

المحاضرة الجامعية

إدارة المشتريات والمستودعات في عيادات

الأسنان



الجامعة
التكنولوجية **tech**

المحاضرة الجامعية

إدارة المشتريات والمستودعات في عيادات
الأسنان

« طريقة التدريس: أونلاين

« مدة الدراسة: 6 أسابيع

« المؤهل الجامعي من: TECH الجامعة التكنولوجية

« عدد الساعات المخصصة للدراسة: 16 ساعات أسبوعياً

« مواعيد الدراسة: وفقاً لوتيرك الخاصة

« الامتحانات: أونلاين

رابط الدخول إلى الموقع الإلكتروني: www.techitute.com/ae/dentistry/postgraduate-certificate/purchasing-storage-management-dental-clinics

الفهرس

01

المقدمة

صفحة 4

02

الأهداف

صفحة 8

03

هيكل الإدارة وأعضاء هيئة تدريس الدورة التدريبية

صفحة 12

04

الهيكل والمحتوى

صفحة 16

05

المنهجية

صفحة 20

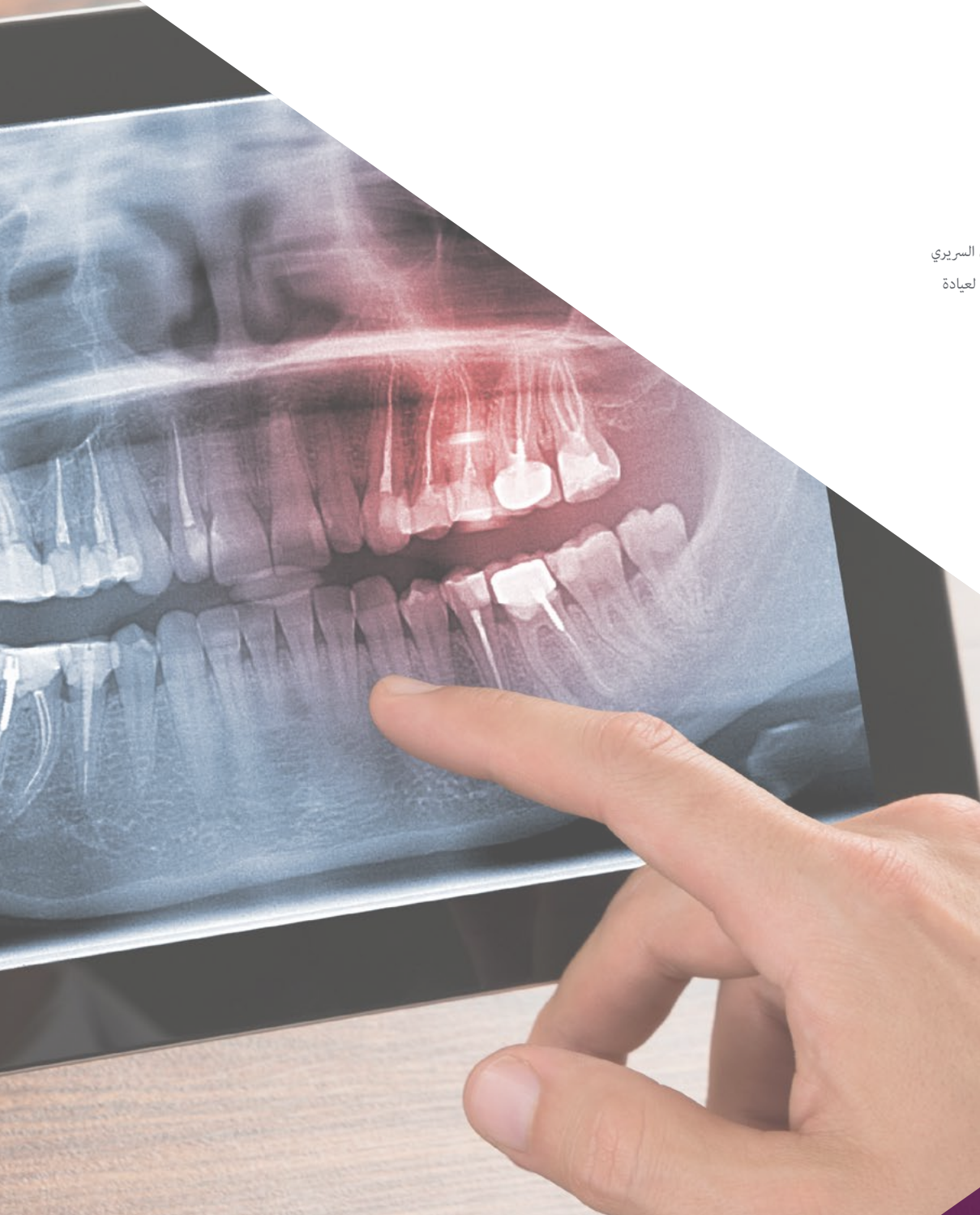
06

المؤهل العلمي

صفحة 28

المقدمة

أدى العدد المتزايد لخريجي طب الأسنان، مصحوباً بالزيادة في عدد عيادات الأسنان التي ظهرت في السنوات الأخيرة، إلى جعل قطاع طب الأسنان السريري كواحد من أكثر الأسواق التنافسية الموجودة حالياً. لهذا السبب، من الضروري ملاءمة تعريف طبيب الأسنان أن يتبنى أيضاً شخصية المدير والموجه لعيادة طب الأسنان الخاصة به، مع التركيز على تعلم معرفة إدارة الأعمال وإدارة الفريق التي تضمن استمرارية العمل نفسه.



قم بتحسين معرفتك بالمشترى وإدارة المستودعات في عيادات الأسنان من خلال هذا البرنامج، حيث ستجد أفضل مادة تعليمية مع دراسات حالة حقيقية. تعرف هنا على أحدث التطورات في إدارة وتوجيه عيادات طب الأسنان لتتمكن من تنفيذ مهمة إدارية لمراكز طب الأسنان عالية الجودة”



لقد أثارت إدارة وتوجيه عيادات طب الأسنان اهتماماً متزايداً في السنوات الأخيرة، لا سيما في أولئك المهنيين الذين أدركوا أهمية معرفة كيفية إدارة جميع الموارد التي لديهم في عيادات الأسنان بشكل صحيح، من أجل تحويلها إلى عمل المستقبل، مع استمرارية لن يتم ضمانها إلا من خلال تطبيق التوازن المناسب لإدارة الأعمال.

في هذه البيئة الجديدة يكتسب تركيز عيادة الأسنان هيكل تنظيمي قوة خاصة، حيث يتعين عليها الحضور والسيطرة على جميع مجالات الإدارة والتوجيه: الموارد البشرية، التسويق، الجودة، إدارة الوقت، التخطيط والاستراتيجية، المحاسبة والتكاليف، إلخ.



تحتاج كل شركة إلى تحديد المكان الذي تلعب فيه
ومع من تلعب، وما هي الموارد التي تمتلكها وما
الذي تنوي الاستفادة منه”

تحتوي المحاضرة الجامعية هذه في إدارة المشتريات والمستودعات في عيادات الأسنان على البرنامج العلمي الأكثر اكتمالاً وتحديثاً في السوق. أبرز ميزاتنا هي:

- ◆ إعداد دراسات حالة مقدمة من قبل خبراء في مختلف التخصصات المتعلقة بإدارة المشتريات وإدارة المستودعات
- ◆ محتوياتها البيانية و التخطيطية و العملية بشكل بارز التي يتم تصورها من خلالها، تجمع المعلومات العلمية و صرامة حول تلك التخصصات الطبية التي لا غنى عنها في الممارسة المهنية
- ◆ المستجدات عن المشتريات وإدارة المستودعات في عيادات الأسنان
- ◆ نظام التعلم التفاعلي القائم على الخوارزميات لاتخاذ القرارات بشأن حالات المشاكل
- ◆ توفر المحتوى من أي جهاز ثابت أو محمول متصل بالإنترنت

يسمح البرنامج بالتمرين في بيئات محاكاة، والتي توفر تعلمًا غامرًا مبرمجًا للتدريب في المواقف الحقيقية.

نقدم لك الفرصة لتولي زمام مستقبلك وتطوير إمكاناتك الكاملة على رأس مراكز وعيادات الأسنان.

يمكن أن يكون هذا البرنامج هو أفضل استثمار يمكنك القيام به في اختيار برنامج الترقية لسبيين: بالإضافة إلى تحديث معرفتك في إدارة المشتريات والمستودع في عيادات الأسنان، ستحصل على درجة علمية جامعية من قبل *TECH* الجامعة التكنولوجية "

تضم في هيئتها التدريسية متخصصين ينتمون إلى مجال إدارة وتوجيه عيادات طب الأسنان والذين يصبون خبراتهم العملية في هذا البرنامج، بالإضافة إلى المتخصصين المعترف بهم المنتمين إلى الشركات الرائدة، سواء في القطاع أو في القطاعات ذات الصلة.

يفضل محتوى الوسائط المتعددة الذي تم تطويره بأحدث التقنيات التعليمية، سيسمحون للمهني المتخصص بالتعلم حسب السياق، بما معناه، بيئة محاكاة ستوفر تعليمًا غامرًا مبرمجًا للتدريب في مواقف حقيقية.

يعتمد تصميم هذا البرنامج على التعلم القائم على المشكلات، والذي يجب على الطبيب من خلاله محاولة حل الحالات المختلفة للممارسة المهنية التي تُطرح على مدار هذا البرنامج. ولتحقيق ذلك، سيساعدك نظام فيديو تفاعلي مبتكر أنشأه خبراء مشهورون في مجال المشتريات وإدارة المستودعات وذو خبرة تعليمية كبيرة.



02 الأهداف

تهدف المحاضرة الجامعية في إدارة المشتريات والمستودعات في عيادات الأسنان إلى تعزيز النمو الشخصي والمهني.



 **DENTALDAM**
NATURAL RUBBER LATEX SHEETS 6' x 6' 1/2" x 1/2" mm
For Professional Dental Use Only

CAUTION Do not use if the package is damaged or the sheets are discolored or have a strong odor.

DE NUR FÜR DEN ZAHNÄRZTLICHEN GEBRAUCH BESTIMMT. Nicht für den häuslichen Gebrauch geeignet. Nicht für den Kontakt mit Nahrungsmitteln oder Getränken verwenden. Nicht für den Kontakt mit Haut oder Schleimhäuten verwenden.

FR À USAGE PROFESSIONNEL SEULEMENT. Ne pas utiliser si l'emballage est endommagé ou si les feuilles sont décolorées ou ont une forte odeur. Ne pas utiliser pour le contact avec des aliments ou des boissons. Ne pas utiliser pour le contact avec la peau ou les muqueuses.

DA TIL BEMÆRKT FØLGENDE: BEMÆRK: Dette produkt er kun beregnet til professionel brug. Brug ikke produktet, hvis emballagen er beskadiget eller hvis der er tegn på forfald eller lugt. Brug ikke produktet til kontakt med fødevarer eller drikkevarer. Brug ikke produktet til kontakt med hud eller slimhinder.

FI HUOMI: TÄRKEIKÄÄN VÄLILÄÄKÄIN KÄYTTÖÖN. Käytä tuotetta vain ammattilaiskäyttöön. Älä käytä tuotetta, jos pakkaus on vaurioitunut tai jos tuotteella on värieroja tai voimakasta hajua. Älä käytä tuotetta ruokien tai juomien kanssa. Älä käytä tuotetta ihon tai limakalvojen kanssa.

NO BEMERK: BEMERK: Dette produkt er kun beregnet til professionel brug. Brug ikke produktet, hvis emballagen er beskadiget eller hvis der er tegn på forfald eller lugt. Brug ikke produktet til kontakt med fødevarer eller drikkevarer. Brug ikke produktet til kontakt med hud eller slimhinder.

PT ATENÇÃO: ATENÇÃO: Este produto é destinado apenas para uso profissional. Não utilizar se a embalagem estiver danificada ou se houver sinais de deterioração ou odor forte. Não utilizar para contato com alimentos ou bebidas. Não utilizar para contato com a pele ou mucosas.

EL ΠΡΟΣΟΧΗ: ΠΡΟΣΟΧΗ: Αυτό το προϊόν είναι προορισμένο αποκλειστικά για επαγγελματική χρήση. Μην χρησιμοποιείτε το προϊόν εάν η συσκευασία είναι κατεστραμμένη ή εάν υπάρχουν σημάδια φθοράς ή έντονης οσμής. Μην χρησιμοποιείτε το προϊόν σε επαφή με φαγητά ή ποτά. Μην χρησιμοποιείτε το προϊόν σε επαφή με το δέρμα ή τις βλεννογόνους μεμβράνες.

JP 注意 注意: この製品は専ら専門家のみでのみ使用を目的として設計されています。パッケージが破損しているか、色の変化や強い臭いがある場合は、この製品を使用しないでください。食品や飲料との接触、皮膚や粘膜との接触は避けてください。

Coltene/Whaledent AG
Friedenstraße 20
42699 Solingen, 1 Solingen
Tel. +41 (0) 71 757 53 00
Fax +41 (0) 71 757 53 01
office@coltene-whaledent.ch

Authorized EU Representative
Coltene/Whaledent GmbH + Co.
Helmholtzstraße 40
88125 Creglingen, 1 Creglingen
Tel. +49 (0) 7346 925 0
Fax +49 (0) 7346 925 0
product@coltene-whaledent.de

الهدف الرئيسي من هذا البرنامج هو تعزيز نموك الشخصي والمهني من خلال مساعدتك على تحقيق النجاح كمدير عيادة أسنان”



الأهداف العامة



- ♦ استخدام الأدوات النظرية والمنهجية والتحليلية لإدارة وتوجيه الأعمال الخاصة في مجال طب الأسنان السريري على النحو الأمثل، والتميز بشكل فعال في بيئة تنافسية للغاية
- ♦ دمج مهارات الإستراتيجية والرؤية لتسهيل تحديد فرص العمل الجديدة
- ♦ تعزيز اكتساب المهارات الشخصية والمهنية، والتي تشجع الطلاب على القيام بمشاريعهم التجارية الخاصة بمزيد من الأمان والعزم، سواء في حالة البدء في إنشاء أعمالهم السريرية في طب الأسنان، وفي الابتكار في نموذج إدارة أعمال طب الأسنان السريري الذي لديهم بالفعل
- ♦ إضفاء الطابع الاحترافي في قطاع طب الأسنان السريري، من خلال التدريب المستمر والمخصص في قطاع التوجيه وإدارة الأعمال

اغتنم الفرصة واتخذ الخطوة اللازمة لمتابعة آخر التطورات في إدارة المشتريات والمستودعات في عيادات طب الأسنان”



الأهداف المحددة



- ♦ وصف الوضع الحالي والاتجاهات المستقبلية لنماذج إدارة الأعمال وتوجيه عبادة طب الأسنان على الصعيدين الوطني والدولي لتكون قادراً على تحديد أهداف واستراتيجيات متميزة وناجحة
- ♦ التعرف على المصطلحات والمفاهيم المحددة في مجال الإدارة وإدارة الأعمال لتطبيقها الفعال في الأعمال التجارية لطب الأسنان
- ♦ اكتشاف وتحليل النقاط الرئيسية للحالات الناجحة لنموذج العمل لعيادات الأسنان الرائدة في القطاع، من أجل زيادة الحافز والإلهام والعقلية الإستراتيجية لمدرء المستقبل
- ♦ استخدام الأدوات الرقمية التي تسهل التخطيط الفعال وإدارة مهام عبادة الأسنان، مما يؤدي إلى توفير كبير في التكاليف على المدى القصير
- ♦ تطبيق الأدوات الأساسية وإجراءات العمل لإدارة الشراء وتخزين الموارد المثلى، والتي يتم من خلالها تجنب تدفق الإنفاق غير المنتج
- ♦ تطوير مهارات التفاوض التي يمكن التعامل معها مع إدارة الموردين والعملاء وفريق العمل الذي يركز على النتائج يفوز - يفوز (Win-Win)



هيكل الإدارة وأعضاء هيئة تدريس الدورة التدريبية

يتضمن هذا البرنامج في هيئة التدريس المهنيين الصحيين ذوي المكانة المعترف بها، والذين ينتمون إلى مجال إدارة المشتريات والمستودعات في عيادات الأسنان والذين يصبون في هذا البرنامج تجربة عملهم.

بالإضافة إلى ذلك يشارك، في تصميمه وصياغته، متخصصون مشهورون أعضاء في جمعيات علمية وطنية ودولية مرموقة.



تعلم من المهنيين المرجعيين، آخر التطورات في إدارة المشتريات
والمستودعات في عيادات الأسنان"



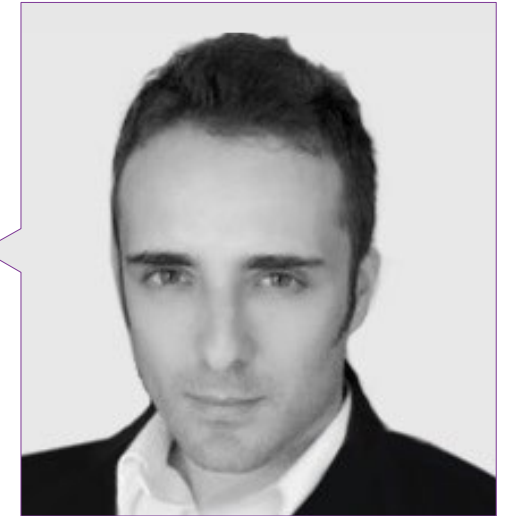
أ. Gil, Andrés

- ♦ رئيس - مدير عيادة بيلار رويج لطب الأسنان
- ♦ المؤسس المشارك والرئيس التنفيذي في ميديكالدايس
- ♦ ماجستير في الإدارة والتوجيه (جامعة ولاية ميتشيغان)
- ♦ المحاضرة الجامعية في إدارة الأسنان والإدارة السريرية (معهد أطباء الأسنان))
- ♦ دبلوم في محاسبة التكاليف (غرفة تجارة فالنسيا)
- ♦ دورة محاسبة ممرّك الدراسات المالية
- ♦ دورة القيادة وإدارة الفريق، سيزار بيكراس
- ♦ مهندس زراعي، جامعة البوليتكنيك في فالنسيا



أ. Guillot, Jaime

- ♦ بكالوريوس في إدارة الأعمال والإدارة، جامعة البوليتكنيك في فالنسيا
- ♦ التخصص الصناعي
- ♦ المؤسس المشارك والرئيس التنفيذي للاستراتيجية لوكالة هيكارو في آر
- ♦ المؤسس المشارك والرئيس التنفيذي لشركة درون سين
- ♦ مؤسس مدرسة الانترنت و الأعمال المتنقلة
- ♦ المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة فايت تكنولوجيايس
- ♦ خبرة عالية في إنشاء الأعمال
- ♦ أستاذ جامعي لماجستير الابتكار وإنشاء شركات بانكينتر
- ♦ مدرب تنفيذي معتمد من المدرسة الأوروبية للقادة (EEL)
- ♦ مدرب في برامج القيادة والإدارة العاطفية في الشركات



الأساتذة

أ. Dolz, Juan Manuel

- ♦ دبلوم في علوم الأعمال، جامعة فالنسيا
- ♦ شهادة في إدارة الأعمال والإدارة، جامعة فالنسيا
- ♦ تدريب احترافي في التسويق الرقمي (إنترنت ستارت أب كامب - يو بي في - UPV)
- ♦ مستشار رقمته الأعمال
- ♦ خبرة عالية في إنشاء الأعمال
- ♦ المؤسس المشارك والرئيس التنفيذي في ميديكالدايس
- ♦ المؤسس المشارك والرئيس التنفيذي للعمليات درون سبين
- ♦ المؤسس المشارك والرئيس التنفيذي للعمليات لوكالة هيكارو في آر

أ. González Benavent, María

- ♦ شهادة في إدارة الأعمال والإدارة جامعة فالنسيا
- ♦ حاصلة على ماجستير في التسويق العصبي المطبق على المستهلك، جامعة برشلونة
- ♦ حاصلة على ماجستير التسويق وأبحاث السوق، جامعة فالنسيا
- ♦ أخصائي تسويق واتصالات
- ♦ اخصائي تسويق تجاري
- ♦ طُور وظائف متخصصة في مجال الخدمات اللوجستية الدولية والاتصالات وتحليل التكاليف
- ♦ برنامج التسويق الرقمي وتحليلات الويب. Google & IAB

أ. Fortea Paricio, Anna

- ♦ إجازة في القانون من جامعة فالنسيا
- ♦ مدربة أعصاب محترفة
- ♦ مؤسس مركز القيادة الأوروبية في ميامي بالولايات المتحدة
- ♦ مؤسس مركز آنا فورتى للأداء البشري العالي في فالنسيا، إسبانيا
- ♦ المؤسس المشارك لإيسيوكس
- ♦ رئيس في (الرابطة الدولية للتدريب العصبي)
- ♦ علم النفس في جامعة كاتالونيا المفتوحة وعلوم الأعصاب في جامعة بنسلفانيا، الولايات المتحدة الأمريكية
- ♦ مدربة رابطة المدربين في كندا معتمد من قبل مركز الأداء البشري العالي IESEC

الهيكل والمحتوى

تم تصميم هيكل المحتوى من قبل فريق من المهنيين من أفضل مراكز طب الأسنان ومراكز الأعمال والشركات والجامعات في البلاد، على دراية بأهمية التدريب الحالي لإدارة الشركات الناجحة، والتزم بالتعليم الجيد من خلال التقنيات التعليمية الجديدة.





تحتوي المحاضرة الجامعية هذه في إدارة المشتريات والمستودعات في عيادات الأسنان على البرنامج العلمي الأكثر اكتمالاً وتحديثاً في السوق”



الوحدة 1. إدارة المشتريات والمخازن

- 1.1 أهمية تخطيط الشراء الصحيح
- 2.1 مسؤوليات الشراء في عبادة الأسنان
- 3.1 الإدارة الفعالة لمستودعاتنا
 - 1.3.1 تكاليف التخزين
 - 2.3.1 مخزون احتياطي
 - 3.3.1 تسجيل مدخلات ومخرجات المواد
- 4.1 مراحل عملية الشراء
 - 1.4.1 البحث عن المعلومات واقتراح البدائل
 - 2.4.1 التقييم واتخاذ القرار
 - 3.4.1 التتبع والمراقبة
- 5.1 طرائق تنفيذ الحسابات وإدارة الحسابات
 - 1.5.1 تعديل نوع الترتيب وفقاً لاحتياجاتنا
 - 2.5.1 إدارة المخاطر
- 6.1 العلاقة مع المورد
 - 1.6.1 أنواع العلاقات
 - 2.6.1 سياسة الدفع
- 7.1 التفاوض في الشراء
 - 1.7.1 المعرفة والمهارات اللازمة
 - 2.7.1 مراحل عملية التفاوض
 - 3.7.1 نصائح للتداول الناجح
- 8.1 الجودة في المشتريات
 - 1.8.1 فوائد للعبادة بأكملها
 - 2.8.1 معايير القياس
- 9.1 مؤشرات الكفاءة
- 10.1 الاتجاهات الجديدة في إدارة المشتريات

تجربة فريدة ومهمة وحاسمة لتعزيز تطورك
المهني



المنهجية

يقدم هذا البرنامج التدريبي طريقة مختلفة للتعلم. تم تطوير منهجيتنا من خلال وضع التعلم الدوري: إعادة التعلم. يُستخدم نظام التدريس هذا، على سبيل المثال، في أرقى كليات الطب في العالم، وقد تم اعتباره من أكثر الكليات فعالية من خلال المنشورات ذات الأهمية الكبيرة مثل مجلة نيو إنجلاند الطبية.

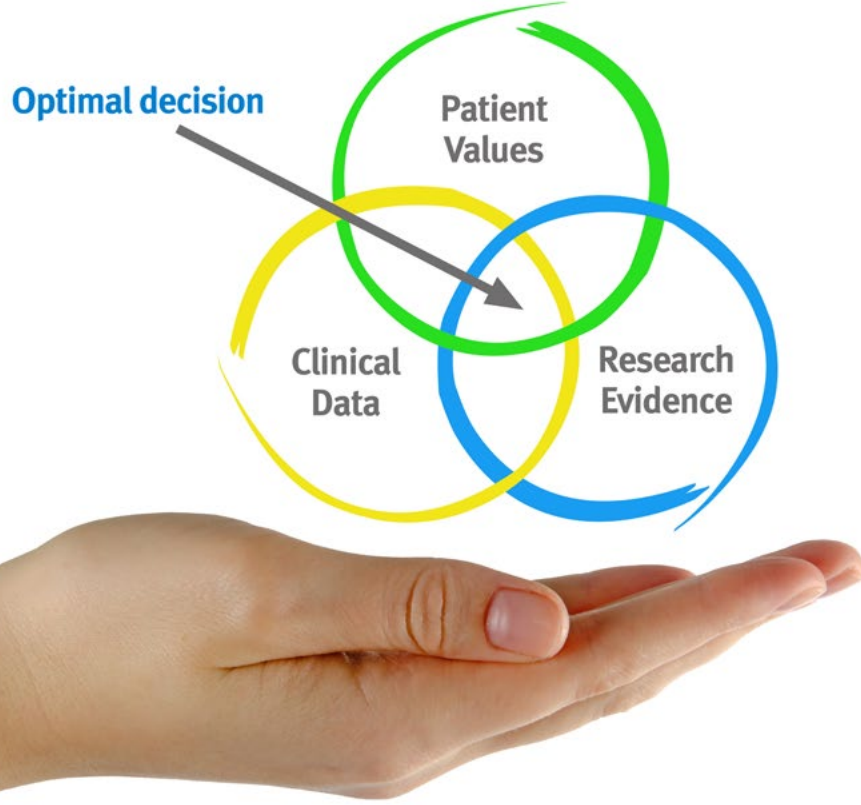


اكتشف منهجية إعادة التعلم، وهو نظام يتخلى عن التعلم الخطي التقليدي ليأخذك عبر أنظمة التدريس الدورية: طريقة تعلم أثبتت فعاليتها للغاية، لا سيما في الموضوعات التي تتطلب الحفظ“



في تيك نستخدم طريقة الحالة

في موقف سريري معين، ماذا يجب أن يفعل المحترف؟ خلال البرنامج، ستواجه العديد من الحالات السريرية المحاكية، بناءً على مرضى حقيقيين سيتعين عليك فيها التحقيق، ووضع الفرضيات، وأخيراً حل الموقف. هناك أدلة علمية وفيرة على فعالية الطريقة. يتعلم المتخصصون بشكل أفضل وأسرع وأكثر استدامة بمرور الوقت.



مع تيك يمكنك تجربة طريقة للتعلم تعمل على تحريك أسس الجامعات التقليدية في جميع أنحاء العالم.

وفقاً للدكتور جيرفاس، فإن الحالة السريرية هي العرض المعلق لمريض، أو مجموعة من المرضى، والتي تصبح "حالة"، مثلاً أو نموذجاً يوضح بعض المكونات السريرية المميزة، إما بسبب قوتها التعليمية، أو بسبب تفرده أو ندرته. من الضروري أن تستند الحالة إلى الحياة المهنية الحالية، في محاولة لإعادة إنشاء عوامل التكيف الحقيقية في الممارسة المهنية لطبيب الأسنان.

هل تعلم أن هذه الطريقة تم تطويرها عام 1912 في جامعة هارفارد لطلاب القانون؟ تتكون طريقة الحالة من تقديم مواقف حقيقية معقدة حتى يتمكنوا من اتخاذ القرارات وتبرير كيفية حلها. في عام 1924 تم تأسيسها كطريقة معيارية للتدريس في جامعة هارفارد”



تبرر فعالية هذه الطريقة بأربعة إنجازات أساسية:

1. أطباء الأسنان الذين يتبعون هذه الطريقة لا يحققون فقط استيعاب المفاهيم ، بل يطورون أيضًا قدرتهم العقلية ، من خلال تمارين لتقييم المواقف الحقيقية وتطبيق المعرفة.

2. يتخذ التعلم شكلًا قويًا في المهارات العملية التي تتيح للطلاب اندماجًا أفضل في العالم الحقيقي.

3. يتم تحقيق استيعاب أبسط وأكثر كفاءة للأفكار والمفاهيم ، وذلك بفضل نهج المواقف التي نشأت من الواقع.

4. يصبح الشعور بكفاءة الجهد المستمر حافزًا مهمًا للغاية للطلبة ، مما يترجم إلى اهتمام أكبر بالتعلم وزيادة الوقت المخصص للعمل في الدورة.

منهجية إعادة التعلم

تجمع نيك بفعالية بين منهجية دراسة الحالة ونظام تعلم عبر الإنترنت بنسبة 100% استناداً إلى التكرار ، والذي يجمع بين 8 عناصر تعليمية مختلفة في كل درس.

نحن نشجع دراسة الحالة بأفضل طريقة تدريس بنسبة 100%عبر الإنترنت إعادة التعلم.



سيتعلم عالم النفس من خلال الحالات الحقيقية وحل المواقف المعقدة في بيئات التعلم المحاكاة. تم تطوير هذه التدريبات من أحدث البرامج التي تسهل التعلم الغامر.

tech 25 | المنهجية

تقع في الطليعة التربوية العالمية ، تمكنت طريقة إعادة التعلم من تحسين مستويات الرضا العالمية للمهنيين الذين أنهوا دراستهم ، فيما يتعلق بمؤشرات الجودة لأفضل جامعة عبر الإنترنت في اللغة الإسبانية الناطقة (جامعة كولومبيا).

مع هذه المنهجية ، تم تدريب أكثر من 115000 طبيب أسنان بنجاح غير مسبوق في جميع التخصصات السريرية بغض النظر عن العبء في الجراحة. تم تطوير منهجيتنا التربوية في بيئة ذات متطلبات عالية ، مع طلاب جامعيين يتمتعون بملف اجتماعي واقتصادي مرتفع ومتوسط عمر يبلغ 43.5 عامًا.

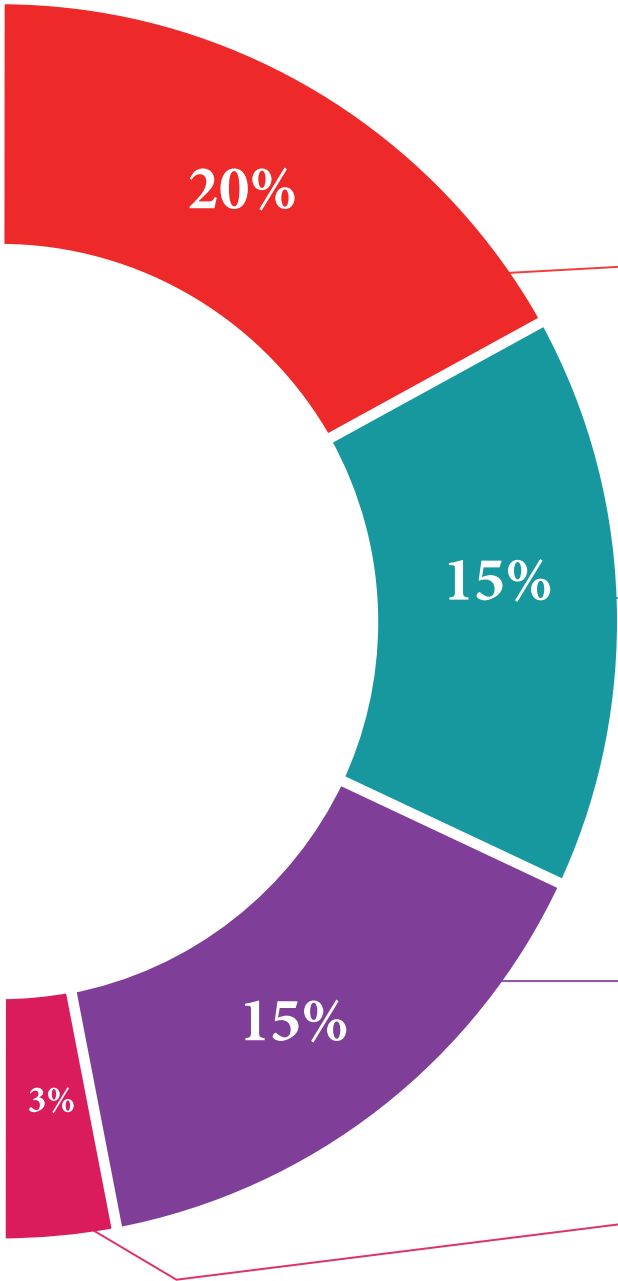
ستسمح لك إعادة التعلم بالتعلم بجهد أقل وأداء أكبر ، والمشاركة بشكل أكبر في تدريبك ، وتنمية الروح النقدية ، والدفاع عن الحجج والآراء المتناقضة: معادلة مباشرة للنجاح.

في برنامجنا ، التعلم ليس عملية خطية ، ولكنه يحدث في دوامة (تعلم ، وإلغاء التعلم ، والنسيان ، وإعادة التعلم). لذلك ، يتم دمج كل عنصر من هذه العناصر بشكل مركز.

الدرجة العالمية التي حصل عليها نظام تيك التعليمي هي 8.01 ، وفقًا لأعلى المعايير الدولية.



يقدم هذا البرنامج أفضل المواد التعليمية المعدة بعناية للمحترفين:



المواد الدراسية

تم إنشاء جميع المحتويات التعليمية من قبل المتخصصين الذين سيقومون بتدريس الدورة ، خاصةً له ، بحيث يكون التطوير التعليمي محددًا وملموماً حقًا.

يتم تطبيق هذه المحتويات بعد ذلك على التنسيق السمعي البصري ، لإنشاء طريقة عمل تيك عبر الإنترنت. كل هذا ، مع أكثر التقنيات ابتكارًا التي تقدم قطعًا عالية الجودة في كل مادة من المواد التي يتم توفيرها للطلاب.



أحدث التقنيات والإجراءات الخاصة بالفيديو

تقرب تيك الطلاب من التقنيات الأكثر ابتكارًا وأحدث التطورات التعليمية وإلى طليعة التقنيات والإجراءات الحالية في علم النفس. كل هذا ، في أول شخص ، بأقصى درجات الصرامة ، موضحاً ومفصلاً للمساهمة في استيعاب الطالب وفهمه. وأفضل ما في الأمر هو أن تكون قادرًا على رؤيته عدة مرات كما تريد.



ملخصات تفاعلية

يقدم فريق تيك المحتوى بطريقة جذابة وديناميكية في أقراص المحتوى بطريقة جذابة وديناميكية في أقراص الوسائط المتعددة التي تشمل الصوت والفيديو والصور والرسوم البيانية والخرائط المفاهيمية من أجل تعزيز المعرفة.

تم منح هذا النظام التعليمي الحصري الخاص بتقديم محتوى الوسائط المتعددة من قبل شركة Microsoft كـ "حالة نجاح في أوروبا".



قراءات تكميلية

مقالات حديثة ووثائق إجماع وإرشادات دولية ، من بين أمور أخرى. في مكتبة تيك الافتراضية ، سيتمكن الطالب من الوصول إلى كل ما يحتاجه لإكمال تدريبيه.





تحليل الحالات التي تم إعدادها وتوجيهها من قبل خبراء

التعلم الفعال يجب أن يكون بالضرورة سياقياً. لهذا السبب ، تقدم تيك تطوير حالات حقيقية يقوم فيها الخبير بتوجيه الطالب من خلال تنمية الانتباه وحل المواقف المختلفة: طريقة واضحة ومباشرة لتحقيق أعلى درجة من الفهم.



الاختبار وإعادة الاختبار

يتم تقييم معرفة الطالب بشكل دوري وإعادة تقييمها في جميع أنحاء البرنامج ، من خلال أنشطة وتمارين التقييم الذاتي والتقييم الذاتي بحيث يتحقق الطالب بهذه الطريقة من كيفية تحقيقه لأهدافه.



فصول الماجستير

هناك أدلة علمية على فائدة ملاحظة طرف ثالث من الخبراء. ما يسمى بالتعلم من خبير يقوي المعرفة والذاكرة ، ويولد الأمان في القرارات الصعبة في المستقبل.



مبادئ توجيهية سريعة للعمل

تقدم تيك محتوى الدورة الأكثر صلة في شكل صحائف وقائع أو أدلة عمل سريعة. طريقة تركيبية وعملية وفعالة لمساعدة الطالب على التقدم في تعلمهم.



المؤهل العلمي

تضمن المحاضرة الجامعية في إدارة المشتريات والمستودعات في عيادات الأسنان، بالإضافة إلى التدريب الأكثر صرامة وتحديثًا، الحصول على المؤهل العلمي
المحاضرة الجامعية الصادرة عن TECH الجامعة التكنولوجية.





اجتاز هذا البرنامج بنجاح وأحصل على شهادتك الجامعية دون الحاجة إلى
السفر أو القيام بأية إجراءات مرهقة "



تحتوي المحاضرة الجامعية هذه في إدارة المشتريات والمستودعات في عيادات الأسنان على البرنامج العلمي الأكثر اكتمالاً وتحديثاً في السوق.

بعد اجتياز الطالب للتقييمات، سوف يتلقى عن طريق البريد العادي * مصحوب بعلم وصول مؤهل المحاضرة الجامعية ذات الصلة الصادرة عن TECH الجامعة التكنولوجية.

إن المؤهل الصادر عن TECH الجامعة التكنولوجية سوف يشير إلى التقدير الذي تم الحصول عليه في المحاضرة الجامعية وسوف يفي بالمتطلبات التي عادة ما تُطلب من قبل مكاتب التوظيف ومسابقات التعيين ولجان التقييم الوظيفي والمهني.

المؤهل العلمي: المحاضرة الجامعية في إدارة المشتريات والمستودعات في عيادات الأسنان

عدد الساعات الدراسية المعتمدة: 150 ساعة



المستقبل

الصحة

الثقة

الأشخاص

التعليم

المعلومات

الأوصياء الأكاديميون

الضمان

الاعتماد الأكاديمي

التدريس

المؤسسات

المجتمع

التقنية

الالتزام

التعلم

tech الجامعة
التكنولوجية

المحاضرة الجامعية

إدارة المشتريات والمستودعات في عيادات

الأسنان

« طريقة التدريس: أونلاين

« مدة الدراسة: 6 أسابيع

« المؤهل الجامعي من: TECH الجامعة التكنولوجية

« عدد الساعات المخصصة للدراسة: 16 ساعات أسبوعيًا

« مواعيد الدراسة: وفقًا لوتيرتك الخاصة

« الامتحانات: أونلاين

المحاضرة الجامعية

إدارة المشتريات والمستودعات في عيادات

الأسنان