



Curso Neuromarketing Aplicado ao Desenvolvimento Organizacional

» Modalidade: online

» Duração: 6 semanas

» Certificado: TECH Universidade Tecnológica

» Dedicação: 16h/semana

» Horário: no seu próprio ritmo

» Provas: online

» Dirigido a: graduados que tenham concluído anteriormente qualquer uma das certificações nas áreas de Ciências Sociais, Jurídicas, Administrativas ou Empresariais

Acesso ao site: www.techtitute.com/br/escola-de-negocios/curso/neuromarketing-aplicado-desenvolvimento-organizacional

Índice

01

Boas-vindas

pág. 4

02

Por que estudar na TECH?

pág. 6

03

Por que o nosso programa?

pág. 10

04

Objetivos

pág. 14

05

Estrutura e conteúdo

pág. 18

06

Metodologia

pág. 24

07

Perfil dos nossos alunos

pág. 32

80

Direção do curso

09

Impacto para a sua carreira

10

Benefícios para a sua empresa

pág. 44

pág. 36

pág. 40

1 1

Certificado

01 **Boas-vindas**

O neuromarketing aplicado ao desenvolvimento organizacional é uma prática de grande importância no mundo dos negócios atual, pois se concentra na compreensão dos processos cerebrais e emocionais dos funcionários e clientes para melhorar a eficácia das estratégias da empresa. Este programa universitário 100% online da TECH concentra-se na cultura do neuromarketing, na cognição social, nos processos de comunicação de marketing interno, na diversidade cognitiva, na síndrome de Apolo, no talento do grupo, na gestão da aprendizagem com os erros, no comportamento dos indivíduos e das equipes de trabalho, na comunicação interna e no desenvolvimento do conhecimento especializado e experimental. Portanto, é necessário que os profissionais de negócios entendam como o cérebro funciona e como esse conhecimento pode ser usado para melhorar o desempenho da equipe e a experiência do cliente, por meio do Neuromarketing Aplicado ao Desenvolvimento Organizacional como uma ferramenta fundamental para melhorar a eficácia e a eficiência da gestão empresarial.









tech 08 | Por que estudar na TECH?

Na TECH Universidade Tecnológica



Inovação

A universidade oferece um modelo de aprendizagem online que combina a mais recente tecnologia educacional com o máximo rigor pedagógico. Um método único com alto reconhecimento internacional que proporcionará aos alunos o conhecimento necessário para se desenvolverem em um mundo dinâmico, onde a inovação deve ser a principal aposta de todo empresário.

"Caso de Sucesso Microsoft Europa" por incorporar aos cursos um inovador sistema interativo de multivídeo.



Máxima exigência

O critério de admissão da TECH não é econômico. Você não precisa fazer um grande investimento para estudar nesta universidade. No entanto, para concluir os cursos da TECH, os limites de inteligência e capacidade do aluno serão testados. O padrão acadêmico desta instituição é muito alto...

95%

dos alunos da TECH finalizam seus estudos com sucesso.



Networking

Os cursos da TECH são realizados por profissionais de todo o mundo, permitindo que os alunos possam criar uma ampla rede de contatos que será útil para seu futuro.

+100.000

+200

gestores capacitados a cada ano

nacionalidades diferentes



Empowerment

O aluno crescerá ao lado das melhores empresas e dos profissionais mais prestigiosos e influentes. A TECH desenvolveu parcerias estratégicas e uma valiosa rede de contatos com os principais agentes econômicos dos 7 continentes.

+500

Acordos de colaboração com as melhores empresas



Talento

Este programa é uma proposta única para revelar o talento do aluno no mundo dos negócios. Uma oportunidade para demonstrar suas inquietudes e sua visão de negócio.

Ao concluir este programa, a TECH ajuda o aluno a mostrar ao mundo o seu talento.



Contexto Multicultural

Ao estudar na TECH, o aluno irá desfrutar de uma experiência única. Estudará em um contexto multicultural. Em um curso com visão global, através do qual poderá aprender sobre a forma de trabalhar em diferentes partes do mundo, reunindo as informações mais atuais que melhor se adaptam à sua ideia de negócio.

A TECH conta com alunos de mais de 200 nacionalidades.



A TECH prima pela excelência e, para isso, conta com uma série de características que a tornam uma universidade única:



Análise

A TECH explora o lado crítico do aluno, sua capacidade de questionar as coisas, suas habilidades interpessoais e de resolução de problemas.

Por que estudar na TECH? | 09 tech



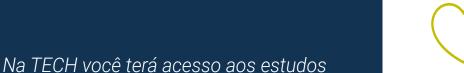
Aprenda com os melhores

Em sala de aula, a equipe de professores da TECH explica o que os levou ao sucesso em suas empresas, trabalhando a partir de um contexto real, animado e dinâmico. Professores que se envolvem ao máximo para oferecer uma capacitação de qualidade, permitindo que o aluno cresça profissionalmente e se destaque no mundo dos negócios.

de casos mais rigorosos e atuais do

Professores de 20 nacionalidades diferentes.

mundo acadêmico"





Excelência acadêmica

A TECH coloca à disposição do aluno a melhor metodologia de aprendizagem online. A universidade combina o método Relearning (a metodologia de aprendizagem de pós-graduação mais bem avaliada internacionalmente) com o Estudo de Caso. Tradição e vanguarda em um equilíbrio desafiador, com o itinerário acadêmico mais rigoroso.



Economia de escala

A TECH é a maior universidade online do mundo. Conta com um portfólio de mais de 10.000 cursos de pós-graduação. E na nova economia, **volume + tecnologia = preço disruptivo**. Dessa forma, garantimos que estudar não seja tão caro quanto em outra universidade.







tech 12 | Por que o nosso programa?

Este curso irá proporcionar diversas vantagens profissionais e pessoais, entre elas:



Dar um impulso definitivo na carreira do aluno

Ao estudar na TECH, o aluno será capaz de assumir o controle do seu futuro e desenvolver todo o seu potencial. Ao concluir este programa, o aluno irá adquirir as habilidades necessárias para promover uma mudança positiva em sua carreira em um curto espaço de tempo.

70% dos participantes desta capacitação alcançam uma mudança profissional positiva em menos de 2 anos.



Desenvolver uma visão estratégica e global da empresa

A TECH oferece uma visão aprofundada sobre gestão geral, permitindo que o aluno entenda como cada decisão afeta as diferentes áreas funcionais da empresa.

Nossa visão global da empresa irá melhorar sua visão estratégica.



Consolidar o aluno na gestão empresarial

Estudar na TECH significa abrir as portas para um cenário profissional de grande importância, para que o aluno possa se posicionar como um gestor de alto nível, com uma ampla visão do ambiente internacional.

Você irá trabalhar mais de 100 casos reais de alta gestão.



Você irá assumir novas responsabilidades

Durante o programa de estudos, serão apresentadas as últimas tendências, avanços e estratégias, para que os alunos possam desenvolver seu trabalho profissional em um ambiente que está em constante mudança.

45% dos alunos são promovidos dentro da empresa que trabalham.



Acesso a uma poderosa rede de contatos

A TECH conecta seus alunos para maximizar as oportunidades. Alunos com as mesmas inquietudes e desejo de crescer. Assim, será possível compartilhar parceiros, clientes ou fornecedores.

Você irá encontrar uma rede de contatos essencial para o seu desenvolvimento profissional.



Desenvolver projetos empresariais de forma rigorosa

O aluno irá adquirir uma visão estratégica aprofundada que irá ajudá-lo a desenvolver seu próprio projeto, levando em conta as diferentes áreas da empresa.

20% dos nossos alunos desenvolvem sua própria ideia de negócio.



Melhorar soft skills e habilidades de gestão

A TECH ajuda o aluno a aplicar e desenvolver os conhecimentos adquiridos e melhorar suas habilidades interpessoais para se tornar um líder que faz a diferença.

Melhore as suas habilidades de comunicação e liderança e impulsione a sua carreira.



Fazer parte de uma comunidade exclusiva

O aluno fará parte de uma comunidade de gestores de elite, grandes empresas, renomadas instituições e profissionais qualificados procedentes das universidades mais prestigiadas do mundo: a comunidade TECH Universidade Tecnológica.

Oferecemos a você a oportunidade de se especializar com uma equipe de professores internacionalmente reconhecida.





tech 16 | Objetivos

Na TECH, os objetivos dos alunos são os nossos objetivos. Trabalhamos juntos para alcançá-los.

O Curso de Neuromarketing Aplicada ao Desenvolvimento Organizacional capacitará o aluno para:



Propor fórmulas para combinar as contribuições do conhecimento especializado e do conhecimento experimental gerados dentro da organização como um impulsionador de mudanças, alinhando as abordagens de marketing e comunicação interna com o restante das áreas da empresa como um todo



Demonstrar como a aprendizagem por meio do Neuromarketing ajuda a identificar o que a tecnologia não pode fazer nos processos internos de comunicação com o cliente



Estabelecer como ouvir o cliente final e ouvir a equipe são caminhos paralelos na mesma direção que levam aos melhores resultados







Analisar as funções "manipular" e "persuadir" a gerar ferramentas e abordagens coletivas dentro da organização que conectem mais e melhor com o mercado final, a partir do dinamismo, da ética e através das emoções



Demonstrar como trabalhar de forma orientada para resultados é mais eficaz e melhora a orientação tradicional de vendas, abrindo novas portas na gestão de equipes, superando metas a curto prazo e os objetivos irrealistas para moldar a criação de valor sustentável



Desenvolver fórmulas de ação que rompam a dualidade "planejamento" x "improvisação", sendo capaz de especificar os benefícios de alinhar o que se busca com o que se encontra na gestão emocional das equipes





tech 20 | Estrutura e conteúdo

Plano de estudos

Os avanços da neurociência e da psicologia aplicados ao mundo dos negócios provaram ser uma ferramenta valiosa para melhorar a eficácia e a eficiência das empresas.

O neuromarketing aplicado ao desenvolvimento organizacional tornou-se um tópico cada vez mais importante na sociedade atual e sua relevância continua a crescer.

O Curso 100% online da TECH de Neuromarketing Aplicado ao Desenvolvimento Organizacional é uma oportunidade única para os profissionais de negócios adquirirem conhecimentos atualizados e relevantes sobre Neuromarketing e como aplicá-lo ao desenvolvimento organizacional. O plano de estudos do programa foi desenvolvido para oferecer uma compreensão abrangente dos processos cerebrais e emocionais dos colaboradores e clientes e como eles podem influenciar o sucesso dos negócios.

A modalidade 100% online oferece uma experiência de aprendizagem flexível, permitindo que os alunos acessem materiais de estudo atualizados e ferramentas tecnológicas de última geração de qualquer lugar do mundo. Além disso, o programa foi desenvolvido para permitir que os alunos aprendam de forma autônoma e eficaz, com acesso a uma equipe de professores altamente qualificada e a outros profissionais do mundo dos negócios.

Por esse motivo, o Curso 100% online da TECH de Neuromarketing Aplicado ao Desenvolvimento Organizacional é uma oportunidade única para os profissionais de negócios se manterem atualizados com as últimas tendências em Neuromarketing e como aplicá-lo ao desenvolvimento organizacional. O programa do curso, combinado com a metodologia online, oferece uma experiência de aprendizagem flexível e de alta qualidade que pode fazer uma grande diferença para o sucesso das empresas na sociedade atual.

Módulo 1

Neuromarketing aplicado ao desenvolvimento organizacional



Onde, quando e como é ensinado?

A TECH oferece a possibilidade de realizar este Curso de Neuromarketing Aplicada ao Desenvolvimento Organizacional totalmente online. Durante as 6 semanas de capacitação, o aluno terá acesso a todo o conteúdo do curso a qualquer momento, o que lhe permitirá autogerenciar seu tempo de estudo.

Uma experiência de capacitação única, essencial e decisiva para impulsionar seu crescimento profissional.

Módulo 1. Neuromarketing Aplicado ao Desenvolvimento Organizacional 1.1. Psicologia social e conformismo 1.2. A cognição social 1.3. Processos internos de comunicação 1.4. Diversidade cognitiva: pensamento e raciocínio dentro de um bom nas equipes de trabalho. Cultura de e o Neuromarketing em marketing Neuromarketing desenvolvimento organizacional. O 1.2.1. Influências do contexto nos domínios sociais 1.3.1. A empatia e a humildade não estão fora papel do Neuromarketing aplicado 1.2.2. A heurística do julgamento dentro de moda 1.1.1. Como uma boa cultura de neuromarketing dos grupos de trabalho 1.3.2. Planejamento x improvisação ajuda a organização ao cliente interno 1.2.3. Relações entre atitudes, crenças 1.3.3. Afetividade e eficácia nos processos 1.1.2. Identificação e internalização: o valor 1.4.1. O valor do raciocínio em equipe e comportamentos de comunicação de compartilhar e envolver 1.4.2. O valor de criar em equipe 1.1.3. Persuasão central e periférica: dois 1.4.3. O valor de aprender em equipe caminhos com o mesmo propósito 1.5. Síndrome de Apolo: 1.6. Talentos de grupo, talentos 1.7. Organizações que aprendem 1.8. Aspectos do neuromarketing desenvolvimento de papéis para um individuais: a combinação com os consumidores: ativar que ajudam a compreender o bom funcionamento de uma equipe necessária para um bom equipes que não se justificam comportamento dos indivíduos com abordagens de neuromarketing desenvolvimento organizacional e das equipes de trabalho 1.7.1. Assumindo e gerenciando os processos 1.6.1. Equilíbrio na combinação entre a eficácia interno de dissonância cognitiva em nossas equipes 1.8.1. Administrando a regra do 50/50 dentro e a afetividade 1.7.2. Gestão do antes e depois da tomada do grupo 1.5.1. Desenvolvimento de estratégias de ação com 1.6.2. Resultados x ventas de decisões no grupo 1.8.2. O cuidado da equipe como base neuromarketing de dentro da organização 1.6.3. Eficiência x eficácia 1.7.3. Observação do mercado e metodologia para o atendimento ao cliente para fora de aprendizagem de erros 1.8.3. O valor da empatia na era tecnológica 1.5.2. O valor de olhar mais para dentro para agir melhor por fora, também dentro da empresa 1.5.3. Inteligência individual, inteligência coletiva 1.9. Neuromarketing e comunicação 1.10. Conhecimento especializado Interna e conhecimento experiencial. dois ingredientes facilitados 1.9.1. Comunicação interna como um investimento e não como uma despesa pelo neuromarketing 1.9.2. Conhecimento e autoestima dentro 1.10.1. Alinhamento de abordagens de marketing do processo de escuta do cliente e da equipe e comunicação interna com outras áreas 1.9.3. A arte de desenvolver uma equipe da empresa emocionalmente 1.10.2. Cliente interno, cliente externo: dois lados da mesma moeda

1.10.3. Limites da tecnologia e valores pessoais aplicados na gestão do cliente interno





Aprenda sobre as últimas tendências no mundo dos negócios e aplique o Neuromarketing ao desenvolvimento organizacional com o Curso 100% online da TECH"





tech 26 | Metodologia

A Escola de Negócios da TECH utiliza o Estudo de Caso para contextualizar todo o conteúdo

Nosso programa oferece um método revolucionário para desenvolver as habilidades e o conhecimento. Nosso objetivo é fortalecer as competências em um contexto de mudança, competitivo e altamente exigente.



Com a TECH você irá experimentar uma forma de aprender que está revolucionand forma de aprender que está revolucionando as bases das universidades tradicionais em todo o mundo"



Nosso programa prepara você para enfrentar novos desafios em ambientes incertos e alcançar o sucesso em sua carreira.



Nosso programa prepara você para enfrentar novos desafios em ambientes incertos e alcançar o sucesso em sua carreira.

Um método de aprendizagem inovador e diferente

Este curso da TECH é um programa de ensino intensivo, criado do zero, que propõe ao gerente os desafios e as decisões mais exigentes nesta área, em âmbito nacional ou internacional. Através desta metodologia, o crescimento pessoal e profissional é impulsionado, sendo este um passo decisivo para alcançar o sucesso. O método do caso, técnica que forma a base deste conteúdo, garante que a realidade econômica, social e empresarial mais atual seja seguida.



Você aprenderá, através de atividades de colaboração e casos reais, a resolver situações complexas em ambientes reais de negócios"

O método do caso é o sistema de aprendizagem mais utilizado nas principais escolas de negócios do mundo, desde que elas existem. Desenvolvido em 1912 para que os estudantes de Direito não aprendessem a lei apenas com base no conteúdo teórico, o método do caso consistia em apresentar-lhes situações realmente complexas para que tomassem decisões conscientes e julgassem a melhor forma de resolvê-las. Em 1924 foi estabelecido como o método de ensino padrão em Harvard.

Em uma determinada situação, o que um profissional deveria fazer? Esta é a pergunta que abordamos no método do caso, um método de aprendizagem orientado para a ação. Ao longo do programa, os alunos irão se deparar com diversos casos reais. Terão que integrar todo o seu conhecimento, pesquisar, argumentar e defender suas ideias e decisões.

tech 28 | Metodologia

Metodologia Relearning

A TECH utiliza de maneira eficaz a metodologia do estudo de caso com um sistema de aprendizagem 100% online, baseado na repetição, combinando elementos didáticos diferentes em cada aula.

Potencializamos o Estudo de Caso com o melhor método de ensino 100% online: o Relearning.

Nosso sistema online lhe permitirá organizar seu tempo e ritmo de aprendizagem, adaptando-os ao seu horário. Você poderá acessar o conteúdo a partir de qualquer dispositivo, fixo ou móvel, com conexão à Internet.

Na TECH você aprenderá através de uma metodologia de vanguarda, desenvolvida para capacitar os profissionais do futuro. Este método, na vanguarda da pedagogia mundial, se chama Relearning.

Nossa escola de negócios é uma das únicas que possui a licença para usar este método de sucesso. Em 2019 conseguimos melhorar os níveis de satisfação geral de nossos alunos (qualidade de ensino, qualidade dos materiais, estrutura dos cursos, objetivos, entre outros) com relação aos indicadores da melhor universidade online.





Metodologia | 29 tech

No nosso programa, a aprendizagem não é um processo linear, ela acontece em espiral (aprender, desaprender, esquecer e reaprender). Portanto, combinamos cada um desses elementos de forma concêntrica. Esta metodologia já capacitou mais de 650 mil graduados universitários com um sucesso sem precedentes em áreas tão diversas como bioquímica, genética, cirurgia, direito internacional, habilidades gerenciais, ciências do esporte, filosofia, direito, engenharia, jornalismo, história ou mercados e instrumentos financeiros. Tudo isso em um ambiente altamente exigente, com um corpo discente com um perfil socioeconômico médio-alto e uma média de idade de 43,5 anos.

O Relearning permitirá uma aprendizagem com menos esforço e mais desempenho, fazendo com que você se envolva mais em sua especialização, desenvolvendo o espírito crítico e sua capacidade de defender argumentos e contrastar opiniões: uma equação de sucesso.

A partir das últimas evidências científicas no campo da neurociência, sabemos como organizar informações, ideias, imagens, memórias, mas sabemos também que o lugar e o contexto onde aprendemos algo é fundamental para nossa capacidade de lembrá-lo e armazená-lo no hipocampo, para mantê-lo em nossa memória a longo prazo.

Desta forma, no que se denomina Neurocognitive context-dependent e-learning, os diferentes elementos do nosso programa estão ligados ao contexto onde o aluno desenvolve sua prática profissional.

Neste programa, oferecemos o melhor material educacional, preparado especialmente para os profissionais:



Material de estudo

Todo o conteúdo foi criado especialmente para o curso pelos especialistas que irão ministrá-lo, o que faz com que o desenvolvimento didático seja realmente específico e concreto.

Posteriormente, esse conteúdo é adaptado ao formato audiovisual, para criar o método de trabalho online da TECH. Tudo isso, com as técnicas mais inovadoras que proporcionam alta qualidade em todo o material que é colocado à disposição do aluno.



Masterclasses

Há evidências científicas sobre a utilidade da observação de terceiros especialistas.

O "Learning from an expert" fortalece o conhecimento e a memória, além de gerar segurança para a tomada de decisões difíceis no futuro



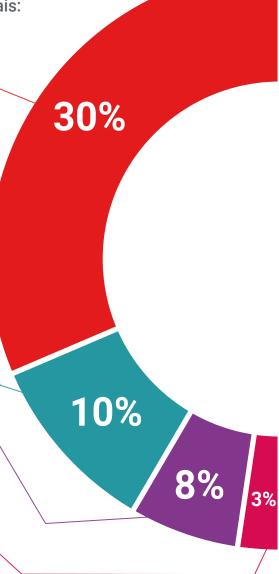
Práticas de habilidades gerenciais

Serão realizadas atividades para desenvolver as competências gerenciais específicas em cada área temática. Práticas e dinâmicas para adquirir e ampliar as competências e habilidades que um gestor precisa desenvolver no contexto globalizado em que vivemos.



Leituras complementares

Artigos recentes, documentos de consenso e diretrizes internacionais, entre outros. Na biblioteca virtual da TECH o aluno terá acesso a tudo o que for necessário para complementar a sua capacitação.



Estudos de caso

Os alunos irão completar uma seleção dos melhores estudos de caso escolhidos especialmente para esta capacitação. Casos apresentados, analisados e orientados pelos melhores especialistas da alta gestão do cenário internacional.



Resumos interativos

A equipe da TECH apresenta o conteúdo de forma atraente e dinâmica através de pílulas multimídia que incluem áudios, vídeos, imagens, gráficos e mapas conceituais para consolidar o conhecimento.

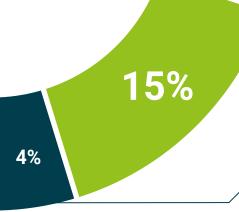


Este sistema exclusivo de capacitação por meio da apresentação de conteúdo multimídia foi premiado pela Microsoft como "Caso de sucesso na Europa"

Testing & Retesting

Avaliamos e reavaliamos periodicamente o conhecimento do aluno ao longo do programa, através de atividades e exercícios de avaliação e autoavaliação, para que possa comprovar que está alcançando seus objetivos.



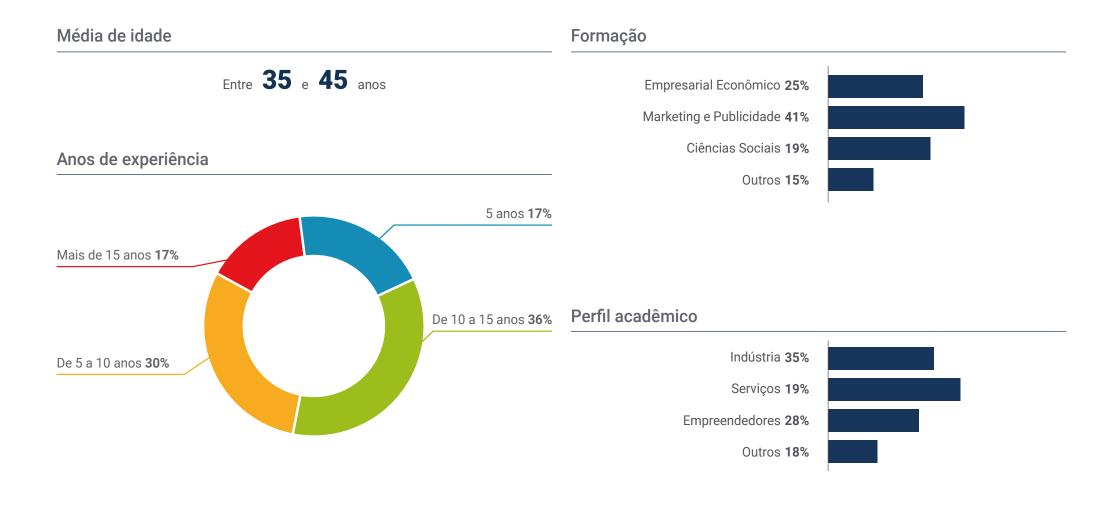


30%





tech 34 | Perfil dos nossos alunos



Distribuição geográfica





Juan Luis Pérez

Gestor de Marketing

"Realizar o Curso de Neuromarketing Aplicado ao Desenvolvimento Organizacional na TECH foi uma experiência enriquecedora e transformadora para mim. Aprendi ferramentas e estratégias úteis para aplicar em meu cargo de gestor de marketing da empresa. O conteúdo do programa é muito completo e atualizado, e o modo online permitiu que eu adaptasse minha agenda às minhas responsabilidades profissionais. Com certeza, eu recomendo"





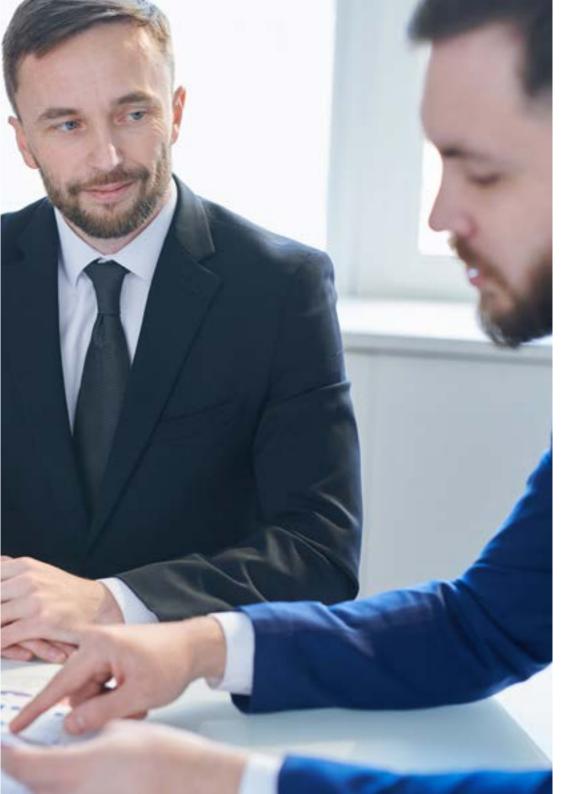
tech 38 | Direção do curso

Direção



Sr. Gabriel Carrascosa Mendoza

- Pesquisador e diretor de Fusión Lab-Laboratório de Neuromarketing Aplicado
- Consultor nas áreas de Marketing, Pesquisa de Mercado, Neuromarketing e Comunicação na Associação Européia de Neuromarketing AEN
- Formado em Administração e Gestão de Empresas pela University of Wales
- Mestrado em Neuromarketing e Comportamento do Consumidor pela Universidade Européia Miguel de Cervantes UEMC
- Programa Avançado: Neuromarketing e Comportamento do Consumidor, Universidade Nebrija
- Curso técnico sobre desenvolvimento e aplicações de Eye Tracking em Neuromarketing-SMI
- Membro Honorário da AMNAC (Associação Mexicana de Neuromarketing e Análise do Consumidor)



Professores

Sra. Miriam Cuesta Iglesias

- Técnico de laboratório na área de Neuromarketing
- Coordenadora de Expansão e Marketing no Centro Comercial Vivadecor
- Instrutora em programas na TECH nas áreas de Neuromarketing e Gestão de Pessoas
- Formada em Administração e Gestão de Empresas pela University of Wales
- Mestrado em Neuromarketing e Comportamento do Consumidor pela Universidade Européia Miguel de Cervantes-UEMC
- Especialista em Neuromarketing e Comportamento do Consumidor, Universidade Nebrija
- Membro do Comitê Organizador do Congresso de Neuromarketing (Associação Européia de Neuromarketing AEN)





tech 42 | Impacto para a sua carreira

Aprimore suas habilidades empresariais e tome decisões com base científica com o Curso 100% online da TECH de Neuromarketing Aplicado ao Desenvolvimento Organizacional.

Você está pronto para crescer profissionalmente? Uma excelente oportunidade profissional lhe espera

O Curso de Neuromarketing Aplicado ao Desenvolvimento Organizacional da TECH é um programa intensivo que lhe prepara para enfrentar desafios e decisões empresariais no campo do Neuromarketing. Seu principal objetivo é promover seu crescimento pessoal e profissional. Ajudando você a obter sucesso.

Se você quer se superar, realizar uma mudança profissional positiva e se relacionar com os melhores, este é o lugar certo para você.

Aprimore suas
habilidades como líder
empresarial e melhore
o desempenho de sua
equipe com a ajuda do
Neuromarketing aplicado
ao desenvolvimento
organizacional.

Momento da mudança

Durante o programa o 13%

Durante o primeiro ano

61%

Dois anos depois

26%

Tipo de mudança

Promoção interna **45**%

Mudança de empresa **32**%

Empreendedorismo **23**%

Melhoria dos salários

A conclusão deste programa pode representar um aumento salarial anual de mais de 26,24% para nossos alunos.

Salário anual anterior

R\$ 52.000

Aumento salarial anual de

26,24%

Salário anual posterior

R\$ 65.644





tech 46 | Benefícios para a sua empresa

Desenvolver e reter o talento nas empresas é o melhor investimento a longo prazo.



Crescimento do talento e do capital intelectual

O profissional irá proporcionar à empresa novos conceitos, estratégias e perspectivas que poderão gerar mudanças relevantes na organização.



Retenção de gestores de alto potencial para evitar a evasão de talentos

Esse programa fortalece o vínculo entre empresa e profissional e abre novos caminhos para o crescimento profissional dentro da companhia.



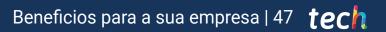
Construindo agentes de mudança

Ser capaz de tomar decisões em tempos de incerteza e crise, ajudando a organização a superar obstáculos.



Maiores possibilidades de expansão internacional

Graças a este programa, a empresa entrará em contato com os principais mercados da economia mundial.





Desenvolvimento de projetos próprios

O profissional poderá trabalhar em um projeto real ou desenvolver novos projetos na área de P&D ou desenvolvimento de negócio da sua empresa.



Aumento da competitividade

Este programa proporcionará aos profissionais as habilidades necessárias para assumir novos desafios e impulsionar a empresa.







tech 50 | Certificado

Este Curso de Neuromarketing Aplicada ao Desenvolvimento Organizacional conta com o conteúdo mais completo e atualizado do mercado.

Uma vez aprovadas as avaliações, o aluno receberá por correio o certificado* correspondente ao **Curso** emitido pela **TECH Universidade Tecnológica**.

O certificado emitido pela **TECH Universidade Tecnológica** expressará a qualificação obtida no Curso, atendendo aos requisitos normalmente exigidos pelas bolsas de empregos, concursos públicos e avaliação de carreira profissional.

Título: Curso de Neuromarketing Aplicado ao Desenvolvimento Organizacional N º de Horas Oficiais: 150h



^{*}Apostila de Haia: Caso o aluno solicite que seu certificado seja apostilado, a TECH EDUCATION providenciará a obtenção do mesmo a um custo adicional.



Curso

Neuromarketing Aplicado ao Desenvolvimento Organizacional

» Modalidade: online

» Duração: **6 semanas**

» Certificado: TECH Universidade Tecnológica

» Dedicação: 16h/semana

» Horário: no seu próprio ritmo

» Provas: online

