

Experto Universitario

Relaciones Internacionales y Geoestrategia





Experto Universitario Relaciones Internacionales y Geoestrategia

- » Modalidad: **online**
- » Duración: **6 meses**
- » Titulación: **TECH Universidad Tecnológica**
- » Acreditación: **30 ECTS**
- » Horario: **a tu ritmo**
- » Exámenes: **online**

Acceso web: www.techtute.com/derecho/experto-universitario/experto-relaciones-internacionales-geoestrategia

Índice

01

Presentación

pág. 4

02

Objetivos

pág. 8

03

Dirección del curso

pág. 12

04

Estructura y contenido

pág. 16

05

Metodología

pág. 24

06

Titulación

pág. 32

01

Presentación

El panorama internacional ha cambiado enormemente en los últimos años. Las diversas tensiones geoestratégicas, al igual que las frágiles relaciones económicas, han propiciado un nuevo paradigma donde la figura del experto en Relaciones Internacionales y Geoestrategia se convierte vital para multitud de instituciones y organizaciones que trabajan en contextos complejos. Por esta razón, un equipo de especialistas en todo lo relacionado con la Geoeconomía, política exterior y alianzas internacionales ha creado la presente titulación, con un contenido teórico enfocado desde el primer minuto a la práctica profesional. Toda una oportunidad académica única para especializarse en un campo del derecho con gran proyección futura, aprovechando la comodidad de un formato 100% que se puede realizar al ritmo que se elija.



“

Profundiza en la organización interna de la Unión Europea y sus políticas de seguridad y defensa, así como de la OTAN y SEATO a través de contenidos multimedia de gran calidad”

La volatilidad de los mercados financieros y el aumento progresivo de las tensiones internacionales han acrecentado el interés en cuestiones de Defensa y Geoestrategia. Tal es así que la figura del analista o técnico jurídico con amplios conocimientos en el área se ha ido revalorizando a lo largo de los años.

Esto propone un campo de actuación sin precedentes para todos aquellos que deseen dirigir su trayectoria profesional a este ámbito, pues el propio contexto actual favorece el crecimiento personal y profesional en materia de Seguridad, política exterior y análisis geoestratégico de instituciones tan relevantes como la Unión Europea o la OTAN.

Es precisamente este contexto el que ha impulsado la creación de este Experto Universitario, donde un grupo de docentes con amplios conocimientos y años de experiencia en la materia han recopilado un material didáctico de primera categoría. A través de multitud de vídeos en detalle, ejercicios de autoconocimiento, lecturas complementarias y más material audiovisual, el alumno recorrerá los conocimientos necesarios para adquirir un alto nivel de especialización en Relaciones Internacionales y Geoestrategia.

Todo ello apoyado por una metodología pedagógica que apuesta por la flexibilidad y libertad del alumno. No existen ni clases presenciales ni horarios fijos, siendo todo el contenido accesible en todo momento desde el aula virtual. Asimismo, dicho contenido se puede descargar a cualquier dispositivo con conexión a internet, lo que permite su estudio de forma remota en el ordenador, Tablet u smartphone de referencia.

Este **Experto Universitario en Relaciones Internacionales y Geoestrategia** contiene el programa educativo más completo y actualizado del mercado. Sus características más destacadas son:

- ♦ El desarrollo de casos prácticos presentados por expertos en Inteligencia, Análisis Internacional, Ciberseguridad y Geoestrategia
- ♦ Los contenidos gráficos, esquemáticos y eminentemente prácticos con los que está concebido recogen una información práctica sobre aquellas disciplinas indispensables para el ejercicio profesional
- ♦ Los ejercicios prácticos donde realizar el proceso de autoevaluación para mejorar el aprendizaje
- ♦ Su especial hincapié en metodologías innovadoras
- ♦ Las lecciones teóricas, preguntas al experto, foros de discusión de temas controvertidos y trabajos de reflexión individual
- ♦ La disponibilidad de acceso a los contenidos desde cualquier dispositivo fijo o portátil con conexión a internet



Aprovecha un exhaustivo análisis geopolítico de las principales potencias del mundo, así como de los organismos internacionales más relevantes, para darle un impulso internacional a tu trayectoria profesional”

“

Tú decides cómo asumir la carga lectiva, teniendo libertad para adaptarla a tus propias responsabilidades sin tener que sacrificar ningún aspecto de tu vida personal o profesional”

Podrás acceder al aula virtual las 24 horas del día, encontrando contenido en Relaciones Internacionales y Geoestrategia creado expresamente para esta titulación.

Apóyate en un cuadro docente excepcional, con altas personalidades del área militar, analítica y económica.

El programa incluye, en su cuadro docente, a profesionales del sector que vierten en esta capacitación la experiencia de su trabajo, además de reconocidos especialistas de sociedades de referencia y universidades de prestigio.

Su contenido multimedia, elaborado con la última tecnología educativa, permitirá al profesional un aprendizaje situado y contextual, es decir, un entorno simulado que proporcionará una capacitación inmersiva programada para entrenarse ante situaciones reales.

El diseño de este programa se centra en el Aprendizaje Basado en Problemas, mediante el cual el profesional deberá tratar de resolver las distintas situaciones de práctica profesional que se le planteen a lo largo del curso académico. Para ello, contará con la ayuda de un novedoso sistema de vídeo interactivo realizado por reconocidos expertos.



02 Objetivos

Siendo el campo de las Relaciones Internacionales uno en continua expansión, esta titulación no podía tener otro objetivo que el favorecer el crecimiento profesional del alumno mediante un contenido de alta calidad. Gracias al enfoque especializado y dirigido de cada tema tratado, el profesional del derecho superará una serie objetivos pautados previamente que le posicionarán como un activo de especial relevancia en cualquier institución de seguridad o internacional.



“

Superarás tus objetivos más ambiciosos gracias al esfuerzo y compromiso de un equipo técnico y docente dispuesto a resolver cualquier duda que te pueda surgir”



Objetivos generales

- ♦ Generar un criterio personal propio sobre los problemas de política internacional, identificándolos, limitándolos y previendo sus consecuencias
- ♦ Entender la aplicación de los conocimientos adquiridos a otras problemáticas, más allá de las que afectan a la Seguridad y Defensa
- ♦ Obtener las habilidades y el conocimiento necesario para llevar a cabo investigaciones científicas
- ♦ Analizar con sentido crítico el escenario de la seguridad en los entornos complejos
- ♦ Identificar las amenazas y los riesgos en el contexto internacional
- ♦ Analizar con sentido crítico e histórico la arquitectura internacional de la seguridad y de la defensa
- ♦ Adquirir un conocimiento específico del funcionamiento del sistema internacional a través del estudio de las organizaciones internacionales y de las alianzas entre estados
- ♦ Identificar las organizaciones internacionales más relevantes en el ámbito de la seguridad y de la defensa
- ♦ Adquirir un conocimiento específico de las amenazas y los riesgos en el contexto internacional
- ♦ Especializarse en los temas más relevantes que configuran las relaciones económicas internacionales y sus fuerzas de cambio





Objetivos específicos

Módulo 1. Relaciones internacionales, geopolítica y geoestrategia: análisis de casos prácticos

- ♦ Tener capacidad de distinguir las distintas aproximaciones teóricas que hay detrás de determinadas decisiones políticas en el ámbito internacional, lo que mejorará la capacidad de análisis del alumno
- ♦ Identificar la geografía de las principales regiones del planeta y discernir su impacto en la estrategia de los actores pertenecientes a cada una de ellas
- ♦ Identificar los principales problemas geoestratégicos existentes en la actualidad

Módulo 2. Alianzas en materia de seguridad y defensa: de las organizaciones internacionales a las alianzas “ad hoc”

- ♦ Examinar con sentido crítico el porqué de las alianzas y de las organizaciones internacionales: qué motiva su creación
- ♦ Dominar en la evolución del sistema de las alianzas y el cambio de paradigma que, a este respecto, está viviendo el orden internacional

Módulo 3. Geoeconomía

- ♦ Emitir informes de asesoramiento sobre situaciones concretas de la economía internacional y sus actores
- ♦ Redactar proyectos de gestión económica a nivel internacional, nacional o Regional

Módulo 4. La Unión Europea: acción exterior y políticas de seguridad y defensa

- ♦ Distinguir la complejidad institucional de la Unión Europea.
- ♦ Identificar la composición y funciones de las instituciones principales de la Unión Europea
- ♦ Profundizar en la Política Exterior y de Seguridad Común y la Política Común de Seguridad y de Defensa de la UE
- ♦ Detallar en el debate en torno a la seguridad europea. En particular, el papel que juega la OTAN en dicho debate

Módulo 5. España: política exterior, de seguridad y de defensa

- ♦ Obtener conocimientos específicos sobre el conjunto de órganos que forman la acción exterior española
- ♦ Analizar la posición geográfica de España con relación a su posición bisagra entre Europa y África
- ♦ Abordar la Administración exterior del Estado y la política exterior de España
- ♦ Estudiar los conocimientos relacionados con la Defensa Nacional, la Seguridad Nacional y la Comunidad de Inteligencia en España
- ♦ Analizar el funcionamiento de las principales organizaciones internacionales a las que España pertenece, la ONU, la OTAN, la OSCE y la UE
- ♦ Profundizar en la Política Común de Seguridad y Defensa (PCSD), el marco de la Unión en el ámbito de la defensa y la gestión de crisis, incluidas la cooperación y la coordinación en materia de defensa entre los Estados miembros

03

Dirección del curso

Los profesionales a cargo de la elaboración de este Experto Universitario han sido seleccionados minuciosamente por TECH tanto por sus méritos profesionales como por sus propios méritos académicos. De esta forma, se asegura que el alumno accede al material educativo más elevado en el campo de las relaciones internacionales, con un claro enfoque práctico y contextual en cada uno de los temas tratados.





“

Tienes la garantía de calidad de un contenido creado por docentes con experiencia de campo y profesional en los temas que han redactado, dándole un particular enfoque real a toda la teoría explicada”

Dirección



D. Racionero García, Juan

- ♦ Abogado y Analista de Inteligencia Especializado en Geopolítica y Seguridad
- ♦ Abogado Asociado en ASHURST LLP
- ♦ Investigador en la Fundación Internacional Baltasar Garzón
- ♦ Licenciado en Derecho y Relaciones Internacionales por la Universidad Pontificia de Comillas
- ♦ Licenciado en Ciencias Políticas y de la Administración por la Universidad Pontificia de Comillas
- ♦ Máster en Relaciones Internacionales con Especialidad en Política Global y de Seguridad por Georgetown University, Estados Unidos
- ♦ Máster en Derecho Internacional de los Negocios por la Universidad Ramon Llul

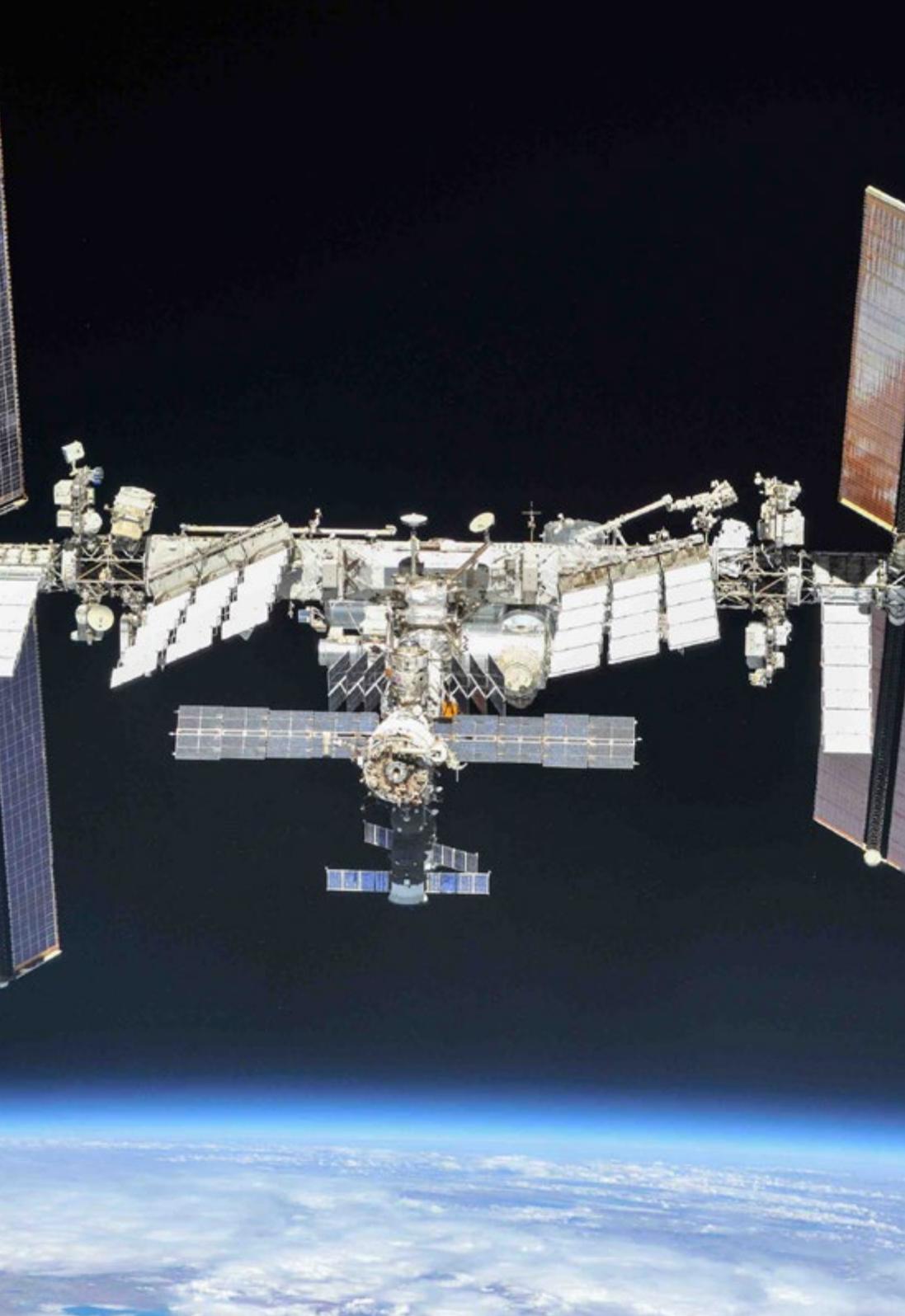
Profesores

Dra. Souto Galván, María Esther

- ♦ Abogada especializada en Mediación y Resolución de Conflictos
- ♦ Codirectora del grupo de investigación TABA
- ♦ Exvicerrectora de Investigación
- ♦ Exvicerrectora de Política Institucional y Relaciones Internacionales
- ♦ Abogada del Tribunal de la Rota de España
- ♦ Doctora en Derecho
- ♦ Licenciada en Derecho por la Universidad Complutense de Madrid
- ♦ Mediadora Internacional por la Facultad de Cagliari
- ♦ Premio Extraordinario de Doctorado por la Universidad Complutense de Madrid

Dr. Velasco, Luis

- ♦ Especialista en Historia de los Movimientos Nacionalistas y los Procesos de Construcción Nacional
- ♦ Investigador Visitante del Center for War Studies, University College Dublin
- ♦ Doctor Internacional en Historia Contemporánea
- ♦ Coordinador del Máster en Seguridad, Paz y Conflictos Internacionales de la USC y del Instituto Español de Estudios Estratégicos
- ♦ Máster en Historia Contemporánea por la Universidad de Santiago de Compostela
- ♦ Profesor de Historia y Relaciones Internacionales en la Universidad de Vigo



Dr. García de la Cruz, José Manuel

- ◆ Economista Experto en Economía Internacional
- ◆ Analista en el Servicio de Estudios Económicos del Banco Exterior de España
- ◆ Consultor de la Comisión Europea para el Programa CERPME
- ◆ Consultor de la Agencia Española de Cooperación Internacional
- ◆ Consultor en Ernst & Young
- ◆ Autor de varios libros
- ◆ Docente de Estructura Económica y Economía del Desarrollo en estudios universitarios de Economía
- ◆ Doctor en Ciencias Económicas y Empresariales por la Universidad Complutense de Madrid
- ◆ Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales en la Universidad Complutense de Madrid

“

Aprovecha la oportunidad para conocer los últimos avances en esta materia para aplicarla a tu práctica diaria”

04

Estructura y contenido

Pese a ser temas complejos y especialmente densos los dedicados a la política internacional, todos y cada uno de los módulos que componen este Experto Universitario se han creado partiendo de la base metodológica del *Relearning*, es decir en reiterar los conceptos clave a lo largo de todo el programa. Lo que se consigue con esto es que dichos conceptos se adquieran de forma mucho más natural y progresiva, ahorrando una cantidad considerable de horas de estudio.





“

Aprovecha la vorágine que hay alrededor de la política internacional e insíbete ya en el Experto Universitario con el que darás el mejor salto a las organizaciones directivas más prestigiosas”

Módulo 1. Relaciones internacionales, geopolítica y geoestrategia:
análisis de casos prácticos

- 1.1. Relaciones Internacionales: principales teorías y su impacto en el análisis del contexto internacional
 - 1.1.1. Introducción a las Relaciones Internacionales
 - 1.1.2. Principales teorías (realismo, liberalismo y constructivismo)
 - 1.1.3. Impacto en el análisis de un caso concreto: la guerra en Ucrania
- 1.2. Geopolítica y Geoestrategia
 - 1.2.1. Introducción a la Geopolítica y a la Geoestrategia
 - 1.2.2. Principales contribuciones a la Geopolítica
 - 1.2.3. Impacto en la Geopolítica: análisis de casos concretos
- 1.3. Análisis geopolítico: Estados Unidos
 - 1.3.1. Geografía
 - 1.3.2. Limitaciones
 - 1.3.3. Estrategia
- 1.4. Análisis geopolítico: China
 - 1.4.1. Geografía
 - 1.4.2. Limitaciones
 - 1.4.3. Estrategia
- 1.5. Análisis geopolítico: Rusia
 - 1.5.1. Geografía
 - 1.5.2. Limitaciones
 - 1.5.3. Estrategia
- 1.6. Análisis geopolítico: Oriente Medio
 - 1.6.1. Geografía
 - 1.6.2. Limitaciones
 - 1.6.3. Estrategia



- 1.7. Análisis geopolítico: India
 - 1.7.1. Geografía
 - 1.7.2. Limitaciones
 - 1.7.3. Estrategia
- 1.8. Análisis geopolítico: África
 - 1.8.1. Geografía
 - 1.8.2. Limitaciones
 - 1.8.3. Estrategia
- 1.9. Análisis geoestratégico: el Ártico
 - 1.9.1. Geografía
 - 1.9.2. Limitaciones
 - 1.9.3. Estrategia
- 1.10. Análisis geoestratégico: el Espacio Ultraterrestre
 - 1.10.1. Geografía
 - 1.10.2. Limitaciones
 - 1.10.3. Estrategia

Módulo 2. Alianzas en materia de seguridad y defensa: de las organizaciones internacionales a las alianzas "ad hoc"

- 2.1. Los sistemas de alianzas
 - 2.1.1. Los sujetos
 - 2.1.2. Los ejemplos
 - 2.1.3. Equidad y permanencia: Reino Unido y Portugal, 1373-1890
- 2.2. Bases geopolíticas de los sistemas de alianzas
 - 2.2.1. Geografía
 - 2.2.2. Ideología
 - 2.2.3. Economía
- 2.3. Sistemas bismarckianos
 - 2.3.1. Origen y alternativas
 - 2.3.2. Estabilidad y aislamiento
 - 2.3.3. Superación y conflicto
- 2.4. Orígenes de las Organizaciones Internacionales Contemporáneas
 - 2.4.1. Liga de Naciones
 - 2.4.2. Justicia Internacional
 - 2.4.3. Intervenciones internacionales
- 2.5. Vencedores de la Guerra y redactores de la Paz
 - 2.5.1. Naciones Unidas
 - 2.5.2. Consejo de Seguridad de NN.UU.
 - 2.5.3. Actualización y reticencia
- 2.6. Seguridad Colectiva en el Marco de la Guerra Fría
 - 2.6.1. OTAN
 - 2.6.2. SEATO
 - 2.6.3. Tratado de Amistad, Colaboración y Asistencia Mutua
- 2.7. ¿El fin de la Historia?
 - 2.7.1. Disolución bloque soviético
 - 2.7.2. África y Asia
 - 2.7.3. Américas
- 2.8. El Siglo XXI
 - 2.8.1. ¿Un nuevo papel para la OTAN?
 - 2.8.2. Reorganización de la UE
 - 2.8.3. OTSC
- 2.9. Alianzas incipientes para escenarios futuros
 - 2.9.1. AUKUS
 - 2.9.2. QUAD
 - 2.9.3. Eje Moscú-Beijing-Teherán
- 2.10. Conclusiones destacadas
 - 2.10.1. Críticas al sistema de organizaciones internacionales, ¿un modelo superado?
 - 2.10.2. Procesos de cambio en las organizaciones internacionales, ¿es posible otro modelo?
 - 2.10.3. Prospectiva y escenarios plausibles

Módulo 3. Geoeconomía

- 3.1. Geoeconomía y los problemas de la gobernanza global
 - 3.1.1. (La reforma de las instituciones multilaterales)
 - 3.1.2. El sistema institucional de Bretton Woods y su adaptación al escenario global
 - 3.1.3. La aparición de nuevos actores: estados, empresas, organizaciones civiles
 - 3.1.4. La ampliación de la agenda económica internacional
 - 3.1.5. La necesidad de una nueva institucionalidad económica
- 3.2. Economías emergentes y orden económico mundial. Rivalidad o cooperación (El impulso de los EEUU a los acuerdos sobre comercio e inversión en Asia-Pacífico y Ruta de la seda china)
 - 3.2.1. El comercio y las inversiones directas como impulsores del cambio en la economía internacional
 - 3.2.2. Las dificultades en las negociaciones multilaterales en la Organización Mundial de Comercio
 - 3.2.3. La rivalidad de entre EEUU y China y sus efectos sobre las relaciones económicas internacionales
 - 3.2.4. Los retos globales y la importancia de la cooperación: regionalismo, compromisos institucionales, etc.
- 3.3. Las dificultades de la seguridad alimentaria (Sistema agroalimentario y poder económico)
 - 3.3.1. La alimentación como derecho humano
 - 3.3.2. La configuración del sistema agroalimentario mundial
 - 3.3.3. Los problemas agrícolas en las negociaciones de la Ronda de Doha
 - 3.3.4. La ayuda alimentaria en las relaciones económicas internacionales
- 3.4. La disputa por los minerales estratégicos (La difusión de las aplicaciones tecnológicas)
 - 3.4.1. La relación entre industrialización, energía y disponibilidad de minerales
 - 3.4.2. La geografía cambiante de la riqueza mineral
 - 3.4.3. Nuevas tecnología y nuevas exigencias minerales
 - 3.4.4. Empresas mineras y comercio internacional de minerales
- 3.5. Las cadenas globales de valor. La logística internacional (Interdependencia económica y políticas económicas nacionales)
 - 3.5.1. Cadenas globales de valor (CGV) y la interdependencia económica global
 - 3.5.2. La logística y la distribución como nuevas industrias globales
 - 3.5.3. La gobernanza de las CGV y los límites de la autonomía económica nacional
 - 3.5.4. La regionalización de las CVG y sus efectos en la reconfiguración de la economía internacional
- 3.6. La carrera tecnológica: aeroespacial, TIC, inteligencia artificial. La industria 4.0. (Tecnología y riesgos del nuevo desequilibrio económico mundial)
 - 3.6.1. La tecnología y el conocimiento como fuente de poder
 - 3.6.2. La complejidad de las políticas de desarrollo tecnológico: la diversidad de actores
 - 3.6.3. El acceso a la tecnología como oportunidad y como riesgo para la cooperación internacional
 - 3.6.4. El conocimiento como elemento de rivalidad internacional
- 3.7. Las exigencias de la sostenibilidad y la transición energética (La descarbonización de las economías como nuevo escenario de cooperación o rivalidad)
 - 3.7.1. Las consecuencias ambientales y el modelo de crecimiento económico
 - 3.7.2. Los compromisos internacionales sobre la sostenibilidad y el cambio climático
 - 3.7.3. El impacto de las energías renovables sobre la geografía mundial de la energía
 - 3.7.4. Políticas nacionales de sostenibilidad y compromisos comerciales y de inversión internacionales
- 3.8. Sistemas de bienestar y migraciones internacionales (Efectos económicos del envejecimiento y de las migraciones internacionales)
 - 3.8.1. La dependencia de los sistemas de bienestar del crecimiento económico
 - 3.8.2. La disparidad en las trayectorias demográficas internaciones y la desigualdad internaciones
 - 3.8.3. El desplazamiento del poder económico mundial y las dinámicas demográficas
 - 3.8.4. La gestión de las migraciones económicas y sus efectos en la convergencia económica internacional

- 3.9. Las finanzas y el orden monetario internacionales (La autonomía de las finanzas y la soberanía monetaria)
 - 3.9.1. La globalización financiera y sus consecuencias sobre la autonomía monetaria nacional y en las recomendaciones del Fondo Monetario Internacional
 - 3.9.2. Deuda externa, crisis financieras y riesgos económicos globales
 - 3.9.3. La hegemonía del dólar en las relaciones económicas internacionales y el dinero digital
 - 3.9.4. La financiación de la producción de bienes públicos globales (salud, ambiente, inclusión económica y social)
- 3.10. El liderazgo ideológico: Empresas públicas y economía global (La emergencia de las empresas estatales y públicas en la economía mundial y el funcionamiento del mercado internacional)
 - 3.10.1. Las dificultades de la convergencia económica internacional
 - 3.10.2. La heterogeneidad entre mercados nacionales frente a la homogeneidad de la competencia internacional
 - 3.10.3. La irrupción de empresas públicas en las relaciones económicas internacionales (comercio, inversión y cooperación económica) y sus efectos sobre las reglas establecidas
 - 3.10.4. La tentación nacionalista y la vuelta a casa de las inversiones en el exterior

Módulo 4. La Unión Europea: acción exterior y políticas de seguridad y defensa

- 4.1. La UE y su posición geoestratégica
 - 4.1.1. La UE: naturaleza jurídica y competencias
 - 4.1.2. La posición geoestratégica de la UE
 - 4.1.3. Limitaciones y estrategia
- 4.2. El sistema institucional de la UE
 - 4.2.1. El Consejo Europeo
 - 4.2.2. El Consejo
 - 4.2.3. La Comisión Europea
 - 4.2.4. El Parlamento Europeo
 - 4.2.5. El Tribunal de Justicia de la Unión Europea
 - 4.2.6. El Banco Central Europeo

- 4.3. La acción exterior de la UE
 - 4.3.1. La UE como sujeto jurídico internacional y sus competencias exteriores
 - 4.3.2. La Política Comercial Común
 - 4.3.3. La Cooperación al Desarrollo
- 4.4. La política exterior y de seguridad común (PESC)
 - 4.4.1. La configuración de la PESC
 - 4.4.2. Marco jurídico e institucional
- 4.5. La política común de seguridad y defensa (PCSD)
 - 4.5.1. La configuración de la PCSD
 - 4.5.2. Los instrumentos de la PCSD
 - 4.5.3. Las misiones en el exterior
- 4.6. Relaciones de la UE con EEUU
 - 4.6.1. Relaciones de política exterior
 - 4.6.2. Relaciones económicas
 - 4.6.3. Relaciones de seguridad: OTAN
- 4.7. Relaciones de la UE con Rusia
 - 4.7.1. La seguridad europea y las relaciones UE-Rusia
 - 4.7.2. Las Políticas Europeas de Vecindad con los países del Este
 - 4.7.3. Impacto de la Guerra en Ucrania en las relaciones UE-Rusia
- 4.8. Relaciones de la UE con China
 - 4.8.1. China como socio
 - 4.8.2. China como competidor
 - 4.8.3. La UE y la región Asia Pacífico
- 4.9. Relaciones de la UE con el Mediterráneo
 - 4.9.1. Políticas Europeas de Vecindad y la Unión por el Mediterráneo
 - 4.9.2. Relaciones económicas
 - 4.9.3. Relaciones de seguridad
- 4.10. Relaciones de la UE con África
 - 4.10.1. Acuerdo de Cotonú
 - 4.10.2. Estrategia Conjunta África-UE
 - 4.10.3. Relaciones comerciales y de cooperación al desarrollo

Módulo 5. España: política exterior, de seguridad y de defensa

- 5.1. El valor estratégico de España
 - 5.1.1. Posición de España frente a Europa
 - 5.1.2. Posición de España en el Magreb
 - 5.1.3. Posición de España en el Mediterráneo
- 5.2. La administración exterior del Estado
 - 5.2.1. Ley de Acción y Servicio Exterior del Estado
 - 5.2.2. La administración general del Estado. Organización
 - 5.2.3. La administración general del Estado. Principales figuras
- 5.3. La Política exterior de España
 - 5.3.1. La Política Exterior: Concepto Y Elementos Fundamentales
 - 5.3.2. El servicio exterior del Estado
 - 5.3.3. El Ministerio de Asuntos Exteriores. Funciones y Estructura
- 5.4. La Seguridad Nacional
 - 5.4.1. Departamento de Seguridad Nacional
 - 5.4.2. Ley de Seguridad Nacional
 - 5.4.3. La Estrategia de Seguridad Nacional
- 5.5. La Comunidad de Inteligencia en España
 - 5.5.1. Actores: CNI, CITCO, CIFAS y los Servicios de Información
 - 5.5.2. Modelos continentales de inteligencia: Alemania. Italia. Francia; y modelos anglosajones de inteligencia: Estados Unidos y Reino Unido. Comparativa
 - 5.5.3. La Contrainteligencia
- 5.6. La Defensa Nacional
 - 5.6.1. Defensa Nacional: Objeto de la Ley. Los Poderes del Estado
 - 5.6.2. Finalidad de la Política de Defensa
 - 5.6.3. Disposición permanente de los recursos





- 5.7. Preparación de los recursos nacionales y su contribución a la Defensa
 - 5.7.1. La Guardia Civil, la Policía Nacional, y la Unidad Militar de Emergencias (UME)
 - 5.7.2. El Centro Nacional de Inteligencia (CNI)
 - 5.7.3. Sistema de cooperación de protección civil. La Estrategia Nacional de Protección Civil
- 5.8. España y la proyección de su Fuerza
 - 5.8.1. Misiones de las Fuerzas Armadas y su control parlamentario
 - 5.8.2. Misiones permanentes e internacionales
 - 5.8.3. Misiones realizadas y en curso
- 5.9. La representación de España en Organismos Internacionales de Defensa
 - 5.9.1. España y su relación con la ONU (histórica y actual)
 - 5.9.2. España y su relación con la OTAN
 - 5.9.3. España y su relación con la UE (en particular con el Servicio Exterior de la UE)
 - 5.9.4. España y su relación con la OSCE
- 5.10. La Diplomacia de Defensa
 - 5.10.1. Relaciones entre la seguridad nacional y el comercio internacional
 - 5.10.2. Acuerdos de cooperación. Representación e intercambio Cooperación industrial y tecnológica
 - 5.10.3. Tratados de libre comercio y relaciones comerciales

“

Este es el Experto Universitario que necesitas para darle un impulso de calidad notorio a tu CV”

05

Metodología

Este programa de capacitación ofrece una forma diferente de aprender. Nuestra metodología se desarrolla a través de un modo de aprendizaje de forma cíclica: ***el Relearning***.

Este sistema de enseñanza es utilizado, por ejemplo, en las facultades de medicina más prestigiosas del mundo y se ha considerado uno de los más eficaces por publicaciones de gran relevancia como el ***New England Journal of Medicine***.



“

Descubre el Relearning, un sistema que abandona el aprendizaje lineal convencional para llevarte a través de sistemas cíclicos de enseñanza: una forma de aprender que ha demostrado su enorme eficacia, especialmente en las materias que requieren memorización”

Estudio de Caso para contextualizar todo el contenido

Nuestro programa ofrece un método revolucionario de desarrollo de habilidades y conocimientos. Nuestro objetivo es afianzar competencias en un contexto cambiante, competitivo y de alta exigencia.

“

Con TECH podrás experimentar una forma de aprender que está moviendo los cimientos de las universidades tradicionales de todo el mundo”



Accederás a un sistema de aprendizaje basado en la reiteración, con una enseñanza natural y progresiva a lo largo de todo el temario.



El alumno aprenderá, mediante actividades colaborativas y casos reales, la resolución de situaciones complejas en entornos empresariales reales.

Un método de aprendizaje innovador y diferente

El presente programa de TECH es una enseñanza intensiva, creada desde 0, que propone los retos y decisiones más exigentes en este campo, ya sea en el ámbito nacional o internacional. Gracias a esta metodología se impulsa el crecimiento personal y profesional, dando un paso decisivo para conseguir el éxito. El método del caso, técnica que sienta las bases de este contenido, garantiza que se sigue la realidad económica, social y profesional más vigente.

“

Nuestro programa te prepara para afrontar nuevos retos en entornos inciertos y lograr el éxito en tu carrera”

El método del caso ha sido el sistema de aprendizaje más utilizado por las mejores escuelas de negocios del mundo desde que éstas existen. Desarrollado en 1912 para que los estudiantes de Derecho no solo aprendiesen las leyes a base de contenidos teóricos, el método del caso consistió en presentarles situaciones complejas reales para que tomaran decisiones y emitieran juicios de valor fundamentados sobre cómo resolverlas. En 1924 se estableció como método estándar de enseñanza en Harvard.

Ante una determinada situación, ¿qué debería hacer un profesional? Esta es la pregunta a la que nos enfrentamos en el método del caso, un método de aprendizaje orientado a la acción. A lo largo del curso, los estudiantes se enfrentarán a múltiples casos reales. Deberán integrar todos sus conocimientos, investigar, argumentar y defender sus ideas y decisiones.

Relearning Methodology

TECH aúna de forma eficaz la metodología del Estudio de Caso con un sistema de aprendizaje 100% online basado en la reiteración, que combina 8 elementos didácticos diferentes en cada lección.

Potenciamos el Estudio de Caso con el mejor método de enseñanza 100% online: el Relearning.

En 2019, obtuvimos los mejores resultados de aprendizaje de todas las universidades online en español en el mundo.

En TECH aprenderás con una metodología vanguardista concebida para capacitar a los directivos del futuro. Este método, a la vanguardia pedagógica mundial, se denomina Relearning.

Nuestra universidad es la única en habla hispana licenciada para emplear este exitoso método. En 2019, hemos conseguido mejorar los niveles de satisfacción global de nuestros alumnos (calidad docente, calidad de los materiales, estructura del curso, objetivos...) con respecto a los indicadores de la mejor universidad online en español.





En nuestro programa, el aprendizaje no es un proceso lineal, sino que sucede en espiral (aprender, desaprender, olvidar y reaprender). Por eso, combinamos cada uno de estos elementos de forma concéntrica. Con esta metodología se han capacitado más de 650.000 graduados universitarios con un éxito sin precedentes en ámbitos tan distintos como la bioquímica, la genética, la cirugía, el derecho internacional, las habilidades directivas, las ciencias del deporte, la filosofía, el derecho, la ingeniería, el periodismo, la historia o los mercados e instrumentos financieros. Todo ello en un entorno de alta exigencia, con un alumnado universitario de un perfil socioeconómico alto y una media de edad de 43,5 años.

El Relearning te permitirá aprender con menos esfuerzo y más rendimiento, implicándote más en tu capacitación, desarrollando el espíritu crítico, la defensa de argumentos y el contraste de opiniones: una ecuación directa al éxito.

A partir de la última evidencia científica en el ámbito de la neurociencia, no solo sabemos organizar la información, las ideas, las imágenes y los recuerdos, sino que sabemos que el lugar y el contexto donde hemos aprendido algo es fundamental para que seamos capaces de recordarlo y almacenarlo en el hipocampo, para retenerlo en nuestra memoria a largo plazo.

De esta manera, y en lo que se denomina Neurocognitive context-dependent e-learning, los diferentes elementos de nuestro programa están conectados con el contexto donde el participante desarrolla su práctica profesional.

Este programa ofrece los mejores materiales educativos, preparados a conciencia para los profesionales:



Material de estudio

Todos los contenidos didácticos son creados por los especialistas que van a impartir el curso, específicamente para él, de manera que el desarrollo didáctico sea realmente específico y concreto.

Estos contenidos son aplicados después al formato audiovisual, para crear el método de trabajo online de TECH. Todo ello, con las técnicas más novedosas que ofrecen piezas de gran calidad en todos y cada uno los materiales que se ponen a disposición del alumno.



Clases magistrales

Existe evidencia científica sobre la utilidad de la observación de terceros expertos.

El denominado Learning from an Expert afianza el conocimiento y el recuerdo, y genera seguridad en las futuras decisiones difíciles.



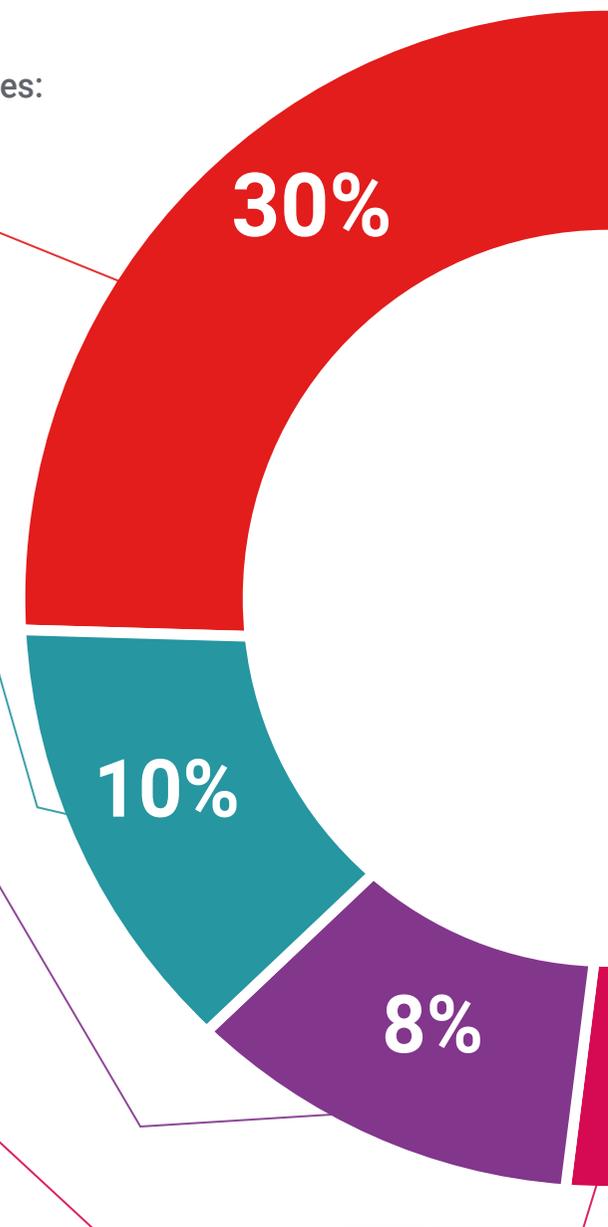
Prácticas de habilidades y competencias

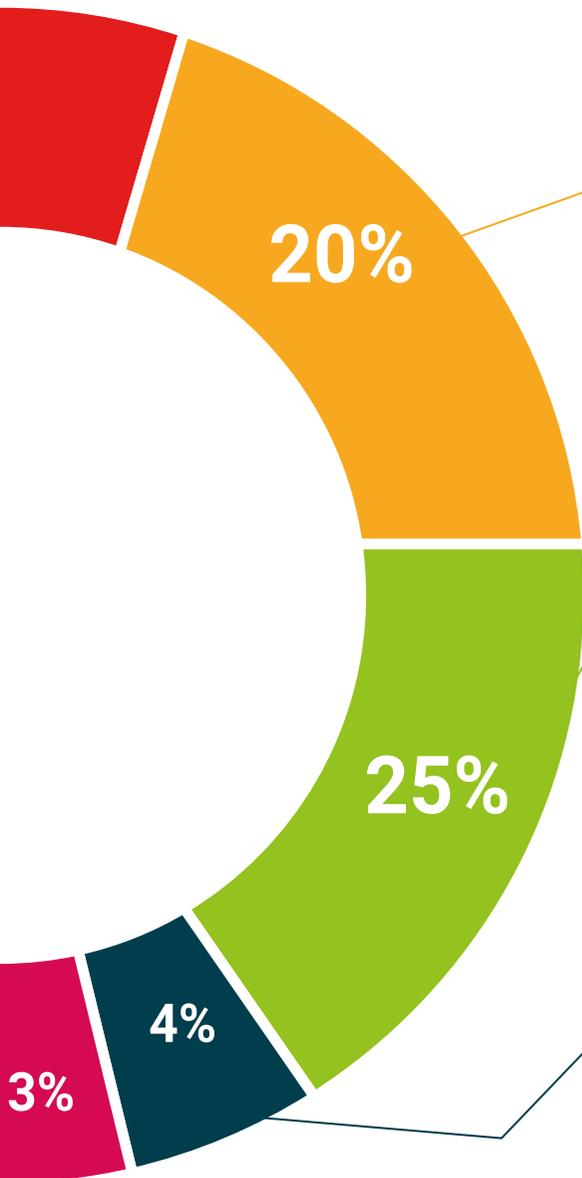
Realizarán actividades de desarrollo de competencias y habilidades específicas en cada área temática. Prácticas y dinámicas para adquirir y desarrollar las destrezas y habilidades que un especialista precisa desarrollar en el marco de la globalización que vivimos.



Lecturas complementarias

Artículos recientes, documentos de consenso y guías internacionales, entre otros. En la biblioteca virtual de TECH el estudiante tendrá acceso a todo lo que necesita para completar su capacitación.





Case studies

Completarán una selección de los mejores casos de estudio elegidos expresamente para esta titulación. Casos presentados, analizados y tutorizados por los mejores especialistas del panorama internacional.



Resúmenes interactivos

El equipo de TECH presenta los contenidos de manera atractiva y dinámica en píldoras multimedia que incluyen audios, vídeos, imágenes, esquemas y mapas conceptuales con el fin de afianzar el conocimiento.

Este exclusivo sistema educativo para la presentación de contenidos multimedia fue premiado por Microsoft como "Caso de éxito en Europa".



Testing & Retesting

Se evalúan y reevalúan periódicamente los conocimientos del alumno a lo largo del programa, mediante actividades y ejercicios evaluativos y autoevaluativos para que, de esta manera, el estudiante compruebe cómo va consiguiendo sus metas.



06

Titulación

El Experto Universitario en Relaciones Internacionales y Geoestrategia garantiza, además de la capacitación más rigurosa y actualizada, el acceso a un título de Experto Universitario expedido por TECH Universidad Tecnológica.





Supera con éxito este programa y recibe tu titulación universitaria sin desplazamientos ni farragosos trámites”

Este **Experto Universitario en Relaciones Internacionales y Geoestrategia** contiene el programa más completo y actualizado del mercado.

Tras la superación de la evaluación, el alumno recibirá por correo postal* con acuse de recibo su correspondiente título de **Experto Universitario** emitido por **TECH Universidad Tecnológica**.

El título expedido por **TECH Universidad Tecnológica** expresará la calificación que haya obtenido en el Experto Universitario, y reunirá los requisitos comúnmente exigidos por las bolsas de trabajo, oposiciones y comités evaluadores de carreras profesionales.

Título: **Experto Universitario en Relaciones Internacionales y Geoestrategia**

ECTS: **30**

N.º Horas Oficiales: **750 h.**



*Apostilla de La Haya. En caso de que el alumno solicite que su título en papel recabe la Apostilla de La Haya, TECH EDUCATION realizará las gestiones oportunas para su obtención, con un coste adicional.

salud futuro
confianza personas
educación información tutores
garantía acreditación enseñanza
instituciones tecnología aprendizaje
comunidad compromiso
atención personalizada innovación
conocimiento presente
desarrollo web for
aula virtual idiomas instituciones



Experto Universitario Relaciones Internacionales y Geoestrategia

- » Modalidad: online
- » Duración: 6 meses
- » Titulación: TECH Universidad Tecnológica
- » Acreditación: 30 ECTS
- » Horario: a tu ritmo
- » Exámenes: online

Experto Universitario

Relaciones Internacionales y Geoestrategia

