

Certificat

Négociation et Contrat en
Fusions et Acquisitions



Certificat Négociation et Contrat en Fusions et Acquisitions

- » Modalité: en ligne
- » Durée: 6 semaines
- » Qualification: TECH Université Technologique
- » Horaire: à votre rythme
- » Examens: en ligne
- » Dirigé à: Diplômés de l'université, les Titulaires de diplômes qui ont précédemment obtenu un diplôme dans le domaine des Sciences Sociales et Juridiques, de l'Administration et des Affaires

Accès au site web: www.techtitute.com/fr/ecole-de-commerce/cours/negociation-contrat-fusions-acquisitions

Sommaire

01

Présentation

page 4

02

Pourquoi étudier à TECH?

page 6

03

Pourquoi notre programme?

page 10

04

Objectifs

page 14

05

Structure et contenu

page 18

06

Méthodologie

page 24

07

Profil de nos étudiants

page 32

08

Direction de la formation

page 36

09

Impact sur votre carrière

page 40

10

Bénéfices pour votre entreprise

page 44

11

Diplôme

page 48

01 Présentation

Les compétences en matière de négociation et la connaissance des exigences contractuelles sont cruciales pour mener à bien des opérations de Fusions et Acquisitions rentables. Posséder des compétences dans ce domaine est donc un aspect essentiel pour tout entrepreneur qui souhaite réussir dans l'environnement économique. C'est pour cette raison que TECH a créé cette qualification, qui fournira aux étudiants les meilleures techniques pour la négociation assertive d'accords et les conditions les plus pertinentes à prendre en compte lors de la conclusion du contrat. De plus, le programme a une méthodologie 100% en ligne, ce qui vous permettra d'étudier sans avoir à vous déplacer quotidiennement dans un centre académique.



Certificat en Négociation et Contrat en Fusions et Acquisitions
TECH Université Technologique



“

Grâce à ce Certificat, vous acquérez les meilleures techniques pour conclure des Fusions et Acquisitions avec assurance et sans obstacles”

02

Pourquoi étudier à TECH?

TECH est la plus grande école de commerce 100% en ligne au monde. Il s'agit d'une École de Commerce d'élite, avec un modèle de normes académiques des plus élevées. Un centre international de formation à la haute performance et aux techniques de gestion intensive.



“

TECH est une université à la pointe de la technologie, qui met toutes ses ressources à la disposition de l'étudiant pour l'aider à réussir dans son entreprise”

TECH Université Technologique



Innovation

L'université propose un modèle d'apprentissage en ligne qui associe les dernières technologies éducatives à la plus grande rigueur pédagogique. Une méthode unique, bénéficiant de la plus haute reconnaissance internationale, qui fournira aux étudiants les clés pour évoluer dans un monde en constante évolution, où l'innovation doit être l'engagement essentiel de tout entrepreneur.

« *Histoire de Succès Microsoft Europe* » pour avoir incorporé un système multi-vidéo interactif innovant dans les programmes.



Exigence maximale

Le critère d'admission de TECH n'est pas économique. Vous n'avez pas besoin de faire un gros investissement pour étudier avec nous. Cependant, pour obtenir un diplôme de TECH, les limites de l'intelligence et des capacités de l'étudiant seront testées. Les normes académiques de cette institution sont très élevées...

95 % | des étudiants de TECH finalisent leurs études avec succès



Networking

Chez TECH, des professionnels du monde entier participent, de sorte que les étudiants pourront créer un vaste réseau de contacts qui leur sera utile pour leur avenir.

+100 000

dirigeants formés chaque année

+200

nationalités différentes



Empowerment

L'étudiant évoluera main dans la main avec les meilleures entreprises et des professionnels de grand prestige et de grande influence. TECH a développé des alliances stratégiques et un précieux réseau de contacts avec les principaux acteurs économiques des 7 continents.

+500

accords de collaboration avec les meilleures entreprises



Talent

Ce programme est une proposition unique visant à faire ressortir le talent de l'étudiant dans le domaine des affaires. C'est l'occasion de mettre en avant leurs intérêts et leur vision de l'entreprise.

TECH aide les étudiants à montrer leur talent au monde entier à la fin de ce programme.



Contexte Multiculturel

En étudiant à TECH, les étudiants bénéficieront d'une expérience unique. Vous étudierez dans un contexte multiculturel. Dans un programme à vision globale, grâce auquel vous apprendrez à connaître la façon de travailler dans différentes parties du monde, en recueillant les dernières informations qui conviennent le mieux à votre idée d'entreprise.

Les étudiants TECH sont issus de plus de 200 nationalités.

TECH recherche l'excellence et, à cette fin, elle possède une série de caractéristiques qui en font une université unique:



Analyse

TECH explore la pensée critique, le questionnement, la résolution de problèmes et les compétences interpersonnelles des étudiants.



Excellence académique

TECH offre aux étudiants la meilleure méthodologie d'apprentissage en ligne. L'université combine la méthode *Relearning* (la méthode d'apprentissage de troisième cycle la plus reconnue au niveau international) avec l'Étude de Cas. Entre tradition et innovation dans un équilibre subtil et dans le cadre d'un parcours académique des plus exigeants.



Économie d'échelle

TECH est la plus grande université en ligne du monde. Elle possède un portefeuille de plus de 10 000 diplômes de troisième cycle. Et dans la nouvelle économie, **volume + technologie = prix de rupture**. De cette manière, elle garantit que les études ne sont pas aussi coûteuses que dans une autre université.



Apprenez avec les meilleurs

L'équipe d'enseignants de TECH explique en classe ce qui les a conduits au succès dans leurs entreprises, en travaillant dans un contexte réel, vivant et dynamique. Des enseignants qui s'engagent pleinement à offrir une spécialisation de qualité permettant aux étudiants de progresser dans leur carrière et de se distinguer dans le monde des affaires.

Des professeurs de 20 nationalités différentes.



Chez TECH, vous aurez accès aux études de cas les plus rigoureuses et les plus récentes du monde académique"

03

Pourquoi notre programme?

Suivre le programme TECH, c'est multiplier les possibilités de réussite professionnelle dans le domaine de la gestion supérieure des affaires.

C'est un défi qui implique des efforts et du dévouement, mais qui ouvre la porte à un avenir prometteur. Les étudiants apprendront auprès de la meilleure équipe d'enseignants et avec la méthodologie éducative la plus flexible et la plus innovante.



“

Nous disposons du corps enseignant le plus prestigieux et du programme le plus complet du marché, ce qui nous permet de vous offrir une formation du plus haut niveau académique”

Ce programme apportera une multitude d'avantages aussi bien professionnels que personnels, dont les suivants:

01

Donner un coup de pouce définitif à la carrière des étudiants

En étudiant à TECH, les étudiants seront en mesure de prendre en main leur avenir et de développer tout leur potentiel. À l'issue de ce programme, ils acquerront les compétences nécessaires pour opérer un changement positif dans leur carrière en peu de temps.

70% des participants à cette spécialisation réalisent un changement positif dans leur carrière en moins de 2 ans.

02

Vous acquerez une vision stratégique et globale de l'entreprise

TECH offre un aperçu approfondi de la gestion générale afin de comprendre comment chaque décision affecte les différents domaines fonctionnels de l'entreprise.

Notre vision globale de l'entreprise améliorera votre vision stratégique.

03

Consolidation des étudiants en gestion supérieure des affaires

Étudier à TECH, c'est ouvrir les portes d'un panorama professionnel de grande importance pour que les étudiants puissent se positionner comme des managers de haut niveau, avec une vision large de l'environnement international.

Vous travaillerez sur plus de 100 cas réels de cadres supérieurs.

04

Vous obtiendrez de nouvelles responsabilités

Au cours du programme, les dernières tendances, évolutions et stratégies sont présentées, afin que les étudiants puissent mener à bien leur travail professionnel dans un environnement en mutation.

À l'issue de cette formation, 45% des étudiants obtiennent une promotion professionnelle au sein de leur entreprise.

05

Accès à un puissant réseau de contacts

TECH met ses étudiants en réseau afin de maximiser les opportunités. Des étudiants ayant les mêmes préoccupations et le même désir d'évoluer. Ainsi, les partenaires, les clients ou les fournisseurs peuvent être partagés.

Vous y trouverez un réseau de contacts essentiel pour votre développement professionnel.

06

Développer des projets d'entreprise de manière rigoureuse

Les étudiants acquerront une vision stratégique approfondie qui les aidera à élaborer leur propre projet, en tenant compte des différents domaines de l'entreprise.

20 % de nos étudiants développent leur propre idée entrepreneuriale.

07

Améliorer les *soft skills* et les compétences de gestion

TECH aide les étudiants à appliquer et à développer les connaissances acquises et à améliorer leurs compétences interpersonnelles pour devenir des leaders qui font la différence.

Améliorez vos compétences en communication ainsi que dans le domaine du leadership pour booster votre carrière professionnelle.

08

Vous ferez partie d'une communauté exclusive

L'étudiant fera partie d'une communauté de managers d'élite, de grandes entreprises, d'institutions renommées et de professeurs qualifiés issus des universités les plus prestigieuses du monde : la communauté de TECH Université Technologique.

Nous vous donnons la possibilité de vous spécialiser auprès d'une équipe de professeurs de renommée internationale.

04 Objectifs

Grâce à ce Certificat , les diplômés acquerront d'excellentes connaissances dans le domaine de la négociation et de la composition des contrats dans le cadre des Fusions et Acquisitions. Ils auront ainsi les compétences nécessaires pour réaliser des accords économiques satisfaisants pour l'entreprise. De plus, ils y parviendront sans avoir à quitter leur domicile, étant donné la nature 100% en ligne de ce programme académique.



“

L'objectif de ce diplôme est de vous doter des compétences nécessaires pour conclure des Fusions et Acquisitions rentables pour votre entreprise”

**TECH considère les objectifs de ses étudiants comme les siens
Ils collaborent pour les atteindre**

Le **Certificat en Négociation et Contrat en Fusions et Acquisitions** permettra à l'étudiant de:

01

Développer les fondamentaux de la négociation
dans les Fusions et Acquisitions

02

Maîtriser l'art de la planification et de la préparation
la négociation

03

Assimiler les tactiques de négociation et la
structuration des contrats





04

Examiner les aspects juridiques des contrats

05

Être capable d'effectuer la clôture d'un contrat

06

Analyser les aspects financiers les plus pertinents du contrat

05

Structure et contenu

Le Certificat en Négociation et Contrat en Fusions et Acquisitions est un programme qui est dispensé 100% en ligne afin que les étudiants puissent choisir l'horaire qui convient le mieux à leurs besoins personnels. Pendant 6 semaines d'études intensives, vous bénéficierez d'une expérience d'apprentissage intense qui jettera les bases de votre réussite dans le domaine de la négociation économique.



“

Immergez-vous dans des environnements simulés et acquérez des compétences qui vous permettront de réussir dans la négociation de Fusions et Acquisitions”

Plan d'études

Le Certificat en Négociation et Contrats en Fusions et Acquisitions est un programme académique conçu pour permettre aux étudiants d'affronter avec succès les défis qui se posent dans cette branche économique. Grâce aux contenus acquis, les étudiants seront dotés de compétences qui leur permettront de gérer efficacement les situations découlant des opérations liées aux Fusions et Acquisitions.

Au cours des 180 heures d'étude, le professionnel testera ses connaissances en entrant dans des environnements d'apprentissage simulés. Vous assurerez ainsi l'assimilation de compétences qui vous guideront vers le succès dans le monde économique.

Dans ce programme académique, vous vous plongerez dans toutes les étapes qui composent le processus de Négociation et de Contrat de Fusions et Acquisitions. En ce sens, vous analyserez les différentes techniques et stratégies de persuasion existantes pour gérer les négociations amicales et hostiles. De même, vous maîtriserez les particularités contractuelles des échanges d'achat et de vente et les aspects financiers les plus pertinents.

Tout cela, en étudiant au moment et à l'endroit de votre choix, car sa nature 100% en ligne favorise la flexibilité et l'adaptabilité de l'apprentissage à la vie de l'étudiant. Cela favorisera une assimilation pleinement efficace des concepts, en vue de garantir que les connaissances acquises sont utiles dans la pratique professionnelle à long terme.

Ce Certificat se développe sur 6 semaines et est divisé en 1 module:

Module 1

Négociation et Contrat en Fusions et Acquisitions

Où, quand et comment cela se déroule?

TECH vous offre la possibilité de développer ce Certificat en Valorisation et Évaluation des Entreprises en Processus de Fusions et Acquisitions de manière totalement online. Pendant les 6 semaines de la spécialisation, les étudiants pourront accéder à tous les contenus de ce programme à tout moment, ce qui leur permettra de gérer personnellement leur temps d'étude.

Une expérience éducative unique, clé et décisive pour stimuler votre développement professionnel.



Module 1. Négociation et Contrat en Fusions et Acquisitions

1.1. Négociation en Fusions et Acquisitions

- 1.1.1. La négociation dans les Fusions et Acquisitions
- 1.1.2. Stratégies de Négociation
- 1.1.3. Préparation à la Négociation

1.2. Techniques de Négociation appliquées aux Fusions et Acquisitions

- 1.2.1. Persuasion et techniques d'Influence
- 1.2.2. Gestion des Concessions
- 1.2.3. Résolution des Conflits

1.3. Aspects Pertinents de la Négociation dans les Fusions et Acquisitions

- 1.3.1. Particularité la Négociation dans les Fusions et Acquisitions
- 1.3.2. Stratégies pour les Négociations Amicales et Hostiles
- 1.3.3. Rôles et Responsabilités dans la Négociation

1.4. Documentation Préliminaire

- 1.4.1. Lettre d'Intention (LOI)
- 1.4.2. Protocole d'accord (MOU)
- 1.4.3. Accords de non-divulgaration (NDA)

1.5. Accord de vente et d'achat (SPA)

- 1.5.1. Éléments clés de la SPA
- 1.5.2. Déclarations et Garanties
- 1.5.3. Conditions Préalables et Clôture

1.6. Aspects Financiers dans la Négociation

- 1.6.1. Structure des Paiements
- 1.6.2. Ajustements de Prix
- 1.6.3. Clauses de Bénéfice et de Retenue

1.7. Aspects Juridiques Internationaux de la Négociation

- 1.7.1. Conformité Réglementaire Internationale
- 1.7.2. Protection de la Propriété Intellectuelle
- 1.7.3. Résolution des Litiges

1.8. Gestion des Conflits dans le domaine des Fusions et Acquisitions

- 1.8.1. Identification des Conflits potentiels
- 1.8.2. Techniques de Médiation et d'Arbitrage
- 1.8.3. Résolution et Prévention des Conflits

1.9. Clôture de la Négociation dans le domaine des Fusions et Acquisitions

- 1.9.1. Procédures de Clôture
- 1.9.2. Coordination des Parties prenantes
- 1.9.3. Documentation et Archives

1.10. Évaluation Post-négociation

- 1.10.1. Révision des Résultats des Négociations
- 1.10.2. Analyse des Enseignements tirés
- 1.10.3. Amélioration Continue de la Stratégie de Négociation



“

Analysez en détail tous les aspects de la composition du contrat de vente et optimisez vos opérations financières”

06 Méthodologie

Ce programme de formation offre une manière différente d'apprendre. Notre méthodologie est développée à travers un mode d'apprentissage cyclique: ***le Relearning***.

Ce système d'enseignement est utilisé, par exemple, dans les écoles de médecine les plus prestigieuses du monde et a été considéré comme l'un des plus efficaces par des publications de premier plan telles que le ***New England Journal of Medicine***.





“

Découvrez le Relearning, un système qui laisse de côté l'apprentissage linéaire conventionnel au profit des systèmes d'enseignement cycliques: une façon d'apprendre qui a prouvé son énorme efficacité, notamment dans les matières dont la mémorisation est essentielle”



TECH Business School utilise l'Étude de Cas pour contextualiser tout le contenu.

Notre programme offre une méthode révolutionnaire de développement des compétences et des connaissances. Notre objectif est de renforcer les compétences dans un contexte changeant, compétitif et hautement exigeant.

“

Avec TECH, vous pouvez expérimenter une manière d'apprendre qui ébranle les fondations des universités traditionnelles du monde entier”



Notre programme vous prépare à relever les défis commerciaux dans des environnements incertains et à faire réussir votre entreprise.



Notre programme vous prépare à relever de nouveaux défis dans des environnements incertains et à réussir votre carrière.

Une méthode d'apprentissage innovante et différente

Ce programme TECH est un parcours de formation intensif, créé de toutes pièces pour offrir aux managers des défis et des décisions commerciales au plus haut niveau, tant au niveau national qu'international. Grâce à cette méthodologie, l'épanouissement personnel et professionnel est stimulé, faisant ainsi un pas décisif vers la réussite. La méthode des cas, technique qui constitue la base de ce contenu, permet de suivre la réalité économique, sociale et commerciale la plus actuelle.

“

Vous apprendrez, par le biais d'activités collaboratives et de cas réels, la résolution de situations complexes dans des environnements professionnels réels”

La méthode des cas est le système d'apprentissage le plus utilisé dans les meilleures écoles de commerce du monde depuis qu'elles existent. Développée en 1912 pour que les étudiants en Droit n'apprennent pas seulement le droit sur la base d'un contenu théorique, la méthode des cas consiste à leur présenter des situations réelles complexes afin qu'ils prennent des décisions éclairées et des jugements de valeur sur la manière de les résoudre. En 1924, elle a été établie comme méthode d'enseignement standard à Harvard.

Dans une situation donnée, que doit faire un professionnel? C'est la question à laquelle nous sommes confrontés dans la méthode des cas, une méthode d'apprentissage orientée vers l'action. Tout au long du programme, les étudiants seront confrontés à de multiples cas réels. Ils devront intégrer toutes leurs connaissances, faire des recherches, argumenter et défendre leurs idées et leurs décisions.

Relearning Methodology

TECH combine efficacement la méthodologie des Études de Cas avec un système d'apprentissage 100% en ligne basé sur la répétition, qui associe différents éléments didactiques dans chaque leçon.

Nous enrichissons l'Étude de Cas avec la meilleure méthode d'enseignement 100% en ligne: le Relearning.

Notre système en ligne vous permettra d'organiser votre temps et votre rythme d'apprentissage, en l'adaptant à votre emploi du temps. Vous pourrez accéder aux contenus depuis n'importe quel appareil fixe ou mobile doté d'une connexion Internet.

À TECH, vous apprendrez avec une méthodologie de pointe conçue pour former les managers du futur. Cette méthode, à la pointe de la pédagogie mondiale, est appelée Relearning.

Notre école de commerce est la seule école autorisée à employer cette méthode fructueuse. En 2019, nous avons réussi à améliorer les niveaux de satisfaction globale de nos étudiants (qualité de l'enseignement, qualité des supports, structure des cours, objectifs...) par rapport aux indicateurs de la meilleure université en ligne.



Dans notre programme, l'apprentissage n'est pas un processus linéaire, mais se déroule en spirale (apprendre, désapprendre, oublier et réapprendre). C'est pourquoi nous combinons chacun de ces éléments de manière concentrique. Cette méthodologie a permis de former plus de 650.000 diplômés universitaires avec un succès sans précédent dans des domaines aussi divers que la biochimie, la génétique, la chirurgie, le droit international, les compétences en gestion, les sciences du sport, la philosophie, le droit, l'ingénierie, le journalisme, l'histoire, les marchés financiers et les instruments. Tout cela dans un environnement très exigeant, avec un corps étudiant universitaire au profil socio-économique élevé et dont l'âge moyen est de 43,5 ans.

Le Relearning vous permettra d'apprendre avec moins d'efforts et plus de performance, en vous impliquant davantage dans votre spécialisation, en développant un esprit critique, en défendant des arguments et en contrastant les opinions: une équation directe vers le succès.

D'après les dernières preuves scientifiques dans le domaine des neurosciences, non seulement nous savons comment organiser les informations, les idées, les images et les souvenirs, mais nous savons aussi que le lieu et le contexte dans lesquels nous avons appris quelque chose sont fondamentaux pour notre capacité à nous en souvenir et à le stocker dans l'hippocampe, pour le conserver dans notre mémoire à long terme.

De cette manière, et dans ce que l'on appelle Neurocognitive context-dependent e-learning, les différents éléments de notre programme sont reliés au contexte dans lequel le participant développe sa pratique professionnelle.



Ce programme offre le support matériel pédagogique, soigneusement préparé pour les professionnels:



Support d'étude

Tous les contenus didactiques sont créés par les spécialistes qui enseigneront le cours, spécifiquement pour le cours, afin que le développement didactique soit vraiment spécifique et concret.

Ces contenus sont ensuite appliqués au format audiovisuel, pour créer la méthode de travail TECH en ligne. Tout cela, avec les dernières techniques qui offrent des pièces de haute qualité dans chacun des matériaux qui sont mis à la disposition de l'étudiant.



Cours magistraux

Il existe de nombreux faits scientifiques prouvant l'utilité de l'observation par un tiers expert.

La méthode "Learning from an Expert" permet au professionnel de renforcer ses connaissances ainsi que sa mémoire, puis lui permet d'avoir davantage confiance en lui concernant la prise de décisions difficiles.



Stages en compétences de gestion

Ceux-ci mèneront des activités visant à développer des compétences de gestion spécifiques dans chaque domaine thématique. Pratiques et dynamiques pour acquérir et développer les compétences et les capacités dont un cadre supérieur a besoin dans le contexte de la mondialisation dans lequel nous vivons.



Lectures complémentaires

Articles récents, documents de consensus et directives internationales, entre autres. Dans la bibliothèque virtuelle de TECH, l'étudiant aura accès à tout ce dont il a besoin pour compléter sa formation.





Case studies

Ils réaliseront une sélection des meilleures études de cas choisies spécifiquement pour ce diplôme. Des cas présentés, analysés et tutorés par les meilleurs spécialistes de la direction d'entreprise sur la scène internationale.



Résumés interactifs

L'équipe TECH présente les contenus de manière attrayante et dynamique dans des pilules multimédia comprenant des audios, des vidéos, des images, des diagrammes et des cartes conceptuelles afin de renforcer les connaissances. Ce système éducatif unique pour la présentation de contenu multimédia a été récompensé par Microsoft en tant que "European Success Story".



Testing & Retesting

Les connaissances de l'étudiant sont évaluées et réévaluées périodiquement tout au long du programme, par des activités et des exercices d'évaluation et d'auto-évaluation, afin que l'étudiant puisse vérifier comment il atteint ses objectifs.



07

Profil de nos étudiants

Le Certificat s'adresse aux Diplômés universitaires, aux Titulaires d'une Licence et aux diplômés qui ont déjà obtenu l'un des diplômes suivants dans le domaine des Sciences Sociales et Juridiques, de l'Administration et de l'Economie.

La diversité des participants, avec des profils académiques différents et de multiples nationalités constitue l'approche multidisciplinaire de ce programme.

Le Certificat peut également être suivi par des professionnels qui, étant diplômés de l'université dans n'importe quel domaine, ont deux ans d'expérience professionnelle dans un domaine.





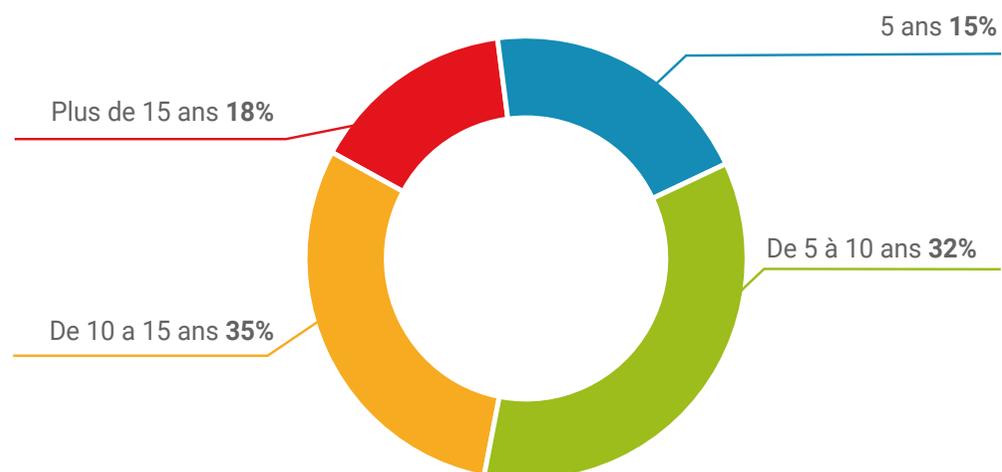
“

Rejoignez un environnement d'experts en Fusions et Acquisitions et donnez à votre carrière l'élan dont elle a besoin”

Âge moyen

Entre **35** et **45** ans

Années d'expérience



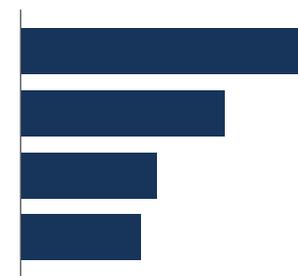
Formation

Administration et Gestion des Entreprises **39%**

Économie **27%**

Ingénierie **18%**

Autres **16%**



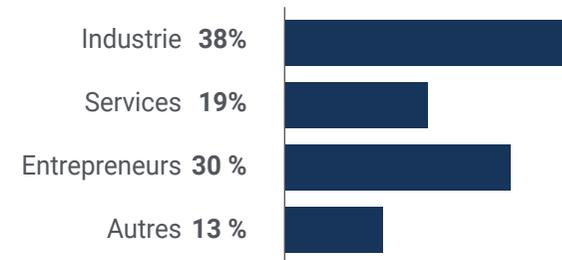
Profil académique

Industrie **38%**

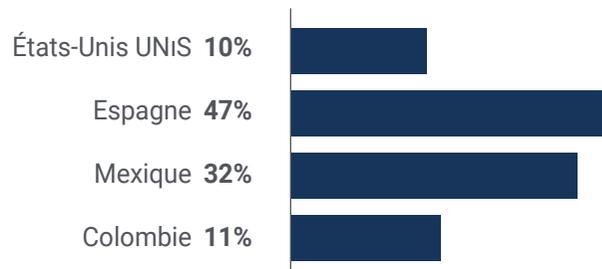
Services **19%**

Entrepreneurs **30%**

Autres **13%**



Distribution géographique



Manuel García Delgado

Conseiller en Fusions et Acquisitions

" Le Certificat en Négociation et Contrat en Fusions et Acquisitions m'a permis d'acquérir un ensemble de compétences qui ont enrichi mes capacités de négociation au sein de l'environnement professionnel. Je remercie TECH et les professeurs qui ont été chargés d'enseigner les connaissances du diplôme pour l'opportunité qui m'a permis de grandir en tant que professionnel "

08

Direction de la formation

Dans son engagement à fournir une éducation de la plus haute qualité académique, TECH a sélectionné les meilleurs experts en Fusions et Acquisitions pour enseigner ce diplôme. Ces professionnels ont une grande expérience du monde des affaires et ont occupé des postes à responsabilité dans le domaine du Conseil Financier au sein d'organisations de premier plan. Ils seront chargés de fournir aux étudiants les meilleures connaissances en matière de négociation et de contrats dans ce type d'opérations.



“

Ce diplôme sera enseigné par des professionnels qui ont occupé des postes de haut niveau liés à l'analyse des Fusions et Acquisitions dans des entreprises de premier plan”

Direction



Dr Gómez Martínez, Raúl

- ♦ Associé fondateur et conseiller délégué d'*Open 4 Blockchain Fintech*
- ♦ Associé fondateur d'*InvestMood Fintech*
- ♦ Directeur général d'Apara
- ♦ Docteur en Économie d'Entreprise et Finance de l'Université Rey Juan Carlos de Madrid
- ♦ Licence en Économie et d'Administration des Entreprises de l'Université Complutense de Madrid
- ♦ Master en Analyse Économique et Économie Financière de l'Université Complutense de Madrid



Dr García Costa, Beatriz

- ♦ Chargée de projet chez Sanitas
- ♦ Gestionnaire de clientèle chez Banco Santander
- ♦ Professeure dans le cadre d'un cursus universitaire
- ♦ Auteure de publications académiques
- ♦ Doctorat en Économie d'Entreprise de l'Université Rey Juan Carlos
- ♦ Master en Planification et Conseil Financiers de l'Universidad Rey Juan Carlos
- ♦ Licence en Administration et Gestion des Entreprises de l'Universidad de Alcalá



Dr García Costa, Laura

- ♦ Conseillère financière
- ♦ Spécialiste des Finances chez *Just Eat*
- ♦ Chargée de clientèle chez *Cetelem Bank*
- ♦ Professeure dans le cadre d'un cursus universitaire
- ♦ Auteure de plusieurs publications et articles de vulgarisation
- ♦ Doctorat en Économie d'Entreprise de l'Université Rey Juan Carlos
- ♦ Master en Planification et Conseil Financiers de l'Universidad Rey Juan Carlos
- ♦ Licence en Administration et Gestion des Entreprises de l'Universidad de Alcalá

Professeurs

M. Martín Moreno, David

- ♦ Spécialiste en Gestion Financière de l'Ecole de Commerce de l'Université Européenne Miguel de Cervantes
- ♦ Master en Planification et Conseil Financier de l'Universidad Rey Juan Carlos
- ♦ Diplôme en Comptabilité et Finance de l'Université Rey Juan Carlos

09

Impact sur votre carrière

Ce programme académique sera une excellente récompense dans la carrière professionnelle de l'étudiant, augmentant de manière significative ses perspectives d'emploi et de salaire.

À l'issue du programme, les experts maîtriseront les techniques de négociation appliquées aux Fusions et Acquisitions, ainsi que les stratégies permettant de surmonter les conflits qui peuvent survenir au cours du processus. Ils seront ainsi en mesure de gérer avec succès ce secteur exigeant.



“

Développez-vous avec succès dans le monde de la négociation commerciale en seulement 6 semaines”

Êtes-vous prêt à faire le grand saut? Vous allez booster votre carrière professionnelle

Le Certificat en Négociation et Contrat en Fusions et Acquisitions de TECH est un programme intensif qui vous prépare à faire face aux défis et aux décisions des entreprises dans le domaine Stratégique. Son principal objectif est de favoriser votre épanouissement personnel et professionnel. Vous aider à réussir.

Si vous voulez vous améliorer, réaliser un changement positif au niveau professionnel et interagir avec les meilleurs, c'est l'endroit idéal pour vous.

Obtenez une promotion dans l'environnement professionnel en peu de temps grâce à ce programme académique.

Améliorez vos perspectives salariales grâce au Certificat en Négociation et Contrat en Fusions et Acquisitions.

Moment du changement



Type de changement



Amélioration salariale

L'achèvement de ce programme signifie une augmentation de salaire de plus de **26,24%** pour nos étudiants.



10

Bénéfices pour votre entreprise

Ce Certificat aura un impact direct sur le talent des organisations, en fournissant aux professionnels un excellent niveau dans la négociation des Fusions et Acquisitions.

Grâce à ce programme, les étudiants seront également impliqués dans un environnement professionnel de premier ordre qui leur permettra d'établir des contacts et de tisser des liens avec des partenaires, des clients ou des fournisseurs potentiels, optimisant ainsi la croissance de leur entreprise.





“

*Acquérez les techniques de négociation
les plus efficaces et positionnez-vous
comme un entrepreneur de haut niveau”*

Développer et retenir les talents dans les entreprises est le meilleur investissement à long terme.

01

Accroître les talents et le capital intellectuel

Le professionnel apportera à l'entreprise de nouveaux concepts, stratégies et perspectives susceptibles d'entraîner des changements importants dans l'organisation.

02

Conserver les cadres à haut potentiel et éviter la fuite des talents

Ce programme renforce le lien entre l'entreprise et le professionnel et ouvre de nouvelles perspectives d'évolution professionnelle au sein de l'entreprise.

03

Former des agents du changement

Vous serez en mesure de prendre des décisions en période d'incertitude et de crise, en aidant l'organisation à surmonter les obstacles.

04

Des possibilités accrues d'expansion internationale

Grâce à ce programme, l'entreprise entrera en contact avec les principaux marchés de l'économie mondiale.

05

Développement de projets propres

Le professionnel peut travailler sur un projet réel, ou développer de nouveaux projets, dans le domaine de la R+D ou le Business Development de son entreprise.

06

Accroître la compétitivité

Ce programme permettra à exiger de leurs professionnels d'acquérir les compétences nécessaires pour relever de nouveaux défis et pour faire progresser l'organisation.



11 Diplôme

Le Certificat en Négociation et Contrat en Fusions et Acquisitions garantit, outre la formation la plus rigoureuse et la plus actualisée, l'accès à un diplôme de Certificat délivré par TECH Université Technologique.



“

Terminez ce programme avec succès et recevez votre diplôme sans avoir à vous soucier des déplacements ou des formalités administratives”

Ce **Certificat en Négociation et Contrat en Fusions et Acquisitions** contient le programme le plus complet et actualisé du marché.

Après avoir passé l'évaluation, l'étudiant recevra par courrier* avec accusé de réception son diplôme de **Certificat** délivrée par **TECH Université Technologique**.

Le diplôme délivré par **TECH Université Technologique** indiquera la note obtenue lors du Certificat, et répond aux exigences communément demandées par les bourses d'emploi, les concours et les commissions d'évaluation des carrières professionnelles.

Diplôme: **Certificat en Négociation et Contrat en Fusions et Acquisitions**

Modalité: **en ligne**

Durée: **6 semaines**



*Si l'étudiant souhaite que son diplôme version papier possède l'Apostille de La Haye, TECH EDUCATION fera les démarches nécessaires pour son obtention moyennant un coût supplémentaire.



Certificat Négociation et Contrat en Fusions et Acquisitions

- » Modalité: en ligne
- » Durée: **6 semaines**
- » Qualification: **TECH Université Technologique**
- » Horaire: à **votre rythme**
- » Examens: en **ligne**

Certificat

Négociation et Contrat en Fusions et Acquisitions