



Curso

Finanças para a Gestão de uma Clínica Veterinária

» Modalidade: online

» Duração: 6 semanas

» Certificação: TECH Universidade Tecnológica

» Créditos: 6 ECTS

» Horário: ao seu próprio ritmo

» Exames: online

Acesso ao site: www.techtitute.com/pt/escola-gestao/curso/financas-gestao-clinicas-veterinarias

Índice

02 Porquê estudar na TECH? **Boas-vindas** Porquê o nosso programa? Objetivos pág. 4 pág. 6 pág. 10 pág. 14 05 06 Estrutura e conteúdo Metodologia Perfil dos nossos alunos pág. 20 pág. 26 pág. 34 80 Direção do curso Benefícios para a sua empresa Impacto para a sua carreira pág. 38 pág. 44 pág. 48

pág. 52

Certificação

01 **Boas-vindas**

O controlo financeiro de uma clínica veterinária é uma das competências de gestão que determinam o futuro e a solidez de qualquer empresa deste setor. Neste curso, oferecemos-lhe uma viagem intensiva através dos conhecimentos que o profissional necessita para trabalhar neste setor com competências de alto nível.

Curso de Finanças para a Gestão de uma Clínica Veterinária TECH Universidade Tecnológica







tech 08 | Porquê estudar na TECH?

Na TECH Universidade Tecnológica



Inovação

A universidade oferece um modelo de aprendizagem online, que combina a mais recente tecnologia educacional com o máximo rigor pedagógico. Um método único com o mais alto reconhecimento internacional, que fornecerá os elementos-chave para que o aluno se desenvolva num mundo em constante mudança, onde a inovação deve ser a aposta essencial de cada empresário.

"Caso de Sucesso Microsoft Europa" por incorporar um sistema multivídeo interativo inovador nos programas.



Máxima exigência

O critério de admissão da TECH não é económico. Não é necessário fazer um grande investimento para estudar nesta Universidade. No entanto, para se formar na TECH, serão testados os limites da inteligência e capacidade do estudante. Os padrões académicos desta instituição são muito elevados...

95%

dos estudantes da TECH concluem os seus estudos com sucesso



Networking

Profissionais de todo o mundo participam na TECH, pelo que o estudante poderá criar uma vasta rede de contactos que lhe será útil para o seu futuro.

+100 mil

+200

gestores formados todos os anos

nacionalidades diferentes



Empowerment

O estudante vai crescer de mãos dadas com as melhores empresas e profissionais de grande prestígio e influência. A TECH desenvolveu alianças estratégicas e uma valiosa rede de contactos com os principais intervenientes económicos dos 7 continentes.

+500

Acordos de colaboração com as melhores empresas



Talento

Este Curso de Especialização é uma proposta única para fazer sobressair o talento do estudante no meio empresarial. Uma oportunidade para dar a conhecer as suas preocupações e a sua visão de negócio.

A TECH ajuda o estudante a mostrar o seu talento ao mundo no final desta especialização



Contexto Multicultural

Ao estudar na TECH, o aluno pode desfrutar de uma experiência única. Estudará num contexto multicultural. Num programa com uma visão global, graças ao qual poderá aprender sobre a forma de trabalhar em diferentes partes do mundo, compilando a informação mais recente e que melhor se adequa à sua ideia de negócio.

Os estudantes da TECH têm mais de 200 nacionalidades.





Aprenda com os melhores

A equipa docente da TECH explica nas aulas o que os levou ao sucesso nas suas empresas, trabalhando num contexto real, animado e dinâmico. Professores que estão totalmente empenhados em oferecer uma especialização de qualidade que permita ao estudante avançar na sua carreira e destacar-se no mundo dos negócios.

Professores de 20 nacionalidades diferentes.



Na TECH terá acesso aos estudos de casos mais rigorosos e atualizados no meio académico"

Porquê estudar na TECH? | 09 tech

A TECH procura a excelência e, para isso, tem uma série de caraterísticas que a tornam uma Universidade única:



Análises

A TECH explora o lado crítico do aluno, a sua capacidade de questionar as coisas, a sua capacidade de resolução de problemas e as suas competências interpessoais.



Excelência académica

A TECH proporciona ao estudante a melhor metodologia de aprendizagem online. A Universidade combina o método *Relearning* (a metodologia de aprendizagem mais reconhecida internacionalmente) com o Estudo de Caso de Tradição e vanguarda num equilíbrio difícil, e no contexto do itinerário académico mais exigente.



Economia de escala

A TECH é a maior universidade online do mundo. Tem uma carteira de mais de 10 mil pós-graduações universitárias. E na nova economia, **volume + tecnologia = preço disruptivo**. Isto assegura que os estudos não são tão caros como noutra universidade.





tech 12 | Porquê o nosso programa?

Este programa trará uma multiplicidade de benefícios profissionais e pessoais, entre os quais os seguintes:



Dar um impulso definitivo à carreira do aluno

Ao estudar na TECH, o aluno poderá assumir o controlo do seu futuro e desenvolver todo o seu potencial. Com a conclusão deste programa, adquirirá as competências necessárias para fazer uma mudança positiva na sua carreira num curto período de tempo.

70% dos participantes nesta especialização conseguem uma mudança positiva na sua carreira em menos de 2 anos.



Desenvolver uma visão estratégica e global da empresa

A TECH oferece uma visão aprofundada da gestão geral para compreender como cada decisão afeta as diferentes áreas funcionais da empresa.

A nossa visão global da empresa irá melhorar a sua visão estratégica.



Consolidar o estudante na gestão de empresas de topo

Estudar na TECH significa abrir as portas a um panorama profissional de grande importância para que o estudante se possa posicionar como gestor de alto nível, com uma visão ampla do ambiente internacional.

Trabalhará em mais de 100 casos reais de gestão de topo.



Assumir novas responsabilidades

Durante o programa, são apresentadas as últimas tendências, desenvolvimentos e estratégias, para que os estudantes possam realizar o seu trabalho profissional num ambiente em mudança.

45% dos alunos conseguem subir na carreira com promoções internas.



Acesso a uma poderosa rede de contactos

A TECH interliga os seus estudantes para maximizar as oportunidades. Estudantes com as mesmas preocupações e desejo de crescer. Assim, será possível partilhar parceiros, clientes ou fornecedores.

Encontrará uma rede de contactos essencial para o seu desenvolvimento profissional.



Desenvolver projetos empresariais de uma forma rigorosa

O estudante terá uma visão estratégica profunda que o ajudará a desenvolver o seu próprio projeto, tendo em conta as diferentes áreas da empresa.

20% dos nossos estudantes desenvolvem a sua própria ideia de negócio.



Melhorar as soft skills e capacidades de gestão

A TECH ajuda os estudantes a aplicar e desenvolver os seus conhecimentos adquiridos e a melhorar as suas capacidades interpessoais para se tornarem líderes que fazem a diferença.

Melhore as suas capacidades de comunicação e liderança e dê um impulso à sua profissão.



Ser parte de uma comunidade exclusiva

O estudante fará parte de uma comunidade de gestores de elite, grandes empresas, instituições de renome e professores qualificados das universidades mais prestigiadas do mundo: a comunidade da TECH Universidade Tecnológica.

Damos-lhe a oportunidade de se especializar com uma equipa de professores de renome internacional.





tech 16 | Objetivos

A TECH converte os objetivos dos seus alunos nos seus próprios objetivos Trabalhamos em conjunto para os alcançar

O Curso de Finanças para a Gestão de uma Clínica Veterinária capacitará o aluno para:



Analisar a evolução do marketing e o seu significado no marketing experiencial atual



Determinar o preço de um serviço veterinário



Refletir sobre a necessidade e a obrigação de reter bons clientes





Examinar a diferença na venda de serviços e produtos



Propor uma metodologia para a fixação de preços de serviços veterinários



Desenvolver uma metodologia prática para o atendimento telefónico ao cliente



Identificar os meios de publicidade mais apropriados para cada ação



09

Mostrar a importância dos inquéritos de satisfação para saber o que os nossos clientes pensam sobre nós



Ser sempre capaz de cobrar por tudo o que é feito e faturado



Estabelecer uma metodologia para o tratamento de queixas e reclamações



Desenvolver uma metodologia para traduzir cada estratégia em pelo menos uma ação específica

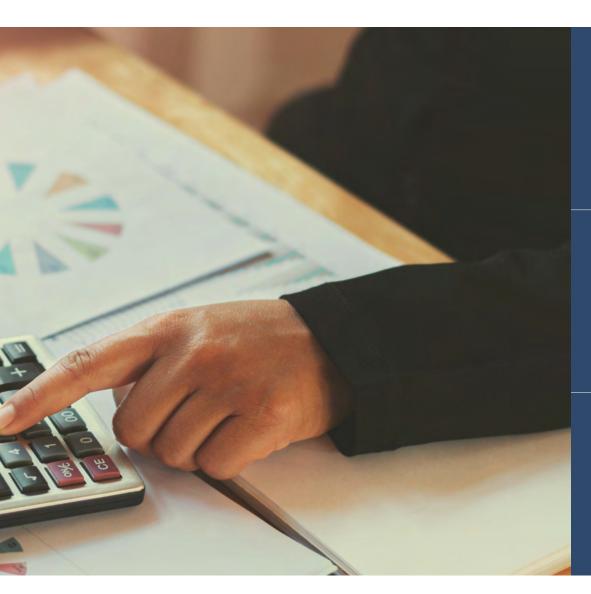


Determinar a base prática para aumentar as vendas através de vendas cruzadas



Consciencializar acerca da necessidade de utilizar *merchandising* no estabelecimento







Mostrar diferentes ferramentas na fidelização de clientes

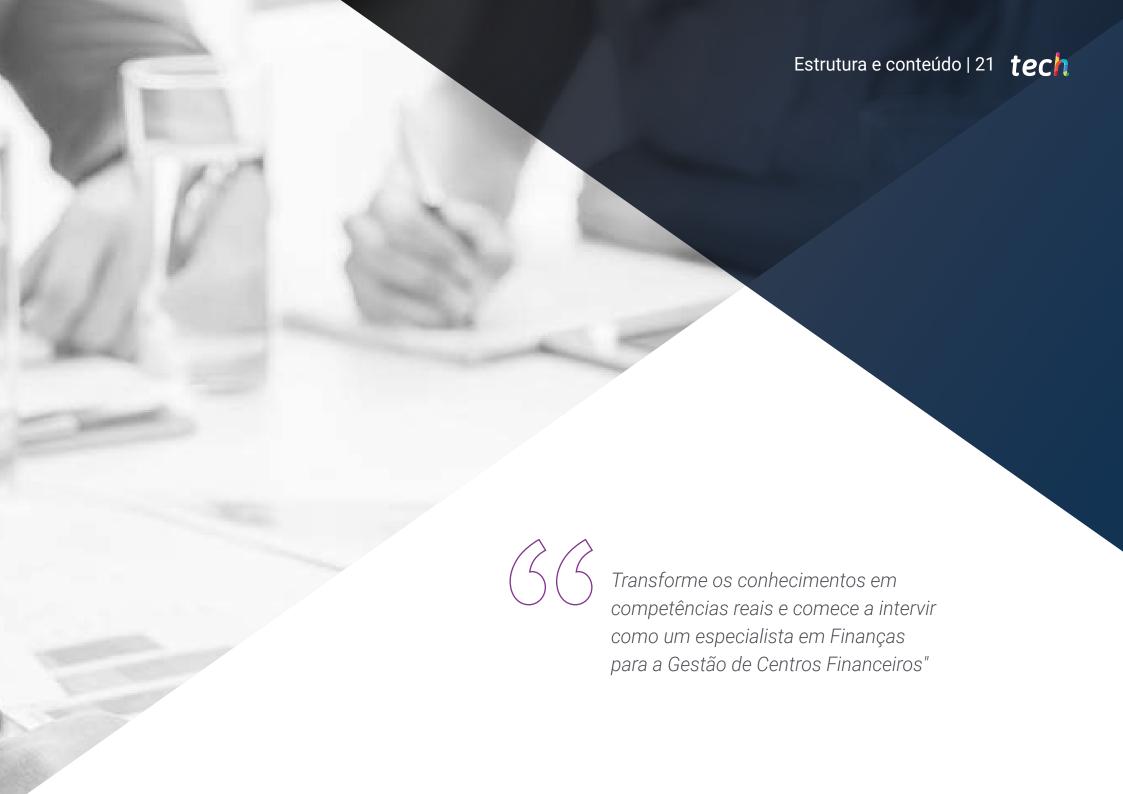


Convencer de que o marketing digital deve ter o mesmo peso que o marketing analógico



Propor modelos que ajudem a controlar as ações de marketing





tech 22 | Estrutura e conteúdo

Plano de estudos

Este curso foi criado para permitir aos alunos adquirir os conhecimentos necessários neste campo de forma intensiva e eficiente. Uma oportunidade para melhorar as suas capacitações com a comodidade do método online mais eficaz no mercado de ensino. A TECH dá-lhe a oportunidade de incorporar conhecimentos desta área no seu currículo académico. Para além disso, com este Curso, terá acesso a uma forma de trabalho concebida para ser totalmente compatível com a sua vida profissional ou pessoal.

Se quiser superar-se a si próprio, alcançar uma mudança positiva a nível profissional, interagir com os melhores através de um interessante universo online e pertencer à nova geração de profissionais, capazes de desenvolverem o seu trabalho em qualquer parte do mundo, este pode ser o seu caminho.

Ao longo deste curso, irá analisar uma multiplicidade de casos práticos através de trabalho individual, conseguindo uma aprendizagem aprofundada que será capaz de transferir para a sua prática diária. Tratase, portanto, de uma verdadeira imersão em situações reais.

O seu conteúdo destina-se a encorajar o desenvolvimento de competências que permitam uma tomada de decisão mais rigorosa em ambientes incertos.

Este curso foi criado para permitir aos alunos adquirirem os conhecimentos necessários nesta matéria de forma intensiva e eficiente. Uma oportunidade para melhorar as suas capacitações com a comodidade do método online mais eficaz no mercado de ensino. A TECH dá-lhe a oportunidade de incorporar conhecimentos desta área no seu currículo académico. Para além disso, com este Curso, terá acesso a uma forma de trabalho concebida para ser totalmente compatível com a sua vida profissional ou pessoal.

Se quiser superar-se a si próprio, alcançar uma mudança positiva a nível profissional, interagir com os melhores através de um interessante universo online e pertencer à nova geração de profissionais, capazes de desenvolverem o seu trabalho em qualquer parte do mundo, este pode ser o seu caminho.

Este curso tem a duração de 6 semanas e é ministrado de forma completamente online.

Módulo 1

Finanças aplicadas às clínicas veterinárias



Onde, quando e como são ministradas?

O aluno poderá frequentá-lo integralmente de forma online, a partir de onde quiser, quando quiser e de forma interligada, participando nos nossos workshops e conferências virtuais.

Uma experiência educativa única, chave e decisiva para impulsionar o seu desenvolvimento profissional e progredir na sua carreira.

tech 24 | Estrutura e conteúdo

Módulo 1. Finanças aplicadas às clínicas veterinárias

1.1. Despesas e rendimentos numa clínica veterinária

- 1.1.1. Custos fixos
- 1.1.2. Custos variáveis
- 1.1.3. Custos diretos
- 1.1.4. Custos indiretos

- 1.1.5. Rendimento dos serviços
- 1.1.6. Receita da venda de produtos
- 1.1.7. Taxa de margem bruta
- 1.1.8. Taxa líquida
- 1.1.9. Margem sobre compra
- 1.1.10. Margem sobre venda

1.2. Conta de resultados de uma clínica veterinária

- 1.2.1. EBITDA
- 1.2.2. EBIT ou BAII
- 1.2.3. Rentabilidade
- 1.2.4. Produtividade
- 1.2.5. Resultado líquido

1.3. Gestão do stock no armazém de uma clínica veterinária

- 1.3.1. Custo de vendas
- 1.3.2. Caraterísticas de um sistema de gestão de stock
- 1.3.3. Aquisições e controlo de stocks
- 1.3.4. Punto de alerta en el stock
- 1.3.5. Stock de segurança
- 1.3.6. Ponto de pedido
- 1.3.7. Rotação de stocks

1.4. Rácios de vendas numa clínica veterinária O ponto de equilíbrio

- 1.4.1. Principais índices práticos numa clínica veterinária
 - 1.4.1.1. Frequência das transações
 - 1.4.1.2. Montante médio da transação
 - 1.4.1.3. Gasto médio por cliente
 - 1.4.1.4. Número de transações diárias
 - 1.4.1.5. Número de transações por ano
- 1.4.2. Conceito de ponto de equilíbrio
- 1.4.3. Cálculo prospetivo do ponto de equilíbrio
- 1.4.4. Cálculo retrospetivo do ponto de equilíbrio

1.5. Análise do custo dos serviços numa clínica veterinária Investimentos tecnológicos

- 1.5.1. Fundamentos da análise de custos em estabelecimentos veterinários
 - 1.5.1.1. Análise de custos da consulta veterinária
 - 1.5.1.2. Análise de custos de outros serviços profissionais
- 1.5.2. Cálculo do rendimento de um investimento em tecnologia

1.6. Controlo do fluxo de caixa e gestão orçamental em estabelecimentos veterinários

- 1.6.1. Fundamentos da gestão do dinheiro
- 1.6.2. Ferramentas para a gestão do dinheiro
- 1.6.3. Fundamentos da gestão orçamental
- 1.6.4. Ferramentas para a gestão orçamental

1.7. Avaliação económica de uma clínica veterinária

- 1.7.1. Fundamentos da avaliação económica de uma clínica veterinária
- 1.7.2. Metodologia para a avaliação de uma clínica veterinária
- 1.7.3. Fundo de comércio

1.8. Indicadores-chave de gestão nas clínicas veterinárias

- 1.8.1. Conceitos
- 1.8.2. Informação básica
- 1.8.3. Indicadores mais frequentes em clínicas veterinárias
- 1.8.4. Indicadores básicos de recursos humanos
- 1.8.5. Indicadores básicos de qualidade do serviço de atendimento ao cliente
- 1.8.6. Seleção de indicadores chave de gestão

1.9. O balanced scorecard financeiro aplicado às clínicas veterinárias

- 1.9.1. Fundamentos do painel de controlo financeiro
- 1.9.2. Análise das tendências e comparações entre períodos
- 1.9.3. Funcionamento do painel de controlo
- 1.9.4. Interpretação dos resultados do painel de controlo

1.10. Balanço de situações numa clínica veterinária

- 1.10.1. Conceito
- 1.10.2. Estrutura de um balanço
- 1.10.3. Composição do balanço
- 1.10.4. Avaliação de bens
- 1.10.5. Diagnóstico do balanço e da demonstração de resultados
- 1.10.6. Análise do balanço
- 1.10.7. Estudo dos rácios mais interessantes de um balanco
- 1.10.8. Análise patrimonial dinâmica
- 1.10.9. Análise do mapa de receitas
- 1.10.10. Indicações do mapa de receitas





Metodologia Este programa de capacitação oferece uma forma diferente de aprendizagem. A nossa metodologia é desenvolvida através de um modo de aprendizagem cíclico: o Relearning. Este sistema de ensino é utilizado, por exemplo, nas escolas médicas mais prestigiadas do mundo e tem sido considerado um dos mais eficazes pelas principais publicações, tais como a New England Journal of Medicine.



tech 28 | Metodologia

A TECH Business School utiliza o Estudo de Caso para contextualizar todo o conteúdo.

O nosso programa oferece um método revolucionário de desenvolvimento de competências e conhecimentos. O nosso objetivo é reforçar as competências num contexto de mudança, competitivo e altamente exigente.



Com a TECH pode experimentar uma forma de aprendizagem que abala as fundações da de aprendizagem que abala as fundações das universidades tradicionais de todo o mundo"



Este programa prepara-o para enfrentar desafios empresariais em ambientes incertos e tornar o seu negócio bem sucedido.



O nosso programa prepara-o para enfrentar novos desafios em ambientes incertos e alcançar o sucesso na sua carreira.

Um método de aprendizagem inovador e diferente

Este programa da TECH é um programa de formação intensiva, criado de raiz para oferecer aos gestores desafios e decisões empresariais ao mais alto nível, tanto a nível nacional como internacional. Graças a esta metodologia, o crescimento pessoal e profissional é impulsionado, dando um passo decisivo para o sucesso. O método do caso, a técnica que constitui a base deste conteúdo, assegura que a realidade económica, social e profissional mais atual é seguida.



O estudante aprenderá, através de atividades de colaboração e casos reais, a resolução de situações complexas em ambientes empresariais reai"

O método do caso tem sido o sistema de aprendizagem mais amplamente utilizado pelas melhores faculdades do mundo. Desenvolvido em 1912 para que os estudantes de direito não só aprendessem o direito com base no conteúdo teórico, o método do caso consistia em apresentar-lhes situações verdadeiramente complexas, a fim de tomarem decisões informadas e valorizarem juízos sobre a forma de as resolver. Em 1924 foi estabelecido como um método de ensino padrão em Harvard.

Numa dada situação, o que deve fazer um profissional? Esta é a questão que enfrentamos no método do caso, um método de aprendizagem orientado para a ação. Ao longo do programa, os estudantes serão confrontados com múltiplos casos da vida real. Terão de integrar todo o seu conhecimento, investigar, argumentar e defender as suas ideias e decisões.

tech 30 | Metodologia

Relearning Methodology

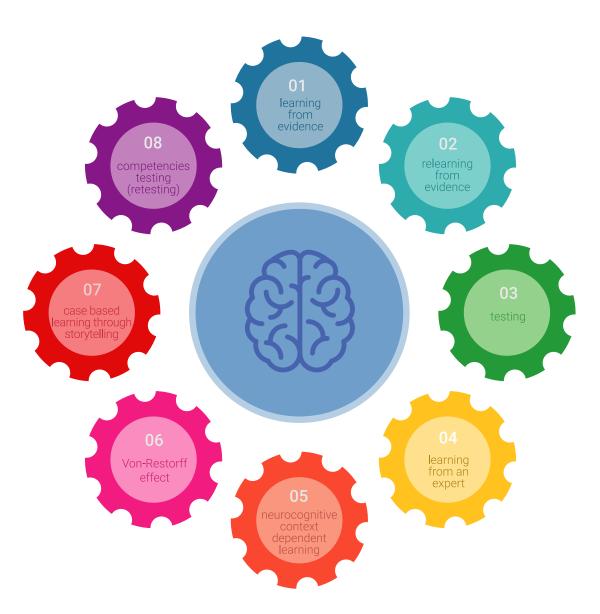
A TECH combina eficazmente a metodologia do Estudo de Caso com um sistema de aprendizagem 100% online baseado na repetição, que combina elementos didáticos diferentes em cada lição.

Melhoramos o Estudo de Caso com o melhor método de ensino 100% online: o Relearning.

O nosso sistema online permitir-lhe-á organizar o seu tempo e ritmo de aprendizagem, adaptando-o ao seu horário. Poderá aceder ao conteúdo a partir de qualquer dispositivo fixo ou móvel com uma ligação à Internet.

Na TECH aprende- com uma metodologia de vanguarda concebida para formar os gestores do futuro. Este método, na vanguarda da pedagogia mundial, chama-se Relearning.

A nossa escola de gestão é a única escola de língua espanhola licenciada para empregar este método de sucesso. Em 2019, conseguimos melhorar os níveis globais de satisfação dos nossos estudantes (qualidade de ensino, qualidade dos materiais, estrutura dos cursos, objetivos...) no que diz respeito aos indicadores da melhor universidade online do mundo.



Metodologia | 31 tech

No nosso programa, a aprendizagem não é um processo linear, mas acontece numa espiral (aprender, desaprender, esquecer e reaprender). Portanto, cada um destes elementos é combinado de forma concêntrica. Esta metodologia formou mais de 650.000 licenciados com sucesso sem precedentes em áreas tão diversas como a bioquímica, genética, cirurgia, direito internacional, capacidades de gestão, ciência do desporto, filosofia, direito, engenharia, jornalismo, história, mercados e instrumentos financeiros. Tudo isto num ambiente altamente exigente, com um corpo estudantil universitário com um elevado perfil socioeconómico e uma idade média de 43,5 anos.

O Relearning permitir-lhe-á aprender com menos esforço e mais desempenho, envolvendo-o mais na sua capacitação, desenvolvendo um espírito crítico, defendendo argumentos e opiniões contrastantes: uma equação direta ao sucesso.

A partir das últimas provas científicas no campo da neurociência, não só sabemos como organizar informação, ideias, imagens e memórias, mas sabemos que o lugar e o contexto em que aprendemos algo é fundamental para a nossa capacidade de o recordar e armazenar no hipocampo, para o reter na nossa memória a longo prazo.

Desta forma, e no que se chama Neurocognitive context-dependent e-learning, os diferentes elementos do nosso programa estão ligados ao contexto em que o participante desenvolve a sua prática profissional.

Este programa oferece o melhor material educativo, cuidadosamente preparado para profissionais:



Material de estudo

Todos os conteúdos didáticos são criados pelos especialistas que irão ensinar o curso, especificamente para o curso, para que o desenvolvimento didático seja realmente específico e concreto.

Estes conteúdos são depois aplicados ao formato audiovisual, para criar o método de trabalho online da TECH. Tudo isto, com as mais recentes técnicas que oferecem peças de alta-qualidade em cada um dos materiais que são colocados à disposição do aluno.



Masterclasses

Existem provas científicas sobre a utilidade da observação por terceiros especializada.

O denominado Learning from an Expert constrói conhecimento e memória, e gera confiança em futuras decisões difíceis.



Práticas de aptidões e competências

Realizarão atividades para desenvolver competências e aptidões específicas em cada área temática. Práticas e dinâmicas para adquirir e desenvolver as competências e capacidades que um gestor de topo necessita de desenvolver no contexto da globalização em que vivemos.



Leituras complementares

Artigos recentes, documentos de consenso e diretrizes internacionais, entre outros. Na biblioteca virtual da TECH o aluno terá acesso a tudo o que necessita para completar a sua capacitação.



Case studies

Completarão uma seleção dos melhores estudos de casos escolhidos especificamente para esta situação. Casos apresentados, analisados e tutelados pelos melhores especialistas em gestão de topo na cena internacional.



Resumos interativos

A equipa da TECH apresenta os conteúdos de uma forma atrativa e dinâmica em comprimidos multimédia que incluem áudios, vídeos, imagens, diagramas e mapas concetuais a fim de reforçar o conhecimento.

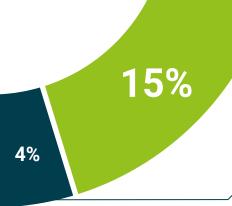


Este sistema educativo único para a apresentação de conteúdos multimédia foi premiado pela Microsoft como uma "História de Sucesso Europeu".

Testing & Retesting

Os conhecimentos do aluno são periodicamente avaliados e reavaliados ao longo de todo o programa, através de atividades e exercícios de avaliação e auto-avaliação, para que o aluno possa verificar como está a atingir os seus objetivos.





30%

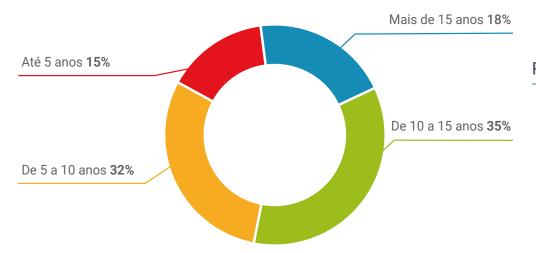




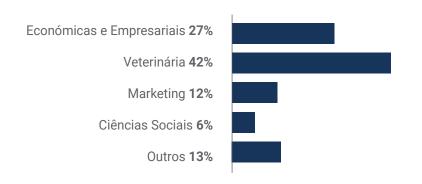


Entre **35** e **45** anos

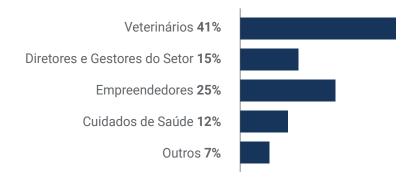
Anos de experiência



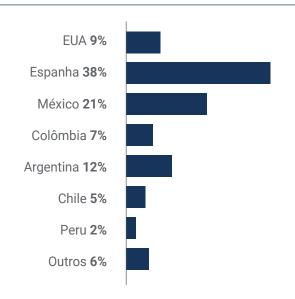
Formação



Perfil académico



Distribuição geográfica





Sonia López

Diretora de uma Clínica Veterinária

"Gerir as finanças da clínica veterinária onde comecei a trabalhar é agora uma competência em que tenho confiança. Frequentar este Curso foi definitivamente a coisa certa a fazer"





tech 40 | Direção do curso

Direção



Dr. Enrique Barreneche Martínez

- Diretor da consultoria VetsPower.com, uma empresa de consultoria empresarial dedicada exclusivamente a Clínicas Veterinárias para animais de companhia
- Licenciatura em Medicina Veterinária pela Universidade Complutense de Madrid em 1990
- Vice-presidente da associação provincial de empregadores do setor veterinário de Alicante AEVA e tesoureiro da Confederação de Associações Patronais do Setor Veterinário de Espanha (CEVE)
- Cofundador do Grupo de Trabalho de Gestão e Administração (GGA) da AVEPA, do qual foi presidente entre 2011 e 2013
- Experiência empresarial própria. Fundador e proprietário do Clínica Veterinária Amic em Alicante de 1991 até 2018, transferiu-se para se dedicar exclusivamente à gestão de empresas no setor dos clínicas veterinárias para animais de companhia
- Autor dos livros sobre gestão empresarial em clínicas veterinárias "¿Quién se ha llevado mi centro veterinario? (2009) e "¡Ya encontré mi centro veterinario!" (2013)
- Coautor de dois livros e autor de capítulos específicos noutras publicações para a formação de Auxiliares de Clínica Veterinária (ACV)
- Orador em diversos cursos e workshops sobre gestão empresarial de clínicas veterinárias, tanto presenciais como online, tanto em Espanha como no estrangeiro
- Desde 1999, tem dado inúmeras palestras, cursos e webinars para pessoal auxiliar em clínicas veterinárias

Professores

Dr. José Luis Villaluenga

- Licenciatura em Ciências Biológicas pela Universidad Complutense de Madrid (1979)
- Mestrado em Marketing Digital, EAE e Universidad de Barcelona (2016)
- Mestrado em Gestão de Recursos Humanos, EAE e Universidad de Barcelona (2018)
- Professor Associado desde 2012 na Faculdade de Medicina Veterinária da Universidade Alfonso X El Sabio, Madrid (Espanha) na Licenciatura de Medicina Veterinária, nas disciplinas de Genética Veterinária 1º Curso e Etnologia 2º (Módulo: Gestão e Marketing no contexto veterinário)
- Professor na área do "Atendimento ao Cliente", desde 2017, no FORVET, Centro de Formação Veterinária para Assistentes Técnicos Veterinários, em Madrid (Espanha)
- Professor de Mestrado em Medicina Desportiva Equina na Universidad de Córdoba (Espanha), a partir de 2019. Módulo: Marketing e gestão da empresa veterinária equina
- Professor de nível de Especialista em Fisioterapia e Reabilitação em Animais de Pequeno Porte: Cães e gatos, área: Gestão empresarial de um centro de reabilitação de animais de pequeno porte, desde 2017, na Universidad Complutense de Madrid (Espanha)
- 2016 Presente: Cofundador da empresa Rentabilidad Veterinaria, SL. Esta empresa dedica-se à
 gestão empresarial de clínicas veterinárias para animais de companhia. Presta serviços de consultoria,
 formação, assessoria, avaliação de empresas, gestão de RH, gestão económica e financeira e
 constituição de novas empresas
- 2000 Presente: Trabalho com um consultor especializado em gestão empresarial de clínicas veterinárias

Dr. Abel Martín González

- Licenciatura em Medicina Veterinária pela Universidade Complutense de Madrid, 1989
- Estudos de doutoramento, sem a apresentação da tese
- Professor colaborador com a Junta de Comunidades de Castilla La Mancha em cursos sobre Gestão de Explorações Pecuárias
- Palestras sobre Ecografia e Controlo Reprodutivo organizadas pela AESLA (Associação de Criadores de Raça Lacaunne) em diferentes locais em Espanha
- Orador no Ciclo de Conferências sobre a Luta contra as Doenças dos Touros organizado pelo Colégio de Veterinários de Madrid
- Conferências sobre Gestão de Clínicas Veterinárias organizadas pelo Grupo de Gestão AVEPA
- Orador em vários Congressos Nacionais organizados pela AVEPA (GTA-AVEPA, IVEE-AVEPA)
- Perito INCUAL na elaboração da qualificação profissional de Assistência e ajuda sanitária para a gestão dos animais de criação
- Veterinário em prática clínica gratuita de explorações pecuárias, como diretor técnico das mesmas, de bovinos, ovinos, equinos e suínos
- Diretor Técnico de ADSGs em Castilla La Mancha (Espanha): ADSG Bovino Castillo de Bayuela, ADSG Bovino La Jara, ADSG Extensivo Belvis, ADSG Bovino Los Navalmorales, ADSG Porcino La Jara
- Diretor Técnico da Marca de Qualidade da Carne Sierra de San Vicente
- Diretor da Clínica Veterinária Talavera e da Clínica Veterinária Veco em Talavera de la Reina
- Diretor do Hospital Veterinário de Talavera
- Membro fundador da CEVE (Confederação Espanhola de Empresas Veterinárias), onde é atualmente vice-presidente Membro da Comissão de Saúde e da Comissão Digital do CEVE
- Membro fundador da CEVE-CLM (Confederación Empresarial Veterinaria de Castilla La Mancha), da qual é atualmente presidente

tech 42 | Direção do curso

Dra. Delia Saleno

- Estudos de doutoramento (2000-2003) sem apresentação da tese
- Licenciatura em Medicina Veterinária pela Universidad de Ciencias Agrícolas y Medicina Veterinaria de Cluj-Napoca (Roménia)
- Diploma de Estudos Avançados em Clínica de Animais de Pequeno Porte (2000)
- Suficiência investigadora em Citogenética pela Universidad de Córdoba (2005) com um estudo sobre Infertilidade em Equinos
- Curso para empreendedores (500h), pela EOI em 2007 em Palma de Mallorca (Espanha)
- Curso de habilitação como avaliador em processos de acreditação de competências profissionais através da experiência de trabalho na família profissional Agraria
- Investigadora pré-doutorada no Departamento de Reprodução Animal da Faculdade de Medicina Veterinária de Cluj-Napoca (Roménia)
- Investigadora pré-doutorada no Departamento de Genética da Universidad de Córdoba
- Desenvolveu a sua atividade clínica em medicina canina e felina durante mais de 20 anos, inicialmente no Hospital Veterinário Universitário de Cluj-Napoca e mais tarde em várias clínicas e hospitais em Espanha
- Em 2008, iniciou a sua atividade empresarial com uma clínica veterinária em Palma de Maiorca: Clínica Veterinária Son Dureta
- É membro fundador da Empresaris Veterinaris de les Illes Balears (EMVETIB) e da Confederación Empresarial Veterinaria Española (CEVE). Exerce a presidência da EMVETIB desde novembro de 2012 e a presidência do CEVE desde março de 2017
- Desde setembro de 2018, é membro do Conselho de Administração da CEOE
- Representante do setor veterinário em diversos fóruns económicos nacionais e internacionais e em observatórios setoriais e grupos de trabalho do Ministério da Educação, do Ministério do Trabalho e do Ministério da Agricultura





Direção do curso 43 tech

Dr. Sebastià Rotger Campins

- Engenheiro Superior em Telecomunicações
- Licenciatura em Transportes Náuticos e Marítimos
- Capitão da Marinha Mercante
- Instrutor de Mergulho Profissional
- Secretário da Confederação Espanhola de Negócios Veterinários CEVE
- Chefe do Departamento do Trabalho, Organização e Formação do CEVE
- Secretário da Empresaris Veterinaris de les Illes Balears EMVETIB (Empreendedores Veterinários das Ilhas Baleares)
- Presidente da Comissão de Serviços da Confederação das Associações Empresariais das Baleares CAEB (Confederação das Associações Empresariais das Ilhas Baleares)
- Membro do Comité Executivo de CAEB
- Presidente do Comité Nacional de Negociação do Acordo Coletivo de Centros e Serviços de Saúde Veterinária
- Gerente da clínica veterinária Veterinari Son Dureta SLP

Sr. José Vilches Sáez

- Gestor de projetos CursoACV.com
- Gestor da Plataforma de Formação Cursoveterinaria.es
- Gestor de projetos Duna Formación
- Gestor comercial Gesvilsa
- Gestor na Formación Professional Duna, SL
- Gestor de Comunidade
- Gestão do secretariado AGESVET
- Gestor comercial em Espanha ProvetCloud
- Responsável Técnico Comercial Guerrero Coves



Impacto para a sua carreira





Está pronto para progredir na sua carreira? Espera-o um excelente aperfeiçoamento profissional

Com este curso poderá avançar drasticamente na sua profissão, embora não haja dúvida de que, para o fazer, terá de fazer um investimento económico, profissional e pessoal.

Contudo, o objetivo é melhorar na sua vida profissional e, para o fazer, é necessário lutar.

Graças a este curso, receberá um grande número de ofertas de emprego com as quais poderá iniciar o seu crescimento profissional.

Inclua um Curso altamente especializado no seu currículo e prepare-se para novas áreas de trabalho e desenvolvimento profissional.

Momento de mudança



Tipo de mudança



Melhoria salarial

A conclusão deste Curso significa um aumento no salário de mais de 25,22% para os nossos alunos

Salário anual anterior

57.900 €

Aumento salarial anual de

25,22%

Salário anual posterior

72.500 €





tech 50 | Benefícios para a sua empresa

Desenvolver e reter o talento nas empresas é o melhor investimento a longo prazo.



Crescimento do talento e do capital intelectual

O profissional vai levar para a empresa novos conceitos, estratégias e perspetivas que possam trazer mudanças relevantes na organização.



Reter gestores de alto potencial para evitar a perda de talentos

Este programa reforça a ligação entre a empresa e o profissional e abre novos caminhos para o crescimento profissional dentro da empresa.



Construção de agentes de mudança

Ser capaz de tomar decisões em tempos de incerteza e crise, ajudando a organização a ultrapassar obstáculos.



Maiores possibilidades de expansão internacional

Este programa colocará a empresa em contacto com os principais mercados da economia mundial.







Desenvolvimento de projetos próprios

O profissional pode trabalhar num projeto real ou desenvolver novos projetos no domínio de I&D ou Desenvolvimento Comercial da sua empresa.



Aumento da competitividade

Este programa dotará os seus profissionais das competências necessárias para enfrentar novos desafios e assim impulsionar a organização.





tech 54 | Certificação

Este **Curso de Finanças para a Gestão de Centros Financeiros** conta com o conteúdo educativo mais completo e atualizado do mercado.

Uma vez aprovadas as avaliações, o aluno receberá por correio, com aviso de receção, o certificado* correspondente ao título de **Curso** emitido pela **TECH Universidade Tecnológica**.

O certificado emitido **pela TECH Universidade Tecnológica** expressará a qualificação obtida no Curso, atendendo aos requisitos normalmente exigidos pelas bolsas de empregos, concursos públicos e avaliação de carreira profissional.

Certificação: Curso de Finanças para a Gestão de Centros Financeiros

Modalidade: online

Duração: 6 semanas

ECTS: 6



^{*}Apostila de Haia: Caso o aluno solicite que o seu certificado seja apostilado, a TECH Universidade Tecnológica providenciará a obtenção do mesmo a um custo adicional.



Curso

Finanças para a Gestão de uma Clínica Veterinária

- » Modalidade: online
- » Duração: **6 semanas**
- » Certificação: TECH Universidade Tecnológica
- » Créditos: 6 ECTS
- » Horário: ao seu próprio ritmo
- » Exames: online

