

Corso Universitario

Seminario di Negoziazione con Investitori per Startup



Corso Universitario Seminario di Negoziazione con Investitori per Startup

- » Modalità: online
- » Durata: 6 settimane
- » Titolo: TECH Global University
- » Accredитamento: 6 ECTS
- » Orario: a tua scelta
- » Esami: online

Accesso al sito web: www.techtute.com/it/business-school/corso-universitario/seminario-negoziazione-investitori-startup

Indice

01

Presentazione del programma

pag. 4

02

Perché studiare in TECH?

pag. 8

03

Piano di studi

pag. 12

04

Obiettivi didattici

pag. 16

05

Metodologia di studio

pag. 20

06

Personale docente

pag. 30

07

Titolo

pag. 34

01

Presentazione del programma

La Negoziazione con gli Investitori è un processo critico per le *Startup*, in quanto definisce l'accesso al capitale necessario per la loro crescita e il successo. Tuttavia, gli imprenditori spesso non hanno le competenze necessarie per strutturare accordi che siano vantaggiosi sia per loro che per gli investitori. Di fronte a questo, i professionisti richiedono una solida conoscenza delle tecniche più innovative per facilitare il collegamento con gli investitori e la strutturazione degli accordi. In questo scenario, TECH propone un rivoluzionario programma universitario in materia di Seminario di Negoziazione con Investitori per *Startup*. Inoltre, si basa su una comoda modalità 100% online.





“

Grazie a questo Corso Universitario, completamente online, padroneggerai le tecniche più innovative per ottimizzare la Negoziazione con gli Investitori e garantire l'accesso a finanziamenti chiave per la crescita delle Startup"

Nel competitivo mondo delle *Startup*, le trattative con gli investitori possono determinare il futuro di un'impresa. Per questo motivo, i fondatori delle imprese devono essere in grado di presentare le loro idee in modo convincente, strutturare accordi che vadano a vantaggio di entrambe le parti e gestire la complessità degli investimenti. Solo così gli esperti potranno garantire che i loro progetti ottengano il capitale necessario per scalare in modo efficace e contribuire alla crescita sostenibile delle loro attività.

Con l'obiettivo di facilitare questo lavoro, TECH ha creato un esclusivo Corso Universitario in Seminario di Negoziazione con Investitori per *Startup*. Progettato da referenze in questo settore, il percorso accademico approfondirà la documentazione necessaria per condurre round di investimento per le imprese. Allo stesso tempo, il piano di studi approfondirà le tecniche più moderne per preparare presentazioni efficaci di progetti di *Startup*. In questo senso, i materiali didattici forniranno agli studenti gli strumenti più sofisticati per negoziare condizioni favorevoli per le loro istituzioni. Grazie a questo, gli studenti struttureranno accordi di investimento solidi, ottimizzeranno le opportunità di finanziamento e stabiliranno relazioni strategiche con gli investitori chiave.

Allo stesso modo, per consolidare tali contenuti, TECH utilizza il dirompente metodo *Relearning*. Questo metodo promuove l'assimilazione di concetti complessi attraverso la ripetizione naturale e progressiva degli stessi. Allo stesso modo, la qualifica universitaria usufruisce di risorse in vari formati come video esplicativi, letture specializzate o riassunti interattivi. Il tutto in una comoda modalità 100% online, che permette di adattare gli orari di ogni esperto ai propri impegni. Pertanto, l'unica cosa di cui i professionisti hanno bisogno è un dispositivo elettronico con connessione internet per accedere al Campus Virtuale.

Questo **Corso Universitario in Seminario di Negoziazione con Investitori per Startup** possiede il programma universitario più completo e aggiornato del mercato. Le sue caratteristiche principali sono:

- ♦ Sviluppo di casi di studio presentati da esperti in Seminario di Negoziazione con Investitori per Startup
- ♦ Contenuti grafici, schematici ed eminentemente pratici che forniscono informazioni scientifiche e pratiche sulle discipline essenziali per l'esercizio della professione
- ♦ Esercizi pratici che offrono un processo di autovalutazione per migliorare l'apprendimento
- ♦ Particolare enfasi sulle metodologie innovative
- ♦ Lezioni teoriche, domande all'esperto e/o al tutor, forum di discussione su questioni controverse e compiti di riflessione individuale
- ♦ Disponibilità di accesso ai contenuti da qualsiasi dispositivo fisso o portatile dotato di connessione a Internet



Acquisirai competenze avanzate in Negoziazione con gli Investitori, incluse strategie di comunicazione chiare e persuasive"

“

*Il rivoluzionario sistema Relearning
impiegato da TECH ti farà imparare
in modo progressivo e autonomo.
Al tuo ritmo!”*

Il personale docente del programma comprende rinomati specialisti del settore e altre aree correlate, che forniscono agli studenti le competenze necessarie a intraprendere un percorso di studio eccellente.

I contenuti multimediali, sviluppati in base alle ultime tecnologie educative, forniranno al professionista un apprendimento coinvolgente e localizzato, ovvero inserito in un contesto reale.

La creazione di questo programma è incentrata sull'Apprendimento Basato su Problemi, mediante il quale lo specialista deve cercare di risolvere le diverse situazioni che gli si presentano durante il corso. Lo studente potrà usufruire di un innovativo sistema di video interattivi creati da esperti di rinomata fama.

*Svilupperai la capacità di creare
proposte d'investimento chiare e
interessanti, dal pitch al business
plan.*

*Comprenderai come gestire
le aspettative degli investitori
e garantire il successo delle
negoziazioni.*



02

Perché studiare in TECH?

TECH è la più grande università digitale del mondo. Con un catalogo eccezionale di oltre 14.000 programmi accademici disponibili in 11 lingue, si posiziona come leader in termini di occupabilità, con un tasso di inserimento professionale del 99%. Inoltre, dispone di un enorme personale docente, composto da oltre 6.000 professori di altissimo prestigio internazionale.



“

Studia presso la più grande università digitale del mondo e assicurati il successo professionale. Il futuro inizia con TECH"

La migliore università online al mondo secondo FORBES

La prestigiosa rivista Forbes, specializzata in affari e finanza, ha definito TECH "la migliore università online del mondo". Lo hanno recentemente affermato in un articolo della loro edizione digitale, che riporta il caso di successo di questa istituzione: "grazie all'offerta accademica che offre, alla selezione del suo personale docente e a un metodo innovativo di apprendimento orientato alla formazione dei professionisti del futuro".

Il miglior personale docente internazionale top

Il personale docente di TECH è composto da oltre 6.000 docenti di massimo prestigio internazionale. Professori, ricercatori e dirigenti di multinazionali, tra cui Isaiah Covington, allenatore dei Boston Celtics; Magda Romanska, ricercatrice principale presso MetaLAB ad Harvard; Ignacio Wistumba, presidente del dipartimento di patologia molecolare traslazionale di MD Anderson Cancer Center; o D.W Pine, direttore creativo della rivista TIME, ecc.

La più grande università digitale del mondo

TECH è la più grande università digitale del mondo. Siamo la più grande istituzione educativa, con il migliore e più ampio catalogo educativo digitale, cento per cento online e che copre la maggior parte delle aree di conoscenza. Offriamo il maggior numero di titoli di studio, diplomi e corsi post-laurea nel mondo. In totale, più di 14.000 corsi universitari, in undici lingue diverse, che ci rendono la più grande istituzione educativa del mondo.



I piani di studio più completi del panorama universitario

TECH offre i piani di studio più completi del panorama universitario, con argomenti che coprono concetti fondamentali e, allo stesso tempo, i principali progressi scientifici nelle loro specifiche aree scientifiche. Inoltre, questi programmi sono continuamente aggiornati per garantire agli studenti l'avanguardia accademica e le competenze professionali più richieste. In questo modo, i titoli universitari forniscono agli studenti un vantaggio significativo per elevare le loro carriere verso il successo.

Un metodo di apprendimento unico

TECH è la prima università ad utilizzare il *Relearning* in tutte le sue qualifiche. Si tratta della migliore metodologia di apprendimento online, accreditata con certificazioni internazionali di qualità docente, disposte da agenzie educative prestigiose. Inoltre, questo modello accademico dirompente è integrato con il "Metodo Casistico", configurando così una strategia di insegnamento online unica. Vengono inoltre implementate risorse didattiche innovative tra cui video dettagliati, infografiche e riassunti interattivi.

L'università online ufficiale dell'NBA

TECH è l'università online ufficiale dell'NBA. Grazie ad un accordo con la più grande lega di basket, offre ai suoi studenti programmi universitari esclusivi, nonché una vasta gamma di risorse educative incentrate sul business della lega e su altre aree dell'industria sportiva. Ogni programma presenta un piano di studi con un design unico e relatori ospiti eccezionali: professionisti con una distinta carriera sportiva che offriranno la loro esperienza nelle materie più rilevanti.

Leader nell'occupabilità

TECH è riuscita a diventare l'università leader nell'occupabilità. Il 99% dei suoi studenti ottiene un lavoro nel campo accademico che hanno studiato, prima di completare un anno dopo aver terminato uno qualsiasi dei programmi universitari. Una cifra simile riesce a migliorare la propria carriera professionale immediatamente. Tutto questo grazie ad una metodologia di studio che basa la sua efficacia sull'acquisizione di competenze pratiche, assolutamente necessarie per lo sviluppo professionale.



Google Partner Premier

Il gigante americano della tecnologia ha conferito a TECH il logo Google Partner Premier. Questo premio, accessibile solo al 3% delle aziende del mondo, conferisce valore all'esperienza efficace, flessibile e adattata che questa università offre agli studenti. Il riconoscimento non solo attesta il massimo rigore, rendimento e investimento nelle infrastrutture digitali di TECH, ma fa anche di questa università una delle compagnie tecnologiche più all'avanguardia del mondo.



L'università meglio valutata dai suoi studenti

Gli studenti hanno posizionato TECH come l'università più valutata al mondo nei principali portali di opinione, evidenziando il suo punteggio più alto di 4,9 su 5, ottenuto da oltre 1.000 recensioni. Questi risultati consolidano TECH come l'istituzione universitaria di riferimento a livello internazionale, riflettendo l'eccellenza e l'impatto positivo del suo modello educativo.



03

Piano di studi

I materiali didattici che compongono questo Corso Universitario sono progettati da rinomati specialisti in Seminario di Negoziazione con Investitori per *Startup*. Il piano di studi analizzerà le materie che comprendono l'identificazione dei principali partner finanziari o delle loro tesi di investimento, fino alle competenze chiave per negoziare efficacemente con loro. Inoltre, i materiali didattici approfondiranno la scelta dell'Investitore adatto, la preparazione dei documenti per i round di investimento e la Negoziazione dei patti di partenariato. In questo modo, gli studenti gestiranno efficacemente le relazioni con gli investitori e sapranno strutturare round di investimento di successo.



“

*Approfondirai le più sofisticate
tecniche di comunicazione per
favorire la comprensione reciproca
tra fondatori e investitori”*

Modulo 1. Seminario di Negoziazione con gli Investitori per Startup

- 1.1. Investitori dell'ecosistema imprenditoriale per le Startup
 - 1.1.1. Tipologia dei principali investitori
 - 1.1.2. Tesi di investimento e rendimenti
 - 1.1.3. *Momentum*
- 1.2. Competenze chiave per negoziare con gli investitori per le Startup
 - 1.2.1. Comunicazione chiara e persuasiva
 - 1.2.2. Enfasi sulle idee chiave
 - 1.2.3. Capacità di negoziazione e flessibilità
 - 1.2.4. Profonda conoscenza del business e del mercato
- 1.3. Scelta dell'investitore per la Startup: Come approcciarsi agli investitori target
 - 1.3.1. Scelta del giusto investitore
 - 1.3.2. Contatto con l'investitore target
 - 1.3.3. Follow-up e prossime riunioni
- 1.4. Set di documenti per un round di investimento per la Startup
 - 1.4.1. *Business plan*
 - 1.4.2. *Pitch Deck*
 - 1.4.3. *One pager*
- 1.5. Preparazione di una presentazione efficace della Startup (I). Struttura
 - 1.5.1. Struttura ordinata e chiara
 - 1.5.2. Proposta di valore e missione
 - 1.5.3. Mercato e concorrenza
- 1.6. Preparazione di una presentazione efficace della Startup (II). Modello di business
 - 1.6.1. Modello di business e trazione
 - 1.6.2. Team
 - 1.6.3. *Momentum*
- 1.7. Round di investimento per la Startup
 - 1.7.1. Tipi di round di investimento
 - 1.7.2. Investimento a primario o secondario
 - 1.7.3. Valutazione *pre money* e *post money*
 - 1.7.4. Piani d'azione per dipendenti e dirigenti



- 1.8. Esempi e casi reali di investimento in una *Startup*
 - 1.8.1. Presentazione del caso
 - 1.8.2. Scenario iniziale
 - 1.8.3. Scenario finale dopo il round di investimento
- 1.9. Negoziazione con gli investitori del patto dei partner di una *Startup*: SHA
 - 1.9.1. Perché è fondamentale negoziare un buon SHA
 - 1.9.2. Clausole usuali da negoziare
 - 1.9.3. Standard di mercato
- 1.10. Gestione delle aspettative di fronte ad un possibile exit in una *Startup*
 - 1.10.1. Stabilire chiare aspettative fin dall'inizio
 - 1.10.2. Diverse opzioni al momento di un exit dei fondatori
 - 1.10.3. Accordi importanti nella negoziazione dell'exit

“ *Utilizzerai le tecniche più all'avanguardia per massimizzare l'interesse degli investitori e presentare i punti di forza dei progetti* ”

04

Obiettivi didattici

Attraverso questo Corso Universitario in Seminario di Negoziazione con Investitori per *Startup*, gli esperti acquisiranno competenze avanzate per negoziare efficacemente con gli investitori. In sintonia con questo, gli studenti saranno in grado di strutturare accordi di investimento, identificare termini chiave come valutazione aziendale e gestire la comunicazione con i partner finanziari. Inoltre, acquisiranno competenze per superare le sfide comuni nella Negoziazione e prendere decisioni strategiche che favoriscono la crescita delle *Startup*.



“

Svilupperai competenze per strutturare accordi che beneficino sia le Startup che gli investitori, ottimizzando le condizioni di finanziamento"



Obiettivi generali

- Analizzare le caratteristiche e le differenze tra *Startup* e aziende tradizionali
- Approfondire le diverse strategie di finanziamento disponibili per le *Startup* nelle loro varie fasi di sviluppo, comprendendone le caratteristiche, i vantaggi e le sfide
- Esaminare le differenze fondamentali tra *business angels* e venture capital come fonti di finanziamento per le *Startup*
- Padroneggiare la struttura e le caratteristiche fondamentali del modello *search fund*
- Sviluppare strategie per l'effettiva presentazione dei progetti
- Conoscere gli strumenti legali che consentono di bilanciare il controllo azionario tra fondatori e investitori
- Esplorare la rilevanza della struttura legale appropriata per lo sviluppo di successo di una *Startup*
- Identificare gli elementi chiave di una IPO di successo
- Gestire strategie per massimizzare il valore di una *Startup*
- Identificare i vantaggi e i rischi di ICO e STO
- Utilizzare strumenti utili che ti aiutano ad avere un rapporto duraturo con gli investitori





Obiettivi specifici

- ♦ Dimostrare l'importanza di costruire solide relazioni con gli investitori
- ♦ Definire i diversi documenti da preparare e concretizzare aspetti chiave per rendere efficace la presentazione

“

Approfitterai di un apprendimento piacevole ed efficace attraverso i formati didattici che ti offre questa qualifica universitaria, come i video esplicativi o le sintesi interattive”

05

Metodologia di studio

TECH è la prima università al mondo che combina la metodologia dei **case studies** con il **Relearning**, un sistema di apprendimento 100% online basato sulla ripetizione diretta.

Questa strategia dirompente è stata concepita per offrire ai professionisti l'opportunità di aggiornare le conoscenze e sviluppare competenze in modo intensivo e rigoroso. Un modello di apprendimento che pone lo studente al centro del processo accademico e gli conferisce tutto il protagonismo, adattandosi alle sue esigenze e lasciando da parte le metodologie più convenzionali.



“

*TECH ti prepara ad affrontare nuove sfide in
ambienti incerti e a raggiungere il successo
nella tua carriera"*

Lo studente: la priorità di tutti i programmi di TECH

Nella metodologia di studio di TECH lo studente è il protagonista assoluto.

Gli strumenti pedagogici di ogni programma sono stati selezionati tenendo conto delle esigenze di tempo, disponibilità e rigore accademico che, al giorno d'oggi, non solo gli studenti richiedono ma le posizioni più competitive del mercato.

Con il modello educativo asincrono di TECH, è lo studente che sceglie il tempo da dedicare allo studio, come decide di impostare le sue routine e tutto questo dalla comodità del dispositivo elettronico di sua scelta. Lo studente non deve frequentare lezioni presenziali, che spesso non può frequentare. Le attività di apprendimento saranno svolte quando si ritenga conveniente. È lo studente a decidere quando e da dove studiare.

“

*In TECH NON ci sono lezioni presenziali
(che poi non potrai mai frequentare)”*



I piani di studio più completi a livello internazionale

TECH si caratterizza per offrire i percorsi accademici più completi del panorama universitario. Questa completezza è raggiunta attraverso la creazione di piani di studio che non solo coprono le conoscenze essenziali, ma anche le più recenti innovazioni in ogni area.

Essendo in costante aggiornamento, questi programmi consentono agli studenti di stare al passo con i cambiamenti del mercato e acquisire le competenze più apprezzate dai datori di lavoro. In questo modo, coloro che completano gli studi presso TECH ricevono una preparazione completa che fornisce loro un notevole vantaggio competitivo per avanzare nelle loro carriere.

Inoltre, potranno farlo da qualsiasi dispositivo, pc, tablet o smartphone.

“

Il modello di TECH è asincrono, quindi ti permette di studiare con il tuo pc, tablet o smartphone dove, quando e per quanto tempo vuoi"

Case studies o Metodo Casistico

Il Metodo Casistico è stato il sistema di apprendimento più usato nelle migliori facoltà del mondo. Sviluppato nel 1912 per consentire agli studenti di Giurisprudenza non solo di imparare le leggi sulla base di contenuti teorici, ma anche di esaminare situazioni complesse reali. In questo modo, potevano prendere decisioni e formulare giudizi di valore fondati su come risolverle. Nel 1924 fu stabilito come metodo di insegnamento standard ad Harvard.

Con questo modello di insegnamento, è lo studente stesso che costruisce la sua competenza professionale attraverso strategie come il *Learning by doing* o il *Design Thinking*, utilizzate da altre istituzioni rinomate come Yale o Stanford.

Questo metodo, orientato all'azione, sarà applicato lungo tutto il percorso accademico che lo studente intraprende insieme a TECH. In questo modo, affronterà molteplici situazioni reali e dovrà integrare le conoscenze, ricercare, argomentare e difendere le sue idee e decisioni. Tutto ciò con la premessa di rispondere al dubbio di come agirebbe nel posizionarsi di fronte a specifici eventi di complessità nel suo lavoro quotidiano.



Metodo Relearning

In TECH i *case studies* vengono potenziati con il miglior metodo di insegnamento 100% online: il *Relearning*.

Questo metodo rompe con le tecniche di insegnamento tradizionali per posizionare lo studente al centro dell'equazione, fornendo il miglior contenuto in diversi formati. In questo modo, riesce a ripassare e ripete i concetti chiave di ogni materia e impara ad applicarli in un ambiente reale.

In questa stessa linea, e secondo molteplici ricerche scientifiche, la ripetizione è il modo migliore per imparare. Ecco perché TECH offre da 8 a 16 ripetizioni di ogni concetto chiave in una stessa lezione, presentata in modo diverso, con l'obiettivo di garantire che la conoscenza sia completamente consolidata durante il processo di studio.

Il Relearning ti consentirà di apprendere con meno sforzo e più rendimento, coinvolgendoti maggiormente nella specializzazione, sviluppando uno spirito critico, difendendo gli argomenti e contrastando opinioni: un'equazione diretta al successo.



Un Campus Virtuale 100% online con le migliori risorse didattiche

Per applicare efficacemente la sua metodologia, TECH si concentra sul fornire agli studenti materiali didattici in diversi formati: testi, video interattivi, illustrazioni, mappe della conoscenza, ecc. Tutto ciò progettato da insegnanti qualificati che concentrano il lavoro sulla combinazione di casi reali con la risoluzione di situazioni complesse attraverso la simulazione, lo studio dei contesti applicati a ogni carriera e l'apprendimento basato sulla ripetizione, attraverso audio, presentazioni, animazioni, immagini, ecc.

Le ultime prove scientifiche nel campo delle Neuroscienze indicano l'importanza di considerare il luogo e il contesto in cui si accede ai contenuti prima di iniziare un nuovo apprendimento. Poter regolare queste variabili in modo personalizzato favorisce che le persone possano ricordare e memorizzare nell'ippocampo le conoscenze per conservarle a lungo termine. Si tratta di un modello denominato *Neurocognitive context-dependent e-learning*, che viene applicato in modo consapevole in questa qualifica universitaria.

Inoltre, anche per favorire al massimo il contatto tra mentore e studente, viene fornita una vasta gamma di possibilità di comunicazione, sia in tempo reale che differita (messaggistica interna, forum di discussione, servizio di assistenza telefonica, e-mail di contatto con segreteria tecnica, chat e videoconferenza).

Inoltre, questo completo Campus Virtuale permetterà agli studenti di TECH di organizzare i loro orari di studio in base alla loro disponibilità personale o agli impegni lavorativi. In questo modo avranno un controllo globale dei contenuti accademici e dei loro strumenti didattici, il che attiva un rapido aggiornamento professionale.



La modalità di studio online di questo programma ti permetterà di organizzare il tuo tempo e il tuo ritmo di apprendimento, adattandolo ai tuoi orari"

L'efficacia del metodo è giustificata da quattro risultati chiave:

1. Gli studenti che seguono questo metodo non solo raggiungono l'assimilazione dei concetti, ma sviluppano anche la loro capacità mentale, attraverso esercizi che valutano situazioni reali e l'applicazione delle conoscenze.
2. L'apprendimento è solidamente fondato su competenze pratiche che permettono allo studente di integrarsi meglio nel mondo reale.
3. L'assimilazione di idee e concetti è resa più facile ed efficace, grazie all'uso di situazioni nate dalla realtà.
4. La sensazione di efficienza dello sforzo investito diventa uno stimolo molto importante per gli studenti, che si traduce in un maggiore interesse per l'apprendimento e in un aumento del tempo dedicato al corso.

La metodologia universitaria più apprezzata dagli studenti

I risultati di questo innovativo modello accademico sono riscontrabili nei livelli di soddisfazione globale degli studenti di TECH.

La valutazione degli studenti sulla qualità dell'insegnamento, la qualità dei materiali, la struttura del corso e i suoi obiettivi è eccellente. A questo proposito, l'istituzione è diventata la migliore università valutata dai suoi studenti secondo l'indice global score, ottenendo un 4,9 su 5

Accedi ai contenuti di studio da qualsiasi dispositivo con connessione a Internet (computer, tablet, smartphone) grazie al fatto che TECH è aggiornato sull'avanguardia tecnologica e pedagogica.

Potrai imparare dai vantaggi dell'accesso a ambienti di apprendimento simulati e dall'approccio di apprendimento per osservazione, ovvero Learning from an expert.



In questo modo, il miglior materiale didattico sarà disponibile, preparato con attenzione:



Materiale di studio

Tutti i contenuti didattici sono creati dagli specialisti che impartiranno il corso, appositamente per questo, in modo che lo sviluppo didattico sia realmente specifico e concreto.

Questi contenuti sono poi applicati al formato audiovisivo che supporterà la nostra modalità di lavoro online, impiegando le ultime tecnologie che ci permettono di offrirti una grande qualità per ogni elemento che metteremo al tuo servizio.



Capacità e competenze pratiche

I partecipanti svolgeranno attività per sviluppare competenze e abilità specifiche in ogni area tematica. Pratiche e dinamiche per acquisire e sviluppare le competenze e le abilità che uno specialista deve possedere nel mondo globalizzato in cui viviamo.



Riepiloghi interattivi

Presentiamo i contenuti in modo accattivante e dinamico tramite strumenti multimediali che includono audio, video, immagini, diagrammi e mappe concettuali per consolidare la conoscenza.

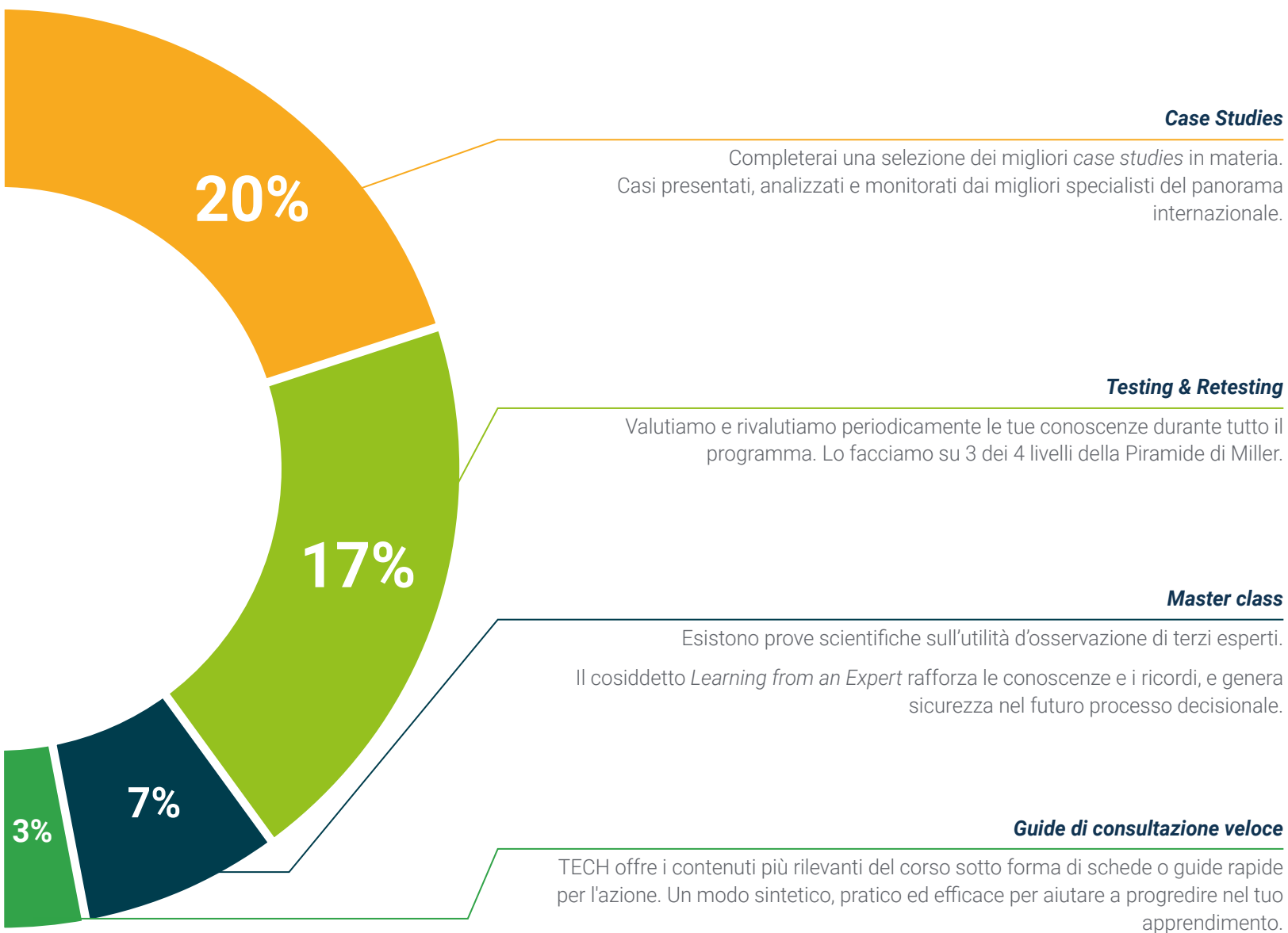
Questo esclusivo sistema di preparazione per la presentazione di contenuti multimediali è stato premiato da Microsoft come "Caso di successo in Europa".



Letture complementari

Articoli recenti, documenti di consenso, guide internazionali... Nella biblioteca virtuale di TECH potrai accedere a tutto il materiale necessario per completare la tua specializzazione.





06

Personale docente

La premessa fondamentale di TECH si basa sull'offerta dei programmi universitari più completi e aggiornati del panorama accademico. Per questo motivo, realizza un processo esaustivo per formare il suo personale docente. Di conseguenza, questo Corso Universitario riunisce i più importanti specialisti in Negoziazione con gli Investitori per le *Startup*. In questo modo, hanno elaborato una varietà di contenuti didattici che si distinguono per la loro eccellente qualità e per l'adeguamento alle esigenze del mercato del lavoro attuale. Gli studenti potranno quindi godere di un'esperienza immersiva che amplierà in modo significativo i loro orizzonti lavorativi.



“

*I principali specialisti in Seminario di
Negoziazione con Investitori per Startup si
sono uniti in questa qualifica universitaria
per mostrarti tutte le loro conoscenze in
questo settore"*

Direzione



Dott.ssa Segura García, Paula

- M&A Legal presso Crowe Legal y Tributario
- Master in Diritto delle Imprese presso Esade Università Ramon Llull
- Laurea in Giurisprudenza presso Esade Università Ramon Llull

Personale docente

Dott. Adrién Calduch, Enrique

- ♦ Fondatore di Cüimo
- ♦ Avvocato di Diritto Commerciale presso Cuatrecasas
- ♦ Master in Diritto Commerciale Internazionale presso l'Istituto di Business
- ♦ Laurea in Giurisprudenza, Amministrazione e Direzione Aziendale presso l'Università di Valencia



Cogli l'occasione per conoscere gli ultimi sviluppi in questo campo e applicarli alla tua pratica quotidiana"

07 Titolo

Il Corso Universitario in Seminario di Negoziazione con Investitori per Startup garantisce, oltre alla preparazione più rigorosa e aggiornata, il conseguimento di una qualifica di Corso Universitario rilasciata da TECH Global University.



“

Porta a termine questo programma e ricevi la tua qualifica universitaria senza spostamenti o fastidiose formalità”

Questo programma ti consentirà di ottenere il titolo di studio privato di **Corso Universitario in Seminario di Negoziazione con Investitori per Startup** rilasciato da **TECH Global University**, la più grande università digitale del mondo.

TECH Global University, è un'Università Ufficiale Europea riconosciuta pubblicamente dal Governo di Andorra ([bollettino ufficiale](#)). Andorra fa parte dello Spazio Europeo dell'Istruzione Superiore (EHEA) dal 2003. L'EHEA è un'iniziativa promossa dall'Unione Europea che mira a organizzare il quadro formativo internazionale e ad armonizzare i sistemi di istruzione superiore dei Paesi membri di questo spazio. Il progetto promuove valori comuni, l'implementazione di strumenti congiunti e il rafforzamento dei meccanismi di garanzia della qualità per migliorare la collaborazione e la mobilità tra studenti, ricercatori e accademici.

Questo titolo privato di **TECH Global University**, è un programma europeo di formazione continua e aggiornamento professionale che garantisce l'acquisizione di competenze nella propria area di conoscenza, conferendo allo studente che supera il programma un elevato valore curriculare..

Titolo: **Corso Universitario in Seminario di Negoziazione con Investitori per Startup**

Modalità: **online**

Durata: **6 settimane**

Accreditamento: **6 ECTS**



futuro
salute fiducia persone
educazione informazione tutor
garanzia accreditamento insegnamento
istituzioni tecnologia apprendimento
comunità impegno
attenzione personalizzata innovazione
conoscenza presente qualità
formazione online
sviluppo istituzioni
classe virtuale lingue



Corso Universitario
Seminario di
Negoziazione con
Investitori per Startup

- » Modalità: online
- » Durata: 6 settimane
- » Titolo: TECH Global University
- » Accredитamento: 6 ECTS
- » Orario: a tua scelta
- » Esami: online

Corso Universitario

Seminario di Negoziazione con Investitori per Startup