Curso Universitario

Taller de Negociación con Inversores para Startups

tech global university

tech global university

Curso Universitario
Taller de Negociación con Inversores para Startups

- Modalidad: **online**
- Duración: **6 semanas**
- Titulación: **TECH Global University**
- Acreditación: **6 ECTS**
- Horario: **a tu ritmo**
- Exámenes: **online**

Acceso web: **www.techtitute.com/escuela-de-negocios/curso-universitario/taller-negociacion-inversores-startups**

Índice

01 Presentación del programa — pág. 4

02 ¿Por qué estudiar en TECH? — pág. 8

03 Plan de estudios — pág. 12

04 Objetivos docentes — pág. 16

05 Metodología de estudio — pág. 20

06 Cuadro docente — pág. 30

07 Titulación — pág. 34

01

Presentación del programa

La Negociación con Inversores es un proceso crítico para las *Startups*, puesto que define el acceso al capital necesario para su crecimiento y éxito. Sin embargo, muchas veces los emprendedores carecen de las habilidades necesarias para estructurar acuerdos que sean beneficios tanto para ellos como para los Inversores. Ante esto, los profesionales requieren contar con una sólida comprensión sobre las técnicas más innovadoras para facilitar la conexión con Inversores y la estructuración de acuerdos. En este escenario, TECH lanza un revolucionario programa universitario en Taller de Negociación con Inversores para *Startups*. Asimismo, se basa en una cómoda modalidad 100% online.

Gracias a este Curso Universitario totalmente online, dominarás las técnicas más innovadoras para optimizar la Negociación con Inversores y asegurar el acceso a financiación clave para el crecimiento de las Startups"

En el competitivo mundo de las *Startups*, las negociaciones con Inversores pueden determinar el futuro de un emprendimiento. Por eso, los fundadores de los emprendimientos deben ser capaces de presentar sus ideas de manera convincente, estructurar acuerdos que beneficien a ambas partes y manejar las complejidades de las inversiones. Solamente así, los expertos podrán garantizar que sus proyectos obtengan el capital necesario para escalar de manera efectiva y contribuir al crecimiento sostenible de sus negocios.

Con el objetivo de facilitarles esta labor, TECH ha creado un exclusivo Curso Universitario en Taller de Negociación con Inversores para *Startups*. Diseñado por referencias en este ámbito, el itinerario académico profundizará en la documentación necesaria para llevar a cabo rondas de inversión para emprendimientos. Al mismo tiempo, el temario ahondará en las técnicas más modernas para preparar presentaciones efectivas de proyectos de *Startups*. En este sentido, los materiales didácticos otorgarán a los alumnos las herramientas más sofisticadas para negociar condiciones favorables para sus instituciones. Gracias a esto, los egresados estructurarán acuerdos de inversión sólidos, optimizarán las oportunidades de financiación y establecerán relaciones estratégicas con Inversores clave.

Por otro lado, para afianzar el dominio de dichos contenidos, TECH emplea su disruptivo sistema del *Relearning*. Este método promueve la asimilación de conceptos complejos a través de la reiteración natural y progresiva de los mismos. De igual modo, la titulación universitaria se nutre de recursos en diversos formatos como los vídeos explicativos, las lecturas especializadas o los resúmenes interactivos. Todo ello bajo una cómoda modalidad 100% online, que permite ajustar los horarios de cada experto a sus responsabilidades. Por consiguiente, lo único que necesitarán los profesionales es un dispositivo electrónico con conexión a internet para adentrarse en el Campus Virtual.

Este **Curso Universitario en Taller de Negociación con Inversores para Startups** contiene el programa universitario más completo y actualizado del mercado. Sus características más destacadas son:

- El desarrollo de casos prácticos presentados por expertos en Taller de Negociación con Inversores para Startups
- Los contenidos gráficos, esquemáticos y eminentemente prácticos con los que están concebidos recogen una información científica y práctica sobre aquellas disciplinas indispensables para el ejercicio profesional
- Los ejercicios prácticos donde realizar el proceso de autoevaluación para mejorar el aprendizaje
- Su especial hincapié en metodologías innovadoras
- Las lecciones teóricas, preguntas al experto, foros de discusión de temas controvertidos y trabajos de reflexión individual
- La disponibilidad de acceso a los contenidos desde cualquier dispositivo fijo o portátil con conexión a internet

Obtendrás habilidades de Negociación con Inversores avanzadas, incluyendo estrategias de comunicación claras y persuasivas"

El disruptivo sistema Relearning empleado por TECH conseguirá que aprendas de manera progresiva y autónoma. ¡A tu propia velocidad!"

Desarrollarás la capacidad de crear propuestas de inversión claras y atractivas, desde el pitch hasta el business plan.

Comprenderás cómo gestionar las expectativas de los inversores y asegurar el éxito en las negociaciones.

Incluye en su cuadro docente a profesionales pertenecientes al ámbito del Taller de Negociación con Inversores para Startups, que vierten en este programa la experiencia de su trabajo, además de reconocidos especialistas de sociedades de referencia y universidades de prestigio.

Su contenido multimedia, elaborado con la última tecnología educativa, permitirá al profesional un aprendizaje situado y contextual, es decir, un entorno simulado que proporcionará un estudio inmersivo programado para entrenarse ante situaciones reales.

El diseño de este programa se centra en el Aprendizaje Basado en Problemas, mediante el cual el alumno deberá tratar de resolver las distintas situaciones de práctica profesional que se le planteen a lo largo del curso académico. Para ello, el profesional contará con la ayuda de un novedoso sistema de vídeo interactivo realizado por reconocidos expertos.

02

¿Por qué estudiar en TECH?

TECH es la mayor Universidad digital del mundo. Con un impresionante catálogo de más de 14.000 programas universitarios, disponibles en 11 idiomas, se posiciona como líder en empleabilidad, con una tasa de inserción laboral del 99%. Además, cuenta con un enorme claustro de más de 6.000 profesores de máximo prestigio internacional.

Estudia en la mayor universidad digital del mundo y asegura tu éxito profesional. El futuro empieza en TECH”

La mejor universidad online del mundo según FORBES

La prestigiosa revista Forbes, especializada en negocios y finanzas, ha destacado a TECH como «la mejor universidad online del mundo». Así lo han hecho constar recientemente en un artículo de su edición digital en el que se hacen eco del caso de éxito de esta institución, «gracias a la oferta académica que ofrece, la selección de su personal docente, y un método de aprendizaje innovador orientado a formar a los profesionales del futuro».

El mejor claustro docente top internacional

El claustro docente de TECH está integrado por más de 6.000 profesores de máximo prestigio internacional. Catedráticos, investigadores y altos ejecutivos de multinacionales, entre los cuales se destacan Isaiah Covington, entrenador de rendimiento de los Boston Celtics; Magda Romanska, investigadora principal de MetaLAB de Harvard; Ignacio Wistumba, presidente del departamento de patología molecular traslacional del MD Anderson Cancer Center; o D.W Pine, director creativo de la revista TIME, entre otros.

La mayor universidad digital del mundo

TECH es la mayor universidad digital del mundo. Somos la mayor institución educativa, con el mejor y más amplio catálogo educativo digital, cien por cien online y abarcando la gran mayoría de áreas de conocimiento. Ofrecemos el mayor número de titulaciones propias, titulaciones oficiales de posgrado y de grado universitario del mundo. En total, más de 14.000 títulos universitarios, en diez idiomas distintos, que nos convierten en la mayor institución educativa del mundo.

Los planes de estudio más completos del panorama universitario

TECH ofrece los planes de estudio más completos del panorama universitario, con temarios que abarcan conceptos fundamentales y, al mismo tiempo, los principales avances científicos en sus áreas científicas específicas. Asimismo, estos programas son actualizados continuamente para garantizar al alumnado la vanguardia académica y las competencias profesionales más demandadas. De esta forma, los títulos de la universidad proporcionan a sus egresados una significativa ventaja para impulsar sus carreras hacia el éxito.

Un método de aprendizaje único

TECH es la primera universidad que emplea el *Relearning* en todas sus titulaciones. Se trata de la mejor metodología de aprendizaje online, acreditada con certificaciones internacionales de calidad docente, dispuestas por agencias educativas de prestigio. Además, este disruptivo modelo académico se complementa con el "Método del Caso", configurando así una estrategia de docencia online única. También en ella se implementan recursos didácticos innovadores entre los que destacan vídeos en detalle, infografías y resúmenes interactivos.

La universidad online oficial de la NBA

TECH es la universidad online oficial de la NBA. Gracias a un acuerdo con la mayor liga de baloncesto, ofrece a sus alumnos programas universitarios exclusivos, así como una gran variedad de recursos educativos centrados en el negocio de la liga y otras áreas de la industria del deporte. Cada programa tiene un currículo de diseño único y cuenta con oradores invitados de excepción: profesionales con una distinguida trayectoria deportiva que ofrecerán su experiencia en los temas más relevantes.

Líderes en empleabilidad

TECH ha conseguido convertirse en la universidad líder en empleabilidad. El 99% de sus alumnos obtienen trabajo en el campo académico que ha estudiado, antes de completar un año luego de finalizar cualquiera de los programas de la universidad. Una cifra similar consigue mejorar su carrera profesional de forma inmediata. Todo ello gracias a una metodología de estudio que basa su eficacia en la adquisición de competencias prácticas, totalmente necesarias para el desarrollo profesional.

Google Partner Premier

El gigante tecnológico norteamericano ha otorgado TECH la insignia Google Partner Premier. Este galardón, solo al alcance del 3% de las empresas del mundo, pone en valor la experiencia eficaz, flexible y adaptada que esta universidad proporciona al alumno. El reconocimiento no solo acredita el máximo rigor, rendimiento e inversión en las infraestructuras digitales de TECH, sino que también sitúa a esta universidad como una de las compañías tecnológicas más punteras del mundo.

La universidad mejor valorada por sus alumnos

Los alumnos han posicionado a TECH como la universidad mejor valorada del mundo en los principales portales de opinión, destacando su calificación más alta de 4,9 sobre 5, obtenida a partir de más de 1.000 reseñas. Estos resultados consolidan a TECH como la institución universitaria de referencia a nivel internacional, reflejando la excelencia y el impacto positivo de su modelo educativo.

03

Plan de estudios

Los materiales didácticos que conforman este Curso Universitario están diseñados por especialistas de renombre en Taller de Negociación con Inversores para *Startups*. El plan de estudios analizará materias que comprenden desde la identificación de los principales socios financieros o sus tesis de inversión hasta las habilidades clave para negociar efectivamente con ellos. Asimismo, los materiales didácticos profundizarán en la elección del Inversor adecuado, la preparación de documentos para rondas de inversión y la Negociación de pactos de socios. De este modo, los alumnos gestionarán de manera efectiva las relaciones con los inversores y estructurarán rondas de inversión exitosas.

Profundizarás en las técnicas más sofisticadas de comunicación para favorecer el entendimiento mutuo entre fundadores e Inversores”

Módulo 1. Taller de Negociación con Inversores para *Startups*

1.1. Inversores del ecosistema emprendedor para *Startups*
- 1.1.1. Tipología de los principales Inversores
- 1.1.2. Tesis de inversión y retornos
- 1.1.3. *Momentum*

1.2. Habilidades clave para negociar con Inversores para *Startups*
- 1.2.1. Comunicación clara y persuasiva
- 1.2.2. Enfatización en las ideas clave
- 1.2.3. Capacidad de Negociación y flexibilidad
- 1.2.4. Conocimiento profundo del negocio y del mercado

1.3. Elección del inversor para la *Startup*: Cómo acercarnos a nuestros Inversores objetivo
- 1.3.1. Elección del inversor adecuado
- 1.3.2. Contacto con tu inversor objetivo
- 1.3.3. Seguimiento y próximas reuniones

1.4. Set de documentos para una ronda de inversión para la *Startup*
- 1.4.1. *Business plan*
- 1.4.2. *Pitch deck*
- 1.4.3. *One pager*

1.5. Preparación de una presentación efectiva de tu *Startup* (I). Estructura
- 1.5.1. Estructura ordenada y clara
- 1.5.2. Propuesta de valor y misión
- 1.5.3. Mercado y competencia

1.6. Preparación de una presentación efectiva de tu *Startup* (II). Modelo de negocio
- 1.6.1. Modelo de negocio y tracción
- 1.6.2. Equipo
- 1.6.3. *Momentum*

1.7. Rondas de inversión para tu *Startup*
- 1.7.1. Tipos de rondas de inversión
- 1.7.2. Inversión a primario o secundario
- 1.7.3. Valoración *pre money* y *post money*
- 1.7.4. Planes de acciones para empleados y directivos

1.8. Ejemplos y casos reales de inversión en una *Startup*
- 1.8.1. Presentación del caso
- 1.8.2. Escenario inicial
- 1.8.3. Escenario final tras la ronda de inversión

1.9. Negociación con Inversores del pacto de socios de una *Startup*: SHA
- 1.9.1. Por qué es clave negociar un buen SHA
- 1.9.2. Cláusulas habituales a negociar
- 1.9.3. Estándares de mercado

1.10. Gestión de expectativas ante un posible *exit* en una *Startup*
- 1.10.1. Establecer expectativas claras desde el principio
- 1.10.2. Diferentes opciones a la hora de un *exit* de los fundadores
- 1.10.3. Acuerdos importantes en la Negociación del *exit*

Manejarás las técnicas más vanguardistas para maximizar el interés de los Inversores y presentar las fortalezas de los proyectos"

04

Objetivos docentes

A través de este Curso Universitario en Taller de Negociación con Inversores para *Startups*, los expertos adquirirán competencias avanzadas para negociar con Inversores de manera efectiva. En sintonía con esto, los alumnos serán capaces de estructurar acuerdos de inversión, identificar términos clave como la valoración empresarial y gestionar la comunicación con socios financieros. A su vez, los egresados adquirirán habilidades para superar desafíos comunes en la Negociación y tomar decisiones estratégicas que favorezcan el crecimiento de las *Startups*.

Desarrollarás habilidades para estructurar acuerdos que beneficien tanto a las Startups como a los inversores, optimizando las condiciones de financiamiento"

Objetivos generales

- Analizar las características y diferencias entre *Startups* y empresas tradicionales
- Profundizar en las diferentes estrategias de financiación disponibles para *Startups* en sus distintas etapas de desarrollo, comprendiendo sus características, ventajas y desafíos
- Examinar las diferencias fundamentales entre *business angels* y capital riesgo como fuentes de financiamiento para *Startups*
- Dominar la estructura y características fundamentales del modelo de *search fund*
- Desarrollar estrategias para la presentación efectiva de proyectos
- Conocer las herramientas legales que permiten equilibrar el control accionarial entre fundadores e inversores
- Explorar la relevancia de la estructura legal adecuada para el desarrollo exitoso de una *Startup*
- Identificar los elementos clave de una IPO exitosa
- Manejar estrategias para maximizar el valor de una *Startup*
- Identificar las ventajas y riesgos de las ICOs y STOs
- Utilizar herramientas útiles que te ayuden a tener una relación duradera con inversores

Objetivos específicos

- Fundamentar la importancia de construir relaciones sólidas con Inversores
- Definir los diferentes documentos que se deben preparar y concretar aspectos clave para que la presentación sea efectiva

Disfrutarás de un aprendizaje ameno y efectivo a través de los formatos didácticos que te ofrece esta titulación universitaria, tales como los vídeos explicativos o los resúmenes interactivos"

05

Metodología de estudio

TECH es la primera universidad en el mundo que combina la metodología de los ***case studies*** con el ***Relearning***, un sistema de aprendizaje 100% online basado en la reiteración dirigida.

Esta disruptiva estrategia pedagógica ha sido concebida para ofrecer a los profesionales la oportunidad de actualizar conocimientos y desarrollar competencias de un modo intensivo y riguroso. Un modelo de aprendizaje que coloca al estudiante en el centro del proceso académico y le otorga todo el protagonismo, adaptándose a sus necesidades y dejando de lado las metodologías más convencionales.

TECH te prepara para afrontar nuevos retos en entornos inciertos y lograr el éxito en tu carrera"

El alumno: la prioridad de todos los programas de TECH

En la metodología de estudios de TECH el alumno es el protagonista absoluto. Las herramientas pedagógicas de cada programa han sido seleccionadas teniendo en cuenta las demandas de tiempo, disponibilidad y rigor académico que, a día de hoy, no solo exigen los estudiantes sino los puestos más competitivos del mercado.

Con el modelo educativo asincrónico de TECH, es el alumno quien elige el tiempo que destina al estudio, cómo decide establecer sus rutinas y todo ello desde la comodidad del dispositivo electrónico de su preferencia. El alumno no tendrá que asistir a clases en vivo, a las que muchas veces no podrá acudir. Las actividades de aprendizaje las realizará cuando le venga bien. Siempre podrá decidir cuándo y desde dónde estudiar.

"En TECH NO tendrás clases en directo (a las que luego nunca puedes asistir)"

Los planes de estudios más exhaustivos a nivel internacional

TECH se caracteriza por ofrecer los itinerarios académicos más completos del entorno universitario. Esta exhaustividad se logra a través de la creación de temarios que no solo abarcan los conocimientos esenciales, sino también las innovaciones más recientes en cada área.

Al estar en constante actualización, estos programas permiten que los estudiantes se mantengan al día con los cambios del mercado y adquieran las habilidades más valoradas por los empleadores. De esta manera, quienes finalizan sus estudios en TECH reciben una preparación integral que les proporciona una ventaja competitiva notable para avanzar en sus carreras.

Y además, podrán hacerlo desde cualquier dispositivo, pc, tableta o smartphone.

El modelo de TECH es asincrónico, de modo que te permite estudiar con tu pc, tableta o tu smartphone donde quieras, cuando quieras y durante el tiempo que quieras”

Case studies o Método del caso

El método del caso ha sido el sistema de aprendizaje más utilizado por las mejores escuelas de negocios del mundo. Desarrollado en 1912 para que los estudiantes de Derecho no solo aprendiesen las leyes a base de contenidos teóricos, su función era también presentarles situaciones complejas reales. Así, podían tomar decisiones y emitir juicios de valor fundamentados sobre cómo resolverlas. En 1924 se estableció como método estándar de enseñanza en Harvard.

Con este modelo de enseñanza es el propio alumno quien va construyendo su competencia profesional a través de estrategias como el *Learning by doing* o el *Design Thinking*, utilizadas por otras instituciones de renombre como Yale o Stanford.

Este método, orientado a la acción, será aplicado a lo largo de todo el itinerario académico que el alumno emprenda junto a TECH. De ese modo se enfrentará a múltiples situaciones reales y deberá integrar conocimientos, investigar, argumentar y defender sus ideas y decisiones. Todo ello con la premisa de responder al cuestionamiento de cómo actuaría al posicionarse frente a eventos específicos de complejidad en su labor cotidiana.

Método *Relearning*

En TECH los *case studies* son potenciados con el mejor método de enseñanza 100% online: el *Relearning*.

Este método rompe con las técnicas tradicionales de enseñanza para poner al alumno en el centro de la ecuación, proveyéndole del mejor contenido en diferentes formatos. De esta forma, consigue repasar y reiterar los conceptos clave de cada materia y aprender a aplicarlos en un entorno real.

En esta misma línea, y de acuerdo a múltiples investigaciones científicas, la reiteración es la mejor manera de aprender. Por eso, TECH ofrece entre 8 y 16 repeticiones de cada concepto clave dentro de una misma lección, presentada de una manera diferente, con el objetivo de asegurar que el conocimiento sea completamente afianzado durante el proceso de estudio.

El Relearning te permitirá aprender con menos esfuerzo y más rendimiento, implicándote más en tu especialización, desarrollando el espíritu crítico, la defensa de argumentos y el contraste de opiniones: una ecuación directa al éxito.

Un Campus Virtual 100% online con los mejores recursos didácticos

Para aplicar su metodología de forma eficaz, TECH se centra en proveer a los egresados de materiales didácticos en diferentes formatos: textos, vídeos interactivos, ilustraciones y mapas de conocimiento, entre otros. Todos ellos, diseñados por profesores cualificados que centran el trabajo en combinar casos reales con la resolución de situaciones complejas mediante simulación, el estudio de contextos aplicados a cada carrera profesional y el aprendizaje basado en la reiteración, a través de audios, presentaciones, animaciones, imágenes, etc.

Y es que las últimas evidencias científicas en el ámbito de las Neurociencias apuntan a la importancia de tener en cuenta el lugar y el contexto donde se accede a los contenidos antes de iniciar un nuevo aprendizaje. Poder ajustar esas variables de una manera personalizada favorece que las personas puedan recordar y almacenar en el hipocampo los conocimientos para retenerlos a largo plazo. Se trata de un modelo denominado *Neurocognitive context-dependent e-learning* que es aplicado de manera consciente en esta titulación universitaria.

Por otro lado, también en aras de favorecer al máximo el contacto mentor-alumno, se proporciona un amplio abanico de posibilidades de comunicación, tanto en tiempo real como en diferido (mensajería interna, foros de discusión, servicio de atención telefónica, email de contacto con secretaría técnica, chat y videoconferencia).

Asimismo, este completísimo Campus Virtual permitirá que el alumnado de TECH organice sus horarios de estudio de acuerdo con su disponibilidad personal o sus obligaciones laborales. De esa manera tendrá un control global de los contenidos académicos y sus herramientas didácticas, puestas en función de su acelerada actualización profesional.

> *La modalidad de estudios online de este programa te permitirá organizar tu tiempo y tu ritmo de aprendizaje, adaptándolo a tus horarios"*

La eficacia del método se justifica con cuatro logros fundamentales:

1. Los alumnos que siguen este método no solo consiguen la asimilación de conceptos, sino un desarrollo de su capacidad mental, mediante ejercicios de evaluación de situaciones reales y aplicación de conocimientos.
2. El aprendizaje se concreta de una manera sólida en capacidades prácticas que permiten al alumno una mejor integración en el mundo real.
3. Se consigue una asimilación más sencilla y eficiente de las ideas y conceptos, gracias al planteamiento de situaciones que han surgido de la realidad.
4. La sensación de eficiencia del esfuerzo invertido se convierte en un estímulo muy importante para el alumnado, que se traduce en un interés mayor en los aprendizajes y un incremento del tiempo dedicado a trabajar en el curso.

La metodología universitaria mejor valorada por sus alumnos

Los resultados de este innovador modelo académico son constatables en los niveles de satisfacción global de los egresados de TECH.

La valoración de los estudiantes sobre la calidad docente, calidad de los materiales, estructura del curso y sus objetivos es excelente. No en valde, la institución se convirtió en la universidad mejor valorada por sus alumnos según el índice global score, obteniendo un 4,9 de 5.

Accede a los contenidos de estudio desde cualquier dispositivo con conexión a Internet (ordenador, tablet, smartphone) gracias a que TECH está al día de la vanguardia tecnológica y pedagógica.

Podrás aprender con las ventajas del acceso a entornos simulados de aprendizaje y el planteamiento de aprendizaje por observación, esto es, Learning from an expert.

Así, en este programa estarán disponibles los mejores materiales educativos, preparados a conciencia:

Material de estudio

Todos los contenidos didácticos son creados por los especialistas que van a impartir el curso, específicamente para él, de manera que el desarrollo didáctico sea realmente específico y concreto.

Estos contenidos son aplicados después al formato audiovisual que creará nuestra manera de trabajo online, con las técnicas más novedosas que nos permiten ofrecerte una gran calidad, en cada una de las piezas que pondremos a tu servicio.

Prácticas de habilidades y competencias

Realizarás actividades de desarrollo de competencias y habilidades específicas en cada área temática. Prácticas y dinámicas para adquirir y desarrollar las destrezas y habilidades que un especialista precisa desarrollar en el marco de la globalización que vivimos.

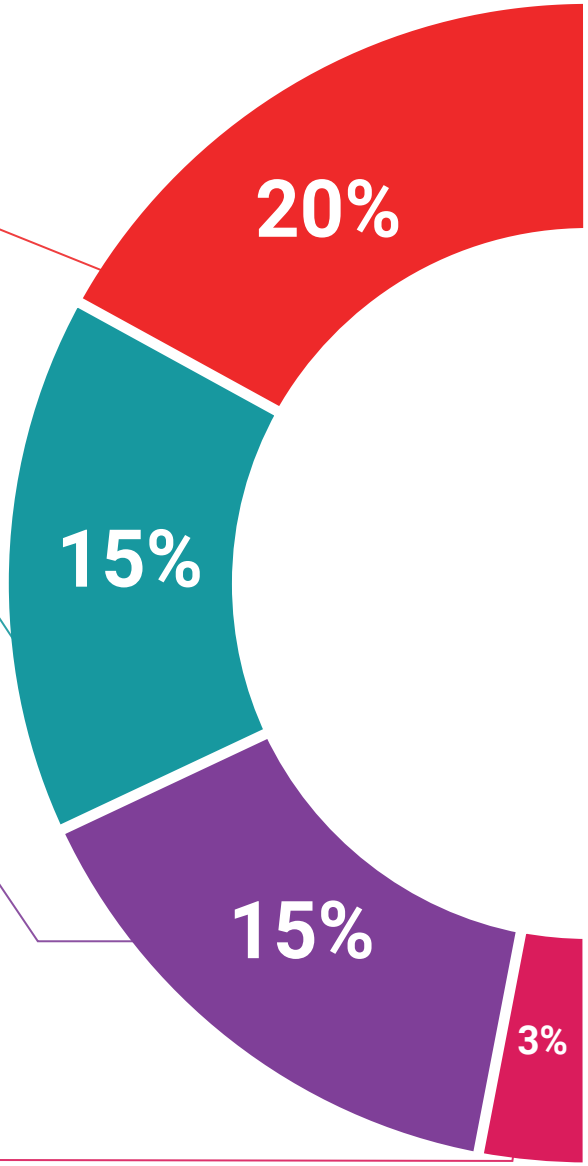
Resúmenes interactivos

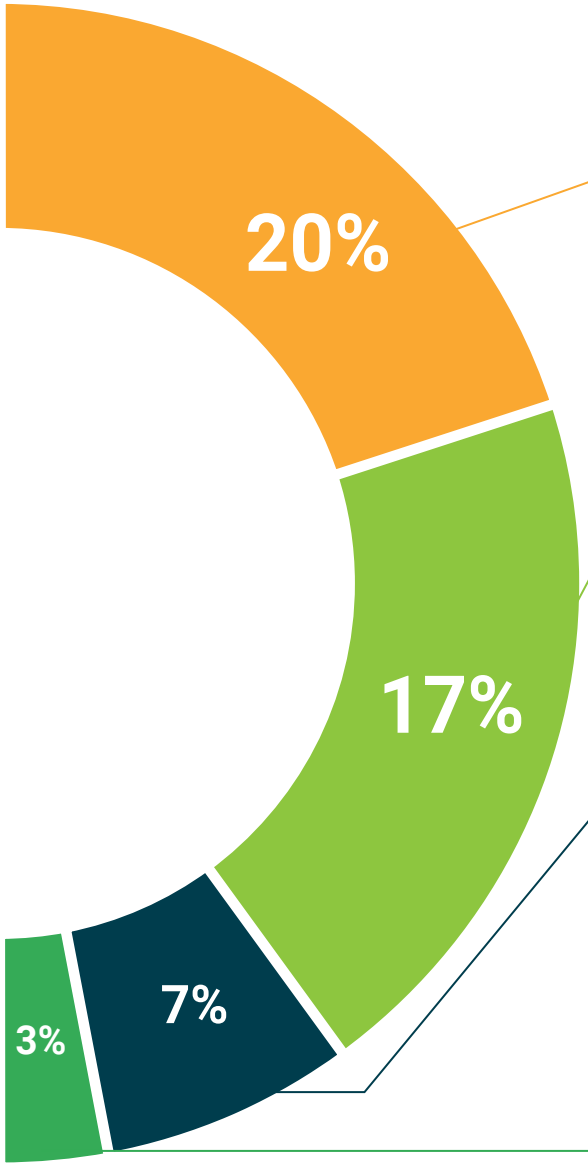
Presentamos los contenidos de manera atractiva y dinámica en píldoras multimedia que incluyen audio, vídeos, imágenes, esquemas y mapas conceptuales con el fin de afianzar el conocimiento.

Este sistema exclusivo educativo para la presentación de contenidos multimedia fue premiado por Microsoft como "Caso de éxito en Europa".

Lecturas complementarias

Artículos recientes, documentos de consenso, guías internacionales... En nuestra biblioteca virtual tendrás acceso a todo lo que necesitas para completar tu capacitación.





Case Studies

Completarás una selección de los mejores *case studies* de la materia. Casos presentados, analizados y tutorizados por los mejores especialistas del panorama internacional.

Testing & Retesting

Evaluamos y reevaluamos periódicamente tu conocimiento a lo largo del programa. Lo hacemos sobre 3 de los 4 niveles de la Pirámide de Miller.

Clases magistrales

Existe evidencia científica sobre la utilidad de la observación de terceros expertos.

El denominado *Learning from an expert* afianza el conocimiento y el recuerdo, y genera seguridad en nuestras futuras decisiones difíciles.

Guías rápidas de actuación

TECH ofrece los contenidos más relevantes del curso en forma de fichas o guías rápidas de actuación. Una manera sintética, práctica y eficaz de ayudar al estudiante a progresar en su aprendizaje.

06

Cuadro docente

La premisa fundamental de TECH se basa en ofrecer los programas universitarios más integrales y actualizados del panorama académico. Por este motivo, realiza un minucioso proceso para conformar sus claustros docentes. Como resultado, este Curso Universitario reúne a los especialistas más destacados en Negociación con Inversores para *Startups*. De esta forma, han elaborado una variedad de contenidos didácticos que sobresalen por su excelsa calidad y por ajustarse a las demandas del mercado laboral actual. Así, los alumnos disfrutarán de una experiencia inmersiva que incrementará sus perspectivas laborales significativamente.

Los principales especialistas en Taller de Negociación con Inversores para Startups se han unido en esta titulación universitaria para mostrarte las últimas tendencias en este campo"

Dirección

Dña. Segura García, Paula

- M&A Legal en Crowe Legal y Tributario
- Máster en Derecho de Empresa por Esade Universidad Ramón Llull
- Licenciatura en Derecho por Esade Universidad Ramón Llull

Profesores

D. Adrién Calduch, Enrique

- Fundador de Cüimo
- Abogado de Derecho Mercantil en Cuatrecasas
- Máster de Leyes en Derecho Mercantil Internacional por Instituto de Empresa
- Licenciatura en Derecho, Administración y Dirección de Empresas por Universidad de Valencia

Aprovecha la oportunidad para conocer los últimos avances en esta materia para aplicarla a tu práctica diaria"

07

Titulación

El Curso Universitario en Taller de Negociación con Inversores para Startups garantiza, además de la capacitación más rigurosa y actualizada, el acceso a un título de Curso Universitario expedido por TECH Global University.

Supera con éxito este programa y recibe tu titulación universitaria sin desplazamientos ni farragosos trámites”

Este programa te permitirá obtener el título propio de **Curso Universitario en Taller de Negociación con Inversores para Startups** avalado por **TECH Global University**, la mayor Universidad digital del mundo.

TECH Global University, es una Universidad Oficial Europea reconocida públicamente por el Gobierno de Andorra ***(boletín oficial)***. Andorra forma parte del Espacio Europeo de Educación Superior (EEES) desde 2003. El EEES es una iniciativa promovida por la Unión Europea que tiene como objetivo organizar el marco formativo internacional y armonizar los sistemas de educación superior de los países miembros de este espacio. El proyecto promueve unos valores comunes, la implementación de herramientas conjuntas y fortaleciendo sus mecanismos de garantía de calidad para potenciar la colaboración y movilidad entre estudiantes, investigadores y académicos.

Este título propio de **TECH Global University**, es un programa europeo de formación continua y actualización profesional que garantiza la adquisición de las competencias en su área de conocimiento, confiriendo un alto valor curricular al estudiante que supere el programa.

Título: **Curso Universitario en Taller de Negociación con Inversores para Startups**

Modalidad: **online**

Duración: **6 semanas**

Acreditación: **6 ECTS**

tech global university

D/Dña _____, con documento de identificación _____ ha superado con éxito y obtenido el título de:

Curso Universitario en Taller de Negociación con Inversores para Startups

Se trata de un título propio de 180 horas de duración equivalente a 6 ECTS, con fecha de inicio dd/mm/aaaa y fecha de finalización dd/mm/aaaa.

TECH Global University es una universidad reconocida oficialmente por el Gobierno de Andorra el 31 de enero de 2024, que pertenece al Espacio Europeo de Educación Superior (EEES).

En Andorra la Vella, a 28 de febrero de 2024

Dr. Pedro Navarro Illana
Rector

*Apostilla de La Haya. En caso de que el alumno solicite que su título en papel recabe la Apostilla de La Haya, TECH Global University realizará las gestiones oportunas para su obtención, con un coste adicional.

tech global university

Curso Universitario
Taller de Negociación con Inversores para Startups

- Modalidad: **online**
- Duración: **6 semanas**
- Titulación: **TECH Global University**
- Acreditación: **6 ECTS**
- Horario: **a tu ritmo**
- Exámenes: **online**

Curso Universitario

Taller de Negociación con Inversores para Startups

tech global university