de los mejores casos de estudio elegidos expresamente para esta titulación. Casos presentados, analizados y tutorizados por los mejores especialistas en alta dirección del panorama internacional.

#### Resúmenes interactivos



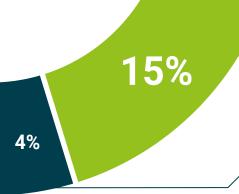
El equipo de TECH presenta los contenidos de manera atractiva y dinámica en píldoras multimedia que incluyen audios, vídeos, imágenes, esquemas y mapas conceptuales con el fin de afianzar el conocimiento.

Este exclusivo sistema educativo para la presentación de contenidos multimedia fue premiado por Microsoft como "Caso de éxito en Europa".

#### **Testing & Retesting**



Se evalúan y reevalúan periódicamente los conocimientos del alumno a lo largo del programa, mediante actividades y ejercicios evaluativos y autoevaluativos para que, de esta manera, el estudiante compruebe cómo va consiguiendo sus metas.

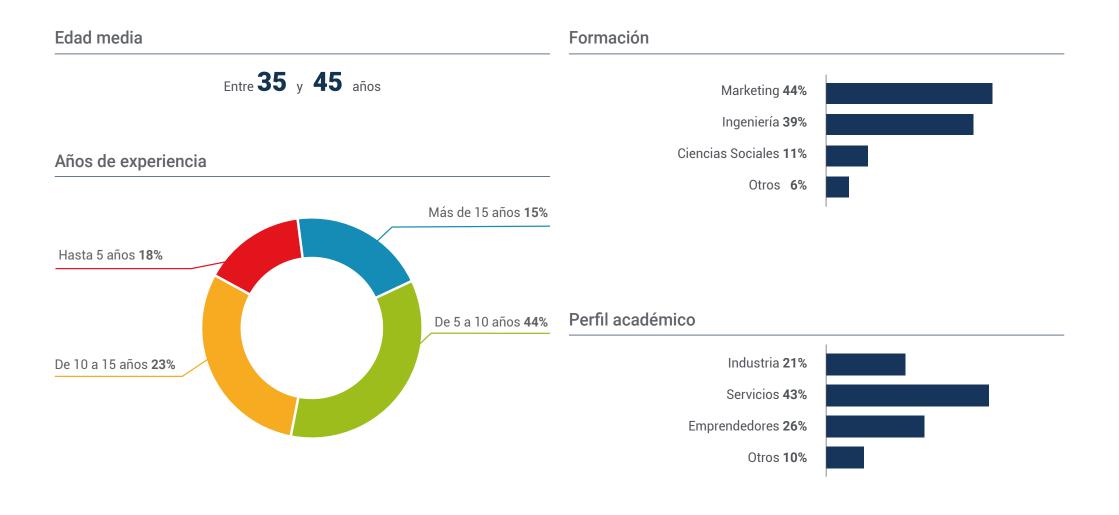


30%

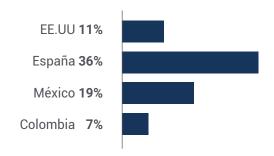




### tech 36 | Perfil de nuestros alumnos



### Distribución geográfica





# Diego Ángel Niño

#### Gerente en el sector privado

"Buscaba un programa que me permitiera potenciar mi trayectoria profesional con un claro enfoque digital, sin perder la esencia de marketing que todas las acciones orientadas a generar negocio deben contener. El Experto Universitario en Marketing en Buscadores y Optimización de la Conversión de TECH Universidad Privada Peruano Alemana me ha aportado esa visión"





#### **Director Invitado Internacional**

El Doctor Ben Marder es una figura destacada en el campo del Marketing, reconocido internacionalmente por sus profundas contribuciones a la comprensión del comportamiento del consumidor en la era digital. Así, ha demostrado un liderazgo excepcional, consolidando su reputación como un académico de calibre incomparable.

Asimismo, como parte de su agenda de investigación, se encuentra la exploración del comportamiento del consumidor social y comercial en el contexto de las tecnologías digitales, especialmente las redes sociales. De hecho, su prolífico historial de publicaciones cuenta con más de 40 artículos aceptados por revistas de renombre, como la Journal of Retailing, European Journal of Marketing y Journal of Business Research. Además, su trabajo pionero sobre el "Efecto Enfriador" (Chilling Effect) de las redes sociales ha atraído la atención internacional, con apariciones en medios prestigiosos como The New York Times, Harvard Business Review y la BBC. De esta manera, el estudio ha revelado cómo el uso de las redes sociales influye en el comportamiento en la vida real, una revelación que ha resonado tanto en el ámbito académico como en el público.

Del mismo modo, más allá de sus esfuerzos de investigación, ha destacado como Coordinador de Programas sobre Introducción a la Investigación Empresarial, desempeñando un papel fundamental en la configuración del panorama educativo. También ha ejercido como Director de Programas de Investigación en Marketing, supervisando proyectos de investigación y promoviendo el bienestar estudiantil y académico, todo esto en la Escuela de Negocios de la Universidad de Edimburgo.

Finalmente, el Doctor Ben Marder ha sido reconocido por sus innovadoras presentaciones de investigación, incluida su exploración de las consecuencias no deseadas de las tecnologías de Marketing. Así, a través de su exhaustivo trabajo, continúa iluminando las complejidades del Marketing Digital y dejando una marca indeleble tanto en la academia como en la industria.



## Dr. Marder, Ben

- Director de Programas de Investigación en Marketing, Universidad de Edimburgo, Reino Unido
- Coordinador de Programas sobre Introducción a la Investigación Empresarial en la Escuela de Negocios de la Universidad de Edimburgo
- Aparición en los medios The New York Times, Harvard Business Review y BBC
- Publicaciones en Journal of Retailing, European Journal of Marketing y Journal of Business Research
- Doctor en Marketing y Sistemas de Información por la Universidad de Bath
- Máster en Marketing por la Universidad de Leicester
- Licenciatura en Economía Financiera por la Universidad de Leicester



## tech 42 | Dirección del curso

#### Dirección



#### D. Galán, José

- Especialista en Marketing Online, campos de E-commerce, SEO, SEM, Blogging
- Director de E-Marketing en TECH-Universidad Tecnológica
- Blogger en "Cosas sobre Marketing Online" www.josegalan.es
- Director de Marketing Corporativo en Médica Panamericana
- Licenciado en Publicidad y Relaciones Públicas. Universidad Complutense de Madrid
- Programa Superior Europeo en Marketing Digital. ESIC







Si quieres lograr un cambio positivo en tu profesión, el Experto Universitario en Marketing en Buscadores y Optimización de la Conversión te ayudará a conseguirlo.

#### ¿Estás preparado para dar el salto? Una excelente mejora profesional te espera

El Experto Universitario en Marketing en Buscadores y Optimización de la Conversión de TECH es un programa intensivo que prepara a sus alumnos para las situaciones de negocio reales que deberán superar si quieren ser unos directivos de éxito, con un respaldo metodológico de primera categoría.

Esta es la oportunidad que estabas esperando para terminar de lanzar tu carrera hacia la dirección en marketing más prestigiosa.

#### Momento del cambio

Durante el programa el 63%

Durante el primer año el 26%

#### Tipo de cambio

Promoción interna 27%

Cambio de empresa 48%

Emprendimiento 25%

### Mejora salarial

La realización de este programa supone para nuestros alumnos un incremento salarial de más del **25%** 

Salario previo

57.900 €

Incremento salarial del

25,22%

Salario posterior

**72.500 €** 





## tech 50 | Beneficios para tu empresa

Desarrollar y retener el talento en las empresas es la mejor inversión a largo plazo.



# Crecimiento del talento y del capital intelectual

El directivo aportará a la empresa nuevos conceptos, estrategias y perspectivas que pueden provocar cambios relevantes en la organización.



# Retención de directivos de alto potencial evitando la fuga de talentos

Este programa refuerza el vínculo de la empresa con el directivo y abre nuevas vías de crecimiento profesional dentro de la misma.



### Construcción de agentes de cambio

El directivo será capaz de tomar decisiones en momentos de incertidumbre y crisis, ayudando a la organización a superar los obstáculos.



# Incremento de las posibilidades de expansión internacional

Gracias a este programa, la empresa entrará en contacto con los principales mercados de la economía mundial.





### Desarrollo de proyectos propios

El directivo puede trabajar en un proyecto real o desarrollar nuevos proyectos en el ámbito de I+D o Desarrollo de Negocio de su compañía.



#### Aumento de la competitividad

Este programa dotará a los alumnos de las competencias necesarias para asumir los nuevos desafíos e impulsar así la organización.







## tech 54 | Titulación

El programa del **Experto Universitario en Marketing en Buscadores y Optimización de la Conversión** es el más completo del panorama académico actual. A su egreso, el estudiante recibirá un diploma universitario emitido por TECH Global University, y otro por la Universidad Privada Peruano Alemana.

Estos títulos de formación permanente y actualización profesional de TECH Global University y Universidad Privada Peruano Alemana garantizan la adquisición de competencias en el área de conocimiento, otorgando un alto valor curricular al estudiante que supere las evaluaciones y acredite el programa tras cursarlo en su totalidad.

Este doble reconocimiento, de dos destacadas instituciones universitarias, suponen una doble recompensa a una formación integral y de calidad, asegurando que el estudiante obtenga una certificación reconocida tanto a nivel nacional como internacional. Este mérito académico le posicionará como un profesional altamente capacitado y preparado para enfrentar los retos y demandas en su área profesional.

Título: Experto Universitario en Marketing en Buscadores y Optimización de la Conversión

Modalidad: online

Duración: 6 meses

Acreditación: 20 ECTS







## **Experto Universitario**

Marketing en Buscadores y Optimización de la Conversión

» Modalidad: online

» Duración: 6 meses

» Titulación: TECH Universidad Privada Peruano Alemana

» Acreditación: 20 ECTS

» Horario: a tu ritmo

» Exámenes: online

