



# **Curso Universitario** Estrategia en Consultoría de Negocio

» Modalidad: online

» Duración: 6 semanas

» Titulación: TECH Global University

» Acreditación: 6 ECTS» Horario: a tu ritmo

» Exámenes: online

» Dirigido a: Licenciados, Graduados, Ingenieros, arquitectos y equivalentes, que habiéndose ya iniciado en la carrera profesional de consultoría

 ${\tt Acceso~web:} \textbf{www.techtitute.com/escuela-de-negocios/curso-universitario/estrategia-consultoria-negocio}$ 

# Índice

02 ¿Por qué estudiar en TECH? ¿Por qué nuestro programa? Bienvenida **Objetivos** pág. 4 pág. 6 pág. 10 pág. 14 06 Estructura y contenido Metodología Perfil de nuestros alumnos pág. 18 pág. 24 pág. 32 80 Beneficios para tu empresa Dirrección de curso Impacto para tu carrera pág. 36 pág. 42 pág. 46

Titulación

# 01 **Bienvenida**

La incertidumbre económica actual y la aparición de nuevas oportunidades a partir de la digitalización han hecho que las compañías busquen el mejor asesoramiento para maximizar sus beneficios y evitar los riesgos. Por esa razón, uno de los perfiles más requeridos en la actualidad es el del consulto de negocios especializado en la estrategia, puesto que este profesional es capaz d diagnosticar de forma precisa la situación real de una empresa. Este programa, por tanto, ofrece al alumno todas las herramientas necesarias para profundizar en este ámbito, de modo que se pueda convertir en un gran especialista requerido por las mejores instituciones y compañías de su entorno. Asimismo, un reconocido Director Invitado Internacional brindará una rigurosa *Masterclass* sobre los avances en este campo.









# tech 08 | ¿Por qué estudiar en TECH?

### **En TECH Global University**



#### Innovación

La universidad ofrece un modelo de aprendizaje en línea que combina la última tecnología educativa con el máximo rigor pedagógico. Un método único con el mayor reconocimiento internacional que aportará las claves para que el alumno pueda desarrollarse en un mundo en constante cambio, donde la innovación debe ser la apuesta esencial de todo empresario.

"Caso de Éxito Microsoft Europa" por incorporar en los programas un novedoso sistema de multivídeo interactivo.



### Máxima exigencia

El criterio de admisión de TECH no es económico. No se necesita realizar una gran inversión para estudiar en esta universidad. Eso sí, para titularse en TECH, se podrán a prueba los límites de inteligencia y capacidad del alumno. El listón académico de esta institución es muy alto...

95%

de los alumnos de TECH finaliza sus estudios con éxito



# Networking

En TECH participan profesionales de todos los países del mundo, de tal manera que el alumno podrá crear una gran red de contactos útil para su futuro.

+100.000

+200

directivos capacitados cada año

nacionalidades distintas



### **Empowerment**

El alumno crecerá de la mano de las mejores empresas y de profesionales de gran prestigio e influencia. TECH ha desarrollado alianzas estratégicas y una valiosa red de contactos con los principales actores económicos de los 7 continentes.

+500

acuerdos de colaboración con las mejores empresas



#### **Talento**

Este programa es una propuesta única para sacar a la luz el talento del estudiante en el ámbito empresarial. Una oportunidad con la que podrá dar a conocer sus inquietudes y su visión de negocio.

TECH ayuda al alumno a enseñar al mundo su talento al finalizar este programa.



### **Contexto Multicultural**

Estudiando en TECH el alumno podrá disfrutar de una experiencia única. Estudiará en un contexto multicultural. En un programa con visión global, gracias al cual podrá conocer la forma de trabajar en diferentes lugares del mundo, recopilando la información más novedosa y que mejor se adapta a su idea de negocio.

Los alumnos de TECH provienen de más de 200 nacionalidades.



# Aprende con los mejores

El equipo docente de TECH explica en las aulas lo que le ha llevado al éxito en sus empresas, trabajando desde un contexto real, vivo y dinámico. Docentes que se implican al máximo para ofrecer una especialización de calidad que permita al alumno avanzar en su carrera y lograr destacar en el ámbito empresarial.

Profesores de 20 nacionalidades diferentes.



En TECH tendrás acceso a los estudios de casos de Harvard Business School"

# ¿Por qué estudiar en TECH? | 09 **tech**

TECH busca la excelencia y, para ello, cuenta con una serie de características que hacen de esta una universidad única:



#### **Análisis**

En TECH se explora el lado crítico del alumno, su capacidad de cuestionarse las cosas, sus competencias en resolución de problemas y sus habilidades interpersonales.



### Excelencia académica

En TECH se pone al alcance del alumno la mejor metodología de aprendizaje online. La universidad combina el método *Relearning* (metodología de aprendizaje de posgrado con mejor valoración internacional), junto a los "case studies" de Harvard Business School. Tradición y vanguardia en un difícil equilibrio, y en el contexto del más exigente itinerario académico.



# Economía de escala

TECH es la universidad online más grande del mundo. Tiene un portfolio de más de 10.000 posgrados universitarios. Y en la nueva economía, **volumen + tecnología = precio disruptivo**. De esta manera, se asegura de que estudiar no resulte tan costoso como en otra universidad.





# tech 12 | ¿Por qué nuestro programa?

Este programa aportará multitud de ventajas laborales y personales, entre ellas las siguientes:



### Dar un impulso definitivo a la carrera del alumno

Estudiando en TECH el alumno podrá tomar las riendas de su futuro y desarrollar todo su potencial. Con la realización de este programa adquirirá las competencias necesarias para lograr un cambio positivo en su carrera en poco tiempo.

El 70% de los participantes de esta especialización logra un cambio positivo en su carrera en menos de 2 años.



# Desarrollar una visión estratégica y global de la empresa

TECH ofrece una profunda visión de dirección general para entender cómo afecta cada decisión a las distintas áreas funcionales de la empresa.

Nuestra visión global de la empresa mejorará tu visión estratégica.



# Consolidar al alumno en la alta gestión empresarial

Estudiar en TECH supone abrir las puertas de hacia panorama profesional de gran envergadura para que el alumno se posicione como directivo de alto nivel, con una amplia visión del entorno internacional.

Trabajarás más de 100 casos reales de alta dirección.



## Asumir nuevas responsabilidades

Durante el programa se muestran las últimas tendencias, avances y estrategias, para que el alumno pueda llevar a cabo su labor profesional en un entorno cambiante.

El 45% de los alumnos consigue ascender en su puesto de trabajo por promoción interna.



### Acceso a una potente red de contactos

TECH interrelaciona a sus alumnos para maximizar las oportunidades. Estudiantes con las mismas inquietudes y ganas de crecer. Así, se podrán compartir socios, clientes o proveedores.

Encontrarás una red de contactos imprescindible para tu desarrollo profesional.



# Desarrollar proyectos de empresa de una forma rigurosa

El alumno obtendrá una profunda visión estratégica que le ayudará a desarrollar su propio proyecto, teniendo en cuenta las diferentes áreas de la empresa.

El 20% de nuestros alumnos desarrolla su propia idea de negocio.



# Mejorar soft skills y habilidades directivas

TECH ayuda al estudiante a aplicar y desarrollar los conocimientos adquiridos y mejorar en sus habilidades interpersonales para ser un líder que marque la diferencia.

Mejora tus habilidades de comunicación y liderazgo y da un impulso a tu profesión.



# Formar parte de una comunidad exclusiva

El alumno formará parte de una comunidad de directivos de élite, grandes empresas, instituciones de renombre y profesores cualificados procedentes de las universidades más prestigiosas del mundo: la comunidad TECH Global University.

Te damos la oportunidad de especializarte con un equipo de profesores de reputación internacional.





# tech 16 | Objetivos

Tus objetivos son los nuestros. Juntos trabajan para conseguirlos.

El Curso Universitario en Estrategia en Consultoría de Negocio te capacitará para:



Definir y alinear el concepto de estrategia y los componentes de una estrategia sólida



Entender las mejores prácticas de análisis estratégico interno de la compañía y de su posicionamiento en el mercado



Entender el proceso general de planificación estratégica y cómo el mismo aporta valor a las organizaciones





Comprender los elementos de una estructura y metodología de análisis de un sector industrial, o para una empresa



Compartir las metodologías para realizar proyecciones estratégicas: macroeconómicas, establecimiento de un caso base, analizar tendencias del mercado y elaborar escenarios



Entender el mecanismo para elegir la estrategia de las organizaciones a partir de un conjunto de alternativas existentes, priorizarlas y comprender sus implicaciones



Conocer las funciones de la alta dirección en la elaboración e implementación de la estrategia, así como las mejores prácticas en involucrar al resto de la organización en la adopción de la estrategia





Analizar las ventajas y retos de la expansión internacional como fuente de valor estratégico para las organizaciones



Compartir los elementos clave para el éxito en la implementación de una estrategia, desde la estructura de un plan estratégico, la oficina de seguimiento del plan y la continua revisión y adaptación de la estrategia



Entender las fuentes de valor de la estrategia corporativa y el crecimiento inorgánico para la estrategia de una organización, especialmente en la identificación, generación y captura de las sinergias con el negocio core





# tech 20 | Estructura y contenido

### Plan de estudios

La situación actual, agudizada por la pandemia, exige por parte de las empresas un análisis muy preciso de su situación económica y administrativa.

Cada vez más compañías son conscientes de ello, por lo que uno de los perfiles profesionales más demandados es el de consultor de negocios.

Por esa razón, TECH ha elaborado los contenidos de este Curso Universitario en Estrategia en Consultoría de Negocio atendiendo a la coyuntura de estos últimos años. De esa forma, este programa contiene todos los elementos relevantes para ejecutar diferentes técnicas estratégicas en este ámbito.

Así, esta titulación profundiza en cuestiones como el ciclo estratégico, el análisis sectorial, el diagnóstico de la organización, la elaboración de escenarios, el análisis de tendencias del mercado, el lanzamiento, la implementación y revisión de una estrategia, la dirección y su rol en la estrategia o la expansión internacional, entre muchas otras.

Este Curso Universitario se desarrolla a lo largo de 6 semanas y se compone en 1 módulo:

Módulo 1

Estrategia en Consultoría de Negocio



# ¿Dónde, cuándo y cómo se imparte?

TECH ofrece la posibilidad de desarrollar este Curso Universitario en Estrategia en Consultoría de Negocio de manera totalmente online. Durante las 6 semanas que dura la especialización, el alumno podrá acceder a todos los contenidos de este programa en cualquier momento, lo que le permitirá autogestionar su tiempo de estudio.

Una experiencia educativa única, clave y decisiva para impulsar tu desarrollo profesional y dar el salto definitivo.

# tech 22 | Estructura y contenido

#### Módulo 1. Estrategia en Consultoría de Negocio

#### 1.1. La estrategia

- 1.1.1. Elementos o componentes de la estrategia de negocio
  - 1.1.1.1. Fases del pensamiento estratégico
  - 1.1.1.2. Ambición vs. Estrategia
- 1.1.2. Entorno competitivo y análisis sectorial 1.1.2.1. Conceptos y métodos 1.1.2.2. Diferenciadores
- 1.1.3. Fases de una estrategia 1.1.3.1. Etapas clave en la gestión estratégica de negocios

#### 1.2. El ciclo estratégico

- Elementos de la planificación estratégica 1.2.1.1. El análisis sectorial 1.2.1.2. El diagnóstico 1.2.1.3. La proyección
- 1.2.1.4. Elecciones estratégicas 1.2.2. Definición e implementación de la estrategia
- 1.2.3. El proceso de revisión de la estrategia: análisis y consideraciones

#### 1.3. El análisis sectorial: las 5 fuerzas de Porter

- 1.3.1. Competidores
  - 1.3.1.1. Análisis de los competidores
  - 1.3.1.2. Fuente de diferenciación
- 1.3.2. Proveedores
  - 1.3.2.1. Análisis de principales proveedores
  - 1.3.2.2. Proveedores son críticos para el
  - 1.3.2.3. Alternativas y poder de negociación Negocio vs. Proveedor
- 1.3.3. Clientes
  - 1.3.3.1. Análisis de clientes
  - 1.3.3.2. El proceso de compra y los modelos de decisión
- 1.3.4. Sustitutos
  - 1.3.4.1. Productos, servicios o alternativas de los clientes
  - 1.3.4.2. Posicionamiento en el mercado de las alternativas
- 1.3.5. Barreras de entrada
  - 1.3.5.1. Análisis de barreras de entrada en relación con el negocio

#### 1.4. El diagnóstico de la organización

- 1.4.1. Diferenciación competitiva. Análisis del portfolio de productos y servicios
- 1.4.2. Análisis de rentabilidad, fortalezas y debilidades. Análisis de capacidades en los principales mercados

#### 1.5. La proyección estratégica

- 1.5.1. Previsiones de mercado y macroeconómicas 1.5.1.1. La macroeconomía y el comportamiento sectorial en los ciclos económicos
- 1.5.2. El caso base
  - 1.5.2.1. Análisis de situación en caso de no actuar
  - 1.5.2.2. Proyectar un caso base
  - 1.5.2.3. Retar las convicciones
- 1.5.3. Análisis de tendencias en el mercado 1.5.3.1. Tendencias de sector
  - 1.5.3.2. Tendencias geográficas
  - 1.5.3.3. Innovación
- 1.5.4. Elaboración de escenarios
  - 1.5.4.1. Hipótesis de entrada a los escenarios
  - 1.5.4.2. Modelado de escenarios
  - 1.5.4.3. El stress-test de los escenarios. La resiliencia estratégica

### 1.6. Elecciones estratégicas

- 1.6.1. Creación de un porfolio de iniciativas 1.6.1.1. Crecimiento en negocios core
  - 1.6.1.2. Expansión internacional

  - 1.6.1.3. Nuevas fuentes de crecimiento 1.6.1.4. Meioras operativas
- 1.6.2. Priorización de iniciativas
  - 1.6.2.1. Medir el impacto
  - 1.6.2.2. Entender las necesidades de recursos 1.6.2.3. Matrices de priorización
- 1.6.3. La elección de la estrategia
  - 1.6.3.1. La formulación estratégica Top-down
  - 1.6.3.2. La comunicación
  - 1633 La medición

#### 1.7. Lanzamiento, implementación y revisión de una estrategia

- 1.7.1. El lanzamiento de la estrategia
  - 1.7.1.1. Lanzamiento de un programa estratégico
  - 1.7.1.2. La estructura del plan estratégico y sus iniciativas
  - 1.7.1.3. Los responsables de las iniciativas 1.7.1.4. Los objetivos de la estrategia y de las
- 1.7.2. La oficina de estrategia

iniciativas

- 1.7.2.1. El equipo de una oficina de estrategia 1.7.2.2. El seguimiento de la implementación de la estrategia, el modelo de gobierno 1.7.2.3. Los elementos del éxito de una buena
- implementación estratégica 1.7.3. La revisión estratégica
  - 1.7.3.1. Los entornos VUCA
  - 1.7.3.2. El proceso de revisión de una estrategia

### 1.8. La dirección y su rol en la estrategia

- 1.8.1. La función de la alta dirección en la toma de decisiones estratégicas
  - 1.8.1.1. El rol del CEO
  - 1.8.1.2. El rol de la primera línea N-1
  - 1.8.1.3. El rol del Middle Management
- 1.8.2. La organización
  - 1.8.2.1. Alineamiento estratégico de la organización
- 1.8.3. La cultura y su importancia en la implementación de la estrategia

#### 1.9. La expansión internacional

- 1.9.1. Ventajas de las multinacionales
  1.9.1.1. Economías de escala
  1.9.1.2. Proyección internacional como base de diferenciación
  1.9.1.3. Gestión del riesgo global
- 1.9.2. Expansión a otros mercados1.9.2.1. Expansión en el negocio core a otros mercados1.9.2.2. Formas de entrada en otros
  - 1.9.2.3. Localización de actividades
- 1.9.3. Organización y modelos de expansión

mercados

# 1.10. El crecimiento inorgánico como fuente de valor

- 1.10.1. Estrategia corporativa vs. Estrategia competitiva
  1.10.1.1. Principales fuentes de valor de una estrategia corporativa
  1.10.1.2. Cropionato inorgánico va
  - 1.10.1.2. Crecimiento inorgánico vs. Crecimiento orgánico
- 1.10.2. Crecimiento inorgánico vs. Crecimiento orgánico
  - 1.10.2.1. Las sinergias como fuente de valor para una estrategia corporativa vs. La gestión de portfolio
- 1.10.3. Valoración del éxito o fracaso en los modelos de crecimiento



No encontrarás un temario más completo para profundizar en las estrategias aplicadas en la consultoría de negocios"



Este programa de capacitación ofrece una forma diferente de aprender. Nuestra metodología se desarrolla a través de un modo de aprendizaje de forma cíclica: *el Relearning*.

Este sistema de enseñanza es utilizado, por ejemplo, en las facultades de medicina más prestigiosas del mundo y se ha considerado uno de los más eficaces por publicaciones de gran relevancia como el **New England Journal of Medicine.** 





# tech 26 | Metodología

## En TECH Business School empleamos el Método del Caso de Harvard

Nuestro programa ofrece un método revolucionario de desarrollo de habilidades y conocimientos. Nuestro objetivo es afianzar competencias en un contexto cambiante, competitivo y de alta exigencia.



Con TECH podrás experimentar una forma de aprender que está moviendo los cimientos de las universidades tradicionales de todo el mundo"



Somos la primera universidad online en español que combina los case studies de Harvard Business School con un sistema de aprendizaje 100% online basado en la reiteración.



Nuestro programa te prepara para afrontar nuevos retos en entornos inciertos y lograr el éxito en tu carrera.

# Un método de aprendizaje innovador y diferente

Este programa intensivo de la Escuela de Negocios de TECH Global University te prepara para afrontar todos los retos en esta área, tanto en el ámbito nacional como internacional. Tenemos el compromiso de favorecer el crecimiento personal y profesional, la mejor forma de caminar hacia el éxito, por eso, TECH utiliza los case studies de Harvard, con la cual tenemos un acuerdo estratégico, que nos permite acercar a nuestros alumnos los materiales de la mejor universidad del mundo.



Aprenderás, mediante actividades colaborativas y casos reales, la resolución de situaciones complejas en entornos empresariales reales"

El método del caso ha sido el sistema de aprendizaje más utilizado por las mejores escuelas de negocios del mundo desde que éstas existen. Desarrollado en 1912 para que los estudiantes de Derecho no solo aprendiesen las leyes a base de contenidos teóricos, el método del caso consistió en presentarles situaciones complejas reales para que tomasen decisiones y emitiesen juicios de valor fundamentados sobre cómo resolverlas.

En 1924 se estableció como método estándar de enseñanza en Harvard.

Ante una determinada situación, ¿qué debería hacer un profesional? Esta es la pregunta a la que nos enfrentamos en el método del caso, un método de aprendizaje orientado a la acción. A lo largo del programa, los estudiantes se enfrentarán a múltiples casos reales.

Deberán integrar todos sus conocimientos, investigar, argumentar y defender sus ideas y decisiones.

# tech 28 | Metodología

### Relearning Methodology

Nuestra universidad es la primera en el mundo que combina los *case* studies de Harvard University con un sistema de aprendizaje 100% online basado en la reiteración, que combina elementos didácticos diferentes en cada lección.

Potenciamos los case studies de Harvard con el mejor método de enseñanza 100% online: el Relearning.

Nuestro sistema online te permitirá organizar tu tiempo y tu ritmo de aprendizaje, adaptándolo a tus horarios. Podrás acceder a los contenidos desde cualquier dispositivo fijo o móvil con conexión a internet.

En TECH aprenderás con una metodología vanguardista concebida para capacitar a los directivos del futuro. Este método, a la vanguardia pedagógica mundial, se denomina Relearning.

Nuestra escuela de negocios es la única en habla hispana licenciada para emplear este exitoso método. En 2019, conseguimos mejorar los niveles de satisfacción global de nuestros alumnos (calidad docente, calidad de los materiales, estructura del curso, objetivos...) con respecto a los indicadores de la mejor universidad online en español.



# Metodología | 29 tech

En nuestro programa, el aprendizaje no es un proceso lineal, sino que sucede en espiral (aprender, desaprender, olvidar y reaprender). Por eso, combinamos cada uno de estos elementos de forma concéntrica. Con esta metodología se han capacitado más de 650.000 graduados universitarios con un éxito sin precedentes en ámbitos tan distintos como la bioquímica, la genética, la cirugía, el derecho internacional, las habilidades directivas, las ciencias del deporte, la filosofía, el derecho, la ingeniería, el periodismo, la historia o los mercados e instrumentos financieros. Todo ello en un entorno de alta exigencia, con un alumnado universitario de un perfil socioeconómico alto y una media de edad de 43,5 años.

El Relearning te permitirá aprender con menos esfuerzo y más rendimiento, implicándote más en tu especialización, desarrollando el espíritu crítico, la defensa de argumentos y el contraste de opiniones: una ecuación directa al éxito.

A partir de la última evidencia científica en el ámbito de la neurociencia, no solo sabemos organizar la información, las ideas, las imágenes y los recuerdos, sino que sabemos que el lugar y el contexto donde hemos aprendido algo es fundamental para que seamos capaces de recordarlo y almacenarlo en el hipocampo, para retenerlo en nuestra memoria a largo plazo.

De esta manera, y en lo que se denomina Neurocognitive context-dependent e-learning, los diferentes elementos de nuestro programa están conectados con el contexto donde el participante desarrolla su práctica profesional.

Este programa ofrece los mejores materiales educativos, preparados a conciencia para los profesionales:



#### Material de estudio

Todos los contenidos didácticos son creados por los especialistas que van a impartir el curso, específicamente para él, de manera que el desarrollo didáctico sea realmente específico y concreto.

Estos contenidos son aplicados después al formato audiovisual, para crear el método de trabajo online de TECH. Todo ello, con las técnicas más novedosas que ofrecen piezas de gran calidad en todos y cada uno los materiales que se ponen a disposición del alumno.



#### **Clases magistrales**

Existe evidencia científica sobre la utilidad de la observación de terceros expertos.

El denominado Learning from an Expert afianza el conocimiento y el recuerdo, y genera seguridad en las futuras decisiones difíciles.



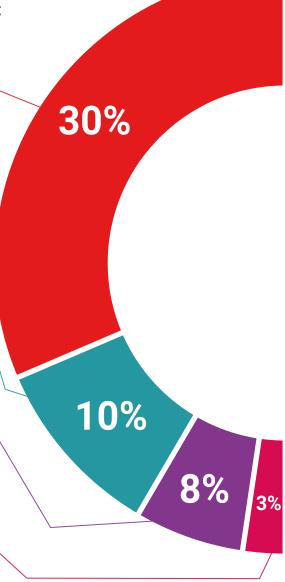
#### Prácticas de habilidades directivas

Realizarán actividades de desarrollo de competencias directivas específicas en cada área temática. Prácticas y dinámicas para adquirir y desarrollar las destrezas y habilidades que un alto directivo precisa desarrollar en el marco de la globalización que vivimos.



#### **Lecturas complementarias**

Artículos recientes, documentos de consenso y guías internacionales, entre otros. En la biblioteca virtual de TECH el estudiante tendrá acceso a todo lo que necesita para completar su capacitación.





Completarán una selección de los mejores business cases que se emplean en Harvard Business School. Casos presentados, analizados y tutorizados por los mejores especialistas en alta dirección del panorama latinoamericano.



#### Resúmenes interactivos

El equipo de TECH presenta los contenidos de manera atractiva y dinámica en píldoras multimedia que incluyen audios, vídeos, imágenes, esquemas y mapas conceptuales con el fin de afianzar el conocimiento.

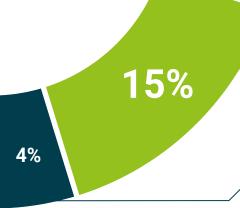


Este exclusivo sistema educativo para la presentación de contenidos multimedia fue premiado por Microsoft como "Caso de éxito en Europa".

### **Testing & Retesting**

Se evalúan y reevalúan periódicamente los conocimientos del alumno a lo largo del programa, mediante actividades y ejercicios evaluativos y autoevaluativos para que, de esta manera, el estudiante compruebe cómo va consiguiendo sus metas.





30%



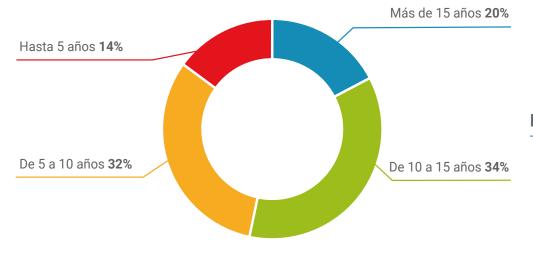


# tech 34 | Perfil de nuestros alumnos

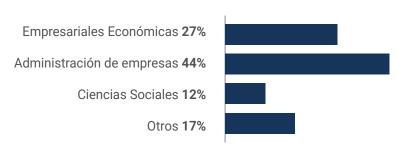


Entre **35** y **45** años

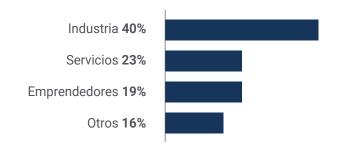
# Años de experiencia



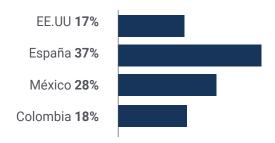
### Formación



## Perfil académico



# Distribución geográfica





# Elisa San Martín

### Consultora de negocios

"Siempre estoy buscando las últimas novedades en mi sector y este programa es el más actualizado y completo que he encontrado. No solo te aporta las mejores estrategias de consultoría de negocios, sino que te prepara para los retos económicos del futuro. Estoy muy satisfecha y continuaré estudiando con TECH"





#### **Directora Invitada Internacional**

Premiada por la Sociedad de Relaciones Públicas de América por su divulgación científica mediante múltiples seminarios web, Erin Werthman se ha convertido en una prestigiosa Administradora de Empresas altamente especializada en el ámbito del Marketing y Comunicaciones.

Así pues, ha desempeñado su labor en entidades internacionales de referencia como el Collegis Education. Entre sus principales logros, destaca haber desarrollado soluciones integrales de tecnología y eficiencia operativa que han optimizado significativamente las actividades operativas de las instituciones. Por ejemplo, ha gestionado una cartera de clientes de más de 15 millones de dólares, obteniendo al mismo tiempo un margen de beneficio bruto del 58%. En este sentido, también ha generado una atmósfera de trabajo colaborativa, donde los equipos de trabajo desarrollan sus funciones con la máxima calidad para garantizar la satisfacción de los clientes.

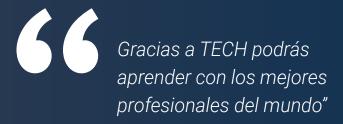
Por otra parte, se ha encargado de confeccionar múltiples planes estratégicos corporativos ante situaciones de crisis. Gracias a esto, ha contribuido a que las empresas disfruten de una excelente imagen en la comunidad. Al mismo tiempo, al haberse anticipado a posibles contratiempos derivados de su ejercicio, ha garantizado que las entidades puedan seguir operando de manera efectiva incluso en condiciones adversas. También ha forjado relaciones proactivas a la par que transparentes con los medios de comunicación. De esta forma, ha logrado maximizar tanto la visibilidad como la reputación de las organizaciones.

Además, en su compromiso por la excelencia, es una ponente habitual en congresos y simposios de carácter internacional. Allí comparte su conocimiento holístico sobre materias como la Responsabilidad Social, las Relaciones Públicas o la Publicidad. Cabe destacar que su desempeño profesional se ha visto recompensado en diversas ocasiones en forma de reconocimientos, siendo una muestra de ello el galardón que obtuvo en el Rasmussen College por su capacidad de liderazgo, actitud resolutiva y mejora de campañas publicitarias.



## Dña. Werthman, Erin

- Directora de Medios y Socio Experto Asociado en Bain & Company, Minnesota, Estados Unidos
- Socio Director Senior en Collegis Education, Bloomington, Minnesota
- Director de Estrategia de Medios y Desarrollo de Marca en Rasmussen College, Minneapolis
- Director de Relaciones Públicas y Desarrollo de la Facultad de Medicina de la Universidad de Illinois
- Licenciatura en Inglés-Retórica Escritura Profesional en la Universidad de Illinois Urbana-Champaign
- MBA en Negocios y Marketing en Benedictine University, Illinois
- Certificación Bain Sostenibilidad en Acción por Bain & Company
- Miembro de Miembro de la Junta Riverview Elementary School PTA



## tech 40 | Dirección del curso

#### Dirección



#### D. Pérez-Ayala, Luis Yusty

- Director Financiero y de Control de Gestión en las Áreas de Ingeniería, Infraestructuras, Energía y Naval de SENER
- Travel & Hospitality Industry Technology Lead en Accenture. España, Portugal, Andorra e Israel
- Senior Manager en Accenture en el Área de Intelligent Finance
- Associate Director en EY en el Área CFO Services y Financial Accounting Advisory Services
- Senior Manager en KPMG en el Área de Consultoría de Negocio en Función Financiera
- Docente en estudios posuniversitarios relacionados con la Consultoría de Negocios
- Licenciado en Administración y Dirección de Empresas por la UCLM
- Licenciado en Economía por la UCLM
- Máster en Revenue Management por Cornell University
- Máster en Sales por Sales Business School
- Certificate Programs en Control de Gestión, Gestión de Finanzas e Impuestos





#### **Profesores**

#### D. Lara Oria, Enrique

- Experto Consultor de Transformación Tecnológica y Empresarial
- Director en Axis Corporate de Transformación, Innovación y Digital
- ◆ Socio Responsable de la división de Estrategia y *Management Consulting* en KPMG. Colombia
- ◆ Experiencias previas en consultoría de negocio en KPMG, IBM *Global Business* Services y Accenture
- Licenciado en Administración y Dirección de Empresas por la Universidad Complutense de Madrid



Una experiencia de capacitación única, clave y decisiva para impulsar tu desarrollo profesional"





## tech 44 | Impacto para tu carrera

### ¿Estás preparado para dar el salto? Una excelente mejora profesional te espera

El Curso Universitario en Estrategia en Consultoría de Negocios de TECH es un programa intensivo que prepara a los estudiantes para afrontar retos y decisiones empresariales en el ámbito empresarial y de negocios. Su objetivo principal es favorecer su crecimiento personal y profesional. Ayudarles a conseguir el éxito.

Las empresas buscan consultores adaptados a los nuevos tiempos y este Curso Universitario te preparará para el presente y el futuro.

Este programa mejorará tus perspectivas salariales de forma inmediata.

#### Momento del cambio

Durante el programa el 60%

Durante el primer año el 28%

### Tipo de cambio

Promoción interna **49**%

Cambio de empresa **43**%

Emprendimiento **8**%

## Mejora salarial

La realización de este programa supone para nuestros alumnos un incremento salarial de más del **25%** 

Salario previo

55.200 €

Incremento salarial del

23,66%

Salario posterior

68.300 €





## tech 48 | Beneficios para tu empresa

Desarrollar y retener el talento en las empresas es la mejor inversión a largo plazo.



# Crecimiento del talento y del capital intelectual

El profesional aportará a la empresa nuevos conceptos, estrategias y perspectivas que pueden provocar cambios relevantes en la organización.



# Retención de directivos de alto potencial evitando la fuga de talentos

Este programa refuerza el vínculo de la empresa con el profesional y abre nuevas vías de crecimiento profesional dentro de la misma.



#### Construcción de agentes de cambio

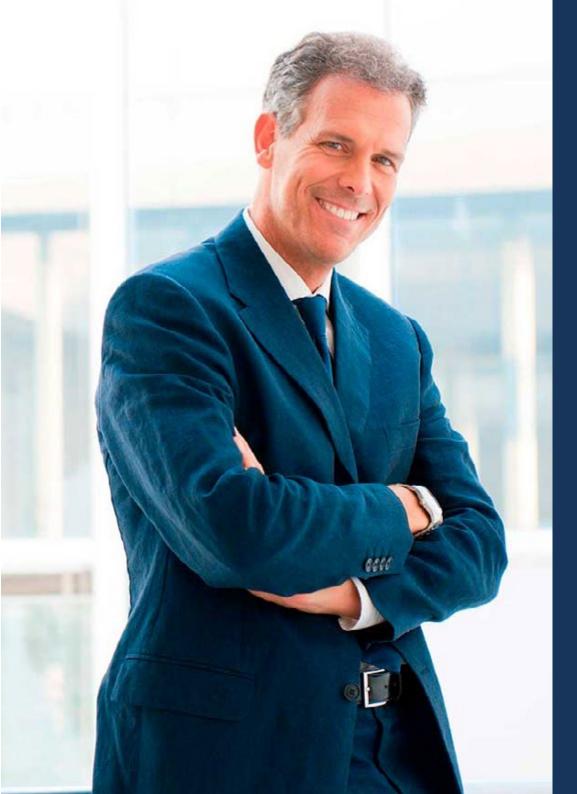
Será capaz de tomar decisiones en momentos de incertidumbre y crisis, ayudando a la organización a superar los obstáculos.



# Incremento de las posibilidades de expansión internacional

Gracias a este programa, la empresa entrará en contacto con los principales mercados de la economía mundial.







## Desarrollo de proyectos propios

El profesional puede trabajar en un proyecto real o desarrollar nuevos proyectos en el ámbito de I+D o Desarrollo de Negocio de su compañía.



### Aumento de la competitividad

Este Curso Universitario dotará a sus profesionales de competencias para asumir los nuevos desafíos e impulsar así la organización.





## tech 52 | Titulación

Este programa te permitirá obtener el título propio de Curso Universitario en Estrategia en Consultoría de Negocio avalado por TECH Global University, la mayor Universidad digital del mundo.

TECH Global University, es una Universidad Oficial Europea reconocida públicamente por el Gobierno de Andorra (boletín oficial). Andorra forma parte del Espacio Europeo de Educación Superior (EEES) desde 2003. El EEES es una iniciativa promovida por la Unión Europea que tiene como objetivo organizar el marco formativo internacional y armonizar los sistemas de educación superior de los países miembros de este espacio. El proyecto promueve unos valores comunes, la implementación de herramientas conjuntas y fortaleciendo sus mecanismos de garantía de calidad para potenciar la colaboración y movilidad entre estudiantes, investigadores y académicos.

Este título propio de **TECH Global University**, es un programa europeo de formación continua y actualización profesional que garantiza la adquisición de las competencias en su área de conocimiento, confiriendo un alto valor curricular al estudiante que supere el programa.

Título: Curso Universitario en Estrategia en Consultoría de Negocio

Modalidad: online

Duración: 6 semanas

Acreditación: 6 ECTS



dd/mm/aaaa v fecha de finalización dd/mm/aaaa

TECH Global University es una universidad reconocida oficialmente por el Gobierno de Andorra el 31 de enero de 2024, que pertenece al Espacio Europeo de Educación Superior (EEES).

En Andorra la Vella, a 28 de febrero de 2024





# **Curso Universitario** Estrategia en Consultoría de Negocio

» Modalidad: online

» Duración: 6 semanas

» Titulación: TECH Global University

» Acreditación: 6 ECTS

» Horario: a tu ritmo

» Exámenes: online

