



Experto Universitario Marketing en Buscadores y Optimización de la Conversión

» Modalidad: online» Duración: 6 meses

» Titulación: TECH Universidad FUNDEPOS

» Acreditación: 20 ECTS

» Horario: a tu ritmo» Exámenes: online

 ${\tt Acceso~web:} \textbf{ www.techtitute.com/escuela-de-negocios/experto-universitario/experto-marketing-buscadores-optimizacion-conversacion}$

Índice

01

Bienvenida

02

¿Por qué estudiar en TECH?

pág. 6

03

¿Por qué nuestro programa?

pág. 10

04

Objetivos

pág. 14

05

pág. 4

Estructura y contenido

pág. 18

06

Metodología de estudio

pág. 26

07

Perfil de nuestros alumnos

pág. 36

80

Dirección del curso

pág. 40

)9

Impacto para tu carrera

pág. 46

10

Beneficios para tu empresa

pág. 50

11

Titulación

01 **Bienvenida**

Con la competencia creciente que hay en internet por posicionarse en los principales buscadores, el trabajo de SEO y SEM que deben realizar los departamentos de marketing es cada vez más importante. Una buena estrategia en buscadores y un buen funnel de conversión pueden suponer el éxito garantizado para una empresa que, de otra manera, no podría llegar a sus clientes potenciales. Por este motivo, TECH ha preparado la presente titulación, que abarca todos los aspectos importantes de las estrategias digitales referentes a los buscadores. Igualmente, se han incorporado *Masterclasses* exclusivas y complementarias, lideradas por un experto internacional en Marketing Digital. Así, este especialista de prestigio proporcionará a los egresados las herramientas y habilidades fundamentales para sobresalir en este ámbito.









tech 08 | ¿Por qué estudiar en TECH?

En TECH Universidad FUNDEPOS



Innovación

La universidad ofrece un modelo de aprendizaje en línea que combina la última tecnología educativa con el máximo rigor pedagógico. Un método único con el mayor reconocimiento internacional que aportará las claves para que el alumno pueda desarrollarse en un mundo en constante cambio, donde la innovación debe ser la apuesta esencial de todo empresario.

"Caso de Éxito Microsoft Europa" por incorporar en los programas un novedoso sistema de multivídeo interactivo.



Máxima exigencia

El criterio de admisión de TECH no es económico. No se necesita realizar una gran inversión para estudiar en esta universidad. Eso sí, para titularse en TECH, se podrán a prueba los límites de inteligencia y capacidad del alumno. El listón académico de esta institución es muy alto...

95%

de los alumnos de TECH finaliza sus estudios con éxito



Networking

En TECH participan profesionales de todos los países del mundo, de tal manera que el alumno podrá crear una gran red de contactos útil para su futuro.

+100.000

+200

directivos capacitados cada año

nacionalidades distintas



Empowerment

El alumno crecerá de la mano de las mejores empresas y de profesionales de gran prestigio e influencia. TECH ha desarrollado alianzas estratégicas y una valiosa red de contactos con los principales actores económicos de los 7 continentes.

+500

acuerdos de colaboración con las mejores empresas



Talento

Este programa es una propuesta única para sacar a la luz el talento del estudiante en el ámbito empresarial. Una oportunidad con la que podrá dar a conocer sus inquietudes y su visión de negocio.

TECH ayuda al alumno a enseñar al mundo su talento al finalizar este programa.



Contexto Multicultural

Estudiando en TECH el alumno podrá disfrutar de una experiencia única. Estudiará en un contexto multicultural. En un programa con visión global, gracias al cual podrá conocer la forma de trabajar en diferentes lugares del mundo, recopilando la información más novedosa y que mejor se adapta a su idea de negocio.

Los alumnos de TECH provienen de más de 200 nacionalidades.



Aprende con los mejores

El equipo docente de TECH explica en las aulas lo que le ha llevado al éxito en sus empresas, trabajando desde un contexto real, vivo y dinámico. Docentes que se implican al máximo para ofrecer una especialización de calidad que permita al alumno avanzar en su carrera y lograr destacar en el ámbito empresarial.

Profesores de 20 nacionalidades diferentes.



En TECH tendrás acceso a los análisis de casos más rigurosos y actualizados del panorama académico"

¿Por qué estudiar en TECH? | 09 tech

TECH busca la excelencia y, para ello, cuenta con una serie de características que hacen de esta una universidad única:



Análisis

En TECH se explora el lado crítico del alumno, su capacidad de cuestionarse las cosas, sus competencias en resolución de problemas y sus habilidades interpersonales.



Excelencia académica

En TECH se pone al alcance del alumno la mejor metodología de aprendizaje online. La universidad combina el método *Relearning* (metodología de aprendizaje de posgrado con mejor valoración internacional) con el Estudio de Caso. Tradición y vanguardia en un difícil equilibrio, y en el contexto del más exigente itinerario académico.



Economía de escala

TECH es la universidad online más grande del mundo. Tiene un portfolio de más de 10.000 posgrados universitarios. Y en la nueva economía, **volumen + tecnología = precio disruptivo**. De esta manera, se asegura de que estudiar no resulte tan costoso como en otra universidad.





tech 12 | ¿Por qué nuestro programa?

Este programa aportará multitud de ventajas laborales y personales, entre ellas las siguientes:



Dar un impulso definitivo a la carrera del alumno

Estudiando en TECH el alumno podrá tomar las riendas de su futuro y desarrollar todo su potencial. Con la realización de este programa adquirirá las competencias necesarias para lograr un cambio positivo en su carrera en poco tiempo.

El 70% de los participantes de esta especialización logra un cambio positivo en su carrera en menos de 2 años.



Desarrollar una visión estratégica y global de la empresa

TECH ofrece una profunda visión de dirección general para entender cómo afecta cada decisión a las distintas áreas funcionales de la empresa.

Nuestra visión global de la empresa mejorará tu visión estratégica.



Consolidar al alumno en la alta gestión empresarial

Estudiar en TECH supone abrir las puertas de hacia panorama profesional de gran envergadura para que el alumno se posicione como directivo de alto nivel, con una amplia visión del entorno internacional.

Trabajarás más de 100 casos reales de alta dirección.



Asumir nuevas responsabilidades

Durante el programa se muestran las últimas tendencias, avances y estrategias, para que el alumno pueda llevar a cabo su labor profesional en un entorno cambiante.

El 45% de los alumnos consigue ascender en su puesto de trabajo por promoción interna.



Acceso a una potente red de contactos

TECH interrelaciona a sus alumnos para maximizar las oportunidades. Estudiantes con las mismas inquietudes y ganas de crecer. Así, se podrán compartir socios, clientes o proveedores.

Encontrarás una red de contactos imprescindible para tu desarrollo profesional.



Desarrollar proyectos de empresa de una forma rigurosa

El alumno obtendrá una profunda visión estratégica que le ayudará a desarrollar su propio proyecto, teniendo en cuenta las diferentes áreas de la empresa.

El 20% de nuestros alumnos desarrolla su propia idea de negocio.



Mejorar soft skills y habilidades directivas

TECH ayuda al estudiante a aplicar y desarrollar los conocimientos adquiridos y mejorar en sus habilidades interpersonales para ser un líder que marque la diferencia.

Mejora tus habilidades de comunicación y liderazgo y da un impulso a tu profesión.



Formar parte de una comunidad exclusiva

El alumno formará parte de una comunidad de directivos de élite, grandes empresas, instituciones de renombre y profesores cualificados procedentes de las universidades más prestigiosas del mundo: la comunidad TECH Universidad FUNDEPOS.

Te damos la oportunidad de especializarte con un equipo de profesores de reputación internacional.





tech 16 | Objetivos

TECH hace suyos los objetivos de sus alumnos.

Trabajan conjuntamente para conseguirlos.

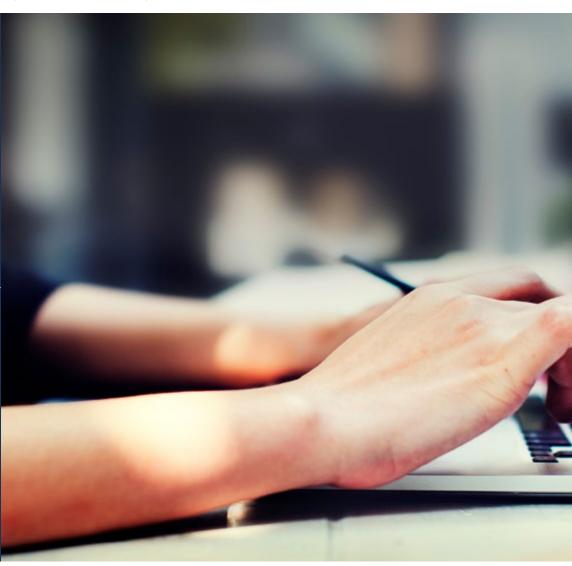
El Experto Universitario en Marketing en Buscadores y Optimización de la Conversión capacitará a los alumnos para:

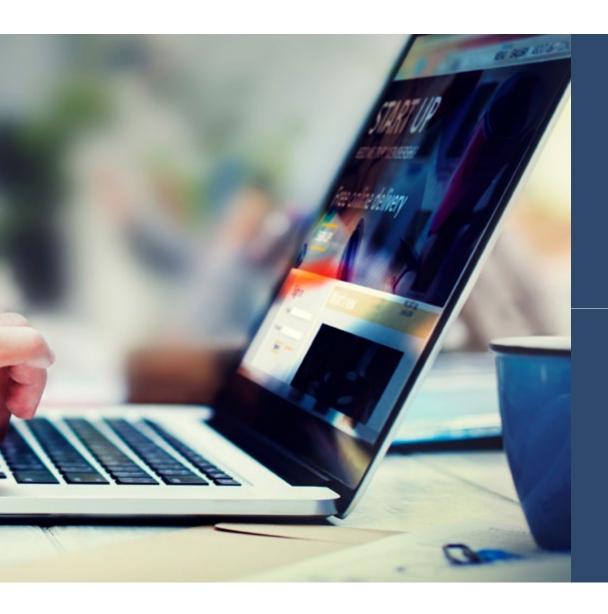


Describir las nuevas herramientas digitales para adquirir clientes y reforzar su marca



Desarrollar técnicas y estrategias en el entorno digital asociado al marketing, las ventas y la comunicación para establecer canales de captación, atracción y fidelización de usuarios







Entender el nuevo paradigma de la comunicación digital



Liderar con éxito a equipos de marketing o ventas parcial o totalmente digitalizados





tech 20 | Estructura y contenido

Plan de estudios

El contenido impartido en la presente titulación ahonda en varios aspectos fundamentales de la optimización de conversión de leads, así en cómo aprovechar las características intrínsecas del algoritmo de Google para posicionar mejor las webs de clientes o los propios proyectos personales.

Además, en las 600 horas de duración previstas para la capacitación el alumno verá también casos prácticos reales con los que contextualizar el uso de plataformas como Google Adwords o Facebook Ads.

Todo ello con el foco de obtener una mejora profesional en el alumno, alcanzando la excelencia en un área de marketing con grandes oportunidades de expansión y ascenso laboral, pues se trata de una especialidad muy solicitada por empresas de todos los sectores con presencia en internet.

Este Experto Universitario se desarrolla a lo largo de 6 meses y se divide en 4 módulos:

Módulo 1	Performance marketing
Módulo 2	Marketing en buscadores y Search Engine Optimization
Módulo 3	Search Engine Marketing (SEM)
Módulo 4	Optimización de la conversión



¿Dónde, cuándo y cómo se imparte?

TECH ofrece la posibilidad de desarrollar este Experto Universitario en Marketing en Buscadores y Optimización de la Conversión de manera totalmente online. Durante los 6 meses que dura la especialización, el alumno podrá acceder a todos los contenidos de este programa en cualquier momento, lo que le permitirá autogestionar su tiempo de estudio.

Una experiencia educativa única, clave y decisiva para impulsar tu desarrollo profesional y dar el salto definitivo.

tech 22 | Estructura y contenido

N	lódulo 1. Performance marketing		
1. 1.	 .1. Permission marketing 1.1. ¿Cómo obtener el permiso del usuario? 1.2. Personalización del mensaje 1.3. Confirmación de correo o Doble Opt-in 	2. Estrategia y técnicas de performance 1.3. Marketing programát performance 1.3.1. RTB: planificación y compra 1.3.2. Ecosistema de la compra 1.3.3. Cómo integrar el RTB en el 1.3.4. Claves del RTB en los diferences 1.3.4. Claves del RTB en los	a en tiempo real afiliación programática 1.4.1. Agencias y programas de afiliación mix de medios 1.4.2. Post View
1	.5. Lanzamiento de un programa de afiliados	o. Desarrollo de campañas de amailing 1.7. Herramientas y recur marketing	sos en email 1.8. Redacción online para campañas de email marketing
	5.1. Redes de afiliación y afiliación directa5.2. Seguimiento y análisis de resultado5.3. Control del fraude	 Diseño de campañas de E-mail marketing E-mail marketing Listas de suscriptores, leads y clientes Mailchimp 1.7.2. Mailchimp 1.7.3. Plantillas 1.7.4. Inbox Inspection 	1.8.1. ¿Cómo crear buenos titulares?1.8.2. Redactar contenidos para newsletters1.8.3. Las llamadas a la acción en las newsletters
1	.9. <i>Display</i> y optimización de campañas	O. Métricas en email marketing 0.1. Métricas de listas	
	9.1. Publicidad, comunicación persuasiva 9.2. Behavioral Targeting, Re-Targeting, Re Messaging	D.2. Métricas de envíos de <i>newsletter</i> D.3. Métricas de conversión	
	9.3. La afiliación 9.4. Preparación de campañas		

Mód	ulo 2. Marketing en buscadores y <i>Sear</i>	ch Eng	ine Optimization				
2.1.1. 2.1.2.	Funcionamiento de los buscadores Indicadores e índices Algoritmos SEO y <i>branding</i> corporativo		Variables fundamentales SEO Indexabilidad Contenido Popularidad		Análisis SEO Determinación de las KPI Generación de scripts y alertas Optimización de imágenes, vídeos y otros elementos	2.4.2. 2.4.3.	Linkbuilding Formas de hacer linkbuilding efectivo Link Baiting Auditorías de enlaces Penalizaciones
2.5.1. 2.5.2.	App store optimization App Indexing Visibilidad de apps en los buscadores Medición de la visibilidad de apps buscadores	2.6.1. 2.6.2. 2.6.3.	SEO técnico Web Performance Optimization Real Time y contenido Etiquetado y headers relevantes Técnicas avanzadas de WPO	2.7.3.	SEO y e-commerce Conversion Rate Optimization Google Webmaster Tools Social Proof y viralización Navegación e indexabilidad	2.8.1. 2.8.2.	Integración en el plan de marketing online Métricas e impacto Web <i>analytics</i> Otras herramientas de monitorización

Módulo 3. Search Engine Marketing (SEM) 3.4. Pay per clic y SEM 3.1. Keyword hunting para SEM 3.2. SEM y google adwords 3.3. Google products 3.3.1. Google *Products* integrado en *Adwords* 3.1.1. Adwords Keyword Tool 3.4.1. Search y Display 3.2.1. Google Shopping 3.3.2. Product Extensions vs. Product Ads 3.2.2. Google Display Network 3.1.2. Google Suggest 3.4.2. Creación Campañas PPC 3.3.3. Google Shopping y Local 3.1.3. Insights for Search 3.2.3. Google AdWords Mobile 3.4.3. *Tracking* de Conversiones 3.3.4. Google Merchant 3.1.4. GoogleTrends 3.2.4. Publicidad en YouTube 3.5. Facebook Ads 3.6. Otras plataformas PPC 3.7. Estrategia en SEM 3.8. Medición en SEM 3.5.1. Anuncios de PPC/PPF (Pay Per Fan) 3.6.1. Twitter Ads 3.7.1. Quality score 3.6.2. LinkedIn 3.7.2. Pujas CPC 3.8.2. Impresiones, clicks, conversiones 3.5.2. Facebook Ads creación 3.5.3. Facebook Power Editor 3.6.3. Baldu 3.7.3. Site links 3.8.3. Revenue, ROI, CPA 3.5.4. Optimización de campañas 3.6.4. Yandex

tech 24 | Estructura y contenido

Mód	Módulo 4. Optimización de la conversión				
4.1.2.	Introducción a conversion rate optimization Ciclo de compra y elementos de la conducta online Fundamentos de Neuromarketing Usabilidad vs. persuasión	 4.2. Metodología de CRO 4.2.1. Método científico 4.2.2. Pirámide de conversión 4.2.3. El Proceso de CRO 	4.3. Analítica web y CRO4.3.1. Analítica cualitativa4.3.2. Análisis de comportamientos4.3.3. Objetivos de negocio y de usuario	 4.4. User Experience y conversion Rate Optimization 4.4.1. Lean y experiencia de usuario 4.4.2. Wireframing 4.4.3. Copy persuasivo 	
4.5.1. 4.5.2.	Psicología y CRO Neuromarketing Diseño web y neuromarketing Aprendizaje, memoria y emociones	4.6. Economía conductual4.6.1. Factores de decisión4.6.2. Motivación y anclaje4.6.3. El papel del inconsciente	4.7. Experimentación en CRO4.7.1. A/B vs. Multivariados4.7.2. Herramientas de testing4.7.3. Implementación y ejecución	4.8. CRO en e-commerce4.8.1. E-commerce y CRO4.8.2. El Embudo del e-commerce4.8.3. Procesos a optimizar	







El alumno: la prioridad de todos los programas de TECH

En la metodología de estudios de TECH el alumno es el protagonista absoluto. Las herramientas pedagógicas de cada programa han sido seleccionadas teniendo en cuenta las demandas de tiempo, disponibilidad y rigor académico que, a día de hoy, no solo exigen los estudiantes sino los puestos más competitivos del mercado.

Con el modelo educativo asincrónico de TECH, es el alumno quien elige el tiempo que destina al estudio, cómo decide establecer sus rutinas y todo ello desde la comodidad del dispositivo electrónico de su preferencia. El alumno no tendrá que asistir a clases en vivo, a las que muchas veces no podrá acudir. Las actividades de aprendizaje las realizará cuando le venga bien. Siempre podrá decidir cuándo y desde dónde estudiar.







Los planes de estudios más exhaustivos a nivel internacional

TECH se caracteriza por ofrecer los itinerarios académicos más completos del entorno universitario. Esta exhaustividad se logra a través de la creación de temarios que no solo abarcan los conocimientos esenciales, sino también las innovaciones más recientes en cada área.

Al estar en constante actualización, estos programas permiten que los estudiantes se mantengan al día con los cambios del mercado y adquieran las habilidades más valoradas por los empleadores. De esta manera, quienes finalizan sus estudios en TECH reciben una preparación integral que les proporciona una ventaja competitiva notable para avanzar en sus carreras.

Y además, podrán hacerlo desde cualquier dispositivo, pc, tableta o smartphone.



El modelo de TECH es asincrónico, de modo que te permite estudiar con tu pc, tableta o tu smartphone donde quieras, cuando quieras y durante el tiempo que quieras"

tech 30 | Metodología de estudio

Case studies o Método del caso

El método del caso ha sido el sistema de aprendizaje más utilizado por las mejores escuelas de negocios del mundo. Desarrollado en 1912 para que los estudiantes de Derecho no solo aprendiesen las leyes a base de contenidos teóricos, su función era también presentarles situaciones complejas reales. Así, podían tomar decisiones y emitir juicios de valor fundamentados sobre cómo resolverlas. En 1924 se estableció como método estándar de enseñanza en Harvard.

Con este modelo de enseñanza es el propio alumno quien va construyendo su competencia profesional a través de estrategias como el *Learning by doing* o el *Design Thinking*, utilizadas por otras instituciones de renombre como Yale o Stanford.

Este método, orientado a la acción, será aplicado a lo largo de todo el itinerario académico que el alumno emprenda junto a TECH. De ese modo se enfrentará a múltiples situaciones reales y deberá integrar conocimientos, investigar, argumentar y defender sus ideas y decisiones. Todo ello con la premisa de responder al cuestionamiento de cómo actuaría al posicionarse frente a eventos específicos de complejidad en su labor cotidiana.



Método Relearning

En TECH los case studies son potenciados con el mejor método de enseñanza 100% online: el Relearning.

Este método rompe con las técnicas tradicionales de enseñanza para poner al alumno en el centro de la ecuación, proveyéndole del mejor contenido en diferentes formatos. De esta forma, consigue repasar y reiterar los conceptos clave de cada materia y aprender a aplicarlos en un entorno real.

En esta misma línea, y de acuerdo a múltiples investigaciones científicas, la reiteración es la mejor manera de aprender. Por eso, TECH ofrece entre 8 y 16 repeticiones de cada concepto clave dentro de una misma lección, presentada de una manera diferente, con el objetivo de asegurar que el conocimiento sea completamente afianzado durante el proceso de estudio.

El Relearning te permitirá aprender con menos esfuerzo y más rendimiento, implicándote más en tu especialización, desarrollando el espíritu crítico, la defensa de argumentos y el contraste de opiniones: una ecuación directa al éxito.



tech 32 | Metodología de estudio

Un Campus Virtual 100% online con los mejores recursos didácticos

Para aplicar su metodología de forma eficaz, TECH se centra en proveer a los egresados de materiales didácticos en diferentes formatos: textos, vídeos interactivos, ilustraciones y mapas de conocimiento, entre otros. Todos ellos, diseñados por profesores cualificados que centran el trabajo en combinar casos reales con la resolución de situaciones complejas mediante simulación, el estudio de contextos aplicados a cada carrera profesional y el aprendizaje basado en la reiteración, a través de audios, presentaciones, animaciones, imágenes, etc.

Y es que las últimas evidencias científicas en el ámbito de las Neurociencias apuntan a la importancia de tener en cuenta el lugar y el contexto donde se accede a los contenidos antes de iniciar un nuevo aprendizaje. Poder ajustar esas variables de una manera personalizada favorece que las personas puedan recordar y almacenar en el hipocampo los conocimientos para retenerlos a largo plazo. Se trata de un modelo denominado *Neurocognitive context-dependent e-learning* que es aplicado de manera consciente en esta titulación universitaria.

Por otro lado, también en aras de favorecer al máximo el contacto mentoralumno, se proporciona un amplio abanico de posibilidades de comunicación, tanto en tiempo real como en diferido (mensajería interna, foros de discusión, servicio de atención telefónica, email de contacto con secretaría técnica, chat y videoconferencia).

Asimismo, este completísimo Campus Virtual permitirá que el alumnado de TECH organice sus horarios de estudio de acuerdo con su disponibilidad personal o sus obligaciones laborales. De esa manera tendrá un control global de los contenidos académicos y sus herramientas didácticas, puestas en función de su acelerada actualización profesional.



La modalidad de estudios online de este programa te permitirá organizar tu tiempo y tu ritmo de aprendizaje, adaptándolo a tus horarios"

La eficacia del método se justifica con cuatro logros fundamentales:

- 1. Los alumnos que siguen este método no solo consiguen la asimilación de conceptos, sino un desarrollo de su capacidad mental, mediante ejercicios de evaluación de situaciones reales y aplicación de conocimientos.
- 2. El aprendizaje se concreta de una manera sólida en capacidades prácticas que permiten al alumno una mejor integración en el mundo real.
- 3. Se consigue una asimilación más sencilla y eficiente de las ideas y conceptos, gracias al planteamiento de situaciones que han surgido de la realidad.
- **4.** La sensación de eficiencia del esfuerzo invertido se convierte en un estímulo muy importante para el alumnado, que se traduce en un interés mayor en los aprendizajes y un incremento del tiempo dedicado a trabajar en el curso.



La metodología universitaria mejor valorada por sus alumnos

Los resultados de este innovador modelo académico son constatables en los niveles de satisfacción global de los egresados de TECH.

La valoración de los estudiantes sobre la calidad docente, calidad de los materiales, estructura del curso y sus objetivos es excelente. No en valde, la institución se convirtió en la universidad mejor valorada por sus alumnos en la plataforma de reseñas Trustpilot, obteniendo un 4,9 de 5.

Accede a los contenidos de estudio desde cualquier dispositivo con conexión a Internet (ordenador, tablet, smartphone) gracias a que TECH está al día de la vanguardia tecnológica y pedagógica.

Podrás aprender con las ventajas del acceso a entornos simulados de aprendizaje y el planteamiento de aprendizaje por observación, esto es, Learning from an expert.

tech 34 | Metodología de estudio

Así, en este programa estarán disponibles los mejores materiales educativos, preparados a conciencia:



Material de estudio

Todos los contenidos didácticos son creados por los especialistas que van a impartir el curso, específicamente para él, de manera que el desarrollo didáctico sea realmente específico y concreto.

Estos contenidos son aplicados después al formato audiovisual que creará nuestra manera de trabajo online, con las técnicas más novedosas que nos permiten ofrecerte una gran calidad, en cada una de las piezas que pondremos a tu servicio.



Prácticas de habilidades y competencias

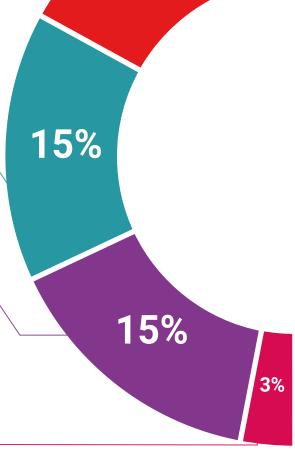
Realizarás actividades de desarrollo de competencias y habilidades específicas en cada área temática. Prácticas y dinámicas para adquirir y desarrollar las destrezas y habilidades que un especialista precisa desarrollar en el marco de la globalización que vivimos.



Resúmenes interactivos

Presentamos los contenidos de manera atractiva y dinámica en píldoras multimedia que incluyen audio, vídeos, imágenes, esquemas y mapas conceptuales con el fin de afianzar el conocimiento.

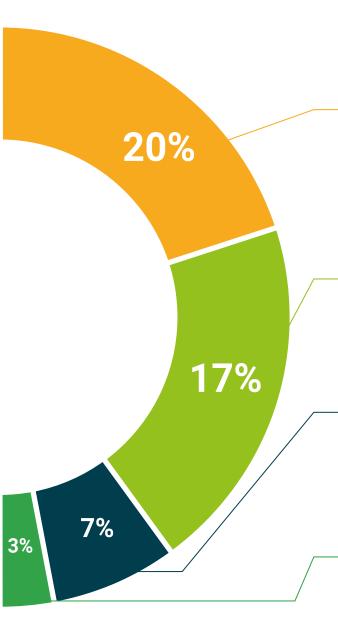
Este sistema exclusivo educativo para la presentación de contenidos multimedia fue premiado por Microsoft como "Caso de éxito en Europa".





Lecturas complementarias

Artículos recientes, documentos de consenso, guías internacionales... En nuestra biblioteca virtual tendrás acceso a todo lo que necesitas para completar tu capacitación.



Case Studies

Completarás una selección de los mejores case studies de la materia.

Casos presentados, analizados y tutorizados por los mejores especialistas del panorama internacional.



Testing & Retesting

Evaluamos y reevaluamos periódicamente tu conocimiento a lo largo del programa. Lo hacemos sobre 3 de los 4 niveles de la Pirámide de Miller.



Clases magistrales

Existe evidencia científica sobre la utilidad de la observación de terceros expertos.

El denominado *Learning from an expert* afianza el conocimiento y el recuerdo, y genera seguridad en nuestras futuras decisiones difíciles.



Guías rápidas de actuación

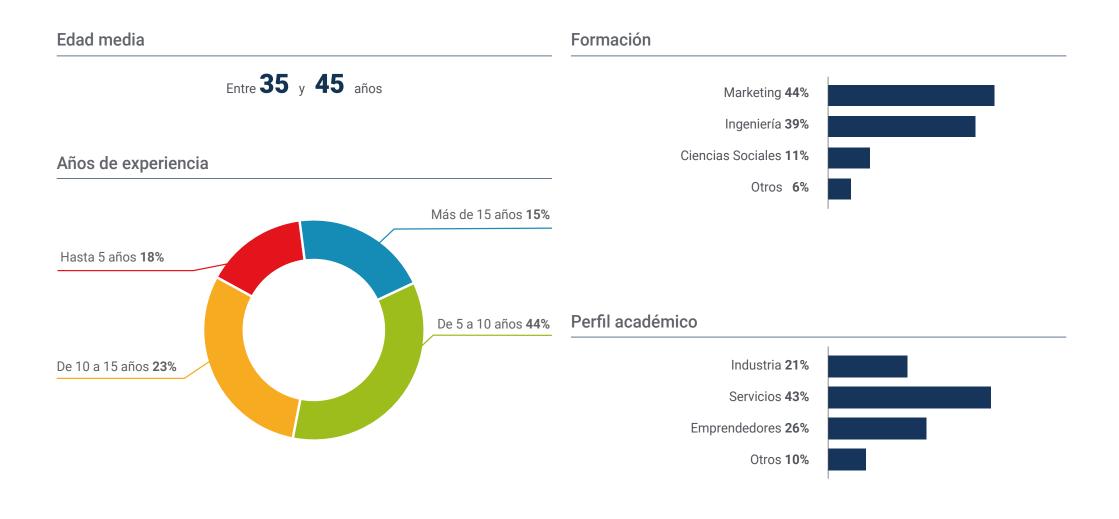
TECH ofrece los contenidos más relevantes del curso en forma de fichas o guías rápidas de actuación. Una manera sintética, práctica y eficaz de ayudar al estudiante a progresar en su aprendizaje.



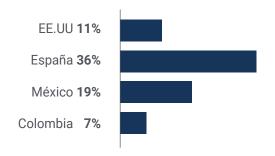




tech 38 | Perfil de nuestros alumnos



Distribución geográfica





Diego Ángel Niño

Gerente en el sector privado

"Buscaba un programa que me permitiera potenciar mi trayectoria profesional con un claro enfoque digital, sin perder la esencia de marketing que todas las acciones orientadas a generar negocio deben contener. El Experto Universitario en Marketing en Buscadores y Optimización de la Conversión de TECH Universidad FUNDEPOS me ha aportado esa visión"





Director Invitado Internacional

El Doctor Ben Marder es una figura destacada en el campo del Marketing, reconocido internacionalmente por sus profundas contribuciones a la comprensión del comportamiento del consumidor en la era digital. Así, ha demostrado un liderazgo excepcional, consolidando su reputación como un académico de calibre incomparable.

Asimismo, como parte de su agenda de investigación, se encuentra la exploración del comportamiento del consumidor social y comercial en el contexto de las tecnologías digitales, especialmente las redes sociales. De hecho, su prolífico historial de publicaciones cuenta con más de 40 artículos aceptados por revistas de renombre, como la Journal of Retailing, European Journal of Marketing y Journal of Business Research. Además, su trabajo pionero sobre el "Efecto Enfriador" (Chilling Effect) de las redes sociales ha atraído la atención internacional, con apariciones en medios prestigiosos como The New York Times, Harvard Business Review y la BBC. De esta manera, el estudio ha revelado cómo el uso de las redes sociales influye en el comportamiento en la vida real, una revelación que ha resonado tanto en el ámbito académico como en el público.

Del mismo modo, más allá de sus esfuerzos de investigación, ha destacado como Coordinador de Programas sobre Introducción a la Investigación Empresarial, desempeñando un papel fundamental en la configuración del panorama educativo. También ha ejercido como Director de Programas de Investigación en Marketing, supervisando proyectos de investigación y promoviendo el bienestar estudiantil y académico, todo esto en la Escuela de Negocios de la Universidad de Edimburgo.

Finalmente, el Doctor Ben Marder ha sido reconocido por sus innovadoras presentaciones de investigación, incluida su exploración de las consecuencias no deseadas de las tecnologías de Marketing. Así, a través de su exhaustivo trabajo, continúa iluminando las complejidades del Marketing Digital y dejando una marca indeleble tanto en la academia como en la industria.



Dr. Marder, Ben

- Director de Programas de Investigación en Marketing, Universidad de Edimburgo, Reino Unido
- Coordinador de Programas sobre Introducción a la Investigación Empresarial en la Escuela de Negocios de la Universidad de Edimburgo
- Aparición en los medios The New York Times, Harvard Business Review y BBC
- Publicaciones en Journal of Retailing, European Journal of Marketing y Journal of Business Research
- Doctor en Marketing y Sistemas de Información por la Universidad de Bath
- Máster en Marketing por la Universidad de Leicester
- Licenciatura en Economía Financiera por la Universidad de Leicester



tech 44 | Dirección del curso

Dirección



D. Galán, José

- Especialista en Marketing Online, campos de E-commerce, SEO, SEM, Blogging
- Director de E-Marketing en TECH-Universidad Tecnológica
- Blogger en "Cosas sobre Marketing Online" www.josegalan.es
- Director de Marketing Corporativo en Médica Panamericana
- Licenciado en Publicidad y Relaciones Públicas. Universidad Complutense de Madrid
- Programa Superior Europeo en Marketing Digital. ESIC







Si quieres lograr un cambio positivo en tu profesión, el Experto Universitario en Marketing en Buscadores y Optimización de la Conversión te ayudará a conseguirlo.

¿Estás preparado para dar el salto? Una excelente mejora profesional te espera

El Experto Universitario en Marketing en Buscadores y Optimización de la Conversión de TECH es un programa intensivo que prepara a sus alumnos para las situaciones de negocio reales que deberán superar si quieren ser unos directivos de éxito, con un respaldo metodológico de primera categoría.

Esta es la oportunidad que estabas esperando para terminar de lanzar tu carrera hacia la dirección en marketing más prestigiosa.

Momento del cambio

Durante el programa el 63%

Dos años después el 26%

Tipo de cambio

Promoción interna 27%

Cambio de empresa 48%

Emprendimiento 25%

Mejora salarial

La realización de este programa supone para nuestros alumnos un incremento salarial de más del **25%**

Salario previo

57.900 €

Incremento salarial del

25,22%

Salario posterior

72.500 €





tech 52 | Beneficios para tu empresa

Desarrollar y retener el talento en las empresas es la mejor inversión a largo plazo.



Crecimiento del talento y del capital intelectual

El directivo aportará a la empresa nuevos conceptos, estrategias y perspectivas que pueden provocar cambios relevantes en la organización.



Retención de directivos de alto potencial evitando la fuga de talentos

Este programa refuerza el vínculo de la empresa con el directivo y abre nuevas vías de crecimiento profesional dentro de la misma.



Construcción de agentes de cambio

El directivo será capaz de tomar decisiones en momentos de incertidumbre y crisis, ayudando a la organización a superar los obstáculos.



Incremento de las posibilidades de expansión internacional

Gracias a este programa, la empresa entrará en contacto con los principales mercados de la economía mundial.





Desarrollo de proyectos propios

El directivo puede trabajar en un proyecto real o desarrollar nuevos proyectos en el ámbito de I+D o Desarrollo de Negocio de su compañía.



Aumento de la competitividad

Este programa dotará a los alumnos de las competencias necesarias para asumir los nuevos desafíos e impulsar así la organización.





tech 56 | Titulación

El programa del **Experto Universitario en Marketing en Buscadores y Optimización de la Conversión** es el más completo del panorama académico actual. A su egreso, el estudiante recibirá un diploma universitario emitido por TECH Global University, y otro por Universidad FUNDEPOS.

Estos títulos de formación permanente y actualización profesional de TECH Global University y Universidad FUNDEPOS garantizan la adquisición de competencias en el área de conocimiento, otorgando un alto valor curricular al estudiante que supere las evaluaciones y acredite el programa tras cursarlo en su totalidad.

Este doble reconocimiento, de dos destacadas instituciones universitarias, suponen una doble recompensa a una formación integral y de calidad, asegurando que el estudiante obtenga una certificación reconocida tanto a nivel nacional como internacional. Este mérito académico le posicionará como un profesional altamente capacitado y preparado para enfrentar los retos y demandas en su área profesional.

Título: Experto Universitario en Marketing en Buscadores y Optimización de la Conversión

Modalidad: online

Duración: 6 meses

Acreditación: 20 ECTS





^{*}Apostilla de la Haya. En caso de que el alumno solicite que su diploma de TECH Global University recabe la Apostilla de La Haya, TECH Universidad FUNDEPOS realizará las gestiones oportunas para su obtención, con un coste adicional.



Experto Universitario Marketing en Buscadores y Optimización de la Conversión

» Modalidad: online

» Duración: 6 meses

» Titulación: TECH Universidad FUNDEPOS

» Acreditación: 20 ECTS

» Horario: a tu ritmo

» Exámenes: online

